

MARMAS
Marmara Motorlu Araç Satıcıları Derneği



GALERİCİ DERGİSİ

Sayı 13 - Ocak 2020

Marmara Motorlu Araç
Satıcıları Derneği Adına
İmtiyaz Sahibi
Erdoğan BAYRAK

Genel Yayın Yönetmeni
Hüseyin ERDEM

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Mustafa KALAYCI

Yayın Kurulu
Hüseyin ERDEM
Tuğrul NAZLI
Suat KORKUTACAK

Grafik Tasarım
Pega Reklamcılık
Erol Kaya Cad. Doğu Mah. 15/3
Pendik/İST
0216 483 35 15
pendikgazetesipg@gmail.com

Fotoğraflar
Pega Reklamcılık

Dernek İletişim
Hasanpaşa Mah. Uzunçayır yolu
Cad. Yapı Merkezi B1 Blok 35/18
Hasanpaşa/ Kadıköy/İST
0216 336 06 76 - 77
otogalericileridernegi2011@
hotmail.com

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayım

BASKI
İhlas Gazetecilik A.Ş.
Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas
Plaza No:11 A/41 Yenibosna -
Bahçelievler / İST 0212 454 30 00



**TÜRKİYE'NİN
OTOMOBİLİ**

22



06

BAYRAK, GÜNDEMİ DEĞERLENDİRDİ



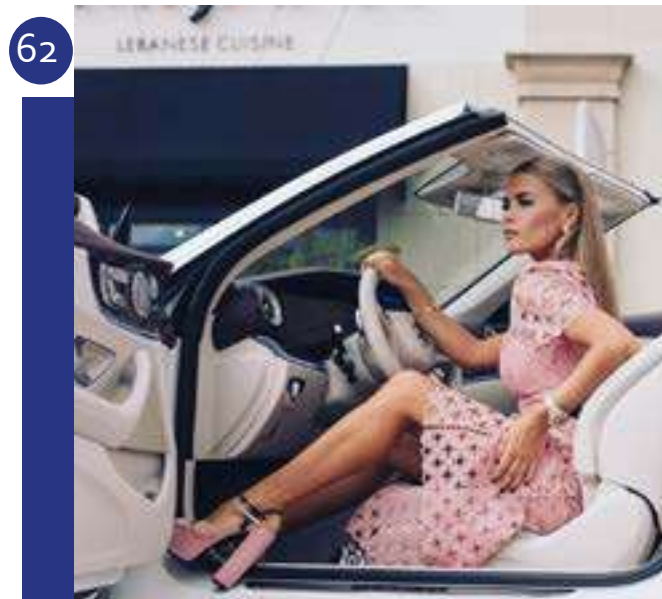
**KAZANIZI
TESPİTLEYİN!**



**KIŞ BAKIMI
ÖZEN İSTER**



ZORUNLU TRAFİK SİGORTASI ÜCRETLERİ



KADINLARIN 2020 TERCİHLERİ



30

**SATIŞLAR
DÜŞÜYOR**



10

OTO KASABA HAYAT BULUYOR



SOLLARKEN DİKKAT!

76



TUZLA'DA SEVGİ İZM VAR

86



**OTOMOBİLİN DE
MODASI VAR**



YENİ YILIN İLK MÜJDESİ İBB'DEN

84



**2020 OTOMOBİL
TRENDLERİ**



**BENZİN
İSTASYONLARI
DEĞİŞİYOR**



Marmara Motorlu Araç Satıcıları Derneği

MARMAS İstişare Toplantısı Yapıldı

Marmara Motorlu Araç Satıcıları Derneği (MARMAS), Pendik Green Park'ta geçtiğimiz yıl sonu üyeleri ile bir araya gelerek istişare toplantısı gerçekleştirdi

Çok sayıda üyenin ilgi göstererek katıldığı toplantıya VAVACARS 'sponsor' olarak destek verdi. İstişare toplantısının ilk konuşmacısı VAVACARS Satış Direktörü Sencer Alagöz vermiş oldukları kurumsal hizmetlere yönelik bilgiler aktardı. Daha sonra mikrofona gelen Marmara Motorlu Araç Satıcıları Derneği Başkanı Erdoğan Bayrak da sektöre ilgili güncel gelişmeler hakkında konuşarak geniş bir değerlendirme yaptı.

Bayrak değerlendirmesinde mesleki yeterlilik belgesi, yetki belgesi, ikinci el ekspertiz raporu, 31 Aralık 2019 tarihinden sonra sektörün geleceği, KDV kanunu, ithal araçlarla ilgili düzenlemeler,



nöbetçi noterlik uygulaması, üyelerin aidat mevzuatı, sosyal medya hesaplarının takibi, yayımlanmakta olan Galerici Dergisi, OTO KASABA projesinin son durumu başlıklarında



bilgiler verdi.

Dernek üyelerinin birbirleri ile buluştuğu ve son derece keyifli geçen istişare toplantısı yaklaşık iki saat sürdü.



Gelişmelere Dair Bir Hasbihal

Marmara Motorlu Araç Satıcıları Derneği Başkanı Erdoğan Bayrak, dergimize yaptığı açıklamada yaklaşık son beş yılda olup bitenleri değerlendirdi ve yakın gelecekteki gelişmeleri ele aldı

Marmara Motorlu Araç Satıcıları Derneği Başkanı Erdoğan Bayrak, değerlendirmesinde şu sözlere yer verdi:

Merhaba Kıymetli Meslektaşlarım, Sizleri en kalbi duygularıyla selamlıyorum. Dergimizin yeni bir sayısında ve yeni yılda sizlerle burada tekrar buluşmanın mutluluğunu yaşıyorum. 2020 yılının tüm İslam Alemine, insanlığa ve siz değerli meslektaşlarımıza hayırlar getirmesini Yüce Rabbimden niyaz ediyorum.

Kıymetli meslektaşım; sizlere derneğimiz ve federasyonumuzun süreç içerisinde gerçekleştirdiği bazı çalışmalarla alakalı bir bilgi aktarmak isterim. Mesleğimizin temel sorunlarından biri; bu işi bir ehliyeti olmaksızın her önüne gelenin kolaylıkla yapabilmesiydi. Bu da meslektaşlarımıza ve sektörümüze zarar vermekteydi. MASFED olarak Çalışma Bakanlığı Mesleki Yeterlilik Kurumu ile protokol imzalayıp, Türkiye’de ilk kez ‘mesleki yeterlilik belgesi’ni veren bir kuruluş olduk. Bu gün geldiğimiz noktada, Türkiye genelinde yaklaşık 13.500 kişiyi sınava sokarak mesleki yeterlilik belge sahibi yaptık.

Mesleğimizin olmazsa olmazı ‘yetki belgesi’ için Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü ile koordinasyonlu çalışmalara başladık. Kısa zamanda tabiri caizse mesleğimizin anayasasını hazırlayıp, bakanlığımıza sunduk. Tüm Türkiye genelindeki esnaf

ve meslektaşlarımızın fikirlerini de alarak yaptığımız çalışmalar neticesinde; 13/02/2018 tarihinde bakanlığımızca İkinci El Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Ticareti Kanunu yayınlanarak, 13/08/2019 tarihinde ‘yetki belgesi alma zorunluluğu’ getirerek yürürlüğe girmesini sağladık.

Şimdi 2020 yılı içinde bizleri neler bekliyor ona bir değinelim.

MASFED ve MARMAS olarak yine güçlü bir çalışma yaparak; İç İşleri Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı ve Çevre Şehircilik Bakanlığı ile ilgili genel müdürlük düzeyinde toplantılar gerçekleştirdik. Bu toplantılarda Türkiye genelinde oto ticaret merkezleri oluşturulması hususunda fikir birliğine varılmıştır. Uygulamaya dair yetki, ilgili bakanlık olan Çevre Şehircilik Bakanlığı’na devredilmiştir.

2020 yılı içinde yayımlanacak olan yönetmelikle, yetki valiliklere devredilecek; illerdeki oto galerinin sayıları belirlenerek, oto ticaret merkezleri oluşturulması sağlanacaktır. Oto ticaret merkezlerinin dışında kalan işletmelere yetki belgesi verilmeyip, daha önce yetki belgesi almış olan işletmelerin, belirlenen kriterlere uygun hale gelmeleri sağlanacaktır. Verilen belirli bir süre sonunda, söz konusu kriterlere uymayan işletmelerin yetki belgeleri iptal edilerek, şehir içlerinden tasfiyeleri sağlanacaktır.

Kıymetli meslektaşım. Mesleğimize olduğu kadar müşterilerimize ve diğer sektörlerle

de fayda ve kazanç sağlayacak diğer bir çalışmamız da Türkiye genelinde hafta sonlarında noterlerin açık olması (nöbetçi noter) uygulaması oldu. Ve buradan bir müjde vermek isterim: Önümüzdeki günlerde kredi kartı ile noterlerde ödeme yapılabilmesinin önünü açan çalışmalara da imza atarak bir kolaylığı daha siz değerli meslektaşlarımızın hizmetine sunuyoruz.

Kıymetli meslektaşım. Sektörümüzün ve vatandaşlarımızın büyük sorun yaşadığı ithal araçlar için yasa düzenlemesi yapılması için gecemizi gündüzümüze katarak yaptığımız çalışmalarımız sonuç vermiş olup, yaklaşık 43.000 araç için ÖTV Barişi Yasası meclisten geçerek resmi gazetede yayımlanarak yürürlüğe girmiştir.

Değerli meslektaşlarım. Tabi dernek olarak bu sorunların çözümüne katkı sağlarken, kendi bölgemizin başlıca diğer bir sorunu olan Oto Ticaret Merkezi yapımı için de çalışmalarımıza hiç ara vermeden devam ettik. Çevre Ve Şehircilik Bakanlığı ile yapmış olduğumuz çalışmalar sonucunda projemiz için aldığımız arazinin imar planı için Çevre Ve Şehircilik Bakanlığına resmi müracaatımızı 2018 yılı içinde yaptık.

Arazimizi özel proje alanı olarak Sayın Bakanımız Murat Kurum

imzası ile ilan ettirdik. Ve hızlı bir çalışmayla imar planlamasına başladık.

Bu süreçte üyelerimizle yaptığımız toplantılarda geçtiğimiz ve geldiğimiz aşamayı anlattık ve maddi manevi destek istedik. Tabi ki geçmişte yaşadığımız zaman kaybı, bazı arkadaşlarımızın projenin gerçekleşmesine olan inancını kaybetmesine sebep olmuştu. Biraz tedirginlik yaşadıklarını fark ettik. Belki üyelerimiz kendilerine göre haklıydılar. Bunu fark ettiğimizde, anlaşmalı olduğumuz inşaat şirketine işin maddi boyutunu karşılaması konusunda biraz daha fedakarlık yapmasını, Oto Kasaba Projesi’ni en kısa zamanda devreye sokmamız gerektiğini anlattık ve fikir birliğine vardık. Bizleri anlayışla karşılayan çözüm ve proje ortağımız olan inşaat şirketine; ülkemizin yaşadığı kriz döneminde elini taşın altına sokarak maddi boyutta bizlere

verdiği destek ve anlayış için teşekkür ediyorum.

Bugün geldiğimiz noktada Yüce Rabbime şükürler olsun Oto Kasaba projesi için aldığımız arazinin 25/12/2019 tarihi ile imar planı onaylanmıştır. Bu onay, Çevre Şehircilik İl Müdürlüğü internet sitesinde ilan edilerek askıya çıkmıştır.

Şimdi zaman kaybetmeden inşaat başlama hazırlıkları yapıyoruz ve ön ödemeleri toplayıp kontenjanlarımızı netleştiriyoruz. Çok kısa bir zaman içinde kredi ve garantörlük anlaşmalarımızı imzalayıp ön gördüğümüz 3 yıl içinde; Avrupa’nın ve Türkiye’nin en modern 2.el otomobil alışveriş sitesini Anadolu Yakası’nda siz kıymetli meslektaşlarımız ve ülkemizin hizmetine sunmayı arzu ediyoruz.

Sizleri Allah’a emanet ediyor kalın sağlıklıla diyorum.



Erdoğan Bayrak: Biz Önerdik, Bakanlık Uygulamayı Başlatıyor

MARMAS Başkanı Erdoğan Bayrak, dergimiz baskıya hazırlanırken yaşanan gelişmeler üzerine şu açıklamayı yaptı:

“Ticaret Bakanlığı, MASFED ve MARMAS’ın katkılarıyla meslektaşlarımıza ve müşterilerimize büyük kolaylık sunuyoruz. Güvenli ödeme sistemi artık devreye girmek üzere”

Çok şükür 01/02/2020 tarihinde sistem istediğimiz gibi çalışmaya başlayacaktır. Adalet Bakanımız ve ardından da Ticaret Bakanımız bu konu ile ilgili açıklama yapmışlardır. Sektörümüze hayırlı olmasını dileriz” dedi.

İŞTE SON DAKİKA HABERİ

BAKAN PEKCAN AÇIKLADI! ARAÇ ALIM SATIMINDA YENİ DÖNEM

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Türkiye Noterler Birliğini ikinci el araç satışında Güvenli Ödeme Sistemi’nin kuruluşu ve işletilmesi konusunda yetkilendirdiklerini belirterek, bu sistemle satış bedeli ile aracın mülkiyetinin eş zamanlı olarak devredilebileceğini söyledi.

Türkiye’de günde ortalama 30 bin, yılda ise yaklaşık 8 milyon taşıtın ticaretinin yapıldığını, bu pazarın çok dinamik ve aktif olduğunu belirten Pekcan, vatandaşların alım satım ve devir işlemlerinde birtakım sıkıntılar yaşayabildiğini kaydetti.

Noterlerde ödeme işlemlerinin belgelendirilmesi için daha önce ödeme yapılabildiğini, bunun da çeşitli suiistimallere yol açtığını dile getiren Pekcan, vatandaşın yanında nakit taşımak zorunda kaldığını, bunun da çalınma riski taşıdığını anlattı.

Pekcan, bütün bu olumsuzlukların önüne geçmek için çalışma başlattıklarını ve protokol hazırladıklarını dile getirerek şöyle konuştu:

“Hazırladığımız sistemle satış bedeli ile aracın mülkiyeti eş zamanlı olarak devredilecek. Bu sayede artık vatandaşımız, daha güvenli, daha hızlı ve daha az maliyetli bir ödeme sistemi ile taşıt alım satım işlemini gerçekleştirecek. Hem de sistem kayıtsız ticaretin azaltılması ve önlenmesi yönünde de önemli bir adım olacak. Sistem ile hem aracın devir işleminin hem de paranın transfer işleminin aynı anda noter huzurunda yapılabilecek”

1 ŞUBAT İTİBARIYLA BAŞLAYACAK

Vatandaş için 6 aylık sürenin çok uzun olduğunu ifade eden Pekcan, Türkiye Noterler Birliği Başkanı Dursun Cin’den bu sürenin kısaltılmasını talep etti. Cin de bunun üzerine hazırlıklarını büyük ölçüde tamamladıklarını dile getirerek, uygulamayı 1 Şubat itibarıyla devreye almayı planladıklarını söyledi.



Erdoğan Bayrak bu konuda yaşanan süreçle ilgili olarak verdiği bilgide; “MASFED Yönetim Kurulu olarak 22/08/2019 tarihinde Adalet Bakanlığı Hukuk İşleri Genel Müdürlüğüne müracaat ederek istek ve ihtiyaçlarımızı şu şekilde belirtmiştik.

- 1-NOTERLERDE KREDİ KARTI KULLANILMASINI TALEP EDİYORUZ.
- 2-NOTERLERDE TAKASBANK SİSTEMİNİN OTOMOBİL SATIŞLARINDA DA DEVREYE ALINMASINI İSTİYORUZ.
- 3-İSTEYEN HERKES ÜLKENİN HERHANGİ BİR NOTERİNDEKİ EVRAKINI TALEP EDEBİLMELİ. MAİL YA DA FAX KULLANMAK ARTIK SONA ERMELİ.
- 4-NOTERLERDE ARAÇ SATIŞLARININ DAHA GÜVENLİ OLMASI VE DOLANDIRICILIĞIN ÖNÜNE GEÇİLEBİLMESİ İÇİN AVUÇ TARAMA SİSTEMİ GETİRİLMELİ.

MARMAS
Marmara Motorlu Araç Satıcıları Derneği

YÖNETİM KURULU ÜYELERİ



BAŞKAN
ERDOĞAN BAYRAK



TUNÇ BATIGÜN



FAHRETTİN
GENÇLİOĞLU



HÜSEYİN ERDEM



HASAN ZENGİN



MUSTAFA DEMİR



TUĞRUL NAZLI



HACI MEHMET
ALTINDAŞ



YAŞAR ÇINAR



SUAT
KORKUTACAK

DENETİM KURULU ÜYELERİ



YAŞAR TERZİ



MUSTAFA KALAYCI



SEDALET UĞUR



FATİH SARIHAN



UĞUR GÜLER



HALİT S. BAKŞI

*Yönetimde görev alan
arkadaşlarımıza
başarılar diliyoruz*

MARMAS
Marmara Motorlu Araç Satıcıları Derneği



Oto Kasaba Hayat Buluyor

Oto Kasaba, Tuzla / Tepeören formula pisti ile Okan üniversitesi arasında 239.000 metrekare yüz ölçümünde dev bir alanda hayat bulacak. Oto Kasaba'da; açık ve kapalı sergileme alanlarına – ofislere sahip, ikinci el binek oto ve sıfır oto galerileri olmak üzere toplamda 600 adet oto galeri ünitesi olacak



OTO KASABADA HER ŞEY VE HERKES BİRBİRİNE BAĞLI

Avrupa'nın en büyük ve en işlevsel galerilerinden biri niteliğindeki Oto Kasaba 'yatay yayılma' esasına göre planlandı. Kasaba içerisinde yürüyen merdivenlerle, asansörlerle, herkesi ve her şeyi birbirine bağlayan bir ağ oluşturulmuş vaziyette.



3 YIL İÇERİSİNDE BİTECEK

Oto Kasaba projesi için aldığımız arazinin 25/12/2019 tarihi ile imar planı onaylanmış olup, Çevre Şehircilik İl Müdürlüğü internet sitesinde ilan edilerek askıya çıkmıştır. İnşaata başlama hazırlıkları yapıyoruz ve ön ödemeleri toplayıp kontenjanlarımızı netleştiriyoruz. Çok kısa bir zaman içinde kredi ve garantörlük anlaşmalarımızı imzalayıp ön gördüğümüz 3 yıl içinde; Avrupa'nın ve Türkiye'nin en modern 2.el otomobil alışveriş sitesini Anadolu Yakası'nda siz kıymetli meslektaşlarımız ve ülkemizin hizmetine sunmayı arzu ediyoruz.

5.000 KİŞİYE İSTİHDAM İMKANI

Proje hayata geçtiğinde yaklaşık 5.000 kişi istihdam edilecek. Oto Kasaba içerisinde bulunduğu ilçeye, civar bölgelere de ekonomik ve sosyal canlılık katacak.



BU KASABADA HAREKET DE VAR BEREKET DE

Dört mevsim alışverişin gerçekleştirilebileceği Oto Kasaba, sadece oto galericilerinden oluşmayacak. Konseptte uygun olarak; banka, noter, sigortacı, muamele işlemleri yapacak birimler, oto ekspertiz alanları, butik oto bakım atölyeleri, servisler, oto aksesuarları, yedek parçacılar, oto kuaförleri, kafeler, restoranlar, esnaf lokantaları, bay – bayan kuaförleri, alışveriş mağazaları, spor ve gezi alanları, çocuk oyun parkları, ibadethane ve konsepti tamamlayıcı 100'e yakın benzeri sosyal birimler de yer alacak.

HEM ALIŞVERİŞ HEM KEYİF

Aynı anda ve bir arada 15 binin üzerinde otomobilin bulunacağı Oto Kasaba'da; galerici esnafı araçlarını rahatlıkla sergileme imkanı bulabilirken, müşteriler de gerçek bir kasabada dolaşır gibi; düz ayak yürüyerek tüm işlerini aynı mekanda, gün içinde güvenilir bir şekilde tamamlayabilecekler. Aileleri ile hoş vakit geçirme imkanı da bulabilecekler.

BAŞLI BAŞINA BİR MARKA

Herkesin ve her şeyin bir arada bulunması, kurumsal yapıda ve vizyoner bir proje olması dolayısı ile Oto Kasaba güven ve imaj açısından da artı bir değer oluşturuyor. Yüksek bir marka değeri bulunan Oto Kasaba'da yer alarak ticaretini genişletmek isteyen Türkiye, Avrupa ve dünyanın bilinen bir çok markası sosyal birimlerde yer almak için talep açmış durumda.

MASFED MYM 'Mükemmellik Merkezi' Olarak Hizmet Sunmayı Hedefliyor

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED); 2010 yılında motorlu araç alım satım mesleğinin sıkıntılarını dile getirmek, mesleğin adını ve itibarını yüceltmek amacı ile yola çıkmış, tüm ülkeyi temsilen, kamu yararı gözeterek kurulmuş bir sivil toplum kuruluşudur



Motorlu araç satıcıları mesleğini icra ederken uluslararası alanda ve Avrupa'da olduğu gibi ülkemizde de mesleğinin adının konulup meslek standartlarının oluşturulması ihtiyacını hissetmiş ve bu doğrultuda çalışmalarına başlayarak, 28.07.2016 tarihinde, Mesleki Yeterlilik Kurumu ve MASFED arasında bir işbirliği protokolü imzalamıştır.

Mesleki Yeterlilik Sistemi; ulusal meslek standartlarının oluşturulduğu, mesleki ve teknik eğitim ve öğretim programlarının bu standartlara göre hazırlandığı, işgücünün mesleki yeterliliğinin akredite olmuş ve MYK tarafından yetkilendirilmiş kuruluşlarca ölçme ve değerlendirme



merkezlerinde yapılan teorik ve uygulamalı sınavlar sonucunda belgelendirildiği, alınan belgelerin ulusal ve uluslararası düzeyde kıyaslanabilirliğinin sağlandığı, hayat boyu öğrenmenin desteklendiği, formel (örgün) eğitim almadan mesleği öğrenen kişilere bilgi ve becerilerini belgelendirme imkanının verildiği ve iş dünyası temsilcilerinin sürece ilişkin tüm kararlara aktif olarak katıldığı, kalite güvencesinin sağlandığı, adil, şeffaf ve güvenilir bir sistemdir.

Federasyonumuz, 26.04.2017 tarihinde motorlu kara taşıtı alım satım mesleğinin adını, mesleğin icra edilme şeklini, mesleği icra edecek kişinin taşıması gereken vasıfları ve bu vasıfları taşıyacak kişinin nasıl analiz ve tespit edilmesi gerektiğinin şartlarını yazan iki adet Ulusal Yeterlilik hazırlamış ve Mesleki Yeterlilik Kurumunca onaylanarak yürürlüğe girmiştir.

Sıfır ya da ikinci el kavramına bakılmaksızın bu mesleği icra eden herkese ve akabinde bu mesleğin icrasının ölçümüne yönelik çalışmalarda bulunacak tüm kuruluşlara ithafen hazırlanan bu iki adet Ulusal Mevzuatın önsözünde MASFED'in adı yer almaktadır.

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu, MASFED Mesleki Yeterlilik Eğitim Sınav Belgelendirme Hizmetleri AŞ iktisadi işletmesini (MASFED MYM) 2017 yılında kurarak,

mesleğin sınavlarının uluslararası standartlara uygun olarak yapılabileceğinin onayı; 18.10.2017 tarihinde AB-0193-P numarası ile TÜRKAK tarafından akredite edilerek almıştır. Akabinde Mesleki Yeterlilik Kurumunun tüm inceleme ve denetimleri sonucunda da 04.12.2017 tarihinde YB-0108 yetkilendirme numarası ile MASFED MYM; Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı Seviye 4 ve Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu Seviye 5 mesleklerinin sınav ve belgelendirme yetkisini alan ilk kuruluş olmuştur.

Ankara merkezimiz başta olmak üzere İstanbul Anadolu, İstanbul Avrupa yakasında bulunan sınav merkezlerimiz olmak üzere; MASFED MYM Ocak 2018 itibarıyla Türkiye genelinde sınavlar yapmaya başlamıştır. Kasım 2019 tarihine kadar da Artvin'den Marmaris'e, Çanakkale'den Silopi'ye, Balıkesir'den Nusaybin'e, Sivas'dan Tatvan'a Antalya'dan Tire'ye olmak üzere 54 ilimiz ve birçok ilçemizde 13 bin adayımızın sınavı yapılmıştır. Bu sınavlar sonucunda 11 bin adayımız belge almaya hak kazanmış ve kuruluşumuz tarafından belgeleri adaylara teslim edilmiştir. 4 bin adayımızın da yeni başvuruları alınarak diğer illerimiz ve

ilçelerimizde de sınav planlamaları yapılmış ve yapılmaya da devam etmektedir. MASFED MYM; vizyonu doğrultusunda, müşterilerinin kalite beklentilerini karşılayan, ulusal ve uluslararası standartları yakından takip eden ve uygulayan, güvenle tüm ürün ve süreçlerini geliştirerek güçlendirmeyi hedef edinen kuruluş olarak hizmetlerine devam edecektir.

Belirlediğimiz politikamızla; bundan sonraki süreçlerde ise Mesleki Yeterlilik Kurumu tarafından onaylanmış diğer meslek gruplarına ait başta ticaret sektörü olmak üzere Ulaştırma, Lojistik, Otomotiv gibi sektörlerdeki mesleklerle ait sınavları MASFED MYM olarak yapmak için kapsam genişletme çalışmalarımız devam etmekte ve sivil toplum örgütü olarak Türkiye genelinde eğitilmiş, güvenilir insan gücü yetiştirilerek; toplum yararına ve devletimize haliyle ülkemize fayda sağlayacak her çalışmanın içerisinde olmaya devam edeceğiz.



IVECO

HAKKIMIZDA

1999 yılında firmamızın kurucusu Osman Altındaş Liderliğinde İstanbul'un Maltepe semtinde faaliyete geçen Altındaş Yapı İnşaat Otomotiv, geniş bir ticari araç yelpazesi ile hizmet vermektedir. Sektörde geçirdiği 20 yıllık süreçte müşteri memnuniyetini esas alarak insanların güvenini kazanmayı başaran Altındaş Otomotiv, inşaat sektöründe de faaliyet gösteren, bölgemizin seçkin kurumlarından biridir.

ALTINDAŞ

OTOMOTİV

IVECO 2.EL

Sektörde
20
yıllık
tecrübe



2.el
ticari
araç

IVECO
2.el

Her
marka
2.el
ticari
araç
alım
satımı



“2.El Ticari Araçta Aranılan Güven”

H. Mehmet Altındaş (İnşaat Mühendisi) – 0532 707 2466
MARMAS Yönetim Kurulu Üyesidir
Zümrütevler Mah. Çilek Sk. No:17 Maltepe/ İST
0216 589 1650 - 0216 589 9166
h.m.altindas@hotmail.com

Şimdi Trend İkinci El

Gebze Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler: Bütçesine göre sıfır araca ulaşamayan tüketici, ikinci el araca yönelmekte, bu durum da ikinci el pazarına talebi her geçen gün artırmakta

Otomotiv sanayii, dünyada yaklaşık 150 yıldır, Türkiye'de ise 50 yıldan bugüne büyük gelişme kaydetmiştir. Özellikle 21.yy'da talebin artması ile

büyüyen piyasalar, dünyanın her bölgesinde kolaylaşan ulaşım, sanayi ürünlerinin etkin bir biçimde yayılmasını sağlamıştır. 20 - 30 yıl önce ekonomisi ağırlıklı tarım ürünleri olan ülkemiz, bugün itibariyle sanayi ürünlerinin ağırlıklı olduğu bir görünüme kavuşmuştur. Sanayide, uzay teknolojilerinden sonra en önemli sektör olan otomotiv, teknolojik gelişmelerin yoğun olarak yaşandığı bir prosese sahip olmuş, her geçen gün de farklı gelişmeler sonucu artık otonom araçların dönemi başlamıştır.

Günümüz süreçlerinde otomotiv kullanımını ele alırsak; artan kredi destekleri, devletin engelli, gazi, şehit yakınlarına sağladığı satın alma olanakları, otomotiv şirketlerinin indirim kampanyaları gibi etkenler Türkiye'de otomotiv kullanımının artmasını sağlayan önemli faktörler arasında gösterilmektedir. Sıfır

km araç alımındaki kolaylıklarla birlikte artan sıfır araç satışları, ikinci el otomotiv piyasasının da büyümesini sağlamaktadır. 'Otomotiv sektörünün yükselen yıldızı günümüzde ikinci el otomobil pazarı oldu' bu ve buna benzer başlıkları artık birçok yerde görmeye başladık. Buna sebep olan çeşitli etkenleri sıralamak gerekirse; öncelikle daha uygun fiyat talebi karımıza çıkmaktadır. Günümüzde özellikle döviz endeksli sıfır araç pazarı, son yıllardaki fiyat artışlarından dolayı ulaşılması daha da güç hale gelmiştir.

Bütçesine göre sıfır araca ulaşamayan tüketici, ikinci el araca yönelmekte, bu durum da ikinci el pazarına talebi her geçen gün artırmaktadır. Teknolojinin, tüm sektörleri olduğu gibi otomotiv sektörünü de önemli ölçüde etkilediği açıktır. Online oyuncuların yaygınlaşması ile sağladıkları güvenilir, kolay ve ulaşılabilir hizmetler, tüketicileri ikinci el araç alımına daha da yaklaştırmaktadır. Devletin ikinci el araç alımında da gerçekleştirdiği düzenlemeleri, daha uygun bedel



Gebze Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler

ve hızlı işlemlerle el değiştirme, güvenli ve yetkin satıcıları hazırlama, buna bağlı şartnameleri oluşturma, satılan araçta sorumluluk ve garanti gibi politikalar, bu hususta pozitif etki yaratmıştır.

2019 yılına özel bir durum ise; 350 bin civarında planlanan sıfır araç pazarında faizlerin düşmesiyle birlikte görülen hareketlenmeyle oluşan talebe, yetersiz stoklar yüzünden yeterli cevabın verilememesidir. Böyle bir durumun sonucu olarak da, ekstradan ikinci el araç talebinin oluştuğunu gözlemlemekteyiz. Ancak burada şu hususu göz ardı etmemek gerekir; birçok araç iki veya daha fazla kez el değiştirmektedir. Bu konuda gerçek bir oran olmasa da, genelde öngörüler %30-40 oranında söz konusu hususun yaşandığıdır. Konu ile ilgili şahsi kanaatim ise, araçların %50'si çok fazla kullanıcı tarafından el değiştirmektedir. Her sektörde olduğu gibi bu sektörde de yükselme trendinin hakim olduğu göz önüne alınırsa, ikinci el piyasasında herkesin pastadan pay almak istediği sonucuna varılabilir.

Dolayısıyla, aracın nihai tüketiciye ulaşana kadar birçok kez el değiştirmiş olduğu gerçeği ortaya

çıkılmaktadır. Sıfır araç pazarında 2018 Ocak - Kasım aylarına göre, 2019'un aynı döneminde % 30 civarında bir düşme gözlemlenmekle birlikte, aynı dönemler içerisinde ikinci el araç pazarında %5'lik bir artış yaşandığı da otomobil sektöründe faaliyet gösteren üyelerimiz tarafından bizlere bildirilmektedir. Bu süreçte, ikinci el oto pazarında 8-9 yaş aralığındaki satışlarda hızlı bir yükseliş yaşandığını da ayrıca görmekteyiz. Ulaşılabilir fiyat aralığı, söz konusu araçların 2019 yılında 8 yaş sınırındaki satış oranının %85, 9 yaş sınırında satış oranının %30 büyümesine sebep oldu. Ekim 2019'da 674 bin ikinci aracın el değiştirmesi de, geçtiğimiz yıllara göre bir rekor olmuştur. Yukarıya doğru hızlı bir şekilde ilerleyen ikinci el araç pazarı, 2018'de 6 milyon civarı araç el değiştirdiği belirtilen veriler arasında. Bu yıl söz konusu rakamın daha da yükselmesi ve 7 milyon civarını bulması bekleniyor. Özetle, yükselen trendi ile ikinci el araç pazarı önümüzdeki yıllarda da dinamiklerini ve potansiyelini koruyacak, hatta daha da arttıracak gibi görünüyor.





Yerli Otomobil Son Teknoloji

İleri bir teknoloji ile hazırlanan yerli otomobile arıza durumunda servis ekibi uzaktan müdahale edebilecek

Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu'nun (TOGG) yerli elektrikli otomobili, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın da katıldığı törenle tanıtıldı.

Yerli otomobil elektrikli motorla çalışacak. Otomobilin bu nedenle sessiz çalışması ve emisyon salmaması bekleniyor. Akıllı otomobil özelliği olacağı için sürekli olarak internete bağlı olacak. Kokpitte iki ucun arasında boydan boya LED ekran olacak.

Yol durumu da hedef noktaya ulaşma seçenekleri de bu ekranda yer alacak. Kapı içlerindeki hoparlörler sayesinde müzik sisteminin de geliştirildiği belirtiliyor.

Akıllı evi olan yerli otomobil sahipleri, akıllı evle akıllı otomobil arasında bağlantı kurabilecek.

Merkeze sürekli bağlı olacak olan otomobil, güncellemeleri de uzaktan 4G ya da 5 G bağlantısıyla alabilecek.

Yine bu bağlantı sayesinde arıza durumunda servis ekibi uzaktan müdahale edebilecek.

Yerli otomobilin tanıtımında teknik özelliklere değinilmedi. Resmi internet sayfasında da, bunların dışında herhangi bir detay verilmiyor. Ancak Türk basınına yerli otomobille ilgili bazı bilgiler sızdırıldı.

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın "Teknik özelliklerini biz belirliyoruz" dediği ve Türk medyasında aktarılan bazı bilgiler şöyle:

- Çift motorlu aracın motor gücü 150kW.
- İki çeker araç 200 beygir, 4 çeker ise 400 beygir gücünde. 200 beygir güçle 7,6 saniyede, 400 beygir güçle de 4,8 saniyede saatte 100 kilometre hızlanabilecek.
- Şarjla çalışacak ve akıllı otomobil özelliğiyle şarj bitmeye yakın

- uyarı verecek olan motor, hızlı şarj ile yarım saatten kısa sürede yüzde 80'e kadar şarj olabilecek.
- Evlerde, ofislerde ve yol üzerindeki istasyonlarda şarj olabilecek.
- Tanıtımda, "Türkiye'nin şarj altyapısının da 2022'de hazır olacağı" ifade edildi.
- Menzili de dolu bataryayla 300+ ve 500+ kilometre olacak
- Otomatik sürüş teknolojisiyle çalışacak olan otomobil, kendi kendine dur-kalk yapabilecek.
- Böylece trafik sıkıştığında sürücünün direksiyonla kontrol etmesine gerek kalmayacak.
- Geri kazanımlı frenleme sistemi olacak.
- Araç içinde 7 adet standart, 2 de opsiyonlu hava yastığı bulunacak.
- Aracın tamamen yerli olarak üretileceği belirtilen bataryası tabana yerleştirilecek.
- Hızının da saatte 180 kilometreyi geçmemek üzere ayarlandığı belirtiliyor.
- Yerden yüksek aracın yol tutuş özelliği de iyileştirilecek ve inişli-çıkışlı yollarda zorlanmadan ilerlemesi sağlanacak.
- Otomobilin bagaj hacminin 500 litreyi geçmesi hedefleniyor.



VavaCars'dan Galeri Ve Bayilere Özel Yepyeni Online Açık Artırma Portalı

Türkiye'de ikinci el araç pazarına giriş yapan, Petrol Ofisi'yle kardeş bir şirket olarak kurulan VavaCars, bu piyasada alım satım alışkanlıklarını kökünden değiştirmeyi hedefliyor. Petrol Ofisi ile kurulan güçlü iş birliği, teknolojik altyapı ve yenilikçi iş modeli ile VavaCars şimdi sektörün en önemli oyuncularını galeri ve bayilere yönelik tasarladığı 'Online Açık Artırma Portalı' ile önemli bir alternatif oluyor

Türkiye'de Petrol Ofisi iş birliğiyle, Nisan 2019 tarihinden bu yana faaliyet gösteren VavaCars, ikinci el sektörünün önemli oyuncularını galeri ve bayilere özel olarak tasarladığı Online Açık Artırma Portalını kısa süre önce hizmete sundu.

Aralık ayı itibarıyla açılan VavaCars'ın tek satış kanalı olan Online Açık Artırma Portalına

<https://www.vava.cars/tr/dealer/> adresinden üye olunabiliyor, ayrıca galeri ve bayiler, VavaCars ekibi ile bu platform sayesinde dilediği zaman iletişime geçebiliyor. VavaCars Açık Artırma Portalı, bir ilk olarak sunduğu özellikler, sahip olduğu yenilikler ve kolaylıklarla galeri ve bayilerin araç alımlarında önemli bir alternatif olarak dikkat çekiyor.

Geniş araç portföyü ile galeri ve bayiler için önemli bir çözüm ortağı VavaCars, araçları kullanıcılardan (binici) aldığı için tek tip değil, her çeşit, renk, model, donanımda araç alabiliyor. Bu durum da galeri ve bayilere çok daha geniş bir yelpazede hizmet vermelerine imkan sağlıyor.

Şirket, yalnızca bireysel müşterilerden değil, filo şirketleri ve Petrol Ofisi ile anlaşması olan (yakıt anlaşması) filo şirketlerinden de araç alabilmek adına ayrı bir departmana sahip bulunuyor. Bu sayede araç alımı yapmak isteyen otomotiv ile ilgili işyeri/ vergi levhası mevcut olan tüm müşterilere çeşitli model yıllarında, paketlerde ve kilometrelerde araç sunabiliyor.

Hızlı ve kolay satış: VavaCars araçların ruhsat sahipliğini şirket olarak üzerine aldığı için aracın satışını çok kolay ve hızlı bir şekilde gerçekleştirebiliyor.





'Açık Artırma Platformu' dışında herhangi bir perakende satış kanalı bulunmuyor VavaCars, hiçbir şekilde perakende satış kanalı sunmuyor, şirketin tek satış kanalı VavaCars Online Açık Artırma Platformu. Bu platform dışında araçlar hiçbir şekilde satışa sunulmuyor.

VavaCars'ın açık artırma sistemi üzerinden satın alınacak araçların devir sürecinde ise asla bir sorun ile karşılaşamayacakları garanti ediliyor. Herhangi bir rehin, vergi borcu gibi istenmeyen durumlar söz konusu olmuyor. Çünkü VavaCars, satın aldığı araçların ruhsat sahipliğini de kendi üzerine alıyor.

VavaCars bireysel müşterilerden araçlarını 3 basit ve güvenli adımla satın alıyor VavaCars ile araç satmanın ilk adımı şirketin web sitesi www.vava.cars adresini ziyaret ederek başlıyor. Buradan aracınızın tahmini değerini öğrendikten sonra, en yakın VavaCars Satın Alma Merkezi'nden randevunuzu oluşturuyor ve uzmanlarca yapılan ücretsiz ekspertiz sonrasında arabanızın kesin değerini öğreniyorsunuz. VavaCars Satın Alma Merkezi'ne arabasını satmak üzere gelen bir kişi en fazla 3 saatlik şeffaf bir süreç sonunda aracına sunulan fiyatı hesabında görebiliyor.

Ücretsiz Değerleme: VavaCars'ın kurduğu teknolojik altyapı sayesinde aracını satmak isteyen kullanıcılar ilk olarak, www.vava.cars adresine otomobilinin bilgilerini girerek, hızlıca ücretsiz bir değerlendirme alabiliyor. Ücretsiz ekspertiz: Verilen

ortalama değeri uygun gören kullanıcılar sonrasında VavaCars araç alım noktalarından birine



Herhangi bir ücret veya komisyon kesinlikle yok: VavaCars Açık Artırma Portalına üyelik için bir ücret ya da satış üzerinden herhangi bir komisyon ödenmiyor.

Aracı yerinde inceleme imkanı sunuluyor: Dileyen bayi ve galeri yetkililerine VavaCars otoparkına gelerek araçları bir gün önceden fiziksel olarak da inceleme imkanı sunuluyor.

Galeri ve bayiler için büyük kolaylık: Autobid (Otomatik teklif) özelliği Dileyen bayi ve galeri yetkililerine özel olarak tasarlanan otomatik teklif özelliği de bulunuyor. VavaCars Autobid (Otomatik teklif) özelliği ile alıcı, açık artırmadaki

araç için en yüksek teklifini sunmuş sayılıyor.

Sistem alıcının belirlenmiş olduğu en yüksek otomatik artırma bedelini geçmeden otomatik artış yapar, araç 'rezerve et' fiyatını görene kadar bu işlem otomatik olarak devam ediyor. 'Rezerve et' fiyatının üzerinde karşı teklif gelmediği sürece sistem otomatik artırma yapmıyor. VavaCars Autobid (Otomatik teklif) hiçbir zaman önceden belirlenmiş otomatik artırma fiyatının üzerinde teklif vermiyor. Bu sayede açık artırma süresince bilgisayar başında bulunulmasa bile belirlenen üst limite kadar sistem otomatik teklif yapılabilir.



gelerek, araçlarını şeffaf bir ekspertiz sürecine tabi tutuyorlar. Üç saat içinde ödeme: Ekspertiz sonrasında otomobile nihai bir değerlendirme bedeli sunuluyor. Otomobile sunulan fiyatı kabul eden kullanıcılar, VavaCars yetkilileri ile birlikte şeffaf satış sürecine geçiyor. En fazla 3 saat içinde (noter işlemleri sebebi ile) süreç tamamlanıyor ve sunulan fiyat teklifi aracı satan kişinin banka hesabına yatırılıyor.

3 saat veya daha kısa sürede gerçekleşen satış deneyimi vadediyor 2. el araç satışlarında araç sahipleri en başta güvenlik, şeffaflık ve kolaylık olmak üzere birçok zorluğu birlikte yaşıyor. Bu sorunlara örnek vermek gerekirse; Arabamı almak isteyen kişiye güvenebilir miyim? Paramı hesaba yatıracak mı? Acaba arabam ne kadar sürede satılır? İşte bu sorular, aracını satmaya karar veren herkesin kafasında dönen ortak sorular arasında yer alıyor.

Tüm bunların yanında insanlar bu süreçte birçok kişiyle temas etmek, vakit harcamak ve hiç tanımadığı insanlarla görüşmek zorunda kalıyorlar. Ayrıca, satış işleminden önce araç gösterme, ekspere sokma, pazarlık gibi yorucu süreçlerle önemli bir vakit kaybı yaşıyorlar. VavaCars, tüm bu sorunlara karşı 3 basit adımda; 3 saat veya daha kısa bir sürede gerçekleşen bir satış deneyimi vadediyor.



“Yıllardır var olan güven”

1988 yılında firmamızın kurucusu Mehmet NAZLI liderliğinde faaliyete geçen kurumumuz günümüzde 3. nesil temsilcileri olan Tuğrul NAZLI ve Mehmet NAZLI yönetiminde 10 kişilik uzman kadrosuyla sektörümüzde öncü, lider ve trend belirleyici bir şekilde faaliyetlerini hızla büyütürerek sürdürmektedir. Kurumumuzun en güçlü kasları olan üstün müşteri memnuniyeti, yüksek performanslı satış sonrası hizmeti ve müşteri sadakati ön plana çıkmaktadır.

Günümüz ticaret dünyasının ve Türk otomotiv sektörünün hızlı değişen dinamiklerine, yeni nesil dijital pazarlama, aktif müşteri geri bildirimi, inovatif pazarlama stratejilerine hızla bir şekilde uyum sağlayabilmesi şirketimizin büyüme dinamiklerinin göstergelerindendir.

Kurumumuz, günümüzde Üsküdar Altunizade'de 1.500 metrekaarelik sunum alanımızda müşterilerimizin tüm marka ve modellerden oluşan taleplerine cevap vermektedir.

Firmamız alıcıların doğru finansman seçenekleriyle araç sahibi olabilmeleri adına çeşitli banka ve finans kurumlarıyla anlaşmalıdır ve bununla birlikte araç sahibi olmanın yolunu kolaylaştırmak adına 24 aya kadar firma içi senetle taksitlendirme sistemini de aktif ve sistematik bir programlama içerisinde alıcılara sunmaktadır.

Yaklaşık 32 yıl önce başlayan yolculuğumuz siz değerli dostlarımız, paydaşlarımız ve müşterilerimizin de destek ve temennileriyle geleneklerinden kopmadan köklü bir ticaret anlayışını benimsemiş ve bununla birlikte yüzünü geleceğe dönmüş, inovatif ve yenilikçi bir çalışma sistemiyle devam etmektedir. Nice güzel yıllarda hep birlikte olmak dileğimizle.

www.nazliotomotiv.com

0 216 343 67 67

Altunizade Mah. Kısıklı Cad. No :43 - 45 / 1

Üsküdar - İSTANBUL

NAZLI OTOMOTİV



Araç Satışlarında Dünya Çapında Düşüş Var

2019 yılında gerçekleşen yeni otomobil satışları 2018 yılına göre yaklaşık yüzde 4 düşerek 77.5 milyona geriledi. 2018 yılında dünya çapında 80.6 milyon ve 2017 yılında 81.8 milyon araç satışı gerçekleşmişti.

Global pazarda yeni araç satışları 2008 yılındaki dünya çapında yaşanan finansal krizden beri en büyük düşüşünü yaşadı.

Uluslararası Motorlu Araç Üreticileri Örgütü'nün paylaştığı verilere göre, otomobil satışları 2019'da yaklaşık 3,1 milyon düşüş gösterdi.

2019 yılı tamamlandığında yeni otomobil satışlarının 2018 yılına göre yaklaşık yüzde 4 düşerek 77.5 milyona gerileyeceği tahmin ediliyordu. 2018 yılında dünya çapında 80.6 milyon ve 2017 yılında 81.8 milyon araç satışı gerçekleşmişti.

Global pazarda satışın bu denli

azalması, büyük ölçüde Çin genelinde yeni araçlara olan talebin azalmasına bağlıyor. 2019 yılının ilk 10 ayında, satışlar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11 düşüş göstermişti.



Umrân Oto Ekspertiz
Yönetim Kurulu
Başkanı Fatih Özer

HEDEF 81 İL HEDEF TÜM TÜRKİYE

“Araç alım satımlarında önemli bir rol oynayan ekspertiz hizmetleri hem alıcıyı hem satıcıyı koruma altına alıyor. Bu noktada tarafsızlık ilkesi ile hizmet veren Umrân Oto Ekspertiz Merkezleri'nin Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Özer bey ile yaptığımız röportajda, bugünlere nasıl geldiklerini konuştuk.

Fatih bey, ekspertiz işine nasıl başladınız ve bugünlere nasıl geldiniz bize anlatır mısınız?

Otomotiv sektörü içerisinde gelme bir insanım. Daha öncesinde oto alım satım işi yapıyordum. İkinci el bir araba alacağımız zaman, baktırmak için ya sanayiye ya da yetkili servislere gidiyorduk. O zamanlar bazen satıcı bazen de alıcı olarak gidiyordum ve gözlemliyordum. Bu gibi yerlerde birçok aksilikler yaşıyorduk. İnsanlara düzgün ve kaliteli hizmet vermek ve sektöre değer katmak adına ekspertiz işini kurduk. 2012 senesinde İstanbul Bağcılar Bölgesinde ilk şubemizi açtık. O zamanlar toplam 7 personelle çalışıyorduk. Bugün ise 300'ü aşkın personelimiz var ve ciddi bir yol kat ettik. 2019'a kadar 30 şubeye ulaştık. İnsanlara istihdam sağladık. Bağımsızlık ve tarafsızlık ilkemize uygun bir şekilde büyümeye ve sektöre değer katmaya devam ediyoruz.

Umrân'ın en çok tercih edilen ekspertiz firması olduğunuzu görüyoruz, bunu nasıl başardınız?

Yaptığımız tüm ekspertizlere %100 garanti veriyoruz. Yani yapmış olduğumuz ekspertiz raporlarının dışında araçta herhangi farklı bir durum söz konusu olursa, vatandaşın zararını tazmin ediyoruz ve her zaman bu sözümüzün arkasında duruyoruz. Tarafsız ve güler yüzlü davranıyoruz. Dediğim gibi bu iş eskiden sanayide veya yetkili serviste yapılıyordu. Fakat bizim kullanmış olduğumuz teknolojiyi kullanmadan yapıyorlardı. Daha doğrusu kara düzen yapıyorlardı. Biz alanında profesyonel ve Umrân Akademi'de eğitim almış ustalarla çalışıyoruz. Bizim için birinci öncelik ustadır. Ustanın tecrübesine dayanarak rapor



çıkartılır. Aynı zamanda kullanmış olduğumuz cihaz ve makinelerin hepsi TSE standartlarına uygun olup ustalarımızın işlerini kolaylaştırmaktadır.

Sahibinden.com, Koçfinans, Garajsepeti, Araba.com, Tasit.com, Turasist, Wowwo, Dod, gibi sektörün önde gelen firmaları ve çeşitli kamu ve özel bankalar, ekspertiz hizmetlerinde Umrân'ı tercih etmektedirler. Ayrıca müşterilerimize ekspertiz hizmeti içerisinde ücretsiz yol yardım paketi hediye ediyoruz. Böylelikle müşterilerimizi en zor anlarında yalnız bırakmıyoruz.

Ekspertiz yaparken hangi cihaz ve makineleri kullanıyorsunuz?

Fren, yanal kayma, süspansiyon ve dinamometre (Dynometre) test cihazları, akü ölçer, lastik diş derinlik kumpası, lastik hava basınç ölçüm saati ve araç beynindeki arıza kayıtlarını tespit eden diagnostik (OBD) test cihazları kullanılmaktadır. Araç testlerden geçtikten sonra lifte kaldırıp altına bakıyoruz. Akabinde, araçların motor beyni, ABS beyinleri, airbag beyinleri ve elektronik aksamaları ile ilgili herhangi bir sıkıntısı var mı, yok mu bunun tespiti için arıza tespit cihazları ile diagnostic kontrollerini gerçekleştiriyoruz. Sonrasında gözle ve cihazla boya kaporta

incelemeleri yapıyoruz. Biliyorsunuz Türkiye'de insanlar buna çok dikkat ediyor. Çünkü bunlar arabanın fiyatını öncelikli olarak etkileyen unsurlardır. İnsanlar arabanın değişen parçası veya boyanmış parçası var mı, yok mu diye meraklı. Gidermek için bize geliyorlar. Biz kaporta boyasını da inceliyoruz. Neresi boyanmış, değişen parçaları var mı, hasar görmüş kırılmış parçaları var mı, yok mu bunların tespitini yapıyoruz. Daha sonra aracı dynametre testine alıyoruz. Aracı halatlarla iyice bağladıktan sonra normal dışındaki yol koşullarına uyarlayarak arabayı dynametre üzerinde yüksek hızda sürüyoruz. Ciddi hızlara çıkan araba bazen 100 bazen de 150 kilometre hıza ulaşabiliyor. Yerine göre aracın torku, beygir gücü, olması gereken değerleri veya şanzımanı ile alakalı herhangi bir sıkıntı var mı, yok mu gibi sorulara cevap buluyoruz.

Tarafsızlık ve bağımsızlıktan kastınız nedir?

Sektöre kazandırmış olduğumuz bir tabirdir bağımsızlık ve tarafsızlık. Biz bağımsız bir ekspertiz merkeziz. Bizim herhangi bir marka ile bir işbirliğimiz yok. Biz herhangi

bir markanın ürünü satmak amacıyla kurulmuş bir şirket değiliz. Tamirat bakım onarım yapmıyoruz. İkinci el araç alıp satmıyoruz. Biz sadece reçete yazıyoruz. İnsanların şu algısını değiştirmemiz lazım. Usta bu arabaya baktı ve tespit ettiği arızaları kendisi yaparak para kazanmak istiyor. Böyle bir algı oluşmasını istemiyoruz. Bizim almış olduğumuz ücret sadece ekspertiz ücretidir. Onun dışında şirketimizde herhangi bir gelir kaynağı yoktur.

Garanti konusunu biraz daha açıkla mısınız?

Garanti hem alıcıyı hem de satıcıyı koruyor. Şimdi burada dikkat etmemiz gereken bir husus var. Bugüne kadar genelde satıcılar mağdur edildi. Bunun nedeni, oto alım satım işinin suistimale çok açık olmasından kaynaklanıyor. Bugüne kadar satıcılara hep bir önyargı ile bakıldı. Aslında

buradaki asıl sorun alıcının yeterli bilgiye sahip olmamasıdır. Dolayısıyla bizim sistemimizde alıcı da satıcı da denktir. Asla bu konuda taviz veremeyiz. Araç raporu anlatırken dahi alıcıyı ve satıcıyı karşımıza alır, ikisine de sunum yaparız. İkisinin de mağdur olmaması için her iki tarafa da garanti verilir. Alıcıya deriz ki: "siz bu arabayı bizim raporumuza istinaden aldınız, eğer raporda, arabayı aldıktan sonra farklı şeyler görürseniz, buyrun gelin. Sizin masrafınız neyse

ben sizin yüzünüzden mağdur oldum, arabayı satamadım." Fatih Özer olarak diyorum ki: "siz bizim hatamız sonucunda mağdur olmuşsanız, arabanızı biz şirket olarak satın alalım."

Bağışleme süreci nasıl başladı?

Bu işe başlarken bağışleme düşüncemiz yoktu. Gelen talepler doğrultusunda bağışlemek zorunda olduğumuzu hissettik. İstanbul oto alım satımının merkezi olduğu için bir sürü ilden esnaf müşterilerimiz var. Gelip burada böyle bir işi gördükleri zaman hayretle

ve hayranlıkla bakıyorlardı. Kendi illerinde de böyle bir hizmete ihtiyaç duyduklarını ve yer açmamızı bize şiddetle tavsiye ediyorlardı. Dolayısıyla biz artık bu talepleri karşılamak zorunda olduğumuzu hissettik ve şu anda çok şükür 8 yıl gibi kısa bir zamanda 30 şubeye ulaştık. Kısmet olursa 81 ilde şube açmayı hedefliyoruz. Faaliyete başladığımız 2012 yılından beri gece gündüz demeden çalışarak, prensiplerimizden taviz vermeyerek, yılmadan, yorulmadan büyümeye devam ettik, kendimizi sürekli yenileyerek, istikrarlı bir şekilde hedefimize doğru ilerlemeye devam ediyoruz.

karşılalım." Bizim raporumuzun garantisi bunu içeriyor. Satıcıya da diyoruz ki: "evet siz araç sattınız, bugün bir çekiniz olabilir, bir ödemeniz olabilir bugün bu paraya ihtiyacınız olabilir, fakat bizim değerlendirmemiz sonucunda alan kişi bu arabayı almaktan vazgeçebilir ve dolayısıyla siz de eğer iddia ediyorsanız ki bu arabada sizin söylediğiniz şeyler yok ve



2020 Otomobil Trendleri

2020 yılı itibarı ile otomobillerde dönüşüm hızlanıyor. Artık yeni trend otomobillere bineceğiz

Elektrikliler

Otomobil dünyasındaki elektrikli dönüşümü 2020 yılında itibaren hayatımızda daha fazla görmeye başlayacağız. Özellikle Kuzey Amerika ve Batı Avrupa ülkeleri hızla yüzde 100 elektrikli otomobillere geçerken, bu trend henüz Türkiye'ye tam anlamıyla yansımada. Bunda, ülkemizdeki elektrikli şarj istasyon altyapısının henüz yetersiz olması ve menzil kaygıları halen etkili oluyor. Söz konusu ülkelerde, dizel motorlu araçların kullanımı çevreci kaygıların da etkisiyle hızla geriliyor. Öyle ki bazı ülkeler takip eden yıllarda dizel otomobilleri yasaklamayı bile planlıyor. Türkiye'de ise şu an için böyle bir durum söz konusu değil ve nedense bu trendleri konuşanların sayısı binleri bulmuyor. Tüm bunların etkisiyle yüzde 100 elektrikli bir otomobile "yumuşak bir geçiş" yapmak isteyenler için hibrit otomobiller 2020'de etkisini arttıracak. Bu alanın öncülerinden Toyota ve Lexus'u her zamankinden fazla göreceğiz. Öyle ki Audi, BMW, Land Rover, Mercedes-Benz gibi bazı Premium markalar şimdiden 48V elektrik motor ile destekledikleri benzinlileri satıyorlar bile. Ancak bu otomobillerin "hafif hibrit" yapısından yeterince bahsedilmiyor. Kim bilir; 2020'de satın aldığınız bir otomobil belki bir hibrit olacak ve bundan haberinizi bile olmayabilir çünkü oldukça sıradan bir hale gelmiş olabilir!

Bağlanabilirlik

Otomobillerde elektrik ve elektronik kullanımı hiç olmadığından fazla. Mekanik severlerin eleştirdiği bu durumu olumlu yönden incelediğimizde, acil durumlarda başımıza bir durum geldiğinde otomobilimizin bizim için ambulansı aramasını



istememez miyiz? Artık araç içlerindeki eCall sistemleri sayesinde istediğimiz takdirde yardım alabiliyor ve zor durumlardan kurtulabiliyor. Türkiye'de, 2019'da bu sistemin regülasyonlarında çeşitli sorunlar yaşanarak tam anlamıyla kullanımına geçilemese de 2020 itibarıyla sorunların tamamlanmış olmasını ümit ediyoruz. Öte yandan bağlanabilirlik cep telefonlarının araç ile uyumu anlamına da geliyor ve 2020 itibarıyla bunu yapamayan bir aracın satılabilmesi pek mümkün görünmüyor.

Araç paylaşımı

Otomobil kiralamaktan çok daha farklı bir seviye olan araç paylaşımı dünyanın pek çok ülkesinde yayılıyor. Türkiye'de de yeni kurulan platformlarla bu trend devreye giriyor. Bu araç kullanım şekli çok da uzak olmayan bir gelecekte cep telefonlarındaki uygulama üzerinden otonom

araçların sizi olduğunuz yerden alması ve gideceğiniz yere bırakmasına doğru evrilecek. Ancak an itibarıyla otonom araçlara dünyanın hiçbir yerinde izin yok ve 2020 gibi Türkiye'de olması pek mümkün görünmüyor. Bu sebeple halen size en yakın yerden üye olduğunuz şirketin araçlarını anlık olarak

kiralayabiliyorsunuz ve gittiğiniz yerde bırakabiliyorsunuz.



2020 Yılı Otomobil Fiyatları Belli Oldu!

Yeni yılda otomobil sahibi olmak isteyen vatandaşlar 2020 yılı otomobil fiyatlarına ilişkin yoğun araştırmalar yapıyor. Bu araştırmalarda en fazla merak edilenler ise otomobil markalarının en ucuz otomobilleri. Peki, markaların en ucuz otomobilleri hangileri ve fiyatları ne kadar?



2020 model yılı için de fiyat belirleyen markalar ortaya çıkmaya başladı. 2019 ile 2020 model arasında yaklaşık olarak 5-7 bin lira arasında fiyat farkı oluşuyor.

İŞTE EN UCUZ ARABALAR:

- Volkswagen Polo 112 bin 900 lira
- Citroen C-Elysee Live 98 bin 500 lira
- Toyota Yaris 1.0 Life 100 bin 500 lira
- Fiat Panda 1.2 86 bin 900 lira
- Mercedes A 180 233 bin lira
- BMW 118i 255 bin 800 lira
- Audi A3 Sedan 272 bin 548 lira
- Renault Symbol 2020 model 95 bin 150 lira
- Renault Symbol 2019 model 90 bin 150 lira
- Renault Megane HB 2019 model 145 bin 200 lira
- Renault Megane HB 2020 model 150 bin 200 lira

- Renault Megane Sedan 2019 model 137 bin 400 lira
- Renault Megane Sedan 2020 model 142 bin 400 lira
- Renault Kadjar 2019 model 178 bin 150 lira
- Renault Kadjar 2020 model 183 bin 150 lira
- Peugeot 301 106 bin 203 lira
- Opel Corsa 104 bin 500 lira
- Ford Fiesta 117 bin 900 lira
- Hyundai i10 89 bin 720 lira
- Honda Civic 127 bin 900 lira
- Nissan Micra 113 bin 410 lira
- Dacia Duster 2019 model 119 bin 400 lira
- Dacia Duster 2020 model 128 bin 550 lira
- Dacia Sandero 2019 model 92 bin 400 lira
- Dacia Sandero 2020 model 97 bin 400 lira
- KIA Rio 94 bin 900 lira
- Lada Niva 149 bin 468 lira



PLATIN

Ailesi Sizin İçin Var

Platin Ailesi olarak;
Potansiyel olası
sorunlar karşısında
senelerin verdiği
tecrübe ile ekibimizle
beraber hızlı ve doğru
şekilde sorunu analiz
edip harekete geçeriz



Kendi sektöründe gelişmelere
yön veren, uzun vadeli yatırım
planlarıyla; en tecrübeli, en
istekli, en heyecanlı takım
arkadaşlarımızla beraber; uğruna
çalışılabilecek şirket olgusuyla;
şimdi olduğu gibi gelecekte de
büyümeye devam eden geniş bir
aile vizyonu ile yolumuza devam
ediyoruz.
Bilindiği üzere Vizyon kelimesi
bir gecede içi doldurulabilecek
kavram değildir. Platin Ailesi
kavramının; kurumumuzun
kültürü, iklimi, imajı ve sosyal
sorumlulukları noktasında 18
yılın köklü başarısı olarak ortaya
çıktığını görmekteyiz.

Kurumsal sorumluluklarımız
içerisinde insanların ihtiyaç
duydukları yaşamsal sıkıntılar
çerçevesinde onlara küçük
dokunuşlar yapmaya çalışıyoruz.
Sponsorluk çalışmalarımız
kapsamında; başta eğitim ve
kültürel yapıyı yansıtacak ve
yaşatacak gençler ile geleceğimize
yatırım yapmaya devam ediyoruz.
Toplumsal bütün katmanları bizim
yolumuz üzerindedir.
Herkes araba satabilir!.. Ama
eğer bu işi yapıyorsanız; Ben nasıl
yapıyorum? Diğerlerinden farkım
nedir? Sorularına kendi içinizde bir
cevap verebilmeniz gerekmektedir.
Platin Ailesi olarak; Potansiyel

olası sorunlar karşısında
senelerin verdiği tecrübe ile
ekibimizle beraber hızlı ve doğru
şekilde sorunu analiz edip
harekete geçeriz. Biz kendimize
döndüğümüzde yüzleşemediğimiz
veya çözemediğimiz bir sorun
hiçbir zaman olmamıştır.
Verdiğimiz hizmet sonrasında,
müşterilerimizin memnuniyeti
bizim farkımızı ortaya
koymaktadır. Müşterilerimize
doğru bilgiyi, doğru şekilde, doğru
zamanda verilmesi ilkesiyle
hareket edip yeni trendleri
yakalama, değişim, gelişim ve
beklentiler noktasında yolumuza
devam ediyoruz.

Kimse Alırken Aldatılmak İstemiyor



•Yanal Kayma Test: Bir aracın 1 km'lik mesafe içerisinde sağa veya sola ne kadar kayabileceğini 1 metrelik mesafede ölçebilmesidir.

•Süspansiyon Test: Cihaz vasıtasıyla ilgili aracın tekerlekleri yukarı aşağı yönde hareket ettirilerek, araca kasisten geçiş, çukura düşüş etkisi verilir. Bu şekilde aracın süspansiyon verimliliği ölçülür. Tek tek süspansiyon başına ölçülmesinin ardından ön ve arka değerler arasındaki farklılıklar da ölçüm sonucunda verilir.

* Fren Test: Cihazdaki ruloların üzerinde bulunan kaplama ile tekerleklere asfalt hissi verilerek ön frenler, arka frenler ve el freniyle ilgili testler yapılır. Aracın toplam fren verimlilikleri belirlenir. Tek tek fren performansları ölçülür ön ve arka fren değerleri arasındaki sapmalar tespit edilir.

•Diagnostik Test: İlgili aracın OBD soketi üzerinden diagnostik cihazıyla bağlanılarak genel arıza taraması yapılır. Araçta kayıtlı bulunan arızalar ekranda gösterilir. İlgili cihaz ile marka ve model seçimi yapılarak aracın tüm elektronik sistemleri kontrol edilmiş olur.

•Akü Testi: İlgili test araç üzerine bağlı akünün voltajını, şarj durumunu, akü ömrünü ve marş akım değerini ölçer. Başka bir deyişle, test sonucu akünün mevcut durumu ile ilgili aydınlatıcı bilgiler vermektedir.

•DYNO(Dinamometre) Test: İlgili test sonucu, araç motorunun ürettiği gücü ve bu gücün ne kadarının tekerleklere iletiltiğinin ölçülmesidir. Test sırasında;

- 1.Motor gücü
- 2.Tekerlek gücü
- 3.Tork değerleri
- 4.Kayıp güç ölçülmektedir. Bu ölçüm, araç merdaneler üzerine çıkarılarak motor maximum devrine çıkarılmak suretiyle yapılmaktadır.

Raporla ilgili yaşanabilecek sorunda raporu veren yetkili firma ve satışı yapan sorumlu tutulabilecek, zararı ödemesi gerekecek.

İkinci el araç ticaretinde düzenlenmesi zorunlu olan ekspertiz raporuyla birlikte alıcı en ince ayrıntısına kadar aracın neyi var neyi yok öğrenmek istiyor

Araç alım ve satımında karşılaşılabilecek sorunlara karşı uzmanlar aracı almadan önce mutlaka ekspertiz raporu istenmesi gerektiği yönünde alıcıları uyarıyor. Konuyla ilgili TÜV SÜD D- Expert Genel Müdür Yardımcısı Ozan Ayözger "İkinci el araç alımı sırasında aracın

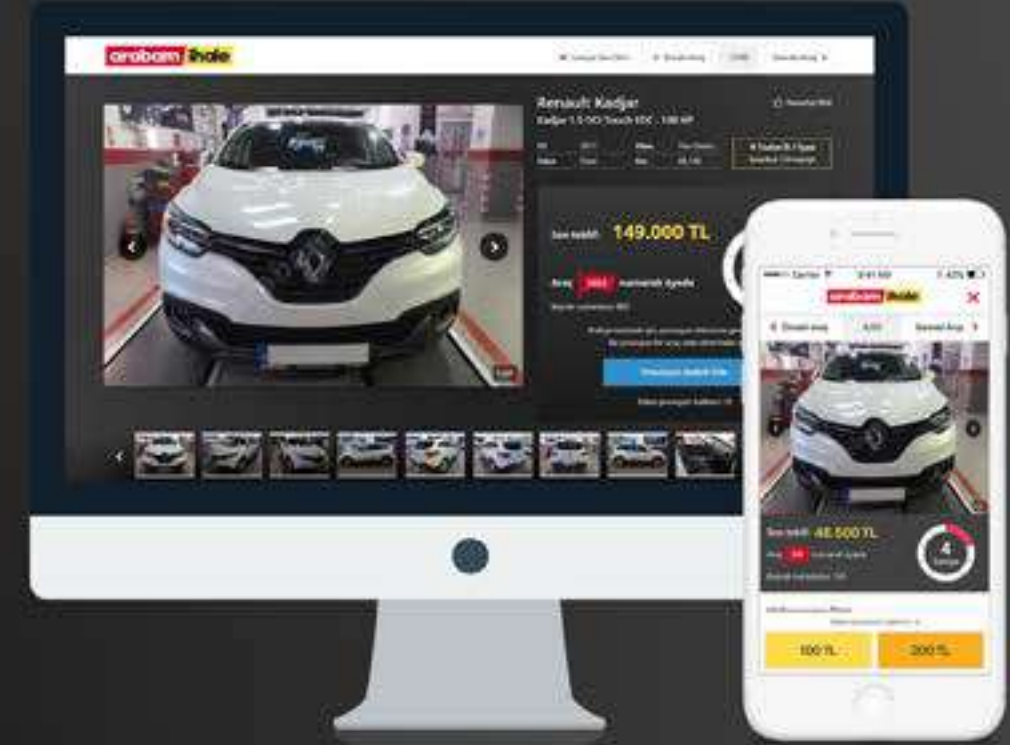
mevcut durumunu belirlemek, herhangi bir kaza ya da arıza olup olmadığını tespit etmek amacı ile araba ekspertizi yapılır. Ekspertiz işlemi sayesinde araç detaylı bir şekilde incelenir, analiz edilir ve son olarak elde edilen veriler rapor haline getirilerek aracı alacak kişiye sunulur" diyerek raporun önemine dikkat çekti. İşte bu yazımızda araba ekspertiz raporu oluşturulurken hangi testlerin yapıldığına, nelere bakıldığına dair ayrıntılı bilgi vereceğiz.

arabam ihale

Her Salı ve Perşembe saat 11:00'de!



Siz de katılın, kâr edin.



Kesin Satışlı



**Otorapor mekanik
ve kaporta ekspertizli**



Uygun fiyatlı araçlar



Araç kiralama sektörünün çatı kuruluşu Tüm Oto Kiralama Kuruluşları Derneği (TOKKDER), yılın ilk 9 aylık döneminde, Türkiye’de satılan otomobillerin yüzde 10.9’u olan 24 bin 900 adet yeni aracı filosuna kattı. Yıl sonu itibarıyla bu sayısının 40-45 bin adet olması bekleniyor. Geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 17.3, 2018 sonuna göre yüzde 12.3 daralan operasyonel araç kiralama sektörünün, filosundaki araç sayısı ise 284 bin adet oldu. 2019’un son çeyreğinde daralmanın duraksamasını beklediklerini söyleyen TOKKDER Yönetim Kurulu Başkanı İnan Ekici, yılı yüzde 12.3 küçülme ile kapatacakları tahminini yaptı. Sektörün zor günleri geride bıraktığını ifade eden Ekici, gelecek yıl yüzde 7-8 büyümeye beklediklerini kaydetti.

Faizlerdeki düşüşün sektöre olumlu yansıdığını anlatan Ekici, “Faizlerdeki düşüşe paralel kiralama fiyatları aşağıya geldi. Satın almadan kiralamaya dönüşler başladı. Kiralamaya olan ilgi yeniden arttı” dedi.

TBMM’nin gündemindeki vergi kanununda düzenlemeler içeren kanun teklifiyle ilgili görüşlerini paylaşan Ekici, şöyle devam etti: “Kanun teklifine göre, şirketler kiralama veya satın alma yoluyla edindikleri binek otomobillerin işletme giderlerinin yalnızca yüzde 70’e kadar olan kısmını vergi matrahından indirebilecek. Kalan yüzde 30’luk kısım ise şirketler için ekstra bir yük olarak ortaya çıkacak.”

Kiralama sektörü hedef büyüttü

Son 10 yılda kiralama sektörünün iki haneli büyümesine rağmen, Avrupa ülkelerinin 4-5 kat gerisindeyiz. Gelişmiş Avrupa ülkelerinde şirketlerin araç parkının yarısı kiralık”



Kaza Tespit Tutanağı Nasıl Doldurulur?

Kaza tespit tutanağı, maddi hasarlı trafik kazasına karışan araç sürücülerinin sigorta şirketi ya da polise gerek kalmadan kazaya dair anlaşma sağlayarak aralarında düzenlemiş olduğu tutanaktır.

Kaza Tespit Tutanağı Nasıl Hazırlanır?

- 1 ve 2 numaralı alanlara kazanın tarihi, saati ve yeri yazılır.
- 3 numaralı alana varsa görgü tanıklarının iletişim bilgileri yazılır.
- 4, 5 ve 6 numaralı alanları iki taraf da kendi sürücü bilgileri, araç bilgileri ve trafik sigortası poliçe bilgileri ile ayrı ayrı doldurur.
- 7 numaralı alandaki

kutucuklardan uygun olanların yanına (x) konur. (Bu alanı doldurmak zorunlu olmayıp, sadece sigorta şirketlerinin kazayı kısa sürede değerlendirmesi için önemlidir.)

- 8 numaralı alan kaza yapan araçlardan biri yabancı plakalı ise doldurulur.
- 9 numaralı alanda aracın ilk darbe aldığı yer işaretlenir.
- 10 numaralı alana çarpışma yerinin ve anının taslağı çizilir, cadde ve sokak ismi belirtilir, aracın gittiği yön işaretlenir ve yol çizgileri çizilir. Araçlar A ve B olarak

işaretlenir.

- 11 numaralı alana sürücüler kaza ile ilgili görüşlerini yazarlar.
- Son olarak 12 numaralı alanın sürücüler tarafından imzalanması zorunludur. İmzalanmayan tutanaklar geçersiz sayılır.

İkiden fazla araç kaza yaparsa birden fazla tutanak kullanılabilir. Her iki tutanak aynı şekilde doldurulur ve imzalanır.





İSKELE & KALIP SİSTEMLERİ HAREKETLİ CEPHE PLATFORMLARI

Kaliteli Ürün,
Kusursuz Hizmet



SCAFFOLDING & FORMWORK SYSTEMS MOVABLE FACADE PLATFORMS

Quality Products,
Excellent Service



Bay İskele Kalıp Sistemleri olarak "Kaliteli Ürün, Kusursuz Hizmet" anlayışından hareketle, üretim – kiralama – satış – projelendirme – lojistik ve servis hizmetleri ile müşterilerine her zaman çözüm ortağı olmayı kendine ilke edinmiştir. En büyük kazancının müşteri memnuniyeti olduğunu bilinciyle hareket eden firmamız uzman kadrosu ve deneyimli teknik ekibiyle siz değerli müşterilerimizin her daim hizmetinde olmuştur.

Satış ve Kiralama hizmetlerimiz aşağıdaki gibidir;

- Hareketli Cephe Platformu
- H tipi Güvenlik İskele
- Asma İskele
- Flanşlı İskele
- H20 Destekli Kalıp Sistemi
- Mobil İskele
- Maşa İskele
- Kule İskele
- Teleskopik Dikme Direkt



Bay İskele "Quality Products, Excellent Service" concept in mind, the production – rental – sales – design – always have a partner to its customers with logistics and service were committed. Our company, which acts with the awareness that the biggest winnings are customer satisfaction, has always been with our esteemed customers with its expert staff and experienced technical team.

Our sales and rental services are as follows;

- Mast Climbing Platform
- H type Facade Scaffolding System
- Electrical Suspended Scaffolding System
- Flanged Facade Scaffolding System
- Column- Curtain Wall Formwork System
- Wheeled Mobile Scaffolding (Aluminum and Steel)
- Table Type Load Bearing Shoring System
- Tower Type Scaffolding System
- Telescopic Prop System

Adres: Ferhat Paşa Mah. Eyüp Sultan Cad. No: 55/1 ATAŞEHİR / İSTANBUL

T: (+09) 0216 471 61 00- 471 61 01 F: (+09) 0216 471 61 03 G: (+90) 532 365 37 47

E: info@bayiskele.com

W: www.bayiskele.com

Address: Ferhat Paşa Mah. Eyüp Sultan Cad. No: 55/1 ATAŞEHİR / İSTANBUL

T: (+09) 0216 471 61 00- 471 61 01 F: (+09) 0216 471 61 03 G: (+90) 532 365 37 47

E: info@bayiskele.com

W: www.bayiskele.com

Kış Bakımı Özen İster

Soğuk hava koşullarında aracın verimli şekilde kullanılabilmesi ve aracın direncinin artırılması için bazı önlemler alınması gerekiyor. İşte kışın arabanızda yapmanız gereken bakımlar ve püf noktaları

MOTOR SUYU

Motor soğutma suyunun (antifriz) donarak silindir bloğunun çatlamaması ve çeşitli arızalara neden olmaması için antifriz seviyesi kontrolü sağlanmalı.

KALORİFER

Araç kaloriferleri soğuk kış günlerinin vazgeçilmez aksamıdır. Isıtma, buz çözme gibi fonksiyonları yerine getiren kaloriferlerin, kış gelmeden kontrol edilmesi gerekli.

BUJİ BAKIMI

Elektrik ve ateşlenme

sisteminde oluşan sorunlar, yakıt tüketimini yüzde 10 artırabiliyor. Yakıt tüketimi dengesini sağlamak için buji tırnaklarının ayarı ve temizliği yapılmalı. Buji bakımı yapılmayan araçlar, 10 litrede 1 litre daha fazla yakıt tüketebilir.

DİREKSİYON HİDROLİĞİ

Sızıntı olasılığı düşük de olsa, hidrolik direksiyon sistemlerinde kullanılan hidrolik yağ kontrol edilmeli ve eksik olması durumunda tamamlanmalı.

LASTİKLER

Lastik diş derinliği yasal

sınırı 1.6 mm'dir. Kış lastikleri 4 mm'in altına düştüğünde lastiklerin yenilenmesi gerekir. Ayrıca aynı aks üzerindeki 2 lastik arasındaki aşınma farkı, 5 mm'den fazla olmamalı. Kışın yaşanan sıcaklık düşüşü, lastik basıncının azalmasına neden olur. Doğru basınç oranlarının kontrolü yapılmalı ve kış mevsimi standartlarındaki lastikler kullanılmalı.

FREN HİDROLİĞİ

Standart kullanım ömrü 2 yıl olan ve fren performansı açısından büyük önem taşıyan fren hidroliği, ömrünün dolması beklenmeden

mevsim geçişlerinde özellikle kontrol edilmeli.

FARLAR

Gece araç kullanımı ile birlikte görüş mesafesinin düştüğü sisli hava şartları gibi koşullarda, farlar daha fazla kullanılır. Bu nedenlerden dolayı yol ve sis farlarının doğru çalışıp çalışmadığı kontrol edilmeli. Aydınlatmada, farlar kadar yanmayan ampüllerin değiştirilmesi de önemli.

ŞANZİMAN

Şanzıman bakımında esas olan yağ kaçağı kontrolüdür ve bu kontrol, aracı olası büyük facialardan koruyabilir. Baskı

balata ya da debriyaj balatası olarak bilinen şanzıman sistemi parçaları da ömürleri dolduğunda mutlaka değiştirilmeli.

SİLECEK LASTİĞİ

Yağışlı günlerde ya da çamurlu arazilerde değeri daha fazla anlaşılan silecek lastiklerinin yıpranma kontrolü, hayat kurtarıcı olabiliyor.

CAM SUYU

Soğuk havalara hazır olmak için cam (silecek) suyuna antifriz ilavesi yapılmalı. Antifrizli su, cam suyunun donmasına engel olacaktır.

Her marka ve model
2.el alım satımı



Araba Otomotiv
olarak sektörde
35 yıllık



Genko Yapı
olarak sektörde
20 yıllık

tecrübe ile hizmetinizdeyiz

ARABA
OTOMOTİV

GENKO
YAPI

Fahrettin Gençlioğlu 0532 204 1329 / Oğuz Gençlioğlu 0533 938 2310

Fahrettin Kerim Gökay Cad. No:30/A Kadıköy/İST
Tel: 0216 414 8757 Fax: 0216 414 8758
www.araba.sahibinden.com - www.genkoyapi.com

GOE GARANTİOTO EKSPERTİZ *Araç alırken işinizi garantiileyin...*

MOTOR PERFORMANS TESTİ (DYNO) **SÜSPANSİYON TESTİ** **ELEKTRİK ELEKTRONİK İÇ VE DIŞ AKSAM TESTİ** **KAPORTA VE BOYA TESTİ** **FREN TESTİ**

YANAL KAYMA TESTİ **ARAÇ BEYİN TESTİ (OBD)** **ARAÇ ALTI KONTROL TESTİ** **SONUÇ RAPORU VE GARANTİLER**

Vaktim yok, oraya kadar gelemem diyorsanız:

Garanti MOBİL EKSPERTİZ

%100 GARANTİ

GOE GARANTİOTO EKSPERTİZ *Araç alırken işinizi garantiileyin...*

(0216) 474 5 200
(0532) 543 8 111

www.garantiotoeekspertiz.com.tr info@garantiotoeekspertiz.com

ÜSKÜDAR - ALTUNIZADE - KADIKÖY - ÜMRANİYE - ATAŞEHİR - MALTEPE - BOSTANCI - SULTANBEYLİ - PENDİK - BEYKOZ
TAKSİM - BEŞİKTAŞ - LEVENT - ŞİŞLİ - FATİH - AVCIILAR - BAĞCILAR - KÜÇÜK ÇEKMECE - ESEN YURT - SARIYER
BAĞÇELİEVLER - BAKIRKÖY - BAŞAKŞEHİR - BEYLİKDÜZÜ

ISO 9001:2015



Özellikle soğuk havalarda egzozdan bir süre beyaz duman gelmesinin normal olduğunu, ancak motor ısındığı halde beyaz dumanın çıkmasının ciddi bir sorun olabileceğini belirten Aloparka.com Kurucusu Ebru Özülkü, "Sorun büyük ihtimalle soğutma sıvısının, silindir yanma odalarına sızması ve buharlaşmasından kaynaklanıyor olabilir. Bu da silindir blok contası arızası, silindir kapak hasarı veya silindir bloğunun çatlaması nedeniyle oluşur. İnce ve şeffaf su buharı çıkıyorsa sorun yok ama yoğun beyaz bir duman soruna işaretir" diyor.

Egzoz gazı emisyon ölçümünü yaptırmayan araçların trafikte saptanıp cezai işlem uygulanacağını açıkladığı şu günlerde, egzozdan çıkan uzun süreli dumanın çevreye ekstra zarar verdiğine de dikkat çeken Özülkü, durumun tespiti, nedenleri ve çözüm önerilerini ise şöyle sıralıyor;

1.Beyaz egzoz dumanının sebebini anlamanın ilk yolu; radyatör veya soğutma suyu haznesindeki antifrizli suyun kontrol edilmesidir.

2.Motor sıcakken veya çalışırken radyatör kapağını ya da soğutma suyu deposu kapağını kesinlikle açmayınız. Motordaki iç basınç, sıcak suyun elinize, yüzünüze fışkırmasına ve yaralanmanıza sebep olur. Her zaman motorun yeteri kadar soğumasını bekleyiniz.

3.Soğutma suyu seviyesi doğru olsa bile, beyaz duman bir sızıntının habercisidir. Bu nedenle ciddi bir şekilde kontrol edilmeli

gerekirse motor basınç testi yaptırılmalıdır.

4.Soğutma suyunun yanma odasına karışmasının en büyük nedenlerinden biri silindir kapak contası arızasıdır. Bu conta, silindir kapağı ile motor bloğu arasındaki sızdırmazlığı sağlar.

5.Sıcaklığa dayanıklı olmasına rağmen, motor hararet yaptığı zaman ilk olarak bu conta yanar.

6.Düzgün çalışmayan soğutma fanı, düşük sıvı seviyesi, kirli soğutma suyu veya bakımları düzenli yapılmayan bir soğutma sistemi motorun aşırı ısınmasına neden olur.

7.Ömrünü tamamlamış bir conta zamanla deforme olarak işlevini de yitirebilir. Arızalı bir conta, soğutma suyunun silindirlere ve yanma odasına sızmasına sebep olur.

8.Bazen motordaki aşınmalar veya bloktaki çatlaklar da su sızıntısına neden olabilir.

9.Ayrıca kalitesiz yakıt da beyaz dumana ve motor performans sorunlarına neden olur. Kullanılan yakıtın kalitesine dikkat edilmelidir.

10.Yaklaşan kış koşullarında oluşabilecek tehlikeli durumların önlenmesi için aracınızın lastik, egzoz sistemi, akü, kayış, hortum, radyatör, yağ, lamba, fren, kalorifer/buz çözücü, cam sileceği ve ateşleme sistemi gibi elemanlarını zorunlu muayene ettirmeniz hayati önem taşıyor.

Kış Aylarında Beyaz Egzoz Dumanına Dikkat!

Kış mevsiminin başlamasıyla araç güvenliği ve bakımının daha da önem kazandığı şu günlerde, "Motorun beyaz duman atması" şeklinde ifade edilen egzozdan beyaz duman çıkması bir sorun belirtisi olabilir





PENDİK ŞUBEMİZ



PENDİK ŞUBEMİZ



MALTEPE ŞUBEMİZ



MALTEPE ŞUBEMİZ

Avantajlı
Fiyatlarımızla
Esnaftan
Yanımdayız



- 6 ay 3000 km garanti paketi
- Aracın kasko bedeli kadar teminat
- Garanti süresince sınırsız tazminat
- Türkiye geneli yetkili servislerde onarım
- Yol yardımı, çekici ve ulaşım teminatı
- Muafiyet yok, masraflarının tamamını garanti karşılar

AUTO SURVEY
OTO EKSPERTİZ

Türkiye'nin en büyük ve en çok tercih
edilen ekspertiz merkezleri

İÇİNİZ RAHAT GÜVENİNİZ TAM OLSUN

Instagram: autosurvey | www.autosurvey.com.tr | 0216 366 44 24

İkinci El Araç Satın Alırken

Ekspertiz Şart

AutoSurvey Oto Ekspertiz firmasının Kurucusu ve Genel Müdürü Serdar Denizmen, "İkinci el bir araç satın almayı düşünüyorsanız, muhakkak bir oto ekspertizi yaptırmanız gerekir. Aksi taktirde hayal kırıklıkları yaşayabilirsiniz" diyor

Güvenilir, kaliteli ve dürüst ilkeler çerçevesinde büyümekte olan AutoSurvey Oto Ekspertiz firmasının kurucusu ve genel müdürü, aynı zamanda Oto Ekspertizciler Derneği Başkanı ve MÜSİAD üyesi olan Serdar Denizmen, ikinci el oto alım satım işlemleri ile ilgili olarak dergimize bir değerlendirme yaptı.

DOĞRU ARACI SEÇMEK İÇİN OTO EKSPERTİZ ÖNEMLİ
Özellikle ikinci el bir araç almayı düşünüyorsanız, muhakkak bir oto ekspertizi yaptırmanız gerekir. Çünkü satın alacağınız ikinci el araç hakkında detaylı bilgi sahibi olmalısınız. Yalnızca araç sahibinden alacağınız bilgiler kesinlikle yeterli olmayacaktır. Fiyat konusunda doğru bir anlaşmaya varabilmek, maddi ve manevi yönden zarara uğramamak, güvenilir bir araç satın alabilmek adına oto ekspertiz işlemi en geçerli çözüm yolu olacaktır.

EKSPERTİZDE ÖNCELİKLERİN ALTINI ÇİZDİ
İkinci el otomobil ekspertiz işlemlerinde dikkat edilmesi gereken noktalara da değinen Denizmen şu hususların altını özellikle çizdi: Alacağınız arabanın parçalarının orijinal ve boyasız olmasına, motorda anormal bir ses olmamasına, şaselerin ve aracın altının iyice kontrol edilmesine

ve motor, şanzıman, direksiyon kutusu, radyatör sistemi, fren sisteminde herhangi bir yağ - hidrolik kaçağı olup olmadığına bakılmalıdır.

2.EL PİYASASI CANLILIĞINI KORUYOR

Serdar Denizmen, ikinci el otomobil fiyatlarının sıfır otomobillerin aşırı pahalalanması sonrası tüketicinin ilgi odağı olduğunu ve ikinci el araç piyasasının canlılığını koruduğunu belirtti. 2020 yılında da bu canlılığın artarak devam edeceğine inandığını ifade eden Denizmen, sektörün içinde yer alanların da, moral ve motivasyon olarak bu canlılığa dester vermeleri gerektiğini ifade etti.

İSTİKRARLI, SAMİMİ, DÜRÜST, GLOBAL MARKA OLMAK
Modern, yenilikçi, yeni teknik cihaz ve ekipmanlarıyla, işinde uzman kadrosuyla; ikinci el otomobillerin kaza, arıza ve her türlü hasarının tespiti için detaylı oto ekspertiz yaptıklarını ifade eden Serdar Denizmen, Maltepe, Pendik, Kartal ve Gebze bayileri ile büyümekte olduklarını belirterek; "Daha sıcak, samimi, dürüst, güvenilir, kaliteli ve istikrarlı bir marka olmak hedefimizdir. Kendi işinizi kurmak, kazançlı bir yatırım yapmak ve başarıya tutkusuna, insan yönetimi tecrübesine ve

bayi olmanın gerektirdiği finansal imkanlara sahipseniz, sizleri de bayimiz olmaya davet ediyoruz. Auto Survey Oto Ekspertiz Firması, hazırlamış olduğumuz paketlerimizden birini seçerek avantajlı fiyatlarla veya dilersemeniz kendi ekspertiz paketinizi oluşturarak size özel ekspertiz hizmetleri sunmak adına sizleri beklemektedir" şeklinde konuştu.

GARANTİ POLİCELERİ
Denizmen; MAPFRE ASİSTANS uluslararası deneyim ve uzmanlığıyla Türkiye'de bağlı bulunduğu Turassist aracılığıyla 2.el otomobil ekspertizlerinde sunduğumuz garanti policeleriyle hizmet vermeye başladıklarını ifade etti.



Zorunlu Trafik Sigortasında Yeni Yıl Ücretleri Belli Oldu

Zorunlu trafik sigortasında yeni yıl fiyatları belirlendi

Nisan 2017 itibarıyla devlet, fahiş fiyat artışlarının önüne geçmek adına zorunlu sigortada tavan fiyat uygulamasına geçmişti. Buna göre; tüm araç sınıfında, basamaklara ve illere göre bir tavan fiyat belirlenmişti. Tavan fiyat düzenlemesiyle ilk başta belirlenen fiyatların her ay yüzde 1 artması öngörülmüştü. Bu, 4 ay sonra değişti. 24 Ağustos 2017'de yayımlanan ikinci bir genelgeyle aylık artış oranı yüzde 1'den Eylül 2017 itibarıyla yüzde 1.5'e çıkarıldı. Bu artışa rağmen sigortacıların talebi üzerine Ocak 2018'de tek seferlik ilave yüzde 5'lik zam yapıldı. Yüzde 5'lik zammın ardından tavan fiyatlara her ay yüzde 1.5'lik fark eklenmeye devam etti ve ediyor. Araçların trafiğe çıkması konusunda büyük bir önem taşıyan zorunlu trafik sigortasının bedeli, araç sahiplerinin bağlı olduğu şehir ve bulunduğu risk grubuna göre değişiyor.

İstanbul'da bugüne kadar hiç kaza yapmamış, 7. basamaktaki bir otomobil 791 lira ödeyecek. Yüksek risk gruplarındaki sürücüler ise 3598 TL ödemek zorunda. Ankara'da taban tavan fiyatları 769 TL ve 3,469 TL, İzmir'de ise 746 TL'ye 3,394 TL seviyelerinde.



2.000
beygirlik
yeni hiper
otomobil:
Aspark Owl

Dünya Geneline Elektrikli Otomobil Satışları Düşüyor

Dünya genelinde elektrikli otomobil satışları, zannedilen aksine düşüşte görünüyor. Hatta düşüşün hızı da artıyor denilebilir. İstatistikleri incelediğimizde Ekim 2019'da elektrikli binek otomobillerin satış miktarlarının 149.500

adet civarında olduğunu görüyoruz. Bu da bir önceki yılın aynı ayına göre %28'lik bir düşüşü gösteriyor. Aynı zamanda bir önceki yılın aynı ayına göre elektrikli araçların pazar payı da %1.9 azalmış. Yani bu %28'lik düşüşün otomotiv sektörüyle pek alakası yok.



Yıllarca süren ipucu görüntülerinin ardından Aspark Owl adlı hiper otomobil, tam olarak tanıtıldı.

Japon bir elektrikli otomobil olan bu araç, 1.77 saniyelik 0-100 km/s hızlanma süresi vaat ediyor. (Tesla Roadster ise 1.9 saniye vaat ediyor.) Bunu ise üzerinde bulunan 4 adet elektrik motorunun ürettiği 2.013 beygirlik inanılmazı zor güç değeri ile 2.000 Nm'lik yine inanılmazı zor tork değeri sağlayacak. Aspark, Owl modelinden 50 adet üreteceğini ve bunların her birinin fiyatının 3.2 milyon dolar olacağını da açıklıyor. Müşterilere teslimatların ise 2020'nin ortalarında başlaması planlanıyor.



Bu arabalar 400 bin km'den fazla dayanıyor! En dayanıklı otomobiller listesi açıklandı

Tüketiciler araba alırken, aracın ne kadar yakıt harcadığı, motor gücü, konforu, servis ağı vs... gibi birçok noktasına dikkat eder. Fakat önemli bir başka kriter daha var, aracın dayanıklılığı. Modern tüketici zihniyeti her iki üç yılda bir arabayı değiştirmeye yönelik olsa da, arabalarına verdikleri paranın karşılığını uzun kullanım ile almak isteyen insanlar da hala mevcut. Herkesin arabası 400.000 kilometreyi geçince bile kullanılacak durumda olmayabiliyor ama aslında böyle arabaları bulmak çok da zor değil. Farklı kategorilerde bu tarz bir dayanıklılığı

sahibine sağlayacak birkaç araba modeli halen mevcut.

Size 400.000 kilometreden daha fazla dayanacak 40 yeni klasik araba modelini sıraladık:

SUBARU FORESTER, VW PASSAT, LEXUS RX350/450H, TOYOTA CAMRY, TOYOTA PRIUS, AUDI ALLROAD, MAZDA 6, TOYOTA SIENNA, TOYOTA COROLLA, HONDA ODYSSEY, FORD F-150, FORD F-250 SUPER DUTY, CHEVROLET SILVERADO 2500HD, MERCEDES-BENZ W123, BMW 5 SERIES E39, MAZDA MX-5, CHEVROLET IMPALA



Kadınların Tercihini Çok Yönlü Otomobil

Trafikte güvenli ve emniyetli bir şekilde yol alabilmek isteyen kadınların tercih ettikleri markaları sizler için araştırdık. Hatchback otomobiller kadınlar arasında yine zirvede iken, annelerin ve anne adaylarının 'bebek koltuğu' dolayısıyla iç hacmi daha geniş araçlar tercih ettiğini gözlemledik. İşte Türkiye'de araç kullanan kadınların en çok tercih ettikleri otomobiller

Citroen C1
Akıllı otomobiller arasında 2005'ten beridir kadınların gözdesi olan Citroen C1 Hem şehir içinde, hem uzun yolda direksiyon hareketleri daha yumuşak, daha tatmin edici ve akıcı hale geliyor.

Volkswagen Beetle
Tek kapılı arabalarda kadınların tercih listesinde ilk sıralarda yerini alıyor. Konforu ve rahatı seven kadınların da tercihi olan Volkswagen Beetle ayrıca birçok renk seçeneği de sunuyor.

Audi A1
İş kadınlarının yüzde 50'sinin tercih ediyor.

Kia Picanto
Annelerin ve anne adaylarının çocukları için tercih ettiği arabalarda listenin ilk sıralarında diyebiliriz. Tek kapılı seçeneği ile genç kadınların tercih ettiği arabalardan biridir.

Mini Cooper
Her genç kızın hayali olan mini cooper.

Honda Jazz
Salon kadınlarının tercih ettiği arabalardan biri.

Kia Rio
Annelerin tercih ettiği arabalardan bir diğeri olan Kia Rio.

Nissan Micra
Kız öğrencilerin tercih ettiği arabalardan biri Nissan Micra.

Volkswagen Polo
Rahat sürüşü ve küçük olması nedeniyle kadınların tercih ettiği araba listesinde yerini alıyor.
Volkswagen Golf
Volkswagen Polo gibi Volkswagen Golf da kadınların tercih ettiği rahat arabalardan biridir.

Citroen C4 Cactus
Spor araba aşığı kadınların yüzde 40'ının tercih ettiği Citroen C4 Cactus.

Jeep Renegade
Doğa gezileri yapan kadınların en çok tercih ettiği arabalardan biri.

Opel Adam
Sakin kadın sakın araba denilince akla ilk gelen model Opel Adam'dır.

Range Rover Evoque
Yüksek ve güvenilir olduğu için kadınların yüzde 50'sini tercih ettiği arabalardan biri.





Temellerini 1975 yılında Arslan Kollektif Şirketi olarak atan, 1993 yılında Arslan Dış Ticaret olarak devam eden Arslan Şirketler Grubu, 40 yılı aşındır büyükbaş hayvancılıkta ithalat ve ihracat ile sektörünün en iyisi olmayı başarmıştır.

2005 yılında otomotiv sektörüne adım atan Arslan Şirketler Grubu, 2015 yılında büyük bir revizyona uğrayarak 1500 metre karelik Koşuyolu Showroomunu hizmete sunmuştur.

Lion Motors bünyesinde dünyanın en iyi otomobillerini, markalara yakışacak hizmet kalitesi ile daima bulabilirsiniz.

Sıfır ve 2. Elde lüks araçların bulunduğu Koşuyolu Showroomu büyümeye hız kesmeden devam etmektedir. Özel istek üzerine tüm marka araçların ithalatını ve 2. Elde satışlarını Koşuyolu Showroomundan yürütmekteyiz.



Misyonumuz

Kurumsal bir firma olarak Araç Alım Satımında müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmak.



Vizyonumuz

Kurumsal ismine yakışır şekilde otomotiv sektörünün en iyi hizmet veren firması olmak.



LiON MOTORS

Koşuyolu Mh. Dinlenç Cd. No : 11 Koşuyolu/KADIKÖY – İST.
Tel : 90 216 349 01 02 Fax : 90 216 349 05 04
E-Posta: info@lionmotors.com.tr



**Sektörde
25 yıllık
tecrübe ile
hizmetinizdeyiz.**

sahibinden.com

ÜYESİDİR

Her tip 2.el oto alım satımında güvenilir adres

KARMA

OTOMOTİV

F.Kerim Gökay Cad. Velibey Sok. Tel : 0216 338 6789
No:127/1 Ziverbey-Kadıköy/İST : 0216 338 6919
ysr_cnr@hotmail.com Fax : 0216 338 7012

M.Halil Demirel : 0532 273 7070
Yaşar Çınar : 0532 262 2456



Kıvanç Tatlıtuğ
Range Rover tercih ediyor

Ünlüler Ünlü Otomobil Seviyor

Pahalı yaşam ve pahalı arabalar kimileri için gösteriş kimileri için ise bir tutku haline yorumlanabilir. İşte sporcular, oyuncular ve diğer ünlü isimlerin milyon liralık araçları....



Serenay Sarıkaya
Volvo Jeep



Volkan Demirel
Aston Martin



Gülben Ergen
Audi Q7 Quattro



Murat Boz
Mercedes AMG GTS



Acun Ilıcalı
Yapımcı ve sunucu
Acun Ilıcalı, Ferrari 488
Spider marka lüks spor
otomobiliyle İstinye'de
görüntülendi.



Hülya Avşar
Mercedes X
Class marka
yeni otomobiliyle
İstinyePark'ta
objektiflere yansıdı.



Cem Yılmaz
Cem Yılmaz
Nişantaşı'nda
X250 Mercedes
arabası ile
objektiflere takıldı.



Oktay Kaynarca
Bir çok dizide farklı roller almış
ve fenomen düzeyinde sevilen
Kaynarca 1970 model Cadillac
Coupe DeVille kullanıyor.



**HER TÜRLÜ 2.EL
ARAÇ ALINIR SATILIR.**

Mustafa Demir
(MARMAS ve Sınırlı Sorumlu
İstanbul Kamyon Tır Galericiiler
Toplu İş Yeri Yapı Kooperatifi
Yönetim Kurulu Üyesi)

0532 216 8115

"İnsanların güvenini
kaybetmektense para
kaybetmeyi tercih ederim"

sahibinden.com

ÜYESİDİR



MUSTAFA OTOMOTİV
İnşaat ve Taahhüt

Adres: Ferhat Paşa Mah. Samandıra Cad. G83. Sok. No:42 Ataşehir/İST
Telefon: 0216 589 2784 - Fax: 0216 589 2680
mustafaoto@hotmail.com



**TİCARİ
YA DA
BİNEK
HER TÜRLÜ
ÇÖZÜM
ZENGİN
OTOMOTİV'DE**

*1975 yılından itibaren
ticari araç bölümünde aynı yerde hizmet veren
firmamıza binek otomobil bölümünü de ekleyerek
faaliyetlerimize 2.elde devam etmekteyiz.*



**ZENGİN
OTOMOTİV**



Hasan ZENGİN - 0532 245 52 66 / KEMAL ZENGİN - 0532 342 42 05

Cengiz Topel Cad. No:29 Maltepe/İST
0216 352 5335 - 0216 371 9214 - 0216 441 7558
0554 771 9806- 0533 594 4566
info@zenginotomotiv.com.tr

Moda Sadece Kıyafet ile Sınırlı Değil!

Yüksek gelir düzeyine sahip kadınlar sadece kıyafetlerinin değil, otomobillerinin de modaya uygun olmasını önemsiyorlar

Dünyanın en etkin gazetelerinden biri olan Newyork Times'ın yaptığı bir araştırmaya göre; özellikle gelir düzeyi yüksek kadınların, son trend otomobillere sahip olma tutkunluğu çılgınca yayılıyor. Defileden defileye koşan bu varlıklı kesime mensup kadınların koşturduğu bir alan da otomobil galerileri oluyor. Konforun her türlüsüne sahip olmak isteyen bu kadınların bir kısmı da, giydiği kıyafete göre değiştirebileceği bir kaç otomobille birden sahip olmak istiyor. Bu akımın söz konusu kesimlerde, bir rekabet unsuruna dönüştüğü ve gösteriş yapmanın etkili bir yolu olduğu da ifade ediliyor. Başta Amerika olmak üzere Avrupa'ya yayılan bu akımın ülkemize sıçrama ihtimali ise çok uzak görünüyor. Elbette, bizde de bir kaç çılgın moda tutkunu yok değil...



2006 yılında İstanbul merkezli kurduğumuz **Bacar A.Ş.** her geçen yıl yeni hizmet kalemleri ve farklı sektörlerden iş ortakları ile **175** kurumsal müşteriye ulaşmış, **380.000 m²** sahası ve **14 ilde** konusunda uzman kadrosu ile **14 bütünleşik hizmet kaleminde** faaliyetlerine devam etmektedir. Bacar; sunmuş olduğu hizmetler ile sektörün ilk ve tek **lojistik operasyon ve finansal çözüm ortağı** konumunda bulunmaktadır. Mevcut hizmet kalemlerine sürekli yenilikçi ve rekabetçi piyasa koşullarına uyum sağlamak, öncü ve hizmet kalitesini, hizmet alanlarını ve yaygınlığını arttırarak esnafılık ile kurumsallığı bütünleştirdiği iş modelini geliştirerek iş ortaklarımızın görüş, öneri ve güvenleri ile büyümeye devam etmektedir.

NEDEN BACAR? Çünkü;

- Firmalara özel **ONLINE araç satış ihalesi** ve **süreç yönetimi** imkanı sağlıyoruz.
- Banka ve varlık yönetimi şirketlerine özel **ONLINE İCRA araç satış ihalesi** ve **süreç yönetimi** servisi veriyoruz.
- **IT teknolojilerine** büyük önem veriyoruz ve tüm hizmetlerimizi **7/24** takip edebileceğiniz **BacarSOFT** yazılımımız üzerinden maliyet ve analiz raporlarını anında görüntüleyebilme imkanı sağlıyor, ek olarak **parça ve işçilik maliyetlerinin** belirlenmesi, **sıfır araç donanım kontrolü** yapmanızı sağlıyoruz.
- 81 ilde **araç taşıma hizmeti** veriyoruz.
- 81 ilde **araç ekspertizi** yapıyoruz.
- 81 ilde **araç alım-satım / devir** ve **trafik müşavirliği** hizmeti veriyoruz.
- 14 ilde **araç teslim alma** ve **teslim etme** operasyonları gerçekleştiriyoruz.
- 14 ilde **hasar ve mini onarım** servis hizmetleri veriyoruz.
- 14 ilde araç muayene ve ön hazırlık işlemlerinin takibini yapıyoruz.
- 14 ilde **araç depolama** hizmeti veriyoruz.

81 il'de

- Araç yer tespiti,
- Araç yakalama,
- Muhafaza altına alınması,
- Sonrasında Aracın Satışı dahil,

TÜM operasyonunu gerçekleştiriyoruz.

📍 Bacar Merkez Ofis / Samandıra



Hep Daha İleriye, Hep En İyiye!..



21.000 Galeri ve Perakende Bayi Üyesi



175 Kurumsal Müşteri



380.000 m² Sahada



Tek hedefimiz 100% Memnuniyet



Bacar İstanbul / Samandıra Merkez Ofis

Büyükbakkalköy Mahallesi Kaşif Sokak No: 23
34858 Maltepe / İstanbul



Bacar İstanbul / Sancaktepe

Eyüp Sultan Mahallesi Vadi Sokak No: 10
Sancaktepe / İstanbul



Bacar İstanbul / Seyrantepe

Huzur Mahallesi İbrahim Karaoğlu Caddesi No: 8
Seyrantepe / İstanbul



Bacar İzmir / Ege Bölge Müdürlüğü

Ata Mahallesi Ata Caddesi No: 2
Görece / Menderes / İzmir



BACAR
AUTOMOTIVE

Güveninizle Büyüyoruz

Instagram: BacarOtomotiv
Facebook: BacarOtomotivAS
Twitter: Bacar_Otomotiv
LinkedIn: BacarOtomotiv

<https://www.bacar.com.tr>

info@bacar.com.tr

Tel. +90 850 333 32 27 Fax. +90 850 432 32 27



BENZİN İSTASYONLARI DEĞİŞİYOR

Yeni sistem nasıl çalışıyor? İşte detaylar : Teknolojinin gelişmesi her alanı etkiliyor. Benzin istasyonları da artık bu duruma dahil olmaya hazırlanıyor. Günümüzde kullandığımız birçok eşya akıllandı. Akıllı telefonlar zaten bir standart haline gelmişken, telefonların yanına televizyonlar, giysiler, ayakkabılar, hatta takılar ve daha birçok eşya dahil oldu. Şimdi de sıra akıllı benzin istasyonlarına geldi. Arabayla istasyona yaklaşınca artık bakın ne görmeye başladık? Önce araba benzin istasyonuna yanaşıyor. Sonrasında karşıdaki ekranda 'STOP' yani 'DUR' ibaresini görene kadar aracı sürüyor.

İşte bu kadar... Araç durduktan sonra asıl sürpriz başlıyor. Karşıdaki ekranda 'Welcome' ibaresini gördükten sonra işlem başlıyor. Öncelikle bu istasyonlarda insan bulunmuyor; STOP yandığında isminiz ortaya çıkıyor. Aracınızdan sizi tanıdıktan sonra cüzdan bilgilerinize kadar sistem ulaşıyor. Bu noktada ekrandan ne kadar benzin alacağınızı seçiyorsunuz. Bunun için telefonu kullanmanız da yeterli. Telefona ilgili uygulamayı indirdikten sonra kredi kartından çekim yapılıyor. Sonrasında sistem aracın

Akaryakıt istasyonlarında yeni sistemle birlikte her şey değişiyor!

benzin deposunu tespit edip benzin doldurmaya başlıyor. İşlem otomatik olarak gerçekleşiyor; Önce bir kol otomatik olarak sistemden çıkıyor. Ardından depo kapağını da hızlı bir şekilde açıyor. Sonrasında ise hortum otomatik olarak depoya yerleştiriliyor ve dolum işlemi başlıyor. Ekrandan da işlemi takip etme şansına sahipsiniz. İşte hepsi bu! Ardından sistem kendini kapatmaya başlıyor. Depo kapağını otomatik açan sistem, benzer hamleyle de geri çekilip kapağı kapatıyor. Siz ise araçtan inmeden benzin almış oluyorsunuz. Henüz test aşamasında olan sistem ilk olarak New Yorkta hayata geçecek ve başarılı bulunursa yaygınlaşacak.

"Her işimizi titizlikle yaparak güveninize layık olmaya çalışıyoruz"



KEFİLSİZ - ŞARTSIZ - EVRAKSIZ

Her çeşit marka ve model 2.el otolarınızın alım satımı
30 yılı aşkın tecrübe ile hizmetinizdeyiz.
İnşaat sektöründe de faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz.



GALLERY UÇAR
OTOMOTİV - İNŞAAT
Metin Sönmez - 0533 614 3515

Merdivenköy Mah. Ressam Salih Ermez Cad.
No:57/A Kadıköy/İST Tel: 0216 565 43 47
Sonmezmt52@hotmail.com
Instagram: galleryucar

Trafik kazalarında hatalı sollama oranının yüksekliği hep dikkat çeker. Trafik kurallarının önemli başlıklarından birisi de Öndeki Aracı Geçmek – Araç Sollamaktır. Hangi hallerde öndeki araç geçilmez, geçme nasıl yapılır, çok şeritli bir yolda sağdan araç geçmek geçme midir? gibi bilgiler aşağıdaki yer alıyor.

Öndeki Aracı Geçmenin Yasak Olduğu Yerler

1- Geçmenin trafik işareti ile yasaklandığı yerler,

2- Görüş yetersizliği olan tepe üstlerine, dönemeçlere yaklaşırken ,
3- Yaya ve okul geçitlerine yaklaşırken,
4- Kavşaklarda ve buralara yaklaşırken,
5- Demiryolu geçitlerinde ve buralara yaklaşırken,
6- İki yönlü iki şeritli köprü ve tünellerde.

Sollarken Dikkat

1- Arkadan gelen bir başka sürücünün kendisini geçmeye başlamamış olmasına,
2- Geçilecek olan aracın bir başka aracı geçip geçmediğine,

3- Geçme için kullanılacak şeridin yeteri kadar ilerisinin görüşe açık ve boş olmasına,
4- Geçişin, geçilen araç için büyük bir güçlük doğurmamasına,
5- Araçların hız farkları ve uzunlukları itibarıyla geçiş için yeterli mesafenin bulunup bulunmadığına, dikkat etmeleri zorunludur.

Her Önüne Çıkanı Sollama!

Baş Dönmesi ve Araç Tutması

Maltepe Ersoy Hastanesi Nöroloji Kliniği'nde hizmet veren Doç.Dr.Hakan Levent GÜL, "Dolaşım bozuklukları, yaralanmalar, enfeksiyonlar, alerji ve nörolojik hastalıklar baş dönmesine sebep olabilir" dedi

Vertigo Latince "dönmek" fiilinden gelmektedir. Baş dönmesi (Dizziness, vertigo) ve taşıt tutması denge sistemi ile ilgilidir. Uzun araştırmacıları bu duyguya uzaysal oryantasyon demektedirler. Denge 6. duyu olarak tanımlanabilir. Kişinin çevreyle ilişkisini düzenlemede önemli yeri vardır. Göz (Oküler sistem), İç kulak (Vestibüler sistem), Derin duyu (Proprioseptif sistem) ile sağlanır. Ana kontrol beyin ve beyinciktir. Denge sisteminin algılayıcısı iç kulaktır ve beyine vücudun uzay içinde nerede olduğunu, pozisyonunun yönü, hangi yönde hareket ettiği ve dönüyor mu yoksa sakin durumda mı olduğunu bildirir. Merkezi sinir sistemi (beyin

ve omurilik) dört sistemden(iç kulak-göz-omurgadaki basınç reseptörleri-kas ve eklemlerdeki algılama reseptörleri) gelen uyarıları işler. Taşıt tutmasının bulguları ve baş dönmesi, merkezi sinir sistemine diğer dört sistemden birbirine zıt mesajlar geldiğinde ortaya çıkmaktadır.

Örnek olarak fırtınalı bir günde uçağa bindiğinizi düşünün ve uçağınız hava akımlarından dolayı sallanmaktadır. Fakat gözleriniz bu hareketi algılamamaktadır. Çünkü bütün gördüğünüz uçağın içidir. Bunun sonucunda beyniniz birbiriyle uyuşmayan mesajlar almaktadır. Sizi bundan dolayı uçağın tutabilir. Veya bir arabanın arka koltuğunda oturmuş kitap okuduğunuzu düşünün. İç kulağınız ve deri reseptörleriniz yolculuğun hareketini algılayacaktır. Ancak gözleriniz sadece kitabı görecektir. Bu nedenle sizi taşıt tutabilir.

Dolaşım bozuklukları, yaralanmalar, enfeksiyonlar, alerji ve nörolojik hastalıklar baş dönmesine sebep olabilir.

Araç Tutmasına Karşı Ne Yapabilirim? Her zaman vücudunuzun hareketinin iç kulağınız ve gözleriniz tarafından aynı şekilde algılanabileceği bir yerde oturun. Örnek olarak arabanın ön tarafında oturup

uzak manzaralara bakabilirsiniz veya geminin güvertesi ne çıkıp ufku izleyebilirsiniz ya da uçakta cam kenarında oturup dışarıyı seyredebilirsiniz. Uçak yolculukların da hareketin en az olduğu kanat üstüne denk gelen koltukları tercih edin. Eğer araba sizi tutuyorsa kitap okumayın ya da zıt yöndeki koltuklara oturmayın. Araç tutması olan bir başka yolcuyla konuşmayın veya onu izlemeyin. Yolculuktan hemen önce ya da yolculuk sırasında keskin kokulardan, baharatlı ve yağlı yiyeceklerden uzak durun. Araştırmalar halk arasında yaygın olarak kullanılan formüllerin etkinliğini bilimsel olarak kanıtlayamamıştır. Doktorunuz tarafından tavsiye edilen ilaçlardan birini yolculuğunuzdan önce alın. Bu ilaçlardan bazıları reçetesiz olarak da satın alınabilir. Sakinleştirici veya sinir sistemini etkileyen ilaçlar için doktorunuzun reçetesi gerekir. Baş dönmesi ve araç tutması olaylarının büyük çoğunluğu hafiftir ve kişi bunu kendi kendine tedavi edebilir. Ancak ağır veya giderek daha da ağırlaşan vakalar denge ve sinir sistemi konusunda uzman bir doktor tarafından takip edilmelidir.

Doç.Dr.Hakan Levent GÜL
Maltepe Ersoy Hastanesi
Nöroloji Kliniği





ERSOY
HASTANESİ



PENDİK ERSOY HASTANESİ



SULTANBEYLİ ERSOY HASTANESİ



MALTEPE ERSOY HASTANESİ



7/24

PENDİK ERSOY HASTANESİ

- Dahiliye (İç Hastalıkları)
- Anestezi
- Ortopedi ve Travmatoloji
- Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları
- Kadın Hastalıkları ve Doğum

Nöbetçi Doktorlarımız Vardır.

0850 811 86 00

www.ersoyhastanesi.com.tr



Altunizade'deki
Papyon 2. el
Oto Market'ten
taşındık.
Siz değerli
müşterilerimize
Üsküdar
ZEYNEP KAMİL
OTO PAZARI'nda
hizmet vermeye
devam ediyoruz.

Barbaros Mah.
Nuh Kuyusu Cad. No:10
(Burhan Felek Voleybol
Spor Salonu Karşısı)
Üsküdar/İstanbul



AYDIN AUTO
0537 932 9236 – 0532 471 8149



KARAĞLU OTOMOTİV
0537 311 0380 – 0532 310 1113



GMT OTOMOTİV
0532 295 0930



AUTOBEKA
0535 724 7947 – 0533 545 9505



ARSLAN OTOMOTİV / 0532 352 7042



MYM AUTO
0532 740 5858



KARATAŞ OTOMOTİV
0532 733 2343



GOLD CAR
0532 391 5502



OTO KIRCA
0539 200 0170



SÖZ AUTO
0532 602 2140



KAYMAK OTOMOTİV
0532 588 8404



KARACA OTOMOBİLCİLİK
0532 287 2287



FAVE OTOMOTİV
0544 331 5699



TAYDAŞ OTOMOTİV / 0545 832 6980

Aradığınız her tip 2.el otomobil

BURADA BİR ARADA



Klasikse Klasiktir

Bir otomobilin klasik sayılabilmesi için hangi özelliklere sahip olması gerekir?

Bir aracın klasik sayılması için öncelikle 25 yaşın üzerinde olması şart. Ayrıca zamanında Amerika'da çok az üretilmiş olması ve o anki satış fiyatı çok önemli. Bir de convertible

dediğimiz tenteli bir araç olması gerekir. Eğer o olmazsa coupe yani tek kapı olursa, klasik değeri çok daha fazla olur. 4 kapı arabalar Amerika'da tutulmadığı için fiyat açısından, tutulma açısından biraz daha az talep var. Kesinlikle bütün parçaların orijinal olmalı ve

restorasyonda orijinaline sadık kalınmalı.

Klasik dediğin orijinal olur
En ufak bir yabancı bir parça olduğu zaman o arabanın klasik değeri kalmaz. Bir de klasik bir otomobilin çizgileri çok önemlidir.

İç aksamının dışında çizgilere de dikkat ederiz. Bir klasiği klasik yapan çizgileri ve her sene değişen modellerin izlerini taşımasıdır. Cadillac, Pontiac ve Chevrolet, her sene değişik bir model üretmiştir. Tamponundan panjuru, iç aksamından, döşemesinden motoruna kadar yenilemiştir.

Yeni Yılın İlk Müjdesi İBB'den

İBB'ye ait toplu ulaşım araçları, 2020 yılının tüm dini ve resmi bayramları ile sınav günleri ve okul açılışında ücretsiz hizmet verecek. Her yeni yılın ilk günü de İstanbul'da ulaşım ücretsiz olacak

İstanbul Büyükşehir Belediye Meclisi, 12 Aralık'taki toplantısında 2020 yılında ücretsiz toplu ulaşım hizmeti verilecek günleri belirledi. Meclis üyelerinin oy birliğiyle onaylanan kararı İBB Başkanı Ekrem İmamoğlu tarafından da imzalandı.

Alınan karar doğrultusunda 2020 yılının ilk resmi tatili olan yılbaşında (1 Ocak 2020 Çarşamba) İstanbul'da toplu ulaşım araçları ücretsiz hizmet verecek.

Uygulama İETT, OTOBÜS AŞ (Erguvan Otobüsler), Özel Halk

Otobüsleri, Metro, Füniküler, Tramvay, Nostaljik Tramvay, Teleferik, Şehir Hatları Vapurları, Toplu Ulaşım Entegre Özel Deniz Motorlarında geçerli olacak. Ayrıca 2020 yılı boyunca tüm dini ve resmi bayramlar ile sınav günleri ve okul açılışında İBB'ye ait toplu ulaşım yine ücretsiz hizmet verecek.

Ücretsiz hizmet verilecek günler şöyle:
1 Ocak 2020 (Yılbaşı)
23 Nisan (Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı)
1 Mayıs (Emek ve Dayanışma Günü)



19 Mayıs (Atatürk'ü Anma Gençlik ve Spor Bayramı)
24-25-26 Mayıs (Ramazan Bayramı – 3 Gün)

15 Temmuz (Demokrasi ve Özgürlükler Günü)
31 Temmuz – 3 Ağustos (Kurban Bayramı – 4 Gün)
30 Ağustos (Zafer Bayramı)

29 Ekim (Cumhuriyet Bayramı)
2020 Okul Açılış Günü (Eylül)
ÖSYM Sınavları –YKS, YGS, TYT, AYT (Öğrenci ve görevlilere sınav saatlerinde)

AÖF Sınavları (Öğrenci ve görevlilere sınav saatlerinde)



Sevgi İzim ile Özel Çocuklar Daha Güvende

Yüreklerinde sevgi dolu özel çocuklarımızın kimi zaman sessiz dünyalarının tercümanı, kimi zaman karanlıkları aydınlatan umut ışığı, kimi zaman da engelleri yok eden azim dolu hikayelerinin kısaltması; "Sevgi İzim"



Tuzla Belediyesi Gönül Elleri Çarşısı tarafından ikincisi gerçekleştirilen "Sevgi İzim" projesi ile özel çocuklarımızın bileklerine özel künye işlendi. Ekranların sevilen ismi Müge Anlı tarafından başlatılan ve Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı'nın eşi Dr. Fatma Yazıcı'nın destekleriyle Gönül Elleri Çarşısı tarafından uygulanan proje, temelinde özel çocukların güvende olmasını amaçlıyor.

Sevgi İzim projesi her bir çocuğa özel adı ve aile bilgileri ile iletişim kanallarının kodlandığı rakamın, çocukların bileklerine işlenmesi ile uygulanıyor. Çocukların Sevgi İzim'i kodlayan rakamlar, çocuğun yaşamı boyunca bileğinde kalacak, adli veya hukuki durumlarda kişinin tespitini kolaylaştırıp sonuca daha hızlı ilerlenmesini sağlayacak.

Tuzla Belediyesi Gönül Elleri Çarşısı'nda gerçekleştirilen bu özel programda Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı ve eşi Dr. Fatma Yazıcı ile Tuzla Kaymakamı Ali Akça ve eşi Ferahil Akça, özel çocuklarımızı yalnız bırakmadı. Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı yaptığı konuşmada; "Gönül Elleri sıcak yuvamız. Burada içten gelen bir sıcaklık var. Hanımefendiler çocuklarımızla bir araya geliyorlar. Bugün 'Sevgi İzim' projesi için birlikteyiz. Bu konu özel çocuklarımız için çok kıymetli.

Tuzlamızda daha önce başlayan Sevgi İzim projesi, çok kıymetli olan çocuklarımızın, yaşam

alanlarında kaybolma riskini ortadan kaldırmayı amaçlayan bir proje. Gönül Elleri Çarşısı'nın 12 komisyonunda projede emeği geçen bütün hanımefendilere teşekkür ediyorum. İnsanı insan yapan değerler kaybedilirse hiçbir anlam kalmaz. Kadın Kent Konseyi, Gönül Elleri Çarşısı Komisyonu çalışmaları çok kıymetli. Sevgi İzim projesini hayata geçiren Özel Çocuklar Komisyonu'na teşekkür ediyorum. İyi ki varsınız" dedi.

Sevgi İzim projesi için Tuzla ilçesinden 44 kişi başvuru yapıldı. Projeye katılanlar içinde özel çocuklarımız ve Alzheimer hastalarımız mevcut. Etkinlikte özel çocuklar ve aileleri için pasta kesildi ve gerçekleştirilen toplu fotoğraf çekimiyle program sona erdi.



Pendik'in 50Yılı'nı Planladı

Pendik Belediye Başkanı Ahmet Cin, gerçekleştirecekleri vizyon projelerle şehrin gelecek 50 yılını inşa edecek

ay merkezin idari ve kuluçka binasının temeli atıldı. Burası tamamlandığında sağlık yazılımından yerli ilaç üretimine, geleneksel tıptan medikal tasarıma farklı alanlarda Ar-Ge yapmak isteyen girişimcilere ev sahipliği yapacak.

Pendik Millet Bahçesi Pendik'in yeşiline yeşil katacak Millet Bahçesi denize hakim manzarasıyla toplam 284 bin metrekare alana sahip. Yakın zaman içerisinde tamamlanacak millet bahçesi denize hakim manzarası, göletleri, piknik alanları, çocuk oyun alanı, bisiklet ve yürüyüş yolları, amfi tiyatro, kent bostan alanı, pazar alanı, koru köşkü, kafeterya ve gençlik merkeziyle her yaşta insanın keyifli ve huzurlu vakit geçirebileceği gözde mekanların

başında gelecek. Kente ileriki zamanlarda yenileri eklenmesi hedefleniyor. Gönüldağı (Keltepe) Millet Bahçesi ve Güzelyalı Millet Bahçesi Pendik'in bir diğer millet bahçeleri olacak.

E-5 üstüne yeşil koridor E-5 Karayolu ve yan yollarının genişletilerek kesintisiz ulaşım sağlanacak. Tavşantepe ve Tersane Köprüleri arasındaki E-5 Karayolu'nun 1,5 kilometrelik bölümünün yer altına alınması hedefleniyor. Ayrıca Güzelyalı E-5 Karayolunun üstü kapatılacak. Buralarda kazanılacak alan meydan olarak yeşillendirilecek. Tüm projelerin hayata geçirilmesiyle Fevzi Çakmak, Çamçeşme ve Kaynarca Mahalleleriyle devamında Güzelyalı Mahallesi kesintisiz olarak birbirine bağlanacak.

Ulaşımda rahatlatan çözümler Pendik Çevre İlçeler Bağlantı Yolları, Aydos Bağlantı Yolu Havalimanı Kavşağı ve Araç Alt Geçidi Sosyal ve kültürel hayata zenginlik Yeni Kütüphaneler Vefa Kiraathanesi Gençlik Kampı Engelliler Yaşam Merkezi Kemiklidere Kültür Sanat Vadisi Gençler İçin Teknoloji ve Gelişim Merkezi

Dev spor tesisi Belediye Başkanı Ahmet Cin, spor tesisleriyle donatılan şehre dev bir spor tesisi daha kazandırmayı planlıyor. Yenışehir Mahallesi'nde 118 bin metrekare alan üzerine inşa edilmesi planlanan projede Stadyum, Antrenman Sahaları, Altyapı Tesisleri, sporcu konaklama tesisi, yürüyüş

alanları gibi ihtiyaç duyulan tüm fonksiyonlar bulunacak.

"Söz verdiğimiz gibi hepsini yerine getireceğiz" İBB ortaklığıyla Pendik'e yapılacak projelerden ve yatırımlardan vazgeçmeyeceklerini vurgulayan Pendik Belediye Başkanı Ahmet Cin: "Büyükşehir Belediyesi teklif ettiğimiz projelerimizi gerçekleştirmesek biz de bunu ilgili bakanlıklarla beraber gerçekleştirmenin yollarını araştıracağız ve yapacağız. Seçim vaatlerimizden asla vazgeçmedik, vazgeçmeyeceğiz. Söz verdiğimiz gibi hepsini yerine getireceğiz." dedi.

Planladığı projelerle Pendik'in yatırım ve istihdam kapasitesini artırmayı hedefleyen Başkan Ahmet Cin, kültürel ve sosyal hayata da zenginlik kazandırarak Pendiklilere daha huzurlu ve mutlu bir şehir vaat ediyor. Bakanlıklar ve İBB'yle ortak yürütülecek bir kısım projenin bütçeleri de yine aynı kurumlarla oluşturulacak.

Uluslararası Fuar Merkezi Başkan Ahmet Cin'in hedefleri arasında yer alan Uluslararası Fuar Merkezi, Pendik'in ticari hayatına ve istihdama katkı sağlayarak ekonomisini canlandıracak. Her yıl 1 milyonu yabancı olmak üzere 3 milyona yakın ziyaretçinin fuar merkezine gelmesi bekleniyor.

Pendik'e dev sağlık teknokenti Sağlık yazılımları, aşı çalışmaları, ilaç üretimi ve biyo-medikal mühendislik hizmetleri kapsamında ürün ve materyal geliştirme çalışmalarının yapılacağı Sağlık Teknokenti (Teknopol İstanbul), Ahmet Yesevi Mahallesi'nde inşa edilecek. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve Belediye Başkanı Ahmet Cin'in katılımlarıyla geçtiğimiz





THE GREEN PARK

KARTEPE RESORT & SPA



**Bu mutluluk
İstanbul'a sadece
1 saat uzaklıkta.**
This happiness is
only an hour away
from Istanbul.



**541 ODA 541 ROOMS
55 TOPLANTI SALONU
55 MEETING ROOMS**

PENDİK



**281 ODA 281 ROOMS
15 TOPLANTI SALONU
15 MEETING ROOMS**

ANKARA



**183 ODA 183 ROOMS
5 TOPLANTI SALONU
5 MEETING ROOMS**

TAKSİM



**148 ODA 148 ROOMS
4 TOPLANTI SALONU
4 MEETING ROOMS**

SİVAS



**250 ODA 250 ROOMS
50 APART 50 APART
ELİT VİLLA ELITE VILLA
KÜTÜK EV LOG HOUSE
BUNGALOV BUNGALOW**

KARTEPE



**165 ODA 165 ROOMS
6 TOPLANTI SALONU
6 MEETING ROOMS**

MERTER



**196 ODA 196 ROOMS
18 TOPLANTI SALONU
18 MEETING ROOMS**

BOSTANCI



**201 ODA 201 ROOMS
5 TOPLANTI SALONU
5 MEETING ROOMS**

GAZİANTEP

**YERLİ
MARKA**

THE GREEN PARK
HOTELS & RESORTS

0 (850) 222 72 73 | www.thegreenpark.com

[the green park official](https://www.facebook.com/thegreenparkofficial) [the green park official](https://www.instagram.com/thegreenparkofficial) [the green park](https://www.twitter.com/thegreenpark)

THE GREEN PARK
HOTELS & RESORTS

Kadıköy Belediyesi'ne 'Şeker Okul' İle Ödül



Kadıköy Belediyesi ilköğretim çağındaki çocukların sağlıklı gelişimi, sağlıklı beslenmeleri, çocuklarda obezitenin önlenmesine yönelik hazırladığı 'Şeker Okul' projesi 'Yılın Başarılı Sosyal Sorumluluk Projesi' ödülüne layık görüldü



Bu yıl 13'üncüsü düzenlenen 'Yılın Başarılı Sağlık Yöneticisi Ödülleri' ve 'Sağlıkta Sosyal Sorumluluk Ödülleri' töreni Beşiktaş Akatlar Kültür Merkezinde düzenlendi. Sağlık Gönüllüleri Türkiye ve Hospital Manager Dergisi'nin

düzenlediği törende sağlık yönetimi alanında Türkiye'nin önde gelen isimlerinden oluşan jüri üyelerinin belirlediği kişi ve kuruluşlara ödül verildi. Kadıköy Belediyesi, Dr. Rana Beşe Sağlık Polikliniği tarafından yürütülen

Şeker okul projesi ile Kadıköy Belediyesi 'Yılın Başarılı Sosyal Sorumluluk Projesi' ödülüne layık görüldü. Kadıköy Belediyesi adına, ödülü Sağlık İşleri Müdürü Filiz Ünlü aldı.

'ŞEKER OKUL' PROJESİ NEDİR? 'Şeker Okul Projesi'nde ilköğretim çağındaki çocuklarda sağlıklı beslenme alışkanlığının kazandırılması, kilolu çocukların erken dönemde belirlenmesi, obezitenin önlenmesi, fiziksel aktivitenin artırılması, televizyon izleme, bilgisayar ve video oyun saatlerinin azaltılması yoluyla çocuklarda sağlıklı yaşam modeli oluşturmak için eğitimler düzenleniyor. Marmara Üniversitesi Sağlık Bilimleri Fakültesi Beslenme ve Diyetetik Bölümü ile ortaklaşa yürütülen ve 2018 yılında başlayan proje kapsamında ilköğretim çağındaki yaklaşık 4 bin öğrenciye, 200 saat eğitim verildi.

Üsküdar'da Her Okula Bir Sokak Köpeği

Üsküdar Belediyesi ve İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü işbirliği ile başlatılmış olan 'Her Okula Bir Sokak Köpeği' adlı sosyal sorumluluk projesi kapsamında Üsküdar sınırları içerisinde bulunan 13 okula birer sokak köpeği sahiplendirildi.



Başkan Yıldırım Yaşlılarla Buluştu

Ümraniye Belediye Başkanı İsmet Yıldırım, yaşlılara manevi destek programı kapsamında düzenlenen yemekte yaşlılarla bir araya geldi. Yıldırım, programda yaşlıların sorunlarını dinleyerek onlarla sohbet etti.

Ümraniye Belediyesi Kadın ve Aile Hizmetleri Müdürlüğü'nün çalışmaları arasında yer alan 'Yaşlılara Manevi Destek' programları kapsamında Tantavi Sosyal Tesisleri'nde yaşlılar için bir yemek programı düzenlendi. Programa Ümraniye Belediye Başkanı İsmet Yıldırım, Ümraniye Kaymakamı Suat Dervişoğlu,

Ümraniye İlçe Müftüsü Muharrem Gül ve çok sayıda yaşlı vatandaş katıldı. Programa katılan yaşlı vatandaşlarla bol bol sohbet eden Ümraniye Belediye Başkanı İsmet Yıldırım, yaşlıların sorunlarını dinledi. Yaşlıların bu davete icabet etmesinden duyduğu mutluluğu ifade eden Ümraniye Belediye

Başkanı İsmet Yıldırım, "Allah hepinize sağlık ve huzur versin. Yalnızlık Allah'a mahsus, kullara mahsus değil. Sizlerin belki büyük bir kısmınızın evlatları var, eşleriniz yok belki. Evlatlarınızın size gelip gelmemesinden rahatsız oluyorsunuz haklı olarak. Onları ben düşünmek bile istemiyorum ama biz Ümraniye Belediyesi olarak, Ümraniye kaymakamlığı olarak, Cumhurbaşkanımız olarak, devletin başı olarak, hiç üzülmeyin.. Her konuda sizin yanınızdayız. Bizleri de birer evlat olarak kabul ederseniz her konuda yanınızdayız" şeklinde konuştu. Program sırasında belirtilen konuları çözmek için gerekeni yapacaklarını ifade eden Başkan Yıldırım, programa katılan yaşlılardan dua etmelerini istedi.

'Her Okula Bir Sokak Köpeği' projesi kapsamında öğrencilere hediye edilen minik dostlardan biri de 'Titrek' oldu. Titrek, Fatih Ortaokulu'nun talebi doğrultusunda bu okulun öğrencilerine emanet edildi.

Başkan Türkmen konuşmasında,

"Hayvanları ve doğayı sevmeyen insanları da sevmez. Minik Dostlar kliniğimiz ve ambulansımız var. Sokakta yaralanan ve hastalanan minik dostlarımıza anında müdahale yapıp kliniğimizde tedavi ediyoruz. Günlük yaklaşık 40 - 50 ameliyat yapıyoruz" dedi.

Cemilusta

AKÇAABAT KÖFTECİSİ

KARADENİZ MUTFAĞININ MODERN YÜZÜ

'EN İYİ KARADENİZ RESTAURANTI'

WWW.CEMILUSTA.COM.TR

Cemilusta

LEZZETİ UZAR GİDER

www.cemilusta.com.tr