

Panoramik Değerlendirme

İçinde bulunduğumuz süreç, biz galerici esnafı için her zaman-kindenden daha sıkıntılı bir süreç. Duruma genel çerçevesi ile bakacak olursak, karşımızda şöyle bir manzara var:

2.el oto galericiliği, bir meslek grubu olarak, gerektiği biçimde tanımlanmış, nitelikleri belirlenmiş, sınırları çizilmiş değil. Önüne gelenin, herhangi bir kritere ve denetime tabi olmadan, kendisine galerici sıfatını yakıştırabilmesinden camia olarak rahatsızız. Buna paralel olarak, ticari yaşanmışlıklar sonucu, sektörün genel imajı da oldukça bozuk.

Öte yandan günü değerlendirdiğimizde, işler son derece durgun. Araç alıp satmakta çeşitli zorluklar yaşanmakta. Rekabet ortamı kar marjlarımızın iyice düşmesine yol açmış bulunuyor. Ticaretimizi yaparken, kendi inisiyatifimizin dışında, belli sanal şitelere göbekten bağlı haldeyiz.

Dükkan kirası, personel maaşları, faturalar, vergiler ve benzeri masrafların toplamı olan işletme giderleri, ölenemez bir biçimde yükselişini sürdürüyor. Sektörün kendi içinde, ticaretimizi olumsuz etkileyen, daha onlarca faktör sıralamak mümkün.

Bütün bunların dışında; yayımlanan bir kararname ile, galerici esnafının, bulundukları yerlerden şehir dışına taşınmasının istenmesi, akabinde bazı ilçelerde oto galerilerini mühürleme yoluna gidilmesi; bizler için adeta kuradan çıkan kısa çöp gibi, kötü kader sayıldı.

Meselenin halli yolunda, köklü bir çözüm olarak ürettiğimiz Oto Kasaba Projesi de, her türlü iyi niyetli girişimlerimize rağmen, Büyükşehir Belediyesi tarafından halen onaylanmış

değil.

Ve elimizde, içinde bulunduğumuz sıkıntılı süreçte mevcut meseleleri çözüme kavuşturmasını beklediğimiz, bir araya gelerek kurmuş olduğumuz İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği var.

Deneğimizin, galerici esnafının geleceği adına, dünden bugüne gerçekleştirdiği çalışmaları burada sıralayacak değilim.

Peki, şimdi ne olacak? Problemlerin aşılması, beklentilerimizin gerçekleştirilmesi adına, ne yapmalı, nasıl bir yol izlemeliyiz? Kendi içimizde cevap bulmamız gereken öncelikli sorular bunlardır.

Telaşa ve karamsarlığa kapılmadan, gelişmeleri doğru yorumlayarak, sağduyu ile, isabetli ve etkili hamleler gerçekleştirme zorunda olduğumuz aşıkardır. Haklı olduğumuz ve hakkımızı arayıp savunduğumuz bu sürecin, her şeye rağmen mutlu son ile noktalanacağına inanıyorum.

Fakat bunun için altını tekraren ve özellikle çizmek istediğim anahtar iki kelime; birlik ve beraberliktir. Birlik ve beraberliğimizi muhafaza ettiğimiz, güçlendirerek sürdürdüğümüzde; hiçbir yük kaldıramayacağımız ağırlıkta değildir.

Her şey güllük gülistanlık iken, herkesin 'ben buradayım' diye kendini göstermesi elbette kolaydır. Önemli olan, zor ve sıkıntılı zamanlarda 'ben buradayım' diyerek kendinizi göstermeniz ve taşın altına elinizi koymanızdır.

O yüzden; bugünlerde yanımızda, mücadelemizin içinde yer alacak arkadaşlarımızın, camiamızda her daim farklı bir yeri, değeri olacaktır.

Saygılarımla...



Hüseyin Erdem
Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği Yönetim Kurulu Üyesi



GALERİCİ DERGİSİ

Sayı 6 Ocak 2016

İstanbul Anadolu Yakası Oto
Galericileri Derneği Adına
İmtiyaz Sahibi
Erdoğan BAYRAK

Genel Yayın Yönetmeni
Hüseyin ERDEM

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Mustafa KALAYCI

Yayın Kurulu
Hüseyin ERDEM
Tunç BATIGÜN
Mustafa KALAYCI

Grafik Tasarım
Pega Reklamcılık
Erol Kaya Cad. Doğu Mah. 15/3
Pendik/İST
0216 483 35 15
pendikgazetesipg@gmail.com

Fotoğraflar
Pega Reklamcılık

Dernek İletişim
Hasanpaşa Mah. Uzunçayır yolu
Cad. Yapı Merkezi B1 Blok 35/18
Hasanpaşa/ Kadıköy/İST
0216 336 06 76 - 77
otogalericileridernegi2011@
hotmail.com

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın

BASKI

İhlas Gazetecilik A.Ş.
Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas
Plaza No:11 A/41 Yenibosna -
Bahçelievler / İST 0212 454 30 00



BU SESE KULAK VERİN
galericiler projenin onaylanmasını bekliyor

04



2016 modelleri
çok albenili

50



Topbaş STK'lara
İstanbul'u Anlattı

66



kışın daha
dikkatli kullanın

46



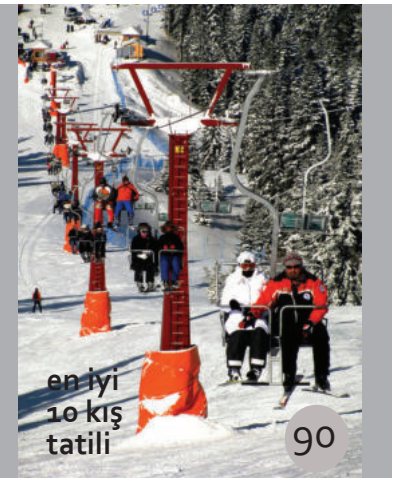
en ucuz sıfırlar

42



86

delikanlı
bebekler



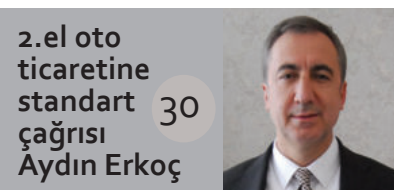
en iyi
10 kış
tatili

90



2.elde 20 yıl
öncesi ve
sonrası
Mustafa Kalaycı

32



2.el oto
ticaretine
standart
çağrısı
Aydın Erkoç

30

Futbolun
Yıldızları
Lüks
Arabalarıyla
Asfaltı
Ağlatıyor



48



14

Ömer Dumankaya:
İmzamızı Sadece
Nitelikli Projelerin
Altında Görebilirsiniz

Önce
İnsanlar
Bozuldu
Sonra
İşler

22



Bana
Arabamı
Söyle
Sana Kim
Olduğumu
Söyleyeyim

Dilek
Altunöz 52



Klasik Bir Otomobille
Yolculuklar
Hep Tarihedir

64



Toyota Lady Gaga'dan
İlham Alarak
Prius'u Üretti

62



Tuzla Belediyesi
Yaşlılar Merkezi'ni
Hizmete Soktu

68

BU SESE KULAK VERİN!

Belirsizlik ve endişe içerisinde faaliyetlerini sürdüren oto galericileri, Oto Kasaba Projesi'nin de bir türlü onaylanmaması üzerine, tepkilerini kamuoyu ile paylaşma yoluna gitmeye hazırlanıyor

2.EL OTO GALERİCİLİĞİ yapan esnaflar, hükümetin 'galericiler şehir dışına taşsın' yönündeki kararnameşi ile sarsılmışlardı. Süreç içerisinde, çözümcü bir tutum ile hareket eden galericiler, toplu olarak ticaret yapabilecekleri bir Oto Kasaba Projesi üreterek, bu projeyi İstanbul Büyükşehir Belediyesine sundular. Fakat aradan uzun bir zaman geçmesine rağmen, projenin halen onaylanmamış

olması, esnafı huzursuz etmiş durumda. Kimse işine yatırım yapamıyor. Herkes geleceğinden endişeli ve gergin. Bu gelişmeler üzerine İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği, konu ile ilgili olarak, kamuoyunu bilgilendiren ve yetkilileri uyaran bir basın bülteni yayımladı.

İşte o bültende yer alan ifadeler:

“Ülkemiz, hain terör saldırılarının hedefi haline geldiği, ekonomide türlü olumsuzlukların yaşandığı, gelecekte nelere gebe olunduğunun bilinmediği şu günlerde; her zamankinden daha fazla sağ duyuya ihtiyaç duymaktadır. Bu noktada biz vatandaşlara olduğu kadar, ülkeyi yönetenlere de sorumluluklar düşmektedir.

Sağduyu ve sorumluluk anlayışı, yapılan üst düzey açıklamalarda sık sık dile getirilmektedir.

Lakin, yaşananlara baktığımızda; zaman zaman bu açıklamalarla çelişki teşkil eden durumların hasıl olduğu görülmektedir.

Üstüne üsluk oluşturan nahoş durumla ilgili olarak, yetkililerin iyi niyetle bilgilendirilmelerine, durumu iyileştirmeye yönelik makul çözümler önerilmesine rağmen; anlamsız bir şekilde duyarsız kalınmasını da üzülerken müşahade etmekteyiz.

Bu duruma en çarpıcı örneklerden biri de, 2.el oto galericilerine yönelik yaptırımlar ve anlayışsız tutumdur.

Bugün geline nokta, Anadolu Yakası Oto Galerici-leri Derneği olarak, üyelerimiz ve geçimini bu sektörde yer alarak temin eden tün galerici arkadaşlarımız adına; kamuoyunu ve söz konusu olayda taraf olan yetkililerimizi tekraren bilgilendirme ve iyi niyetle uyarmayı gerekli görüyoruz.

2008/71 sayılı genelge ile hükümetimizin ilgili bakanlığı tarafından, şehir merkezlerinde 2.el oto galericiliği yapan esnafımızın şehir dışına taşınmasına yönelik bir kararname yayımlanmıştır.

Bu kararnamenin içeriğinde belediye ve İl Özel İdarelerine de, ilgili esnafıara yer gösterilmesi noktasında uyarı yapılmış ve hatta bu konuda bütçe tahsis edildiği de belirtilmiştir.

Olayın bundan sonraki aşamasında, bazı belediyeler 2.el oto galerilerini mühürleme yoluna gitmiş, çeşitli boyutlarda tatsızlıklar yaşanmıştır.

Meydana gelen bu olumsuzluklara müteakiben, derneğimizin çabası ve ilgililerin anlayışı ile, kapatma kararları Anadolu yakasına mahsusen 2015 yılı sonuna kadar ertelenmiştir.

Süreç içerisinde, kararname içeriğinin gerektirdiği şekilde ilgili belediyelerimiz ya da il özel idarelerimiz oto galericilerine şehir dışında ticaretlerini toplu halde sürdürebilecekleri bir yer göstermemiştir.

Hal böyleyken, derneğimiz mevcut 450 üyesinin dayanışması ile, tamamen kendi imkanlarını devreye sokarak, hiçbir resmi kurumdan maddi destek almadan, esnafımızın bir arada ticaret yapabilecekleri ‘Oto Kasaba’ adı altında bir proje üretmiş, bu projenin Pendik Kurnaköy’de hayat bulması için de çalışmalar başlatmıştır.

Gelişmeler sonucunda, Kurnaköy için izin çıkmayınca; proje revize edilerek, Tuzla ilçesi sınırları içerisinde yeni bir yer bulunmuştur. Bu ilçemizde hayat bulacak Oto Kasaba Projesi için İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve diğer tüm ilgili birimlere gerekli müracaatlar yapılmış, konu ile ilgili her türlü bilgilendirme de gerçekleştirilmiştir.

Projenin onaya sunulmasından bugüne kadar uzun bir süre geçmesine rağmen, bir netice alınamadığı gibi, Büyükşehir Belediyemizin son meclis toplantısında da konunun gündeme getirilmediği görülmüştür.

Bu durum, sektörümüzde faaliyet gösteren ve beklenti içerisinde olan esnaf arkadaşlarımızda ‘iyi niyetli ve çözümücü davranılmadığı, konunun bir şekilde yokuşa sürüldüğü’ kanaatinin oluşmasına yol açmıştır.

Bu aşamadan sonra ne tür bir yol izleneceği de bilinmemektedir.

Cevaplanması gereken sorular ortada durmaktadır.

Galericilerin, faaliyet gösterdikleri noktalardan şehir dışına taşınmalarına yönelik kararname halen geçerliliğini korumakta mıdır?

Hal böyle ise, galerici esnafına, kararnamede söz konusu edildiği üzere, ilgililer niçin yer göstermemektedirler?

Derneğimizin bu konuda, kimseye yük olmadan ürettiği Oto Kasaba Projesi için, niçin gerekli destek verilmemektedir?

Söz konusu bu proje onaylanmayacaksa, hükümetimizin, büyükşehir ya da ilçe belediyelerinin, meselenin çözümüne yönelik olarak alternatif bir projesi mevcut mudur?

Proje onaylanmayacak, alternatif üretilmeyecek ise; kararname iptal edilerek, galerici esnafımızın halen bulundukları noktalarda faaliyetlerine devam etmelerine müsaade edilecek midir?

Konu ile ilgili yetkili birimlerin ve şahısların bu sorulara cevap vermesi, hem esnaf arkadaşlarımızı, hem de kamuoyunu bilgilendirmesi beklenmektedir.

Bizler, yaşamakta olan bu süreçten, belirsizliğin netliğe dönüşmesinden rahatsız; gelişmelerden ve geleceğimize endişeli olduğumuzu belirtmek isteriz.

Olası mağduriyetleri; doğal olarak, esnafımızın hak arayışı için yollara dökülmesine, protesto gösterilerine, dolaşması ile istenmeyen olayların vuku bulmasına yol açacağı hesap edilmeli ve konunun tatlıya bağlanması noktasında; en başta altını çizdiğimiz üzere, iyi niyet, sağduyu kavramlarının, çözüm odaklı bir anlayışın devreye girmesi hassasiyetle önem arz etmektedir.

Çılgılılığımızın duyulması ve dikkate alınması dileği ile...”

**İstanbul Anadolu Yakası
Oto Galerici-leri Derneği**



Niyetimiz de Cabalarımız da Hep Çözüm Odaklı Oldu Ve Artık Netice Almak İstiyoruz!

Başkan Erdoğan Bayrak, Büyükşehir Belediyesi'nden Oto Kasaba Projesi'nin bir an önce onaylanmasını talep ediyor

DEĞERLİ MESLEKTAŞLARIM

kıymetli okurlar hepinizi saygıyla selamlıyorum. İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği olarak sektörümüzün ve halkımızın ihtiyacı olan çalışmaları hız kesmeden yapmaya gayret etmekteyiz. Dernekleşmenin ne denli doğru bir karar olduğunu bir kez daha görüyoruz.

Oto galerici esnafının ve müşterilerimizin sabırsızlıkla beklediği ve olmazsa olmaz Oto Kasaba'nın yapılması bir elzem olmuştur.

Türkiye'de hiçbir ilimizde örneği olmayan bir çalışmanın içine girerek çok büyük bir sorumluluk üstlenen derneğimizin, belediyelerin yapması gereken çalışmaları yaparak nedenli zor bir görev yüklendiği aşıkardır.

Değerli arkadaşlar, bizler Oto Kasaba Projesini hayata geçirebilmek için hiçbir şekilde kamudan maddi bir destek istemedik. Keza 2008/71 sayılı genelgenin içeriği oto ticaret merkezi yapılabilmesi adına belediyelere ek gelir verildiğini beyan ediyor. Ama bizler 'her şey devletten beklenmez' diyerek taşın altına elimizi değil gövdemizi koyduk ve ivedilikle çalışmalara başladık. Birçok inşaat firmasıyla görüşerek nasıl bir oto ticaret merkezi yapmak istediğimiz anlattık. Birçoğundan fiyat aldık ve sonucunda DKY İnşaat ile ortak bir mutabakata vararak anlaşma imzaladık.

Dernek üyelerimiz de iş yeri almak üzere inşaat şirketine kaporalarını yatırarak bu projeye ne kadar inandıklarını ve ihtiyaç olduğunu göstermişlerdir.

Dernek olarak bizler de arsa arayışımıza hız verdik. Pendik ilçe sınırlarında Kurnaköy'de bulduğumuz arsa üzerinde çalışmalarımıza başladık. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın desteğiyle proje son aşamasına gelmişti ki, 17/25 Aralık olayları gündeme geldi. Bakanlıkta onay bekleyen

projemiz İstanbul Büyük Şehir Belediyesi'ne iade edildi. İBB ile yapılan görüşmeler sonucunda Kurnaköy'den vazgeçilerek, Tuzla sınırları içerisinde bulunan Tepeören'de yaklaşık 465000m2 arsa bulunmuş ve proje bu bölgeye kaydırılmıştır.

İBB ile yapılan sık görüşmeler sonucunda, proje şekillenmiş, gerekli bütün çalışmalar yapılarak, arsa inşaat şirketine satın alınmıştır. Bu aşamadan sonra ilgili bütün kurumlardan proje hakkında görüş alınarak dosya İBB Belediye Meclisi'ne, imar düzenlenmesi ile karar için 2015 Temmuz ayında teslim edilmiştir.

Bu çalışmalar yapılırken, iş yerleri mühürlenene esnafımızın mağdur edilmemesi, ceza almamaları için dernek yönetim kurulu olarak, 2008/71 sayılı genelge ile ilgili olarak iktidar partisi milletvekilleri ve İçişleri Bakanlığı ile yapılan sık görüşmeler sonucunda iş yerlerini kapama kararını içeren 2008 / 71 sayılı genelge 2014 ve 2015 yıllarını kapsayarak, sadece İstanbul Anadolu yakası ile sınırlı olmak şartı ile uzatılmıştır.

Maalesef diyorum ki geçen altı ayda İBB Belediye Meclisi'nden proje imar düzenlemesi halen geçmemiş ve bu arada genelgenin süresi 31/12/2015 tarihi ile dolmuştur. Bu süreçte, herhangi bir belediye iş yerlerimizi mühürlemeye kalkarsa oto galerici esnafı zor durumda kalacaktır. Bunu ilgili yetkililerin bilmesi gerekir. Cezalı durumda olan üyelerimiz, tekrar mühürlenme durumunda. Yeni TCK gereği bir ila üç yıl arasında hapis cezası ile karşı karşıya kalmamız da söz konusudur. Hangi vicdan bunu kabul edebilir? Ben şahsen anlamakta zorluk çekiyorum.

Eğer kararname biz oto galericilerini şehir dışına çıkarmayı, oto ticaret merkezlerinde toplanmayı şart koşuyorsa ilgili kurumlar neden yer

bularak bunun gereğini yapmamıştır. Dernek olarak bizim asli görevimiz olmamasına rağmen, tamamen iyi niyetimizle yapmış olduğumuz çalışmaların karşılığını neden alamıyoruz? Hiç kimseyi suçlamak gibi bir niyetimiz asla olmamıştır. Lakin oyalanmakta istemiyoruz artık. Bu konu, sürüncemede bırakılacak bir mesele değildir. Köklü çözüm, eğer oto ticaret merkezi olmayacaksa, bunun bizlere açık açık söylenmesi gerekir. Bu görevi ilgili belediyeler yapsın. Hayır her ikisi de olmayacak ise, o zaman da genelge komple iptal edilsin, bütün esnafımız iş hayatlarına olduğu yerlerde devam etsinler.

Değerli arkadaşlar, kıymetli meslektaşlarım esnafımızın sabrı kalmamıştır. Her gün stres altında ticaret yapmayı hiçbirimiz hak etmiyoruz. Bu milletin, esnafın, tüccarın, huzura ve sükunete ihtiyacı var. Ülkemiz birçok sıkıntılarla uğraşırken, oto galericilerinin sıkıntılarının devletin üzerinde yük olmaması gerekir. Dolayısı ile ivedi olarak bu soruna çözüm beklediğimizi bir kez daha belirtmek isterim.

Başından beri ısrarla; sektöre tanım getirilsin, oto galeri işletmeciliği yapmak isteyenler belli kriterlere sahip olsun, yetki belgesi olmayanlar bu işi yapamasın dedik. Konuyu, ilgili bakanlıklarla görüşerek belli bir aşamaya da getirmiş bulunuyoruz. Hükümetimiz, konuyu programına almış bulunuyor. Takipçisi olacağımızdan hiçbir şüphemiz olmasın.

Bir sonraki sayımızda sizlerle tekrar buluşmak üzere kalın sağlıklıla.



Oto Kasaba Avrupa'nın En Büyüğü



OTO KASABA PROJESİ, Tuzla ilçesi sınırları içerisinde yer alan 500 dönümlük dev bir arazi üzerinde projelendirildi.

Avrupa'nın en büyüğü ve en işlevsel projesi niteliğindeki Oto Kasaba'da galeriler yatay yayılma esasına göre dizayn edildi.

Oto Kasaba'da 2.el binek oto, hafif ve ağır ticari araç ve sıfır otomobil olmak üzere 900 oto galerisi yer alacak. Aynı anda ve birarada 15 bine yakın otomobilin bulunacağı Oto Kasaba'da, galerici esnafı araçlarını rahatlıkla sergileme imkanı bulabilirken, müşteriler de gerçek bir kasabada dolaşır havasında, düz ayak yürüyerek işlerini görebilecekler.

Bununla birlikte; kasaba içinde, yürüyen merdivenlerle, asansörlerle herkesi ve her şeyi birbirine bağlayan bir ağ oluşturulmuş vaziyette.

Proje hayata geçtiğinde yaklaşık 3 bin kişi istihdam edilecek. Oto Kasaba, bulunduğu çevreye ve ilçe ekonomisine de canlılık getirecek.



Sosyal Bir Yaşam Alanı



**Hem Ziyaret
Hem Ticaret**

Oto Kasaba, ticari olduğu kadar, sosyal bir yaşam alanı. Vatandaşlar, otomobil bakmaya geldiklerinde; tüm işlerini aynı mekanda, gün içinde, güvenilir bir şekilde tamamlayabilecekleri gibi, aileleri ile hoş vakit geçirme imkanı da bulabilecekler

OTO KASABA'DA konsepte uygun olarak; banka, sigortacı, muamele işlemleri yapacak birimler, servisler, oto aksesuarcıları, yedek parçacılar, oto kuaförleri, cafeler, restoranlar, esnaf lokantaları, bay - bayan kuaförler, giyim mağazaları, gezi ve spor alanları, çocuk oyun parkları, ibadethane gibi sosyal birimler de mevcut.

Bu özellikler ile Oto Kasaba; dört mevsim, hem ticaret hem ziyaret merkezi olarak yüzbinleri ağırlayacak.



Yoğun Talep Var

Markalar Yarışıyor

Oto Kasaba'da yer
alarak ticaretini
geniřletmek isteyen
Türkiye, Avrupa ve
Dünya'nın bilinen bir
çok markası talep
açmış durumda.



HERKESİN ve her şeyin bir arada bulunması, kurumsal yapıda ve vizyoner bir proje olması dolayısı ile Oto Kasaba güven ve imaj açısından da artı bir değer oluşturuyor.

Oto Kasaba'dan yer edinmek için, Anadolu yakasından olduğu kadar, Avrupa yakasından ve Türkiye'nin birçok şehrinden de talep var. Yine birçok dünya markası , Oto Kasaba'da projelendirilmiş sosyal birimlerde yer almak istiyor.

İmzamızı Sadece Nitelikli Projelerin Altında Görebilirsiniz

DKY İnşaat Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ömer Dumankaya:
Büyüyen, gelişen ve yenilenen Türkiye’de,
inşaat sektörü de aynı vizyon ile yoluna devam ediyor



İNŞAAT SEKTÖRÜNDE Türkiye'nin en büyük markalarından biri olan DKY İnşaat'ın Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **Ömer Dumankaya**, bu sayımızın değerli röportaj konuklarından biri.

Bu önemli isim ile, inşaat sektöründe olan biteni, sektörün geleceğini konuşurken; yatırım yapmak, daire satın almak isteyenler için de önemli tüyolar aldık.

Doğrusu, Ömer Dumankaya üst düzey donanımı, açık ve net söylemleri ile olduğu kadar, beyefendi kişiliği ile de bizleri etkiledi.

Kendisi ile görüşükten sonra, inşaat sektöründe olan bitenlere daha bilinç ile yaklaşabileceğimizi, insan ilişkilerini pozitif kurabilme becerisinin markalaşma yolunda önemli rol oynadığını yaşayarak hissettik... Şimdi siz okurlarımızı, Ömer Dumankaya'nın sorularımıza verdiği cevaplarla baş başa bırakıyoruz.

2016 yılında inşaat sektörü nasıl bir tablo ile karşı karşıya?

İnşaat sektörü geçmişten bu yana Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden biridir. Gelişen, büyüyen, yenilenen her ülke için de bu böyledir.

Son yıllarda hemen her alanda dev atılımlar gerçekleştirilen ülkemizde, inşaat sektörü de aynı şekilde atılımlar içerisinde.

İnşaat sektöründe hayat bulan projeler; yaşam kalitesini artıran, keyifli hale getiren, sosyal ve kültürel unsurlarla zenginleştirilmiş, dünya standartlarının üzerinde projelerdir.

Sektörün aynı yoğunluk ve hızla aktivitesini sürdürmesi için en temel şart, istikrar ve huzur ortamıdır.

Ülkemizin atılım içerisinde olmasını hazmedemeyen bir takım güçlerin, mevcut istikrarı ve huzur ortamını, belirsizliğe – kaos ortamına çevirmek için çaba sarf ettikleri aşikardır.

Fakat ben kişisel olarak, Türkiye'nin sıkıntılar yaşasa, zorluklar çekse de bunların üstesinden geleceğine; büyümeye devam edeceğine inanıyorum.

Dolayısı ile 2016 yılında inşaat sektörü de aktivitesinden bir şey kaybetmeyecektir.

Çünkü ülkemizin çağdaş yaşam şartlarını yakalamaya ihtiyacı ve bu konuda kararlılığı vardır.

İnşaat sektöründe özellikle son yıllarda birçok firma ön plana çıktı.

Gazete, televizyon, dergiler inşaat

firmalarının reklamları dolu. Çok sayıda proje ve konut üretiliyor.

Bu yoğunluğun sebebi gerçek ihtiyacı karşılamaktan mı kaynaklanıyor? Üretilen konutlar satılabiliyor mu? Üretici ve alıcı açısından mevcut durumun içinde barındırdığı tehditler nelerdir?

Hangi sektörde olursa olsun 'marka' firmaların çoğalmasında yarar vardır. Kaliteli, yaşanılabilir, güvenli konutların üretilmesi, bu tür projelerin sayılarının artması; hem ülkemiz hem de ülkemizde yaşayan insanlar için kazanç sayılır.

Bu arada, önemli olanın sayı çokluğu değil; kalite olduğunun da altını çizmek isterim. Örneğin biz DKY İnşaat olarak öncelikle, ürettiğimiz konutların, işyerlerinin sayısı ile değil; projelerimizin niteliği ile gurur duyarız. Bizi yeni projeler için tetikleyen de budur.

Türkiye'nin bir deprem ülkesi olduğu ve mevcut binalarının önemli bir bölümünün deprem öncesi inşa edilmiş, yaşlanmış – yıpranmış bulunduğu hesap edilirse; çok sayıda yeni, nitelikli ve güvenilir konutların inşa edilmesinin ihtiyaca cevap vermesi açısından doğal karşılanacağı anlaşılabacaktır.

Üretilen konut ve işyerlerinin tanıtımını yapılarak satılabilmesi için; iletişim, dolayısı ile reklam çalışmaları da gerekli – geçerli bir faaliyettir.

Biz DKY olarak, ürettiğimiz projelerin satışında zorlanmıyoruz. Ne mutlu ki, yurtiçinden olduğu gibi, yurtdışından da projelerimize ilgi büyük.

Daire satın almak isteyenlere, doğru karar verebilmeleri adına neler tavsiye edersiniz?

Bu sorunuza, ikinci sorunuzun sonunu birleştirerek cevap vermek isterim.

Üretici ve alıcı açısından mevcut durumun içinde barındırdığı her türlü tehdit 'ayağını yorganına göre uzat' atasözümüze uygun bir tutum takınıldığında etkisiz hale getirilmiş olur. Artık ayrıntıları isteyen herkes bu çerçevede sıralayabilir.

Daire ya da işyeri satın almak isteyenler öncelikli olarak güvenilir firmaları tercih etmelidir. Çünkü satın alınan bir mülk; yaşanılabilir, iş yapılabilir niteliklere sahip olmak ile birlikte, kısa zaman içerisinde prim yapabilecek özelliklere de sahip olmalıdır. Bu da çoğunlukla üst düzey

projeler sayesinde gerçekleştirilecek bir dilektir.

2.El Oto Galerilerinin bir araya geleceği Oto Kasaba Projesi ile ilgili son gelişmeler ne durumda? Müjdeli haberleriniz var mı?

Oto Kasaba Projesi, DKY İnşaat'ın ikinci el oto galericileri ile iş birliği içinde, onların ihtiyaçlarını karşılamak üzere, yine galerici esnafımızın talepleri çerçevesinde üretilmiş eşsiz bir projedir.

Avrupa ve dünyadaki örneklerinden çok daha işlevsel, nitelikli ve büyüktür.

Projenin hayat bulması yönündeki tüm çalışmalar, tarafımızdan eksiksiz olarak yerine getirilmekte ve işleyişin her aşaması takip edilmektedir.

Takdir edersiniz ki, böylesi dev projelerin bürokrasi içerisindeki serüvenini tamamlaması zaman almaktadır. Fakat artık sürecin sonuna gelmiş bulunuyoruz. Müjdeli haberiniz 'projemiz onaylandı, kazmayı vuruyoruz' şeklinde olacaktır.

Buna, tüm kalbimiz ile inanıyoruz. Siz de inanın...

DKY İnşaat olarak öncelikle, ürettiğimiz konutların, işyerlerinin sayısı ile değil; projelerimizin niteliği ile gurur duyarız. Bizi yeni projeler için tetikleyen de budur.



**Ali Kemal Güngör Usta, Mustafa
Aydın, Hayrettin Kamar ve
Uzman Ekibi ile Hizmetinizde**

**A'dan Z'ye Oto Tamir,
Bakım, Onarım
Hizmetleri**

**Boyasız Kaporta,
G c k Düzeltme PDR**

Dolu Hasar

Park Hasar

Boyalı Onarım

Mini (lokal) Onarım

Tampon Tamiratı

Pasta/Cila

İ  Temizlik

Komple Kaporta Boya

Motor Bakım

Araç Kaza Ekpertizi

Oto Elektrik

35 yıllık
tecrübe



Cevizli Mah. Fil Yokuşu Sk. No:18 Maltepe Tel: 0216 457 51 61
GSM: 0532 471 74 96 - 542 413 94 64 www.teknikeloto.com - teknikel61@gmail.com

%30

İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği Üyelerine
İşyerimizde %30 Özel İskonto Uygulanmaktadır

TEKNİK EL
Boyasız Hasar Onarım Merkezi

TEKNİKEL²
BOYASIZ HASAR ONARIM MERKEZİ

TEKNİK EL
Boyasız Hasar Onarım Merkezi

Boyasız Hasar Onarımı
Dolu Hasar Onarımı
Park Hasarı Onarımı
Kaporta - Boya Onarımı
Local Boya & Pasta Cila
Motor Bakım
Motor Yağı Değişimi
Yeni Tekerlek





15 yıldır, otomobil alırken bizi tercih edenlerin
yüzleri hep güldü



- Son model lüks spor arabalar
- Jipler
- Arazi araçları
- Salon tipi araçlar
- Ticari araçlar

Her türlü lüks, binek ve ticari araçlarınıza nakit alımı yapılır

Sıfır hata ile A'dan Z'ye ekspertiz yapılır



Fahrettin Kerim Gökay Cad. No:125 Ziverbey Kadıköy / İst
Tel: (0216) 336 03 36 Faks: 414 00 53

Tramer Sorgulama Argo Deyimiyle 'Tırı Vırı Sorgulama' Olmasın

5664 Tramer Sorgulama olarak bilinen ve araçla ilgili tüm bilgilerin SMS yoluyla edinilebildiği uygulamadaki hatalar; hem satıcıları, hem de alıcıları mağdur edebiliyor

5664 TRAMER SORGULAMA olarak bilinen ve araçla ilgili tüm bilgilerin SMS yoluyla edinilebildiği uygulamadaki hatalar; hem satıcıları, hem de alıcıları mağdur edebiliyor. Son dönemde oldukça tartışma konusu olan Tramer Sorgulama ile ilgili olarak Merdivenköy'de faaliyet gösteren Batıgün Tutku Otomotiv'in işletmecilerinden **Hüseyin Önge** dergimize yaptığı açıklamada, söz konusu uygulama ile ilgili görüşlerini okurlarımızla paylaştı. Uygulamanın revize edilerek eksiklerin tamamlanması ve hatalı verilerden dolayı tarafların mağduriyet yaşamasının engellenmesi gerektiğini ifade eden Önge, şu sözlerle yer verdi.

VERİLER HER ZAMAN GERÇEĞİ YANSITMIYOR

Sigorta Bilgi ve Gözetim Merkezi'ne (SBM) bağlı, Trafik Sigortaları Bilgi Merkezi (TRAMER) araçlarla ilgili tüm sigorta ve hasar bilgilerinin toplandığı bir birim. İhtiyaç halinde 5664'e herhangi bir aracın şasi numarası veya plakası, cep telefonundan SMS yoluyla mesaj olarak gönderildiğinde, söz konusu araç hakkındaki tüm veriler yine SMS yoluyla bilgi talep eden şahsa gönderiliyor. (Araca ait sigorta işlemleri, varsa aracın kaza bilgileri, hasar durumu vb.)

Bu yüzden özellikle 2.el oto alım satımlarında kullanılan bu sorgulama yöntemi '5664 Tramer Sorgulama' olarak adlandırılmakta.

Bir merkezden, tek seferde, kısa zamanda, hızlı bilgi almanın mümkün olduğu uygulama sayesinde işlemler kolaylaştırılmış ve güvenli bir alışveriş imkanı tesis edilmiş gibi görünse de; uygulamada bu her zaman böyle olmuyor. Alım – Satım işlemleri sürecinde, çoğu zaman söz konusu araçla ilgili TRAMER Sorgulamala-

rında, eksik ya da yanlış bilgilendirmeler olabiliyor.

GALERİCİ DE BİNİCİ DE MAĞDUR OLABİLİYOR

Tramer Sorgulamadaki hatalar yüzünden galerici arkadaşlarımızın ticareti daha başlamadan bitebiliyor. Ortaya hem maddi hem de manevi kayıplar çıkabiliyor.

5664 TRAMER Sorgulamasındaki yetersizliklerden, hatalı verilerden dolayı mağdur olanlar, galerici esnafının yanı sıra, elbette ki o aracı satın alan biniciler de olabiliyor.

TRAMER verilerinde; gerçekte yüksek kilometredeki bir araç, düşük kilometreli görülebiliyor, ya da 'hasarsız' olarak görülen bir araç aslında ağır hasarlı olabiliyor. Çok uygun fiyata aldığınızı sandığınız bir araca aslında değerinin çok üzerinde bir para ödemiş olabiliyorsunuz. Tam aksi yönde yanlış veriler de söz konusu olabiliyor.

Yanlış veriler yüzünden, galericinin satmak istediği 'temiz' bir araç 'kaza-lı' diye geri çevrilebiliyor. Bu konuda yaşanmış ve yaşanmakta olan birçok örnek vaka var.

İŞ İŞTEN GEÇTİKTEN SONRA

Tek güvencesini – dayanağını Tramer Sorgulama olarak gören birçok binici, satın alma işlemi bittikten sonra eksikler, hatalar ortaya çıksa da artık yapılabilecek bir şey kalmıyor. Deyimi yerindeyse 'iş işten geçmiş' ya da 'atı alan Üsküdar'ı geçmiş' oluyor. Böylesi örnekler 'güven' kavramını da zedeleyerek ticaretimizin geleceğine olumsuz yansıyor.

TRAMER HER ŞEY DEĞİL GÜVENİLİR GALERİCİ DE ÖNEMLİ

İlgili birimlere, araç hakkında eksik ya da hatalı bildirimler yapılmış ise;

(ki bunun olduğunu pratikte yaşananlardan görüyoruz) satın almayı düşündüğümüz araç, Tramer Sorgulama yöntemi ile sorguladığımızda da; gerçek bilgilere değil ancak sahte verilere ulaşmış olacaksınız. Bu yüzden 2.el oto alım satımlarında mutlaka galerici esnaf arkadaşlarımızın bilgi, birikim, tecrübesine de başvurmak gerekmektedir. Galerici esnafı, müşterisiyle gün-birlik değil, sürekli alışveriş içinde olmak istediğinden, müşteri memnuniyetine, güven sağlamaya ve bunu hak etmeye önem verdiğinden, yeri – yurdu – işletmesi belli, ulaşılabilir olduğundan dolayı, sizleri asla yanıltmayacak, yanıltılmamanız, memnun kalacağınız bir ticaret yapmanız için de, gerekli tüm tedbirleri almış olacaktır.

TRAMER SORGULAMADA PLAKADAN SORGULAMA KALDIRILMALI SORGULAMA ŞASİDEN YAPILMALI

Tramer Sorgulama, direk şasi motordan yapılmalı. Çünkü Tramer Sorgulamadaki zafiyet, aracın plaka numarasından sorgulanmasından kaynaklanıyor.

Eğer, Trafik Sigortaları Bilgi Merkezi bu haneyi kaldırır ve sorgulama sadece şasi numarasından yapılırsa, sorun ortadan kalkacaktır.



Önce İnsanlar Bozuldu Sonra İşler

Meslekte 30 yılını geride bırakmış bulunan Mustafa Demir, “İşler eskiye nazaran bozuldu. Bozuldu ama, işlerden önce bozulan şey, insanlar oldu” diyor.

MUSTAFA DEMİR, Ataşehir – Ferhatpaşa’da kamyon, tır, iş makineleri alıp satan ve sektörün kendi branşındaki duayenlerinden biri. Tam 30 yılını geride bırakmış iş hayatında. Bir sürü yaşanmışlıklarla, görmüş –

geçirmiş tecrübeli bir işletmeci yani. Kendisiyle, geçmişten bugüne sektörün içinde genel çerçevesi ile bir yolculuk planladık. Kamyonların, tırların, iş makinele-
rinin arasında fotoğraf çekimleri-

mizi tamamladıktan sonra, başladık sohbete. Yazsa, bir roman olacak bu sohbetin, maalesef özetinin özetini aktarabiliyoruz buraya. Umarız, Siz yine de roman tadında okursunuz.



Şimdi söz de, saz da Mustafa Demir'in:

GEÇMİŞTE YAŞANAN MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ ESKİ TÜRK FİLMLERİ GİBİ GÜZELDİ

Eskiden, çok eskiden yaptığımız iş tadından yenmezdi. Her alışverişimizde yeni dostlar kazanırdık. Her şey samimi, doğal ve dürüsttü. Karşımızdaki insana, ona güvenmediğimizi ima etmek ya da onun size güvensizlik emareleri göstermesi ayıp sayılırdı... Senet sepet, çek mek hak getire. Sözle iş yapardık. Çünkü söz namustur. Kişi beğendiğini alır gider, ödemesini istediği gibi yapardı. Biz de araç satın alırken aynı şekilde davranabilirdik.

Öyle zaman olurdu ki, kişiye hiç yüzünü görmeden kamyon satar, ödemesini de adresimize posta ile alırdık.

Her şey, ticaret, insan ilişkileri çok daha güzeldi. Allah rahmet eylesin...

ÖNCE İNSANLAR BOZULDU

Bu günlere gelinceye kadar geçen süreç içerisinde, rahmani özellikler parmakla sayılacak kadar azalırken, şeytani emareler sahne almaya, geçer akçe olmaya başladı.

Güzel ahlaki bulmak, her türlü ahlaksızlığın mübah görüldüğü, kalabalıkta adeta iğne aramak gibi bir şey oldu.

Bugün işler eskisi gibi değil. Bozuk, hem de epeyce bozuk. Ama açıkça söylemek gerekir ki; önce insanlar bozuldu.

Gerisi çorap söküğü gibi, görüldüğü ve yaşandığı üzere, sektörün sahnesine arz-ı endam etti.

Bugün, bırakın sözün senet olmasını; bir malın plakasını, vergisini, hasarını sorgulamadan, satışını üzerimize almadan parasını veremiyoruz. Güven hayal oldu. Allah'a şükür istisnalar var tabi...

TİCARET DEĞİŞTİ

Dünyadaki yaşanan gelişmeler ekonomiye de aynen yansıyor etkiliyor. Artık yüz yüze, sıcak temasla ticaret dönemi son zamanlarını yaşıyor. İnsanlar, internetten satın alacakları aracı beğeniyorlar, cep telefonundan sorgulamasını yapıyorlar. Ticaret büyük bir oranda bu aşamada gerçekleşiyor ya da bitiyor.

Bu kısım iyi de oldu kötü de. İyisi, çok sayıda insana, kısa zamanda ulaşabiliyor, ürününüzü pazarlayabiliyorsunuz. Kötüsü, insan faktörünün, sıcak temasın asgariye inmesi ile yaptığımız işten manevi bir tat alamıyorsunuz. Kazancınız, eğer olursa sadece maddi oluyor...

OTOMOTİV SEKTÖRÜ EKONOMİNİN DİĞER BİR LOKOMOTİFİ

Sektörle ilgili güncel bir değerlendirme yapacak olursak, otomotivin, inşaat sektörü gibi ekonominin lokomotifi olduğunu söyleyebiliriz. Ülke genelinde, ilgili bağlantıları ile birlikte değerlendirildiğinde devasa bir hacme sahibiz.

Örneğin sadece İstanbul Anadolu yakasında sırf kamyon, tır, iş makinaleri alıp satan 200 civarı işletme var. Gerisini siz düşünün.

SEKTÖRÜN KURUMSAL BİR YAPIYA KAVUŞMASI ŞART

Mevcut şartlar göz önüne alındığında, 2.el galericilerin kurumsal bir yapı içinde bulunmaları ve dayanışma içinde olmaları şart.

Anadolu Yakası Oto Galericileri Derneği bu anlamda önemli bir varlık. Bu derneğin hayata geçirmeye çalıştığı Oto Kasaba Projesi de son derece isabetli.

Şahsen ben, 1997 – 2007 yılları arasında Anadolu Yakası Kamyon – Tır – İş Makinesi Kooperatif Başkanlığı yaptım. Bu süreç içerisinde esnafımı bir araya getirerek galericiler sitesi oluşturmak için mücadele verdim. Bir arada olmak her zaman güçtür.

Hem satıcı, hem de alıcı açısından cazibeler içerir. Bu yapı, mevcut birçok problemin aşılması, ticaretin kolaylaşarak verimli hale gelmesi için rol oynayacaktır.

Tüm meslektaşlarıma; hayırlı, keyifli, bol kazanç ve huzur dilerim.



Kendi Canavarlarımızı Ellerimizle Besliyoruz

2. el oto galericilerinin, kendi kaderlerini belirlemede zafiyet içinde olduğunu söyleyen Ergin Kelle; “Bu işi yapacaksak, bir şeyleri düzeltmeliyiz, aksi takdirde mevcut pozisyonumuzu da kaybederiz” uyarısında bulunuyor.

MALTEPE’DE Ergin Otomotiv’in işletmeciliğini yapmakta olan **Ergin Kelle**, 20 yıldan bu yana sektörün her kademesinde çalışmış, her türlü aracın alım satımını yapmış donanımlı bir esnaf.

2.el oto galericilerinin durumu ile ilgili değerlendirmesinde çarpıcı bilgiler veren Ergin Bey’in, özellikle şu sözleri altı çizilecek kadar kayda değer.

“Ekmek aslanın ağzındaydı. Şimdi bu duruma razıyız. Hangi aslanın ağzında olduğunu bilsek, uzanıp alacağız. Ama onu da bilmiyoruz.”

BİZDE İŞLER DURGUNSA HER YERDE DURGUNDUR

Galerimizde her zaman A’dan Z’ye her marka ve model araç bulunur. Bizde işler uzun süredir iç açıcı değil. Eğer biz de durgunsa, diğer arkadaşların durumunu siz düşünün...

TEKELLEŞME SEKTÖRÜ TEHDİT EDİYOR

İkinci el oto galerilerinin eski işleri yapamamasının birçok nedeni var. Bu nedenlerden önemli bir tanesi, sıfır araç satan büyük bayilerin, ikinci el oto satışına da yönelmesidir. Bu gelişme, büyük balık küçük balığı yutar misali, bizim geleceğimizi tehdit etmektedir.

İşin sonunda, sektör büyük firmaların tekeline girecek. Bizler bu tehdidin doğuracağı sonuçları önleyerek acil tedbirler almalıyız.

2.el oto galerici esnafının birlik ve beraberlik içinde olmaya, bu günlerde her zamankinden daha fazla ihtiyacı var.

BAŞKA BİR TEHTİD: İNTERNET SİTELERİ

Oto alım satımlarının yapıldığı, bizim de esnaf olarak ilan – reklam verdiğimiz, hepimizce malum internet siteleri de uzun vadede bizim için tehdit oluşturuyorlar.

Çünkü onlar da galerici gibi çalışmaya, öyle organize olmaya başladılar. Belki de bizi yutacak kendi canavarlarımızı besliyoruz. Onlar olmadan iş yapamayız gibi bir algıyı da kendi kendimize oluşturduk. Bu bağımlılıktan kurtulmak, kaderimizi kendimiz tayin etmek zorundayız.

İHALELER KİME YARIYOR

Esnaf arkadaşlarımız ihalelere girerek araç satın alıyorlar. Peki, bu ihaleler de ne oluyor? Açık artırma oluyor. Hem de çoğu zaman kıran kırana. Sonuç, rekabetten dolayı kar marjlarımız düştükçe düşüyor. Eskiden bir araçtan 2 bin – 2 bin 500 TL kar elde ederdik. Şimdilerde bu 1.000 TL’ye hatta 500 TL’ye kadar düşmüş vaziyette. Her işletmenin masraf kalemi iki elin parmaklarından fazla. Bu yüzden mevcut kazançlarla işletmeyi ve işi sürdürmekte zorlanıyoruz.

ŞAPKAYI ÖNÜMÜZE KOYALIM

Güven ortamının kaybolduğu, dolandırıcılık, sahtekarlık olaylarının arttığı, yakın geleceği dahi görmekte zorlandığımız kirli bir atmosferin olduğu, dürüst esnafın hareket kabiliyetinin azaldığı böylesi bir ortamda; işimizin ve sektörün istikbali için şapkamızı önümüze koyup düşünmeliyiz. Öz ve gerçekçi eleştiriler yapmaktan çekinmemeliyiz.



Kurumsal bir yapı oluşturmak, bu yapıyı güçlendirmek, yeniliklere ve çağın gereklerine ayak uydurmak, artı değer getirecek, iş verimini artıracak projeler üretmeliyiz.

BELİRSİZLİĞE SON VERMELİYİZ

Bizler, sektör olarak ekonomide önemli bir yer tutuyoruz. Ama hak ettiğimiz muameleyi gördüğümüzü düşünmüyorum.

Bir bakıyorsunuz bir kararname çıkarılıyor ve ekmeğimiz ile oynanıyor. Bir bakıyorsunuz zabıtalara kapımıza dayanmış işyerlerimizi mühürlemeye çalışıyorlar. Şehir dışına çıkartmak istiyor ama, yer göstermiyorlar, vermiyorlar. Biz proje üretiyoruz, oyalayıp duruyorlar. Ne yapacağımızı şaşırmış durumdayız. Bu belirsizlik ortamını bir an evvel açıklığa kavuşturmalı ve yolumuza gönül rahatlığı ile devam

edebilmeliyiz.

Bu noktada derneğimize büyük iş ve sorumluluk düşüyor. Elbette, dernek üyesi galerici esnaf arkadaşlarımızın da bilinçli, kararlı, sürekli destekleri şart.



Son Zamanlarda İşlerin Tadı Yok Be Abi!

25 yıldır sektörde hizmet veren galerici Ümit Erdoğan, piyasadaki durgunluğu, işte bu sözlerle özetliyor: Tadı yok be abi! İşlerin tadı kaçınca bizlerin de tadı kaçıyor...

2.EL OTO galericileri bu günlerde 'Bir sor, bin ah işit' misali, pek keyifsizler. Sektörün içinde bulunduğu durum değerlendirmesini bu sayımızda bizlere Göztepe'de hizmet veren Erdoğan Otomotiv'in işletmecisi **Ümit Erdoğan** yaptı. Çizdiği tablonun, çiçekli böcekli bir tablo olmadığı haber röportajın başlığından kendini ele veriyor malumunuz. İşte Ümit Erdoğan'ın düne, güne ve yakın geleceğe dair söylemleri.

SIFIRCILAR, 2.EL OLDU
İşler özellikle geçtiğimiz Ocak ayından bu yana düşüşün de düşüşünü yaşadı. Bu düşüşün düşüşünde, sıfır otomobil satan bayilerin kampanyaları etkili oluyor. Bankalarla anlaşılıp 24 – 36 ay vadeyle ve sıfır faizle otomobil satmaya başladılar. Bu da, 2.el müşterilerini sıfır araç almaya yönlendirdi. Daha da fenası, sıfır otomobil satan bayiler, artık 2.el otomobil de satmaya ve de buna ağırlık vermeye başladılar. Bu gidişle işimizi elimizden alacaklar.

RUSYA KRİZİ TUZ BİBER
Rusya ile yaşanan uçak krizi kim ne derse desin, bizim ekonomimizi de olumsuz etkiledi.

DÖVİZ FİYATLARI ARTTIKÇA İŞLER DÜŞER
Bir ülkede döviz sürekli artıyorsa; bu, ekonominin her alanına çeşitli şekillerde olumsuz yansır. Bizi ise doğrudan etkiliyor. Döviz sabitlenmedikçe de, işimizde istikrar hayal gibi bir şey.

MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ ÖNEMLİ
Sektörümüzde, müşterilerimizle düzeyli ilişkiler kurma açısından da eksi puanlarımız var. Her önüne gelen 2.el oto galericisi olursa, seviye elbette düşecek ve sektörün imajı zedeleneyecektir. Bizim öz eleştiri yapıp, sektöre bir çeki düzen vermemiz şart.



DERNEK YÖNETİMİNİ BAŞARILI BULUYORUM

Dernek yönetimindeki arkadaşlarımın çalışmalarını düzenli olarak takip ediyorum. Kısa zamanda çok özverili çalışarak, ciddi işler başardılar ve gelecek için bizlere umut veriyorlar.

Bu arada, esnafımızın duyarsızlığına da bir gönderme yapmak isterim. En azından, kendileri ile ilgili organizasyonlara katılım sağlayarak sahip çıkmaları gerekir. Ama maalesef her zaman böyle olmuyor.

BAŞKALARINA BAĞIMLI YÜKSELEMEYİZ

Bu gün galerici esnafımız, sahibinden.com ve benzeri sitelere gebe durumda. Onlar olmaz ise biz iş yapamayız gibi bir algı da yerleşmiş vaziyette.

Bunun da önüne geçilmeli.

Sektördeki esnaflarımızın birlik, beraberlik, kararlılık ve isabetli girişimleri sonucu, kendi söküğünü diken, kendi kaderini kendi tayin eden bir pozisyonumuz olur.

Bu gün ve bu şartlarda, ‘otomobil

bizim, fakat direksiyon başkalarının elinde’ gibi bir durum söz konusu. Sektörümüzü ilgilendiren her konuda direksiyonun başında biz olmalıyız...



Taksici de Doktor da Kamu Hizmeti Görüyor

İhtiyaç duyduğumuzda bizleri hastaneye, işyerine ya da okulumuza yetiştiren de taksiciler. Onlar, sosyal rolleri ile dahi ayrıcalıklı bir meslek grubunun içinde yer alıyorlar



BU SAYIMIZDA, sektörde çeyrek asarı geride bırakmış olan ve halen Göztepe’de taksi plakası alım – satım ve kiralama faaliyetlerini sürdüren **Adil Zengin Otomotiv**’in konuğuyuz. **Muddalip Zengin** ve oğulları **Emre Zengin**, **Enis Zengin**’in işlettiği bu kurumda taksiciler ile ilgili bir görüşmemiz olacak.

Muddalip Bey röportaj için bizi “Röportajı onun ile yapın. Yeni jenerasyonun bu konuda söyleyecek çok daha çarpıcı sözleri var” göndermesi ile Enis Bey’e yönlendirdi.

Enis Bey okumuş çocuk. Marmara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi’ni Fransızca okuyarak bitirmiş. Yetmemiş, içinde bulunduğumuz dönemde de Hukuk Fakültesi’ni bitirmek için kolları sıvamış bulunuyor.

Röportaj için sohbete başladığımızda, ‘göndermenin’ boş yere olmadığını fark ediyoruz. Enis Zengin, ‘taksici’ başlığına oldukça hakim.

Eminiz, bu röportajın yayımlanmasından sonra, sektörün emekçilerinden kendisine tebrik ve teşekkürler gelecektir.

Bu arada taksici arkadaşlarımız, konuyu gündeme taşımamızdan dolayı dergimiz için de bir iki hoş cümle sarf ederse ne ala...

Artık okurlarımızı Enis Bey’in söylemleri ile baş başa bırakabiliriz.

TAKSİCİLER KAMU HİZMETİ VERİYORLAR

Öncelikle şunu ifade etmek isterim. Nasıl bir doktor, öğretmen ya da siyasetçi kamu hizmeti veriyorsa, taksiciler de aynı şekilde kamu hizmeti

veren insanlar.

İhtiyaç duyduğumuzda bizi doktora, işyerine ya da okulumuza yetiştiren de onlar.

Bu sektörde hizmet veren insanlar, onlarla yolda geçirdiğimiz süre içerisinde; politikadan, ekonomiden, spordan, yeni gelişmelerden, akla gelebilecek her konuda sohbet ettiğimiz, haber aldığımız insanlar.

Bu anlamdaki sosyal rolleri dahi kendilerini ayrıcalıklı yapmaya yetiyor.

Yani ‘taksici’ deyip geçmeden önce



iki kere düşünmek, Sezar'ın hakkını Sezar'a vermek lazım...

TAKSİCİLİK BAŞLI BAŞINA DEV BİR SEKTÖR

Sadece İstanbul'da 18 binin üzerinde taksi var. Her bir takside vardiyalı olarak 2 kişi çalıştığını hesap edersek, istihdam açısından 40 bine yaklaşan dev bir rakamla karşılaşırız. Bu insanların aileleri ile birlikte; sektörle ilişik olarak faaliyetlerini sürdüren kaportacı, lastikçi, motor tamircisi, elektrikçi, aksesuarci, yedek parçacı ve benzeri kuruluşları da işin içine koyarsak; ortaya yüz binlerle ifade edilebilecek bir tablo çıkar.

CUMHURBAŞKANIMIZ BAŞBAKANIMIZ TAKSİ DURAKLARINI ZİYARET EDİYOR

Dikkat edecek olursanız, Sayın Cumhurbaşkanımız Tayyip Erdoğan, Sayın Başbakanımız Ahmet Davutoğlu, geçmişte yine bu makamlarda görev yapmış büyüklerimiz de; her fırsatta taksi duraklarını ziyaret edip,

buradaki esnafın çayını içer ve sohbet ederler.

Bu bizim açımızdan memnun edici ve aynı zamanda sektöre verilen önemi hissettiren bir durum.

SEKTÖR OLARAK BEKLENTİLERİMİZ VAR

Durum böyleyken, 'Taksicilik' tanımlanmış, kurumsal bir yapıya henüz sahip değil. Konuyla ilgili birçok boşluk mevcut. Bu da doğal olarak 'Korsan Taksi' kavramının hayat bulmasına yol açıyor.

Zaman zaman da taksici esnafımız, örneğin bir evrak eksikliğinden dolayı korsan taksi muamelesi ile karşı karşıya kalıyorlar ki, bu da üzücü, hakkaniyete uygun olmayan bir şey. Bu konuda, yönetenlerimizin yapıcı çözümler üretmesini bekliyoruz. Taksicilerle ilgili sık sık düzenlemeler yapılmakta. Ama bu düzenlemeler, sistemi güçlendirirken, taksici esnafına her durumda ekonomik külfetler getiriyor.

Taksicilerin bir nefes alması lazım. Örneğin ÖTV'nin en azından bir de-

faya mahsus kaldırılması, çok yüksek olan taksi sigortalarının makul bir seviyeye çekilmesi iyi olacaktır. Son dönemde oldukça yükselen sigorta bedellerinin de makul bir seviyeye çekilmesi de beklentilerimiz arasında yer alıyor.

TAKSİCİ HAK ETTİĞİ SAYGIYI GÖRMELİ

Gece gündüz 24 saat mesai yapan, trafik stresini en yoğun hali ile yaşayan, cinayetlere kurban giden, yaptığı iş dolayısı ile her an risk içinde bulunan ama tüm olumsuzluklara rağmen kamu görevlerini yerine getiren sektördeki arkadaşlarımızın, hak ettiği saygıyı görmeleri gerekir diye düşünüyorum.

Sektördeki arkadaşlarım adına birkaç söz söyleme fırsatı verdiğiniz için; derginiz çalışanlarına, bu dergiyi yayımlayan İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği'nin yönetimine teşekkür ediyorum.





İkinci El Oto Ticaretine “Standart” Çağrısı

Türkiye Motorlu Araç Satıcıları Fedarasyonu Başkanı Aydın Erkoç, büyük oranda kayıt dışı yürütülen 2.el araç ticaretine standart getirilmesi çağrısında bulundu

ERKOÇ, ülke genelinde sayıları 100 bini bulan otomobil ticareti yapanların 65-70 bininin kayıt dışı olduğunu, ayaküstü satış yapan bu kişilerin vergi ödemediğini ve vatandaşın kandırılma riski yaşadığını belirtti. Ankara’da açılış için gün sayan Avrupa’nın en büyük “otomotiv yaşam merkezi” Otonomi’nin Yönetim Kurulu Başkanı **Aydın Erkoç**, ülke genelinde on binlerce kişinin kayıt dışı olarak yaptığı ikinci el motorlu araç ticaretine bir standart getirilerek vatandaşların yaşadığı mağduriyete son verilmesi çağrısında bulundu. Yaklaşık 30 yıldır otomobil ticaretinin içinde ve Motorlu Araç Satıcıları Fedarasyonu (MASFED) ile Başkent Otomobilciler Derneği’nin (BOD) de Başkanı da olan Aydın Erkoç, ülkede ikinci el araç ticaretiyle uğraşan 100 bin dolayında kişiden 65-70 bininin kayıt dışı olduğunu belirterek, “Artık otomobil ticaretine bir standardın getirilmesi gerekiyor” dedi. Bu faaliyetin, tüketici, devlet ve tüccar olmak üzere 3 ayağı bulunduğuna işaret eden Aydın, mevcut durumda tüketicinin kandırılma riski, devletin vergi kaybı, satıcıların ise güven sorunu yaşadığını dile getirdi.

İkinci el araç ticaretine bir standart ve düzen getirilmesi durumunda bu üç kesimin de kazançlı çıkacağını vurgulayan Aydın, şunları söyledi: “Bizim en büyük sıkıntımız bu sayıları 100 bini bulan otomobil ticareti ile uğraşan insandan sadece 30- 35 bininin kayıtlı oluşu. Bir standart getirildiği zaman, dışarı da ayaküstü satış yapan insanlar kayıt altına alınacak ve bunlar vergiye tâbi olacak. Bu kişilerin, ticaret odasına kaydı olacak. Tüketici karşısında ciddi bir muhatap bulacağı için kandırılma, aldatılma olayından kurtarılacak. Tüccar ise devlete vergi ödeyecek, alıcı kandırılmayacağı ve karşısında muhatap bulunacağı için mesleki açıdan bizim prestijimiz artmış olacak. Bu şekilde 3 ayak da kazançlı çıkmış olacak.”

Otonomi Ciddi Bir Çözüm Sağlayacak

Erkoç, otomobil ve motorlu araçların, pazara gidilip ayaküstü alınacak basit bir ürün olmadığını altını çizerek, oto pazarlarına da karşı çıktı; dünyanın hiçbir ülkesinde bu tür bir uygulama olmadığını belirtti. E ticaret sitelerinde çok sayıda insanın vergi ödmeden, vergi levhası olmadan alım satım yaptığına işaret eden Erkoç, otomobilin “otomobil ticaret hanelerinde” alınıp satılması gerektiğini vurguladı. Erkoç, “Biz Otonomi’yi açtığımız zaman tüketici gönül rahatlığıyla pazar günleri dâhil araç almaya gelebilecek” dedi. Verdikleri uğraş sonucunda yılda 3’den fazla araç alıp satanlara devletin ciddi bir baskı uygulamaya başladığına dikkat çeken Erkoç, “Ama insanlar artık ailesinden ya da çevresinden vekâlet alıp alım satım yapmaya başlıyor. Devletin bunun da önüne geçici hamleler yapması gerekiyor. Bu konunun üzerine gitmemiz lazım” diye konuştu.

Otonomi 1 Mart’da Açılışa Hazırlanıyor

Esenboğa yolu üzerinde 375 bin metrekairelik bir alanda inşaatı tamamlanma aşamasına gelen Otonomi’nin 1 Mart’ta faaliyete geçmesi

bekleniyor. Ankara halkı başta tüm Türkiye’ye hizmet verecek Otonomi, Avrupa’nın en büyük otomotiv AVM’si olacak. Otonomi, “Türkiye’nin her yerine 1 saat uzaklıkta” sloganı ile otomotiv sektörü ve otomobil tutkunlarını buluşturacak. Otonomi’de ikinci el araçlar için 551 showroom ve sıfır araçlar için 10 oto plazanın yanı sıra 13 işyerinden oluşan teknik servis bölümü, meydan ticarethane ve ofisleri 28 işyeri, 48 ofis, akaryakıt istasyonu ve bir beş yıldızlı otel yer alıyor. İçinde kafe ve restoranlar, bankalar, noter ve trafik tescil bürosunun da yer alacağı Otonomi, kuru temizlemeden kırtasiyeye, camiden ve AVM’ye tüm imkânlarıyla tam bir “Otomotiv Yaşam Merkezi” olacak. Otonomi, günlük 11 bin ziyaretçi ağırlayabilecek. Günde 9 bin aracın giriş çıkış yapabileceği Otonomi’de aynı anda 12 bin araç sergilenilecek. Sıfır ya da ikinci el araç almak isteyenler, aradığı her modeli Otonomi’de bulabilecek. Satışa konu araçlara, tüm test ve kontroller sonucunda Otonomi tarafından 1 yıl garanti verilecek.



2.ELDE 20 YIL ÖNCESİ VE SONRASI

Kıymetli kardeşlerim, yirmi yılı aşan bir süredir otomotiv sektöründeyim. Sizlerle bu süre içerisinde nelerin değiştiğini nelerin geliştiğini, paylaşmak istiyorum.

90'lı yıllarda ekonomik sıkıntılar ve siyasi istikrarsızlıklar olmasına rağmen, 2000'li yıllara kadar 2.el otomobil satışları altın çağını yaşamıştır. Bu dönem; hem piyasadaki otomobil azlığından hem de Japon otomobil firmalarının pazara girip sektöre, yeni heyecan katmasından dolayı yoğun bir sürece sahne oldu.

Hedef üstü satışlarımız oldu. Haftada 10-12 araç alıp, takas yapılan araçlarla beraber 14-15 araç sattığımız dönemler oldu. Ayda 35 - 40 araç satmak hiç de zor değildi.

Kaldı ki o dönemde bankalarda 'Taşıt Kredisi' denen bir şey yok gibiydi. Verilen kredilerin de faiz oranı aylık %12-13, yıllık %130'larda idi. Bankalar kolay kolay kimseye de kredi vermiyordu. Bunlara rağmen satışlarımız çok hızlı idi...

Peki, son 15-20 yılda neler değişti? Neden ayda 35-40 araç satmak hayal oldu. Acaba neyin hesabını yapamadık...

Değerli kardeşlerim, dünya hızla değişiyor ve gelişiyor. Ülkemiz de artık bir dünya ülkesidir. Ticaretimiz global piyasalarla birlikte hareket ediyor ve dünyada her 10-15 yılda bir ticaret kendini geliştirip yeniliyor.

Galericiler olarak bizler maalesef bunu göremedik. Piyasanın büyüüp gelişmesine; birleşerek ya da kazandığımızı işimize yatırım yaparak ayak uyduramadık.

2000'li yıllarda kurumsallaşan, büyüyen, gelişen pazarın rekabet gücüne

ayak uyduramadık. İnternet ağının hızla gelişmesine, bayii ve distribütör firmalarının 2.el otomotiv sektörüne el atmasını hafife aldık.

Peki, ne yapmalıydık! Bundan sonra ne yapmamız gerekiyor. Bilemiyorum! Belki kazancımızı işimize yatırım olarak yansıtmalıydık. Belki bir kaç esnaf arkadaşımızla birleşerek, daha büyük firmalarla rekabet etmeliydik. Kim bilir bu günkü denegimizi o günlerde kursaydık; bilgilendirme toplantılarımızı yapıp, dergimizi yayımlayıp, tüm üyelerimizi bilgilendirip, piyasayı daha yakından takip etseydik daha iyi olurdu.

Günümüz şartlarına baktığımızda; aslında pazar 90'lı yıllara göre daha hareketli ve önü daha açık. Sadece iş hacmimiz düşük. 80 milyonluk bir ülkede 19 milyon motorlu taşıt var. Bu rakama kamyon, kamyonet, motosiklet dahil.

Alım gücünün yükseldiği, kredi faiz oranlarının düştüğü ve iletişimin en üst seviye olduğu bir dönemde yaşıyoruz. Yapmamız gereken tek şey rekabetten korkmamak ve iletişimi en üst seviyede tutmak olmalı.

Elbette ki olumsuzluklarla da karşılaşacağız. Bireylerin internet üzerinden satış yapmaları, hatta trafik sigortasının 900 -1000 TL olması bile koşulları zorlaştırıyor. Ancak mücadele gücümüzü yitirmeyeceğiz.

Yaptığımız işin popülerliğine değil, mesleki değerlerine bakıp sahip çıkmalıyız.

Bol satışı günler dilerim... Saygılarımla



Mustafa KALAYCI

İçimizden Bir Portre: Ali Kemal Güngör

Ali Kemal Güngör meslek anlayışını şöyle özetliyor: Yaptığım işte işin kalitesine ve zamanında teslimine çok dikkat ederim. Müşterimi vereceğim hizmet ile ilgili olarak, önceden tam ve doğru bilgilendiririm.

ALİ KEMAL GÜNGÖR 1971

Trabzon doğumlu. Evli ve 3 çocuk babası. İşi, araçların orijinalliğini bozmadan bakım onarımını gerçekleştirip, onları sıfır gibi teslim etmek. İçinde bulunduğu sektörde 35 yıl geçirmiş ve artık duayen sıfatını hak etmiş bir isim.

Şuan Teknikel Boyasız Hasar Onarım Merkezi'nin işletmecilerinden. Maltepe Gülsuyu ve Kartal Oto Sanayisi'nde olmak üzere, iki şubesi olan firmada toplam 21 kişi çalışıyor. Firmada yıllık ortalama 2 bin aracın bakım onarım işlemleri gerçekleştirili-

yor. Özel de ise Ali Kemal Güngör meslek yaşamı süresince yaklaşık 250 bin aracın bakım onarım işlemlerine okey vermiş.

Endüstri Meslek Lisesi Metal İşleri mezunu olan Ali Kemal Güngör, çekirdekten yetişen bir isim. Mesleğe 1981 yılında Yakacık Çavuşoğlu'nda kaportacı olarak başlamış. Tam 7 yıl kaportacılık yaptıktan sonra kalfalığa yükselmiş. O dönemde Kartal Oto Sanayi'nde çalışmış. 1997 yılında Honda Otomobil Fabrikası'nda kaynak – kaporta bölümünde işbaşı yapmış ve burada da 15 yıl çalışmış. İlk 4 yıldan sonra 8 yıl kay-

nak kalite kontrol bölümünde görev yapmış. Son 3 yılda eğitmen olarak Honda bayilerine Türkiye genelinde eğitimci olarak hizmet vermiş. Teknikel ise Güngör'ün, tecrübe anlamında zirvede olduğu 2012 yılında faaliyete başlamış.

Kendisine; mütevazı, alçak gönüllü, güler yüzlü, şakacı, çalışkan, prensiplerine bağlı, sık ve bakımlı kelimelerini yakıştırdığımız Ali Kemal Güngör'e bundan sonraki meslek hayatında da başarılar diliyoruz.



sahibinden.com'a Mart 2015'te

33,5 MİLYON

tekil ziyaretçi geldi.



Peki bu 33,5 milyon ne yaptı?

Toplam

118,6 MİLYON

ziyaret gerçekleştirdi.



4 MİLYAR

sayfa görüntüledi.

DURUM BÖYLE OLUNCA
ALMAK, BAKMAK, SATMAK VE
KİRALAMAK İSTEYENLER YİNE
sahibinden.com'DA BULUŞTU.



sahibinden.com



2016 Motorlu Taşıtlar Vergi Fiyatları Cep Yakacak

Araç sahiplerinin ödeyeceği Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV) belli oldu. İşte merak edenler için araç silindir hacmine göre fiyatlar...

1-3 YAŞ ARASI MOTORLU TAŞITLAR VERGİSİ

1-3 yaş grubu motor silindir hacmi 1.300 cm³'e kadar olan otomobillerde fiyat 623,98 TL,
1-3 yaş grubu motor silindir hacmi 1.301-1.600 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 997,73 TL,
1-3 yaş grubu motor silindir hacmi 1.601-1.800 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 1.760 TL,
1-3 yaş grubu motor silindir hacmi 1.601-1.800 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 2.772 TL,
1-3 yaş grubu motor silindir hacmi 2.001-2.500 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 4.158 TL,
1-3 yaş grubu motor silindir hacmi 2.501-3.000 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 5.797 TL,

4-6 YAŞ ARASI MOTORLU TAŞITLAR VERGİSİ

4-6 yaş grubu motor silindir hacmi 1.300 cm³'e kadar olan otomobillerde fiyat 434,98 TL,
4-6 yaş grubu motor silindir hacmi 1.301-1.600 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 748,56 TL,
4-6 yaş grubu motor silindir hacmi 1.601-1.800 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 1.376,76 TL,
4-6 yaş grubu motor silindir hacmi 1.801-2.000 cm³'e kadar olan otomobillerde fiyat 2.136,00 TL,

4-6 yaş grubu motor silindir hacmi 2.001-2.500 cm³'e kadar olan otomobillerde fiyat 3.019,00 TL,
4-6 yaş grubu motor silindir hacmi 2.501-3.000 cm³'e kadar olan otomobillerde fiyat 5.043,00 TL,

7-11 YAŞ ARASI MOTORLU TAŞITLAR VERGİSİ

7-11 yaş grubu motor silindir hacmi 1.300 cm³'e kadar olan otomobillerde fiyat 243,88 TL,
7-11 yaş grubu motor silindir hacmi 1.301-1.600 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 434,98 TL,
7-11 yaş grubu motor silindir hacmi 1.601-1.800 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 810,85 TL,
7-11 yaş grubu motor silindir hacmi 1.801-2.000 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 1.255,00 TL,
7-11 yaş grubu motor silindir hacmi 2.001-2.500 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 1.886,00 TL,
7-11 yaş grubu motor silindir hacmi 2.501-3.000 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 3.151,00 TL,

12-15 YAŞ ARASI MOTORLU TAŞITLAR VERGİSİ

12-15 yaş grubu motor silindir hacmi 1.300 cm³'e kadar olan otomobillerde fiyat 184,76 TL,
12-15 yaş grubu motor silindir hacmi 1.301-1.600 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 307,23 TL,

12-15 yaş grubu motor silindir hacmi 1.601-1.800 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 495,17 TL,
12-15 yaş grubu motor silindir hacmi 1.801-2.000 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 748,00 TL,
12-15 yaş grubu motor silindir hacmi 2.001-2.500 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 1.127,00 TL,
12-15 yaş grubu motor silindir hacmi 2.501-3.000 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 1.696,00 TL,

16 YAŞ VE ÜZERİ MOTORLU TAŞITLAR VERGİSİ

16 ve üstü yaş grubu motor silindir hacmi 1.300 cm³'e kadar olan otomobillerde fiyat 66,00 TL,
16 ve üstü yaş grubu motor silindir hacmi 1.301-1.600 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 118,00 TL,
16 ve üstü yaş grubu motor silindir hacmi 1.601-1.800 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 192,00 TL,
16 ve üstü yaş grubu motor silindir hacmi 1.801-2.000 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 295,00 TL,
16 ve üstü yaş grubu motor silindir hacmi 2.001-2.500 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 446,00 TL,
16 ve üstü yaş grubu motor silindir hacmi 2.501-3.000 cm³ arasındaki otomobillerde fiyat 623,00 TL,

Trafik Sigortası Ücretleri YÜKSEK HEM DE ÇOK YÜKSEK!

Trafik sigortasında yaşanan kaos tehlikeli boyuta ulaştı. Primler yüzde 80 oranında artınca sürücüler sigorta yaptırmamaya başladı. Trafikte sigortasız dolaşan araç sayısı 3.8 milyona kadar çıktı



2015'İN AĞUSTOS-EKİM ayları arasında, sadece üç ayda, 360 bine yakın araç trafik sigortası yaptırmadı. Sigortalılık oranı bu üç ayda %2 düştü. Daha da vahimi, geçen yılın başından itibaren, sigortasızlık oranı %4 azaldı ve 700 binden fazla araç, prim yüksek diye trafik sigortasını yaptırmadı. Yıllardır sigortasız

olanlar ile son dönemde fiyat artışı nedeniyle sigorta yaptırmayanları topladığınızda bugün, 3 milyon 800 bin araç, trafikte sigortasız dolaşıyor.

PRİMLER NASIL YÜKSELİYOR Peki, primler neden artıyor? Temelde iki nedeni var. Birincisi, sigortadan ödenen vefat ve sakatlık, yani bedeni

tazminatlardaki artış ki, son yıllarda tazminat tutarı yüzde 311 artmış. Asıl sorun bu da değil. Mahkemelerin bedeni tazminatlarda vermiş olduğu kararlar ve bu kararların 10 yıl geriye dönük uygulanması. İşte, sigortacıların belini büken, fiyatları yükseltmesine ve tüketicinin de yüksek prim ödemesine neden olan asıl konu bu. Kanunlar, sigortacılar, trafik kazasından ölenler için tazminat ödenmesini hükmediyor, ancak bu tazminatın nasıl hesaplanacağını, ne kadar ödeneceğini söylemiyor. Hal böyle olunca da sigorta şirketlerinin ödediği tazminat bedelleri yükseliyor. Bu da sigorta primlerine yüksek zam olarak yansıyor. Aslında sorunun çözümü çok da zor değil. Yasaya, trafik kazasında vefat edenler için ödenecek tazminatın nasıl hesaplanacağını gösteren bir madde eklenmesi yeterli. Tabi bir de yine yasaya eklenecek bir madde ile mahkemelerin aldığı kararların geriye dönük uygulanmasının önüne geçilmesi gerekiyor.

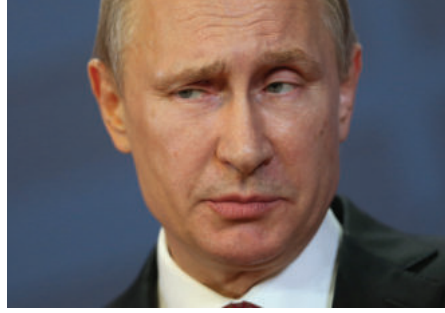
Şimşek'ten Zorunlu Trafik Sigortası Açıklaması

EKONOMİDEN Sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, Orta Vadeli Program'ın (2016-2018) açıklandığı toplantının ardından gazetecilerin gündeme ilişkin sorularını yanıtladı. Şimşek, zorunlu trafik sigortası primlerindeki artışa ilişkin, "Kasko ile zorunlu trafik sigortası birleştirilebilir mi veya kasko yapana zorunlu trafik sigortası yükümlülüğü kaldırılabilir mi, bu hususu çalışacağız" dedi. Şimşek, geçmişte hasarı olan araç sahiplerinin trafik primlerinde yüksek bir artışın söz konusu

olduğunu ifade etti. İkinci olarak, bedeni hasarların tahmini konusunda belirsizlikler bulunduğu işaret eden Şimşek, bunun da prim artışlarındaki diğer önemli bir faktör olduğunu söyledi. Şimşek, "Kasko ile zorunlu trafik sigortası birleştirilebilir mi veya kasko yapana zorunlu trafik sigortası yükümlülüğü kaldırılabilir mi. Bunlar yapısal bir çerçevede Hazine Müsteşarlığı tarafından çalışılır, biz de bu konulara bakarız. Dolayısıyla bu hususu çalışacağız diyelim bu aşamada" ifadelerini kullandı.



2015'te Türkiye'de Otomotiv Pazarı Coştı Rusya Dibe Vurdu



RUS UÇAĞININ düşürülmesinin ardından Türkiye ve Rusya arasında patlak veren siyasi kriz aralık ayında derinlik kazanırken, 2016'da iki ülke arasındaki ticarete nasıl bir gelişme yaşanacağı ise endişeyle bekleniyor. Ama bir gerçek var ki, 2016'da Rusya Türkiye'ye daha çok ihtiyaç duyacak. Çünkü rublenin tarihi değer kaybı ve petrol fiyatlarındaki düşüşe bağlı olarak ekonomideki yavaşlama Rusya'yı köşeye sıkıştırmış durumda. Türkiye'ye ekonomik yaptırımları devreye sokan Rusya'da otomotiv pazarı başta olmak üzere işler yolunda

gitmiyor. Türkiye'de otomotiv pazarı 2015'i 1 milyon adedi aşarak rekorla kapatırken, Rusya'da ise adeta çöküş yaşanıyor.

DARALMA YÜZDE 45

Türkiye'de 2015 yılı sonunda pazar yüzde 30'u aşan büyümeye kaydederken, otomotiv pazarı 3 yıldır üst üste düşen Rusya ise yılın en büyük kaybını yaşadı. 2015 sonunda Rusya'da otomobil ve hafif ticari araç satışları yüzde 43 düşerken, bu pazarın yüzde 40'a yakın azalması bekleniyor.

Türkiye'de otomotiv pazarı 2015'i rekorla kapatırken, Rusya'da ise büyük çöküş yaşanıyor.

Bu kayıpların ardından harekete geçen Rusya hükümeti, otomotiv pazarını canlandırmak için yeni önlemler almaya hazırlanıyor.

700 MİLYON DOLAR TEŞVİK

Rusya Başbakan Yardımcısı Arkadi Dvorkoviç ise 550 milyon dolar (40 milyar ruble) tutarında devlet desteğiyle araç pazarının 2016 yılında yalnızca yüzde 5 gerileyeceğini söyledi. Desteğin 700 milyon dolara (50 milyar ruble) çıkarılması durumunda ise 2015'de elde edilen satış rakamlarının korunması mümkün olacak.

TÜRKLER GÜMRÜK ENGELİ İLE KARŞILAŞTI

Rus otomotiv fabrikalarına ürün tedarik eden Türk üreticilerin sevkiyatları aralık ayı başından itibaren gümrük engeliyle karşılaşmıştı. Fabrikaların bulunduğu şehirlerin yerel idareleri ve fabrika temsilcilerinin devreye girmesiyle ay sonuna doğru sorunların bir bölümü aşıldı. Bununla birlikte, yedek parça tedarikiyle ilgili sorunlar sürüyor.



2015'te Yaklaşık 4.3 Milyon İkinci El Oto Satıldı

İkinci el oto galericilerinin beklensi; 2016 yılında satışların artarak devam etmesi yönünde



OTOMOTİV pazarındaki hareketlilik sadece sıfır kilometre araçlarla sınırlı kalmadı. İkinci el otomobilde de rekora gidildi. İkinci el otomobil pazarında 2015 yılının ilk 10 ayında sa-

tışlar yüzde 15 artışla 3 milyon 576 bin adet olarak gerçekleşti. DOD Perakende Müdürü Erol Gündoğan, ikinci el pazarındaki artışa paralel şekilde satışların da artış kaydettiklerini belirtti.

İkinci el otomotiv pazarının 2015 yılında yaklaşık 4 milyon 435 bin adetle kapandığı ve ikinci el pazarının 2014 satışlarının yüzde 15 üzerinde gerçekleştiği öngörülüyor.

İlk Kadın Ceo'yla 'Big 5'e Soyunduk!

MERCEDES-BENZ Türk'ün ilk kadın tepe yöneticisi olan Seeger, Türkiye satış adedi bazında dünyada 14'üncü, Avrupa'da İtalya ve Japonya'nın ardından 6'ncı sırada yer alıyor.

2016'da pazardaki temponun süreceğini ifade eden Britta Seeger, yenilenen E Serisi'nin gelmesiyle 30 bin adetlik satış yakalayacaklarını söyledi.

Çocuk da yaparım kariyer de 23 yıldır Daimler'de çalışan Britta Seeger hem Mercedes-Benz'in hem de Türk otomotiv sektörünün ilk kadın CEO'su konumunda. Erkek egemenliğinde olan otomotiv dün-

yasında zorluk yaşamadığını ifade eden Seeger, "Bence bu kadın olmak, erkek olmakla ilgili bir mesele değil.

Farklı insanlar, farklı cinsler, farklı kültürler bir arada olduğunda başarıları ekipler ortaya çıkıyor. Mercedes-Benz Türk'ün yetenek havuzundan çok etkilendim. Otomotivde beni bir rol

model olarak gördüklerini umuyorum. Hem anneyim hem yöneticiyim" dedi.



Yılın En Çok Satan Otomobil Markaları

2015 yılında, 2014 yılına oranla daha fazla otomobil satıldı. En çok satanlar arasında Peugeot - Mercedes-Benz - Dacia - Toyota - Opel - Hyundai - Ford - Volkswagen başı çekiyor

Türkiye otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı, 2015 yılında bir önceki yıla göre %26,1 artarak 968.017 adet olarak gerçekleşti. 2014 yılında 767.681 adet toplam pazar gerçekleşmişti. Otomobil satışları, 2015 yılında bir önceki yıla göre %23,54 artarak 725.596 adete yükseldi. 2014 yılında 587.331 adet satışa ulaşılmıştı. Hafif ticari araç pazarı, 2015 yılında geçen yıla göre %34,42



oranında artarak 242.421 adete ulaştı. Geçen yıl 180.350 adet satış yapılmıştı.

İŞTE EN ÇOK SATANLAR

Peugeot - 34.411 Adet
Mercedes-Benz - 38.790 Adet
Dacia - 44.812 Adet
Toyota - 50.924 Adet
Opel - 47.000 Adet
Hyundai - 51.763 Adet
Ford - 118.640 Adet
Volkswagen - 139.043 Adet



OGD, Türkiye'de Yılın Otomobilini Seçecek

OTOMOTİV GAZETECİLERİ DERNEĞİ (OGD), devrim niteliğinde projeye start veriyor. Uzman gazeteciler, 'Türkiye'de Yılın Otomobili'ni seçecek. Birinci Nisan ayında açıklanacak. Otomotiv Gazetecileri Derneği (OGD), Türk otomotiv sektöründe devrim niteliğini taşıyacak bir projeyi hayata geçiriyor. Otomotiv konusunda uzman gazetecilerden oluşan OGD, 'Türkiye'de Yılın Otomobili'ni (TYO) seçecek. TYO Seçim Komitesi'nin belirlediği ve OGD Yönetimi ile üyelerinin onayladığı kriterler doğrultusunda ilk yarışmaya, Ocak 2015-Mart 2016 tarihleri arasında satışa sunulmuş 'tamamen yeni' modeller katılacak. İki aşamalı seçim sonrasında birinci seçilen araç, Nisan'da düzenlenecek gala gecesinde kamuoyuna açıklanacak. 'Türkiye'de Yılın Otomobili' seçimleri iki aşamadan

oluşacak. Mart'ta yapılacak ilk oylama sonucunda her jüri üyesi finale kalacak 7 finalist için favori araçlarını önerecek. İlk oylama sonucunda jüri üyeleri tarafından en fazla önerilen 7 otomobil finalde yarışmaya hak kazanacak. İkinci aşamada en fazla puan alan finalist, 'Türkiye'de Yılın Otomobili' seçilecek. Araçlar İnter-city İstanbul Park'ta yapılacak test organizasyonunda sınavdan geçirilecek. Birinci seçilen marka, 'Yılın Otomobili' logosunu 1 yıl boyunca basın bülteni ve reklamlarında kullanabilecek. OGD üyeleri seçim yaparken şu kriterlere göre oy verecek: Tasarım, yol tutuşu, ergonomi, yakıt tüketimi, emisyon oranları, güvenlik, donanım seviyesi ve fiyat-değer oranı.



En Az Cep Yakanlar

Yakıt masrafı canınıza tak ettiyse bu araçlara bakmanızda fayda var...

Citroen C3 1.6 Picasso EHDI 92HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.8 litre

Toyota Prius 1.8 CVT 99HP

Yakıt tipi: Benzin - (100km): 4 litre

Fiat Punto 1.3 Multijet 95HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

Chevrolet Aveo 1.3 95HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

Seat Leon 1.6 SC TDI 95HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

BMW 1 116D Yakıt tipi: Dizel

(100km): 4.7 litre

Seat Leon 1.6 TDI 105HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

Passat Variant 2.0 TDI BMT 150PS

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

Volkswagen Jetta 1.6 TDI DSG

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

Volkswagen Golf 1.6 DSG 105HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

Volvo S60 1.6 D2 115HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

Peugeot 308 1.6 E-HDI 115HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

Kia Rio 1.4 CRDI 90HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.7 litre

Volvo V40 Cross Country 1.6 115HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.6 litre

Skoda Fabia 1.6 TDI 90HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.6 litre

Audi A1 1.6 TDI 90HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.6 litre

Toyota Yaris 1.5 Hybrid CVT 75HP

Yakıt tipi: Dizel - (100km): 4.6 litre



Al Sana Ucuz Araba

Otomobil almak isteyen her 10 kişiden 7'si öncelikli olarak, fiyatının ucuzluğuna bakıyor Siz de o 7 kişiden biriyseniz, işte sizin için hazırladığımız liste:

Opel Corsa 3 Kapı OPC 1.6T - 24 bin 882 euro

Chery KIMO 1300CC Forza 84HP - 25 bin 750 TL

Geely Emgrand EC7 Sedan 1.5 Basic 106HP - 37 bin 995 TL

Seat Ibiza Reference 75HP - 38 bin 200 TL

Hyundai i10 1.0 Style 65HP - 39 bin 350 TL

Dacia Ambiance 1.2 16V 75HP - 39 bin 900 TL

Renault Joy 1.2 16v 75HP - 42 bin 400 TL

Fiat Linea Classic Actual Plus 1.4 Fire 77HP - 43 bin 050 TL

Mitsubishi Spacestar 1.2 MT Invite 80HP - 43 bin 203 TL

VW Polo 1.0 Trendline 75HP - 43 bin 500 TL

KIA Rio Hatchback Comfort Manuel 90HP - 43 bin 500 TL

Micra 1.2 80 Street 80HP - 43 bin 950 TL

Hatalı Cezaların Nedeni Belli Oldu

Trafikte kesilen hatalı cezalar ile ilgili konuşan Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, "Bazı plakalarda dıştan vidalama yapılıyor. Plakada 0'ın ortasına vida basıyor, bu 8 diye okunuyor. Bu sefer hiç ilgisiz bir vatandaşın plakasına ceza yazılıyor ya da 6 rakamının üzerine vida takıldığında okuyucu, 6 rakamını 8 gibi algılıyor ama bu hataların bedelini vatandaşa ödetmiyoruz. Hiçbir şekilde hatası olmayan başka plaka sahibi böyle kötü bir sürprizle karşılaşılıyor ama bunlar düzelecek" dedi.



Yaşama Yol Ver Hayat Kurtar

112 Acil Sağlık Hizmetleri, ambulansların trafikte yaşadıkları sorunlara dikkat çekmek için Türkiye'nin birçok noktasında stantlar açıyor. Özellikle sürücülerden duyarlılık beklenirken, vatandaşların da asılsız ihbarlardan kaçınması isteniyor



SAĞLIK BAKANLIĞI Acil Sağlık Hizmetleri Genel Müdürlüğü bünyesinde; 112 Acil Yardım ambulanslarının trafikte yaşadığı sorunlara dikkat çekmek, 112 çağrı merkezine yapılan asılsız ihbarlara dikkat çekmek için stant açılıyor. Trafikte ambulansa yol vermemin, ihtiyacı olan hasta ve yaralıların yaşamlarına mal olabileceği fikrini uyandırmak, hangi durumlarda 112 aranması gerektiği, 112 arandığın-

da nelere dikkat edilmesi gerektiği konusunda açılan stantlarda bilgi veriliyor.

Yrd. Doç. Dr. Fatih Doğan; 112 acil sağlık ekiplerinin trafikte zaman kaybetmeden yol almasının hayati önem taşıdığını vurgulayarak "Trafikte kaybedilen 2 dakikada, bir anne bebeğini, bir bebeğin annesini, bir ailedeki eşi, bir evladın yakını, sevdiğini kaybetmesine yol açabilir. Trafikteki

duyarlılık binlerce insanın yaşama tutunmasına vesile olabilir. Vatandaşlarımızın gereksiz olarak meşgul ettiği 112 telefon sırasında gerçek ihtiyacı olan hastanın ulaşmaması, kişilerin hayatını kaybetmesine ve sakat kalmasına yol açabilir. Yaşama yol ver sloganı, cana can katmayı anlatan bir ifadedir. Bu nedenle toplum olarak duyarlı olmak zorundayız" diye konuştu.

Emniyet şeridine girene sıkı takip

İSTANBUL genelindeki trafik ihlallerinin ve trafik düzensizliğinin yoğun olduğu noktalara konumlandırılan Elektronik Denetleme Sistemi (EDS), Büyükşehir Belediyesi mühendislerince özel olarak tasarlandı ve ilk olarak 2007 yılında 'kırmızı ışık ihlali' ve 'emniyet

şeridi ihlali' parametreleri üzerinden 13 noktada kuruldu. Şu anda aktif olarak kent genelinde 300 noktada trafik ihlallerini tespit ediyor. Bunlara ek olarak özellikle, TEM Otoyolu'na da 77 yeni EDS kameraları yerleştiriliyor.



tasit.com

Siz de **tasit.com**'a katılın,
mağaza ücretinizde hiçbir artış olmadan
tam 1 yıl boyunca **sınırsız ilan** yayınlayın!

1 YILLIK
ÜYELİK
PAKETİ
**SINIRSIZ
ARAÇ İLANI**

NE ÖDEDİĞİMİ BİLİYORUM!

FİYAT SÜRPRİZİ YOK!

İLAN SINIRI YOK!

İLANLARINIZ AYNI ANDA 120'DEN FAZLA HABER PORTALINDA DA YAYINLANIR!

Milliyet

ZAMAN

Cumhuriyet

VATAN

AKSAM

HABERLER.COM

+120 HABER PORTALI

Kurumsal Üyemiz Olmak İçin Hemen Arayın!
+90 (216) 472 19 72

YAKIT EKONOMİSİ TECH PERFORMANSI TECH YENİ PEUGEOT 308 BENZİNLİ 1.2 L 130 HP PURETECH



Edirne'den Ardahan'a **1.718 km**'lik parkurda
Sadece 1 depo yakıt tüketimi!
ŞİMDİ, BENZİNLİ TAM OTOMATİK SEÇENEĞİYLE TÜRKİYE'DE!



Yeni Peugeot 308, yeni motoruyla sınıfına fark atıyor. Motor üretiminde öncü Peugeot tarafından geliştirilen Yeni PureTech motoruyla yakıt tüketimini azaltırken performansından ödün vermiyor. Volkan Işık Akademi ve TOSFED tarafından yapılan testte, Edirne'den Ardahan'a toplam 1.718 km'yi, 100 km'de sadece 3.2 L yakıt tüketerek gitmeyi başaran Yeni Peugeot 308 1.2 L PureTech 130 hp, yetkili satıcımızda sizi bekliyor. Üstelik şimdi, benzinli tam otomatik seçeneğiyle Türkiye'de!



twitter.com/PeugeotTürkiye



facebook.com/peugeotturkiye

Yeni Peugeot 308 1.2 L Benzinli PureTech 130 hp CO₂ emisyon değeri 107 g/km'dir. İlanda kullanılan görsel Türkiye ürün gamı ile farklılık gösterebilir. Yakıt tüketim testi Edirne'den Ardahan'a olan rotada, fabrika seri üretimi ve trafik şartlarına tamamen uygun olan Peugeot 308 1.2 L Benzinli Puretech 130 hp düz vites versiyonu ile gerçekleştirilmiştir. Şehir içi ve şehirler arası trafik koşullarında gerçekleştirilen test sonucunda 3.2 L/100 km yakıt değerine ulaşılmıştır.

YENİ PEUGEOT 308

MOTION & EMOTION

DKY OTOMOTİV

E-5 Üzeri İçmeler Mahallesi Reis Sokak No: 20 34947 Tuzla / İstanbul Tel: (0216) 447 27 00

Mevsim Kış ise Gaza ya da Frene Basmadan İki Kere Düşün

Kışın araç kullanırken çok dikkatli olmanızı gerektiren faktörler mevcut. Havanın +7C derecenin altına düştüğü durumlarda en iyi tutunmayı kış lastikleri sağlasa da işi yalnızca lastiklere bırakmak doğru değil



KIŞIN OTOMOBİL KULLANMA TEKNİKLERİ

Kışın özellikle karlı zeminlerde otomobil kullanmak oldukça zorlaşır. Sürücüler bu zorlu şartlara uyum sağlaması için mutlaka sürüş stilini değiştirmelidir. Özellikle fren ve gaz pedalının sert kullanımından, ani direksiyon hareketlerinden kaçınmak en doğru yoldur. Karlı ya da buzlu zeminlerde otomobillerin tutunma limiti çok aşağıya düştüğü için hızın normal şartlara göre düşürülmesi şarttır. ABS fren sistemine sahip bir aracınız varsa, ani yavaşlama ya da durma zorunluluğu doğarsa fren yaparken pedala yüksek kuvvet uygulamaktan çekinmeyin. Eğer ABS'den

yoksun bir araç kullanıyorsanız, lastiklerin kilitlenmemesi için fren pedalına fazla güç uygulamamalı, tekerleklerin kilitlendiğini hissettiğinizde pedala uyguladığınız kuvveti azaltmalısınız. Tabii ki en doğrusu, karlı ve buzlu zeminlerde ani ve sert frenlere gerek bırakmayacak şekilde yavaş, sakın ve öngörülü araç kullanmanızdır. Virajlara, kavşaklara ve trafik ışıklarına yaklaşırken gaze basmayı bırakmak ve aracın motor

freniyle yavaşlamasını sağlamak gerekir.

Güvenli bir sürüş için yola çıkarken mutlaka tüm camların ve aydınlatma elemanlarının temizlenmesi, gerekirse seyahat sırasında da güvenli bir alanda durup temizliğin yapılması önemlidir. Sürücünün palto, kaban gibi kalın giysilerle araç kullanması ani durumlarda reaksiyon vermesini ve doğru zamanda doğru hareketleri yapmasını engeller. Araca binerken ayakkabılardaki kar ve buzun da mümkün olduğunca temizlenmesi hem ayakların pedal üzerinde kayma riskini hem de camların buğulanma düzeyini azaltır. Klimalı bir araçta ön camın buğusunu çözmek için üfleme yönü ön cam olarak seçilmeli ve klima açık tutulmalıdır. Klima olmayan

araçlarda havalandırma ön cama yönlendirilirken kapı camlarından birini aralamak gerekir.

KIŞ MEVSİMİ İÇİN HAZIRLIKLAR

- Dış derinliği 4 mm'nin altına inmemiş kış lastikleri
- İyi temizleyen silecekler
- Buz kazıyıcı
- Donmaya karşı katkıya sahip silecek suyu
- Antifriz
- Sağlıklı çalışan bir akü

Eğer kayma başladıysa; Arkadan itişli araçlarda kayma aracın arka kısmının sağa veya sola savrulmasıyla meydana gelir. Bu gibi durumlar, virajlara aracın tutunma limitlerinin üstünde girildiğinde veya viraj içinde sert fren ya da ani hızlanma sırasında meydana gelir. Araç kayma eğilimi gösterdiği andan itibaren ayağınızı gaz pedalından çekin. Fren pedalına da basmayın. Aracın arkası sağa doğru savrulmuş ise direksiyonu sağa çevirin, sola savrulmuşsa direksiyonu sola çevirin. Ancak, direksiyonu çok çevirmek, aracın ters yöne savrulmasına sebep olabilir. Bu noktada önemli olan ön

tekerleklerin gitmeniz gereken yönü gösterecek şekilde çevrilmiş olmasıdır. Ayrıca direksiyon hareketleri kontrollü ve yumuşak olmalıdır. Önden çekişli araçlarda önden kayma genellikle virajlara aşırı hızla girme, virajlarda ani hızlanma ya da yavaşlama isteği sonucu oluşur. Aracın burun kısmının viraj dışına doğru gitmesine sebep olan bu kayma sırasında gaz pedalına basmayı bırakın ve aracın yavaşlayıp ön lastiklerin tutunmayı tekrar sağlamasını bekleyin. Frene basmanız durumunda bu kez aracın arkası kaymaya başlayacaktır. Dört tekerlekten çekiş sistemine sahip otomobillerde ön ve arka aks arasındaki güç dağılımına göre kayma karakteristiği değişebilir. Sonuçta arkadan kayma yaşanırsa kontra direksiyon hareketi, önden kayma yaşanırsa gaz pedalının bırakılması temel önlemlerdir.

YAĞMURLU HAVADA KULLANIM

Yağmurun ilk yağdığı an yol yüzeyinde birikmiş olan toz ve yağlar yolu daha da kayganlaştıracak için özellikle bu dakikalarda hız iyice azaltılmalı ve ani direksiyon ve fren hareketlerinden kaçınılmalıdır. Sağanak yağmur esnasında oluşan su birikintilerinde aquaplaning (suda kızaklama) olayı oluşur. Lastiklerin zemindeki suyu tahliye edemediği ve asfalt ile lastik arasında bir su yastığının olduğu bu durum gaz pedalı bırakılmalı, direksiyon gidiş yönünde tutulmaya devam edilmeli ve frene basılmamalıdır. Özellikle lastiklerinizin dış derinliği 3 mm'den az ise öndeki aracın lastik izleri takip edilerek kayma riski azaltılabilir.





**FUTBOLUN
YILDIZLARI
ASFALTI
AĞLATIYOR!**





EKONOMİSTLER, küresel krize neden olan ekonomik dengeleri düzeltmekte çaresiz kaldı... Milyonlarca rakamdan oluşan formüller hiçbir işe yaramadı ve çöpe atıldı. Ama transfer döneminde istekleriyle adeta kulüplerinin kasalarını kurutan ünlü futbolcuların garajları yüzbinlerce euroluk araçlarla dolu!..

Galatasaray, Fenerbahçe, Beşiktaşlılar'ın en çok kullandığı araç Audi... 17 futbolcu bu marka ara-

baya binerken, 8 Range Rover, 7'şer Porsche ve BMW, 4'er Lamborghini ve Mercedes ile 3 Land Rover, tercihler arasında yer alıyor. En ucuzu 110 bin liranın üzerinde değere sahip olan arabalar yarım milyona kadar dayanıyor... Süperstarların en fazla bindiği araç Audi'lerin en ucuzu 55 bin euro'dan başlıyor, 115 bin euro'ya kadar çıkıyor... Range Rover marka jeepler yaklaşık 110-120 bin euro Porsche ise 210 bin euro'dan başlıyor.



2016 Modeller Çok Albenili

Otomobil firmalarının 2016 yılı için ürettiği modeller seçkin özelliklere sahip. Satışlarına çoktan başlanan otomobiller, yollara renk katmaya başladı bile

FIAT - 2016 EGEA

Fiat Egea; ilk olarak 2015 yılında ülkemizde yollara çıkan ve c segmentinde yer alan bir modeldir. Sedan karoserli araç 4 kapılı ve 5 koltukludur. EuroNcap'ten aldığı yıldız aracın güvenlik seviyesi hakkında fikir vermektedir. 4532 mm uzunluğa, 1792 mm genişliğe, 1497 mm yüksekliğe ve 2637 mm aks mesafesine sahip araç 520 litrelik bir bagaj hacmini kullanıcılarına sunmaktadır.



RENAULT - 2016 MEGANE

Renault Megane; ilk olarak 2016 yılında ülkemizde yollara çıkan ve c segmentinde yer alan bir modeldir. Hatchback karoserli araç 5 kapılı ve 5 koltukludur. EuroNcap'ten aldığı yıldız aracın güvenlik seviyesi hakkında fikir vermektedir. 4359 mm uzunluğa, 1814 mm genişliğe, 1447 mm yüksekliğe ve 2669 mm aks mesafesine sahip araç 434 litrelik bir bagaj hacmini kullanıcılarına sunmaktadır.



HONDA - 2016 YENİ JAZZ

Honda yeni Jazz; ilk olarak 2015 yılında ülkemizde yollara çıkan ve b segmentinde yer alan bir modeldir. Hatchback karoserli araç 5 kapılı ve 5 koltukludur. EuroNcap'ten aldığı 5 yıldız aracın güvenlik seviyesi hakkında fikir vermektedir. 3995 mm uzunluğa, 1694 mm genişliğe, 1541 mm yüksekliğe ve 2530 mm aks mesafesine sahip araç 354 litrelik bir bagaj hacmini kullanıcılarına sunmaktadır.



BMW - 2016 X1 ilk olarak 2015 yılında ülkemizde yollara çıkan ve c premium segmentinde yer alan bir modeldir. SUV karoserli araç 5 kapılı ve 5 koltukludur. EuroNcap'ten aldığı yıldız aracın güvenlik seviyesi hakkında fikir vermektedir. 4439 mm uzunluğa, 1821 mm genişliğe, 1598 mm yüksekliğe ve 2670 mm aks mesafesine sahip aracın 505 litrelik bir bagajı mevcut.



AUDİ - 2016 A4

Sedan karoserli araç 4 kapılı ve 5 koltukludur. 4726 mm uzunluğa, 1842 mm genişliğe, 1427 mm yüksekliğe ve 2820 mm aks mesafesine sahip araç 480 litrelik bir bagaj hacmini kullanıcılarına sunmaktadır.

Hyundai Assan'a 4. bebek geldi

İzmit fabrikasının üretim kapasitesini 200 bin adedin üzerine çıkaran Hyundai Assan, dördüncü yerli modelini bantlardan indirdi. Hyundai Assan, 2016'da üretimin 12 binlik bölümünü i20 Active'ye ayıracak. Araç, Türkiye'de 2016 yılı başından itibaren satışa sunulacak. i20 Active, outdoor tasarımı, i20 Coupe modelindeki gibi ters altıgen ızgarası, yerden yüksek yapısı ve 120 beygir güç üreten yeni 1.0 Turbo beslemeli benzinli motor seçeneğiyle ön plana çıkıyor.



BMW'den Aynasız Otomobiller Cezbediyor

BMW i8, üzerine inşa edilen i8 Mirrorless'da yan aynalar yerini kamera sistemlerine yer veriliyor. Standart bir ayna görüntüsünde olan kameralar, ince yapısı sayesinde otomobile ekstra aerodinami sağlıyor. Aracın arka camı ile bagaj kapağı üzerinde konumlandırılan üçüncü bir ayna ise dikiz aynası görevi görüyor. Bu üç kameranın yansıttığı görüntü ise büyük dikiz aynası sayesinde sürücüye aktarılıyor. Bu sayede sürücü, yan aynalara ve dikiz aynasına bakmak yerine tek bir ekran üzerinden trafiğin durumunu kontrol edebiliyor.



Volkswagen Budd-e

Hem ses, hem de hareket sensörleri yardımıyla açılan kayar kapılara ek olarak aracın içerisindeki sıcaklığı da sesli komut sayesinde ayarlayabilmek mümkün. Budd-e konsepti, 4597 mm uzun-

luğu, 1930 mm genişliği, 1828 mm yüksekliği ve 3149 mm'lik dingil uzunluğuyla Volkswagen Touran ve Transporter arasında konumlanıyor.

Çevreci Opel Zafira

Yedi koltuk kapasitesi ve 30'un üzerinde saklama yeri ile dikkat çeken Zafira Tourer, düşük emisyonlu 1.6 CNG ecoFLEX turbo motoru ile MPV sınıfında "En Çevreci Otomobil"i ödülünün sahibi oldu. Opel'in yenilikçi 150 beygirlik dört silindirli motoru 100 kilometrede ortalama 4,7 kg (7,2 m3) doğal gazdan oluşan yakıt tüketim ve 129 g/km CO2 salım değerine sahip.





Bana Arabanı Söyle, Sana Kim Olduğunu Söleyeyim



Hepimizin az çok malumu, insanlar ile arabalar arasında farklı bir ilişki mevzu bahistir. Başka hiçbir meta ile kolay kolay böyle bir ilişki kuramamıştır insanoğlu. Bir kısım insan önündeki arabaya dimdik baktığında markasını bile söyleyemezken, geri kalanlarımız derin bir ilişki içindedir. Arabalar, sahibinin karakterini yansıtır.

Kimi için ihtiyaç, kimi için lüks, kimi için hayal, kimi için de iş olan arabalar, modelleri ve renkleriyle kullanıcısının davranış biçimi, kişilik yapısı ve yaşam anlayışını gösteriyor.

Araba modelleri ile davranış biçimleri üzerine yapılan araştırmaya göre, kadınlar arabanın kendisini daha rahat ve özgür hissetmesine katkı verdiğini belirtirken; erkekler arabayı sosyal ve ekonomik statü olarak kabul ediyor.

Bürokrasi içinde görev yapan, devleti temsil eden kişilerin mevkilerine göre ağır lüks zırhlı araçlara binerken, gençlerin çoğu zaman spor lüks arabaları tercih ettiğini; spor lüks arabaları zengin ama yaşı ilerlemiş kişilerin, toplumsal bakıştan çekindikleri için tercih etmedikleri ortaya çıkıyor.

Uluslararası Psikologlar Derneği tarafından, araba tercihleri ve insan davranışları arasındaki bağlantıya ilişkin 18-40 yaş arası şehirli 100 bayan ve 100 erkekle yapılan araştırmada; arabanın kadın ve erkek için farklı anlamlar taşıdığı da ortaya kondu.

Her 100 bayandan 81'i yanından geçen lüks bir spor arabaya dikkatli baktığını ifade ediyor. Her 100 bayandan 93'ü arabayı erkeğin sosyo ekonomik gücünün göstergesi olarak görüyor. Her 100 bayanın 72'si ise arabanın kendisini daha rahat ve özgür hissetmesine katkıda bulunduğunu belirtiyor.

Yine bayanların gözdesi araba marka ve modelleri ile, erkeklerin gözde modellerinin aynı olmadığı belirleniyor.

Her 100 erkekten 93'ü arabayı sosyal ve ekonomik statü olarak görüyor. Her 100 erkekten 87'si arabayı rahatlık ve özgürlük olarak tanımlıyor. Her 100 erkekten 82'si piyangodan bir para çıkması koşuluyla ilk yapacağı alışverişin lüks bir ev, ikicisinin ise lüks bir araba olduğunu belirtiyor.

Öte yandan, dışa dönük ve aile yaşantısına önem veren paylaşımcı tipler "jip" tercih ederken, sosyal

sınırları dar olan karakterler daha küçük arabaları tercih ediyor. Spor arabalar özgürlüğüne düşkün, genç kalmaya çabalayan kişilerin tercihi iken, lüks ama ağır, uzun, sedan arabalar çevreyle daha kontrollü ilişkiler kuran prensipli ve çalışkan kişilerin tercihi oluyor.

Lüks arabalar aynı zamanda kaporta ve iç güvenlik sistemleri açısından da zengin olduğu için güven ve kontrol hissini yaşıyor.

Arabalar, renkleriyle de sürücülerinin kişilikleriyle ilgili ipucu veriyor. Beyaz renk daha duygusal, ailesine önem veren, kurallara özellikle toplumsal kurallara dikkat eden kendisiyle barışık ilgi ve saygı bekleyen kişilerin tercihi olurken; siyah renk kısmen muhalif, kendiyi çok barışık olmayan, kendini çok fazla açmayan kişilerin tercih ettiği renk olarak dikkati çekiyor.

Siyah renk, aynı zamanda benlik sınırları çok açık olmayan, gizemi seven ama bir o kadar da karizmatik kişilerin tercihi olabiliyor.

Bu nedenle tüm dünyada askeri ve sivil bürokraside makam araçlarının rengi siyah tercih ediliyor.

Umarım, sizlere yeterince ipucu sıralamışımdır...

Dilek Altunöz





Gökhan
Kayahan



*Tabelamız
Markamızdır*



- 2.El A'dan Z'ye Tüm Modeller
- Sıfır İthal Araçlar
- Sipariş Üzerine Her Araç Temin Edilir

Merdivenköy Mah. Ressam Salih
Ermez Cad. 13/A Göztepe/Kadıköy/İst
Tel: 0216 566 66 62
GSM: 0532 607 36 62
e-mail: info@bossautomiles.com



PRESTİJ

Üç katlı plazamızda
sıfır ve ikinci el
A'dan Z'ye
her marka ve model lüks otomobil
Alım - Satımı ile hizmetinizdeyiz.



Sektörde

30

yıllık tecrübe ile
güveninize layık olmaya çalışıyoruz.



PRESTİJ MOTORLU ARAÇLAR TİC. SAN. LTD. ŞTİ.

Prestij Plaza Çetin Kaya Sokak No: 28/1 Ataşehir/İst.

Tel: 0216 414 06 52 – 0216 345 37 63

Fax: 0216 349 33 92 GSM: 0532 267 53 20

www.prestijcar.com

Ölmeden Önce Kullanmanız Gereken Otomobiller



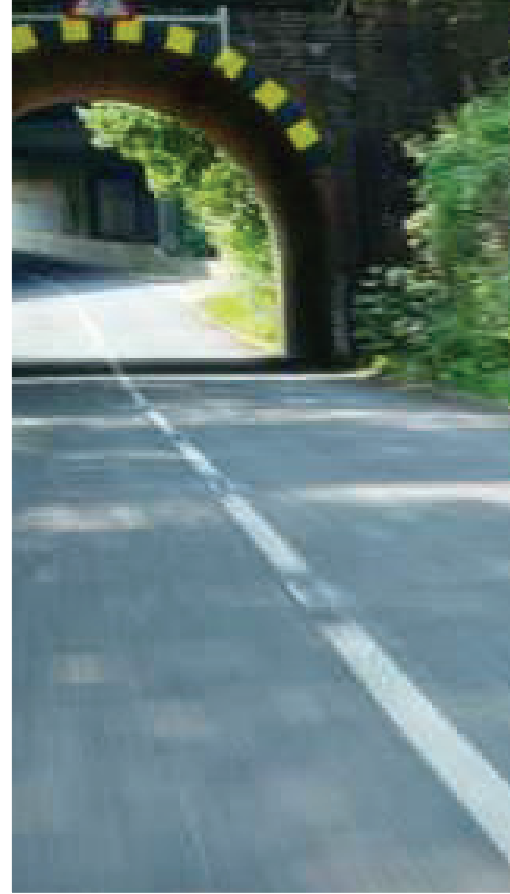
Lamborghini Countach



Audi Quattro



Alfa Romeo Alfasud



Audi A2



Jensen Interceptor



Mercedes
Benz 600

Motoring Research, ölmeden önce kullanılması gereken otomobilleri derledi. Dünyanın en iyi otomobillerinin yer

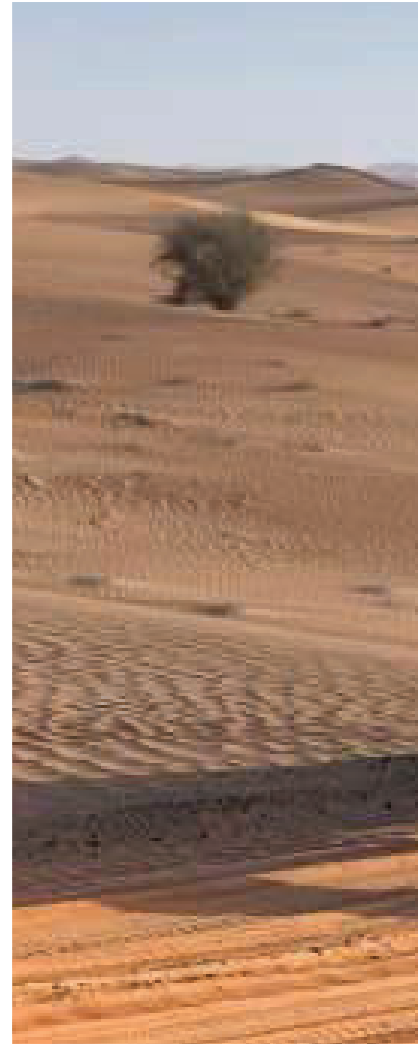
aldığı dosyada, aklınıza gelmeyecek egzotik otomobillere yer veriliyor. İşte o liste...



Chevrolet Corvette Sting Ray



Citroen 2CV





Mercedes Unimog



Aston Martin DB5



Matra-Simca Rancho



Cadillac Eldorado

Ölmeden önce kullanmanız gereken listesindeki otomobillerin her biri, farklı özelliklere ve havaya sahip. Ve tabiki farklı fiyatlara...

Bu durumda, bazıılarımız için şunu söyleyebiliriz: Otomobilinizin havası nasıl olursa olsun, yeter ki sizin havanız iyi olsun.



Toyota Gaga'dan ilham aldı

Toyota'nın Baş Tasarımcısı, yeni Prius'u yaratırken çılgın ABD'li şarkıcı Lady Gaga'dan ilham aldı. Prius, yeni yüzüyle daha sıradışı ve seksi oldu

Benim Stresim Senin Stresini Döver!



Uzmanlar trafik stresinin insanlarda psikolojik rahatsızlıklara neden olabildiğini, trafikte meydana gelen çoğu kavga gürültünün bu rahatsızlıklardan kaynaklandığını bildiriyor

YOLLARDA araçların adeta dura kalka ilerlemeleri her zaman anksiyete doğurduğunu ifade eden uzmanlar, "İnsanları yoğun ve sıkışık trafikten dolayı yol alamamalarından ziyade, şerit ihlalleri, yakın mesafeden takip etmeler, sağdan sollamalar, emniyet şeridi ihlalleri, yol gaspları, bir şeridin trafiği dururken, diğer şeridin akıcı seyretmesi, uzun farları yakarak seyretmeler, tepkilerini hoyratça korna çalarak verenler ciddi strese neden olmaktadır. Yoğun trafikte milim milim giderken, birilerinin emniyet şeridinden hızla yol almaları tüm sürücüleri germekte ve strese sokan bir durum olmaktadır.

Ayrıca Şeridinde gitmeyen araçlar, sürekli sol sinyali yanıp sönen ve sürekli şerit değiştiren minibüsler, yol ortasında trafiğin durmasına aldırmadan yolcu indirip, bindiren minibüsler, trafik ışıklarını yok sayan yayalar ve arabalar, uygunsuz yer ve zamanda ya-

pılan yol çalışmaları, trafiğin en yoğun olduğu saatlerde yollara çıkarak trafiği felç eden çöp arabaları, duraklarında yolcu indirmeyen otobüsler de stres nedeni olmaktadır" şeklinde konuşuyorlar.

TRAFİK STRESİNİ YENMEK İÇİNE NE YAPABİLİRİZ?

Uzmanlar trafik stresini yenmek için vatandaşlara şu önerilerde bulunuyorlar;

"Araç kullanırken, her ne kadar dikkatimizi yola versek de, her zaman için zihnimiz tümüyle sürüşe konsantre olamaz. Aklımız; o günkü yapılacak işler, eşimizle yada arkadaşımızla aramızda geçen tatsız konuşma, canımızı sıkran faturalar vs. gibi zihnimizi meşgul eden şeylerle doludur. Bu kaçınılmazdır. Kişilik yapımız, stresle baş etme düzeyimiz, fiziksel ve ruhsal sağlık durumumuz ile araba kullanma

TOYOTA, yeni nesil hibrid modeli Prius'ta dünyayı kasıp kavuran ABD'li çığırıcı şarkıcı Lady Gaga'dan esinlendi. Toyota Prius'un Baş Tasarımcısı Shunsaku Kodama, yeni Prius'ta Toyota'nın ulaştığı son teknolojiyi uyguladıklarını ve duyguyu ön plana çıkarmak istediklerini söyledi. Kodama, 2016 model Prius'un sıradışı tasarıma sahip olmasını arzu ettiklerini belirterek, müziği ve sahne performansının yanı sıra kendi tasarladığı sıra dışı kostümleri ile de tüm dikkatleri üzerine çeken Lady Gaga'dan ilham aldıklarını kaydetti. Kodama, yeni Prius'un çevreci DNA'ya sahip olduğu kadar seksi bir otomobil olarak ortaya çıktığını söyleyerek, "Yeni Prius duygulara çok daha fazla

hitap edecek" dedi. Toyota dünyanın ilk seri üretim hibrid unvanına sahip olan ve 18 yılda 3.5 milyon adetlik satışa ulaşan Prius modelinin yeni jenerasyonunu 2016'da pazara sunacak. Dış tasarımda otomobil daha alçak ve daha atletik bir görünüme kavuştu. Yeni Prius'un uzunluğu 60 mm artarak 4.540 mm'ye, genişliği 15 mm artarak 1.760 mm'ye ulaştı. Toyota, yeni

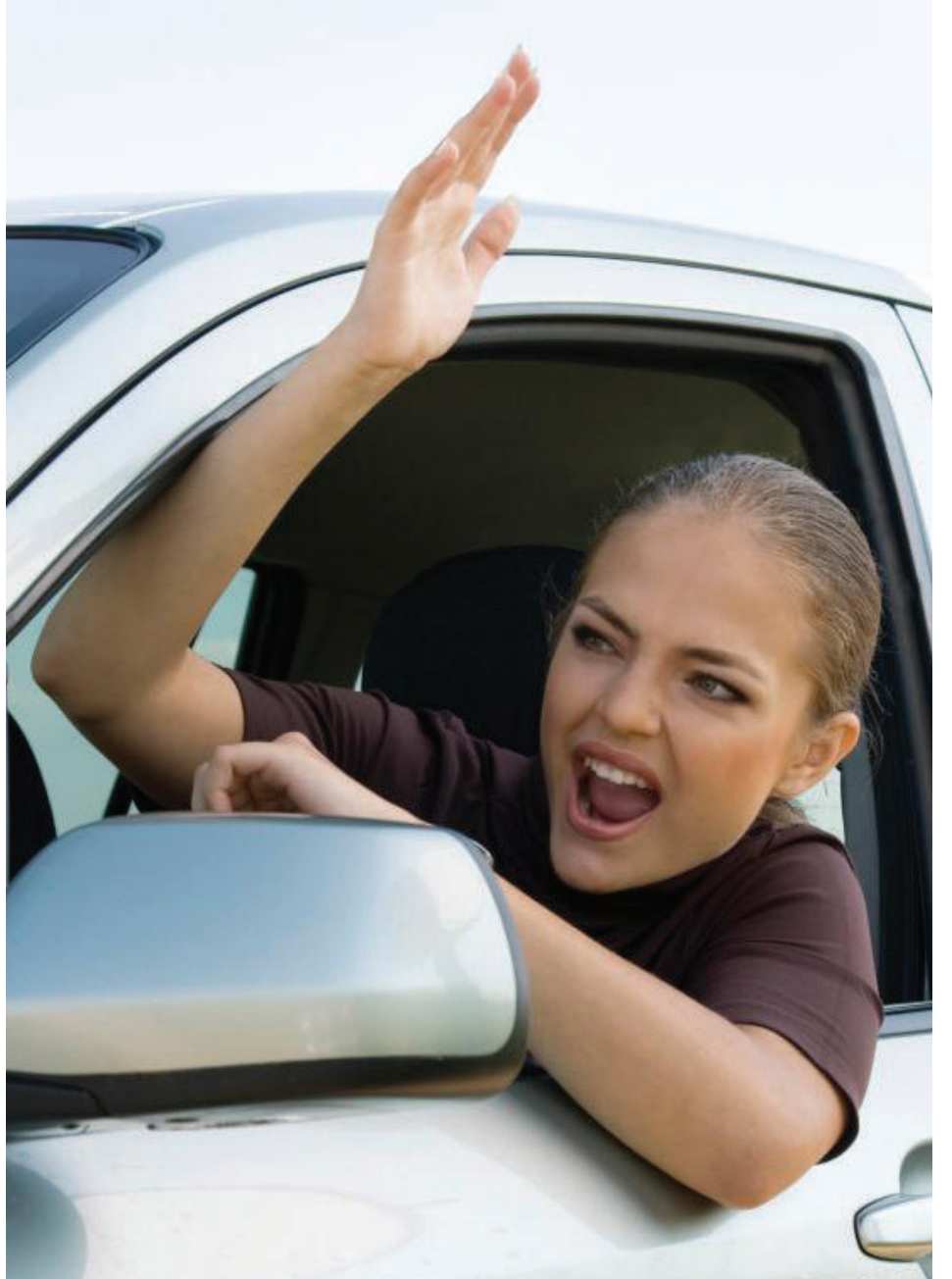


nesil hibrid sistemle yakıt tüketimini düşürdü. Yeni Prius bir önceki nesil ile kıyaslandığında yüzde 18 daha tasarruflu.

konusundaki becerimiz, trafikteki seyrimizi ve yaşadığımız stresi olumlu yada olumsuz etkileyebilecek faktörlerdir.

Trafikte ki stresi en az düzeye indirmek için, dikkat ve konstras-yonumuzu bozmayacak şekilde hoş bir müzik kanalı yada bir sohbeti dinlemek yararlı olabilir. Arabesk müzik bizi gereğinden fazla efkarlandırarak dikkat dağıtıcı olabilir. Hızlı ritme sahip hard rock tarzı gürültülü müzikler, hız yapmayı tetikleyebileceği için bu tür müziklerden uzak durmalıdır. En çok stres kaynaklarından biri; trafik nedeniyle işe yada bir randevuya geç kalma durumu olduğu için, yola erken çıkılmalıdır. Trafik sıkışıklığı düşünülerek en az yarım saat opsiyonlu olarak erken çıkmak, seyir esnasındaki aksiliklerin ve sıkışıklığın stres yapmasını önleyebilir.

Araç koltuklarının omurgayı rahatlatarak düzeyde düzgün konumda olması da stresi azaltan nedenlerdendir. Bel ve sırt ağrılarına neden olan ayarsız koltuklar, verdikleri rahatsızlıktan dolayı stres ve gerilimi de tetiklerler. Araç kullanırken araçtaki başka bir kişi ile tartışılmamalıdır. Tartışma ortamı gerilimin artmasına neden olarak diğer araç ve sürücülere karşı hoyratça davranmalara neden olabilir.



Klasik Bir Otomobil ile Yolculuklar Hep Tarihedir

Her insanın bir tutkusu vardır; kimi eski filmleri izler, kimi motosiklet, kimi ise klasik araba sahibi olmak ister



KLASİK OLMA KRİTERLERİ

Bir arabaya klasik diyebilmek için o arabanın 25 yaşın üzerinde olması şart. Ayrıca üretildiği tarihteki satış fiyatı ve üretim sayısı da çok önemli. Bunun dışında arabanın bütün parçalarının orijinal olması gerekiyor. En ufak bir yabancı parça kullanılması, arabanın klasik olma özelliğini yok ediyor. Son olarak arabanın eski sahiplerinin kimler olduğunun bilinmesi gerekiyor.

KLASİK ARABA MERAKI

Otomotiv endüstrisi efsaneleşmiş modeller, tasarımcılar ve markalar ile zengin bir tarihe sahiptir. Kendi zamanlarında etkileyici görünümleriyle, kullandıkları teknolojilerle iz bırakmış otomobil modelleri günümüzde klasik araba meraklıları için hazine değerindedir.

Klasik arabalar orijinaline uygun restore edilmelerinin yanında günümüz otomobil teknolojileriyle de yeniden revize edilebilmektedir. Klasik arabalar aslında otomobillerin insanların yaşamı üzerinde ne derece büyük bir etkiye sahip olduklarını, farklı pek çok duyguyu bir arada temsil ettiklerini de göstermektedir.

Dünyada bilinen en büyük klasik araba tutkunları arasında oyuncu Nicolas Cage ve ünlü TV programcısı Jay Leno bulunuyor. Türkiye’de ise klasik araba denince akla ilk gelen isimler; Rahmi Koç ve Cem Yılmaz. Klasik araba öyle bir tutku ki; bir tanesiyle yetinmek mümkün değil. Birçok işadamı ya da oyuncuda bu tutku koleksiyonerliğe dönüşmüştür.



Başkan Topbaş STK'lara Gelişen İstanbul'u Anlattı

Vuslat Platformu'nun ev sahipliğindeki toplantıda sivil toplum kuruluşlarına (STK) gelişen İstanbul'u anlatan Kadir Topbaş, 2019 yılında 400 kilometrelik metro hedefini aşacaklarını ve ıslahı devam eden Kurbağalıdere'nin 2017 yılında yüzülebilir hale geleceğini söyledi

VUSLAT PLATFORMU'nun Nakkaştepe'de düzenlediği toplantıya İstanbul Büyükşehir Belediye (İBB) Başkanı Kadir Topbaş'ın yanı sıra Vuslat Platformu ve İstanbul Darülacezesi Başkanı Hamza Cebeci, Üsküdar Belediye Başkanı Hilmi Türkmen, İstanbul Milletvekili Ravza Kavakçı Kan ile bazı bürokratlar, üniversite rektörleri, çok sayıda sivil toplum kuruluşunun temsilcisi, emekli valiler ve eski milletvekilleri katıldı.

Toplantıda konuşan İBB Başkanı Kadir Topbaş, Sultanahmet Meydanı'nda yaşanan saldırıyı, doğudaki ve başka ülkelerdeki akan kanları hatırlatan Kadir Topbaş, dünyada yapılan katliamlar nedeniyle insanlığın ölme noktasına geldiğini, bu zulmün ve acıların en kısa sürede bitmesini dilediklerini söyledi.

Katılımcılara İstanbul'da yapılan yatırım ve hizmetleri anlatan Başkan Topbaş, yabancı göçmenler ve turistlerle birlikte şehrin nüfusunun 17 milyonu aştığını kaydetti. İstanbul'un konum itibarıyla dünyanın merkezi olduğunu, yapılan yatırımlarla bu kavramı güçlendirdiklerini anlatan Topbaş, siyaseti hal lisansı (icraatlarıyla) yapmaya özen gösterdiklerini söyledi.

Geçmişten gelen plansızlığı ve göç dalgalarını aşmak için şehri planlı hale getirmeye özen gösterdiklerini aktaran Topbaş, İstanbul'un bu yıl 36,5 milyar lira konsolide bütçeli ve 16,5 milyar lira yatırım yapan bir şehir haline geldiğini vurguladı.

12 yılda İstanbul'a 69,5 milyar lira yatırım yaptıklarını dile getiren Topbaş, şehrin toplu ulaşım sistemlerini



geliştirdiklerini hatırlattı. 2004 yılında 44 kilometre olan raylı sistemleri 145 kilometreye çıkardıklarını, 120 kilometre metro inşaatının devam ettiğini, 200 kilometrelik raylı sistemin de ihale aşamasına geldiğini belirten Topbaş, 2019 yılında 400 kilometre raylı sistem hedefini aşacaklarının altını çizdi.

Bugüne kadar kırılması zor bir rekora imza atarak 300'ün üzerinde kavşak yaptıklarına ve daha önce büyük sorunlar oluşturan birçok dereyi ıslah ettiklerine dikkat çeken Topbaş, ıslahı devam eden Kurbağalıdere'nin

2017 yılında yüzülebilir hale geleceğini müjdeledi. Geçmişte kirletilen dere ve denizleri kendilerinin temizliğini vurgulayan Topbaş, İstanbul'un dünyanın en temiz şehirlerinden biri haline geldiğine işaret etti.

2016'da 3. köprü'nün çevre yollarıyla birlikte biteceğini, 2017 yılında 3. Havalimanının açılacağını, İBB'nin yatırımlarıyla 2019 yılında çok farklı bir İstanbul'un ortaya çıkacağını kaydeden Topbaş, eski eserlerin ihyasına da büyük önem verdiklerini söyledi.

Afrika'dan Saraybosna'ya kadar birçok ülkeye yüzlerce otobüs yardımı yaptıklarını, Bulgaristan'daki soydaşlarımıza yaptıkları 18 cenaze arabası yardımıyla Müslüman cenazelerinin Hristiyan cenaze arabalarıyla taşınmasına son verdiklerini anlatan Topbaş, "İstanbul'a, bizi biz yapan değerlere sahip çıkarak ve kaynakları doğru kullanarak hizmet ediyoruz" diye konuştu.



Tuzla Belediyesi Sosyal Belediyecilikte Bir İlki Daha Gerçekleştirdi

Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı bir ilki daha gerçekleştirerek 65 yaş üzeri yaşlıların kendi yaşlıları ile gündüz saatlerinde sosyal bir ortamda kaliteli vakit geçirebilecekleri Yaşlılar Merkezi'ni hizmete kazandırdı

YAŞLILARIN boş zamanlarını değerlendirilmeleri, sosyal, psikolojik ve sağlık ihtiyaçlarının karşılanmasında yardımcı olunması ve günlük yaşam faaliyetlerine destek sunulması amacıyla hazırlanan ve ücretsiz hizmet veren Tuzla Belediyesi Yaşlılar Merkezi, törenle hizmete açıldı. Açılışa Tuzla Kaymakamı Ali Rıza Çalışır, Tuzla Piyade Okulu Komutanı Tuğgeneral İrfan Can, Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı, AK Parti Tuzla İlçe Başkanı Sebahattin Demirci, Tuzla Müftüsü Aşır Durgun, AK Parti Tuzla İlçe Kadın Kolları Başkanı Derya Bacacı, Tuzla Belediyesi Başkan Yardımcıları, kamu kurum ve kuruluşlarının yöneticileri, muhtarlar ve vatandaşlar katıldı.

Gönülleri Birleştirmeye Çalışıyoruz

Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı, açılışa yaptığı konuşmada yaşlıları "Toplumsal Hafızası" şeklinde tanımladı. Şehri emin olarak Tuzla'nın her şeyiyle kendisine emanet edildiğini ve bu emanete sahip çıktıklarını belirten Başkan Yazıcı, "Tuzla'nın şehri emini, bir şehrin emanet edildiği kişi olarak yapmış olduğumuz çalışmalarda işin sosyal boyutuna önem vermeye çalıştık. Toplumun geleceği gibi geçmişinin de emanet edildiği bilinciyle hareket ettik. Toplumumuzun milli ve manevi değerleri ile beraber geçmişten gelen birikimlerimiz ve tecrübelerimizle Tuzla'mızın geleceğini çizmeye çalışıyoruz. Bunu yaparken de gönül dünyamızı da gönül ufkumuzu da olabildiğince açmaya gayret ediyoruz. Geçmişini bilmeyenin, geçmişinden bir haber olanın, büyükleriyle beraber yol yürümeyi bilmeyenlerin başarılı olması mümkün değildir. Tüm dezavantajına rağmen Tuzla'mıza cazibe oluşturmak gibi zor

bir işi, birlikte olunca başarıyoruz. Bizim gerçekten ufkumuz olan, değerlerimiz olan, özümüz olan bütün değerlerimizi yaşatmayı, özellikle de Gönül Elleri Çarşısı ile toplumun sosyal açıdan dezavantajlı tüm kesimlerine ulaşmaya çalışıyoruz. Biz tüm sosyal belediyecilik hizmetlerimizde gönüllerimizi birleştirmeye ve sizinle beraber geleceğe bakmaya çalışıyoruz" şeklinde konuştu.

Türkiye'de Bir İlki Gerçekleştiriyoruz

Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı, bir ilki gerçekleştirdiklerini ama merkezlerin sayısını ve hizmet kapasitesini arttıracaklarını söyledi. Başkan Yazıcı, "Benzer hizmetler sunan yerler olabilir ama biz bugün Türkiye'de bir ilki daha gerçekleştiriyoruz. Büyüklerimizin akranlarıyla beraber olabilecekleri, biz küçükleriyle tecrübelerini paylaşabilecekleri bir mekân ortaya koyma fikriyle bu eser ortaya çıktı. Büyüklerimize evinde, ailesinde, çevresinde ne kadar çok değer veriliyor olsa da onların yaşlıları ile bir araya gelebilecekleri yerlerin olması, onlar için bir rehabilitasyon amacı da taşımaktadır.

Merkezimizde sosyal ve kültürel etkinlikler ile büyüklerimizin hoşça vakit geçireceklerine inanıyorum. Biz Tuzla'nın farklı yerlerinde de bu merkezi açmayı düşünüyoruz. Mevcut yerimizde de kapasitenin üzerine çıkarak büyüklerimizin kıymetlerini bilmeyi anlatacağımız veya anlayacağımız mekanlar olmasını arz ediyoruz. Yeni nesillerimizin gelecekte çok daha güzel günler yakalaması, büyüklerimizin bilgi ve birikimini bu merkezler aracılığıyla da her tarafına yaymasını sağlayan bir merkez olmasını amaçlıyoruz" ifadesini kullandı.

Yaşlılarımız, Milletimizin Dua Ağacıdır

Tuzla Kaymakamı Ali Rıza Çalışır da konuşmasında Yaşlılar Merkezi'ni hizmete kazandıran Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı'yı tebrik etti. "Anne-babasını kaybetmiş biri olarak konuşuyorum" diyen Kaymakam Çalışır, duygu ve düşüncelerini şu şekilde dile getirdi: "Ben böyle güzel bir hizmetin daha açılmadan amacına varmış olmanın, böyle güzel bir işin parçası olmanın mutluluğunu yaşıyorum. Hayattayken çok fazla değerlerini idrak edemediğimiz, etmeye çalıştığımız ama zorlandığımız, ömürleri evlatlarını yetiştirmekle, bu vatana, millete iyilikler güzellikler sunmakla geçmiş bu büyük insanlar, bir milletin dua ağacıdır. Sizler bizim değerlerimizsiniz. Tuzla Belediyesi Yaşlılar Merkezi çok önemli bir boşluğu dolduracaktır. Bu ilk adımdır. Ben tahmin ediyorum, bu toprağa düşen bir tohumdur, bir fidandır. Daha niceleleri gelecek, kapsam genişletilecek, içerik arttıracaktır."

Tuzla Kaymakamı Ali Rıza Çalışır ve Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı, merkezin hizmete kazandırılmasına katkı sağlayan hayırsever işadamları Özkan Olcay'a plaket vererek teşekkür etti. Tuzla Belediyesi Yaşlılar Merkezi'nin kurdelaşı, protokol ve yaşlı vatandaşlar tarafından birlikte kesildi.

Tuzla Belediyesi Yaşlılar Merkezi İşleyişi

Tuzla Belediyesi Sağlık İşleri Müdürlüğü sorumluluğunda kurulan Tuzla Belediyesi Yaşlılar Merkezi, hafta içi 09.30-15.30 saatleri arasında 65 yaş üzeri kendi gereksinimlerini karşılamasını engelleyici bir rahatsızlığı bulunmayan, günlük yaşam faaliyetlerini bağımsız olarak yapabilen,

yalnızlık hissi duyan, engeli olup dışarı çıkmakta zorlanan yaşlılara hizmet verecek. Yaşlıların merkeze ulaşımı Tuzla Belediyesi servis araçlarıyla sağlanacak. Sabah evinden alınan yaşlılar, gün sonunda tekrar evine bırakılacak. Merkeze gelen yaşlıların öğlen yemeği de Tuzla Belediyesi tarafından karşılanacak.

Tuzla Belediyesi Yaşlılar Merkezi'nde yaşlıların kişisel bakımı, ilaçlarının belirtilen saatlerde ve uygun ölçüde verilmesi, tansiyon ölçümü ve insülin yapılması, sağlık kontrolleri ve tedavilerinin yapılması, psikolojik ve sosyal destek sağlanması hizmetleri yer alacak. Yaşlılara karşı ilgi ve duyarlılığı arttırmak amacıyla yaşlıların toplum

içerisindeki konumu ve toplum için önemi, sorunları, ihtiyaçları, beklentileri ve sağlığı ile ilgili bilinçlendirici paneller düzenlenecek, yaşlıların gençlere hayat tecrübelerini aktarmalarını sağlayan organizasyonlar gerçekleştirilecek.

Günlük 25 kişiye hizmet verme kapasitesine sahip olan Tuzla Belediyesi Yaşlılar Merkezi'nde zeka oyunları, müzik dinletileri, boyama ve resim çalışmaları, el sanatları, satranç turnuvaları, sportif aktiviteler, hobi bahçesi, kültürel ve sanatsal etkinlikler (Sinema-Tiyatro etkinlikleri, yazarlarla imza günleri), özel gün kutlamaları ve geziler düzenlenecek.



Pendik Belediyesi Dijital Devrimi Başlattı

Pendik Belediyesi çalışanları el ele verdi, teknolojiye ve iletişimde devrim gerçekleştirdi.

BELEDİYECİLİKTE dünya standartlarını zorladıklarını belirten Başkan Kenan Şahin, “Dijital devrim noktasında ise belediye olarak bir çoğunu geçtik. Ancak durmak yok, vatandaşların hayatını kolaylaştıran çalışmalarımıza devam edeceğiz” dedi.

2009 yılından itibaren aldığı dijital-

leşme kararını hızla hayata geçiren Pendik Belediyesi, o tarihten günümüze belediyecilik alanında bir çok “İlk”e imza attı. E-devlet portalından E-imza’ya hayata geçirilen uygulamaların kullanımını yaygınlaştırmak üzere binlerce çalışanın katılımıyla “Dijital Devrim, Güçlü İletişim” adıyla tanıtım kampanyası başlatıldı. “Dünya standartlarını zorluyoruz”

Vatandaşların hayatını kolaylaştırmanın en büyük amaçları olduğunu belirten Başkan Şahin, “Belediyecilik alanında dünya standartlarını zorluyoruz. Dijital devrim noktasında ise belediye olarak bir çoğunu geçtik. En isabetli ve doğru kararları alabilmek için ölçülebilir ve rakamlara dayalı bir sistem kurduk. E-İmza ve dijital arşiv ile kağıt yükünden kurtulduk.” dedi. Başkan Şahin, belediyeye gelmek yerine e-devlet ve e-belediye uygulamalarını kullananların sayısının da giderek arttığını söyledi. Belediyenin çok iyi işleyen bir çağrı merkezi bulunduğunu ve 444 81 80 numaralı hattı artık herkesin öğrenmesi gerektiğini belirten Başkan Şahin, sözlerine şöyle devam etti: “Kim neye ihtiyaç duyarsa bu hattı arayacağını bilmeli. Çağrı sayısının artması bizi mutlu ediyor. Vatandaşlardan gelen çağrılarda şikayetlerin azaldığını, taleplerin çoğaldığını da memnuniyetle görüyoruz. Ancak yüz yüze görüşmeden de vazgeçmiş değiliz”

İlklerin belediyesi

- ISO 27001 bilgi güvenliği sertifikası alan ilk belediye
- Dijital arşive geçen ilk belediye
- E-imza uygulamasına geçen ilk belediye
- E-devlet portalındaki ilk belediye
- E-devlette en çok hizmeti veren ilk belediye
- E-yapı denetim hizmeti veren ilk belediye
- Akıllı şehircilik ile 5 boyutlu kentsel dönüşüm başlatan ilk belediye

Her yer belediye:

Bir yılda 235 bin işlem

Bir yılda belediyeye gelmeden bilgisayar veya akıllı telefonlarla yapılan belediyecilik işlemi 235 bine ulaştı. Vatandaşlar, e-belediyecilik uygulamalarından faydalananarak bulundukları yerden birçok işlemi yerine getirdi. Pendik Belediyesinin e-belediye uygulamasıyla ev, işyeri, hatta yol



ve parkta bile belediyeçilik işlemleri yapılabiliyor. Bilgisayar veya akıllı telefon kullanılarak hızlı vergi ödeme, nikah rezervasyon sorgulama, başvuru izleme, e-imar, e-ekspert, paydaş-sicil sorgulama, bilgi edinme, e-belediye üyelik, sokak rayiçleri, yapı denetim başvurusu yapan vatandaş sayısı her geçen yıl artıyor.

21 milyon evrak dijital arşivde
2009 yılından itibaren dijital arşive geçiş yapan Pendik Belediyesi, 21 milyon evrakı kağıttan bilgisayar ortamına aktardı. 1969 yılından günümüze tüm evraklar tek tek taranarak dijital arşive depolandı. Tüm belediye hizmetlerinde dijital ortama geçiş için teknoloji alanında büyük yatırımlar yapan Pendik Belediyesi, bu kapsamda en önemli ve zor olan adımlardan birini gerçekleştirdi. 1969 yılından beri arşivlerde bulunan 21 milyon evrak fiziki ortamdan dijital ortama kaydedildi. Mali hizmetler müdürlüğü dosyalarından ruhsat ve denetime evlendirme kütük defterlerinden tüm evraklar tek tek elden geçirilerek mükerrer kayıtlar ve hatalar tesbit edildi. Evraklar dosyalardan ve raflardan kurtarılarak dijital ortamda depolanırken kurulan otomasyon sistemi sayesinde detaylar aracılığı ile istenildiği takdirde arşivden çıkarılabiliyor. Ayrıca dünyanın her yerinden evrak takip ve onayı da mümkün hale geldi.

Ücretsiz internetin alanı genişliyor

Pendik merkezde 420 bin metrekare alanda hergün binlerce kişinin faydalandığı ücretsiz internet hizmeti sunan Pendik Belediyesi, kapsama alanını genişletiyor. Hergün binlerce vatandaş, Pendik sahil boyunca ve Gazipaşa Caddesi'nde ücretsiz internet keyfi yaşıyor. Pendik'te önümüzdeki aylarda 96 bin metrekare alanda daha ücretsiz internete bağlanmak mümkün olacak.

Üç noktada daha internet ücretsiz

-Abdülhalik Renda Cad. ve YHT Pendik İstasyonu: 28 bin 425 metrekare
-Marmara Üniversitesi Eğitim ve Araştırma Hastanesi: 25 bin 300 metrekare
-Dumankaya Spor Koordinasyon Merkezi: 42 bin 275 m²

E-imza'ya ilk geçen belediye

Türkiye'de ilk kez Pendik Belediyesi tarafından başlatılan belediyeçilikte e-İmza uygulaması ile evrakların fiziksel olarak dolaştırılması ve ıslak imza uygulamasından vazgeçildi. 2012 yılında hayata geçirilen E-İmza'yla vatandaşlara evraklarını online olarak takip etme imkânı getirilirken, ruhsattan yapı denetime iş süreçlerinde kağıt yükünden kurtulan profesyonellerin de işleri hızlandırıldı.

E-Yapı Denetim

Türkiye'de ilk ve tek olarak uygulanan bu sistem sayesinde yapı denetim

firmaları, çizdikleri projeleri, kâğıt yığınları olmadan belediyenin WEB sayfasında yer alan uygulama sayesinde E-İmza'yla imzalayarak dijital ortamda Pendik Belediyesine teslim edebiliyor, hak ediş başvurularını online gerçekleştirip takip edebiliyor.

E-Ekspert

Geçmişten günümüze tüm evrakların dijital ortama aktarılması, iş hayatına da yenilikler ve kolaylıklar getirmeye başladı. E-Ekspert Sistemi sayesinde bankalardan talep edilen ev kredilerinin sonuçlandırılması da Pendik Belediyesinin hizmeti sayesinde hızlandı. Yetkilendirilen eksperler binalara ait dosyaları belediyeye gelmeden Ekspert Dosya Talep ve İndirme Hizmetinden online olarak yararlanabiliyor.

E-İşyeri Ruhsat

İşyeri sahipleri ruhsat başvurusunu belediyenin web sitesi üzerinden online olarak yapabiliyor. Belgelerini de tarayıcılar ile bilgisayar ortamına aktararak dijital olarak belediyeye teslim edebiliyor. Çıkan ruhsatlar da dijital imzalı olarak işyeri sahiplerine veriliyor.

E-İmar

İmar planlarının parsel ile ilişkilendirilerek yapılaşma hakkında bilgi veriliyor. E-İmar sayfası üzerinden güncel plan durumu, yapılaşma şartları ve detaylı imar plan notlarına erişilebiliyorsunuz.





Maltepe Çiçek Açtı

Maltepe’de bir yıl içerisinde 513 bin 809 adet mevsimlik çiçek ve 11 bin adet gül dikimi gerçekleştirilirken, 38 bin metrekarelik alanda yeşillendirme çalışması yapıldı

DAHA YEŞİL BİR MALTEPE’ oluşturmak amacıyla çalışmalarına hız kesmeden devam eden Maltepe Belediyesi Park ve Bahçeler Müdür-lüğü, 1 Ocak-31 Aralık 2015 tarihleri

arasında 513 bin 809 adet mevsimlik çiçek, 11 bin adet gül ve 44 bin adet çalı dikimi gerçekleştirdi. 38 bin 139 metrekarelik alanda yeşillendirme ve 558 metrekarelik alanda gül çapala-

ma çalışması yapan ekipler, 292 bin 116 metrekare çim ve 217 bin 875 metrekare ot biçti. İlçe genelinde 3 bin 335 ağacı budanırken, 1192 ağaç dikildi.



1445 BANK KONULDU

Maltepe genelinde 2 bin 668 metrekarelik alanda duvar ve bin 200 metrekarelik alanda dekoratif duvar boyaması gerçekleştirilirken, bin 445 bankın montajı yapıldı, 249 bank boyandı, parklara 593 çöp kovası, 315 fitness aleti, 341 kale, 22 piknik masası ve 363 hayvan suluğu yerleştirildi. Bunun yanı sıra 7 bin 750 metrekare tel örgü çalışması yapan belediye ekipleri, bin 366 metrekarelik alanda korkuluk, bin 41 metrekare ferforje ve 261 metrekare profil imalatında da bulundu.

DAHA YEŞİL BİR MALTEPE

Maltepe Belediye Başkanı Ali Kılıç, "Belediye olarak, yeşil alan sıkıntımızı bir nebze olsun ortadan kaldıracak çalışmalar yapıyor ve nefes alacak noktalar yaratıyoruz. Özellikle kentsel dönüşüm ölçekli çalışmalarımızda ada bazlı, çevreci ve yeşili baz alan projeleri temel alıyoruz. Yağmur suyu depolama sistemleri ve güneş enerjisinden faydalanmak için de çalışmalar yürütüyoruz. Özellikle parklarımızda bunu uygulamak için çalışma başlattık" dedi.



Hilmi Türkmen'den Üsküdar'a İki Yeni Stadyum Müjdesi

Üsküdar Belediye Başkanı Hilmi TÜRKMEN, FIFA kokartlı hakem Cüneyt Çakır'ı makamında ağırladı. Keyifli bir sohbete sahne olan buluşmada Hilmi TÜRKMEN, Beylerbeyi bölgesinde iki yeni stadyum projesinin hayata geçirileceğinin müjdesini verdi.



Başarılı kariyeriyle tüm dünyaya ismini duyumasının yanı sıra Üsküdarlı olmasıyla da tanınan Cüneyt Çakır'ı ağırlayan Hilmi TÜRKMEN, hem hakemlik kariyeri hakkında bilgi aldı hem de Üsküdar'daki yeni projelerin bilgisini verdi.

HAYATTA HİÇBİR ŞEY TESADÜF DEĞİLDİR

Uluslararası seviyede hakem yetiştirme konusunda ülkemizin başarılı bir geçmişi olduğundan dem vuran Cüneyt Çakır, "Baktığınız zaman 40 yıl önce Doğan Babacan hocamız Dünya Kupası'nda görev yapmış. Bir başka örnek aradığınızda da Ahmet Çakar'ın 30 yıl evvel Avrupa Kupası'nda düdüğü çaldığını görüyoruz. O zamandan bu yana uzun süre boyunca hiçbir Türk

hakemin uluslararası seviyede görev almadığı bilinen bir gerçek. Ben ve arkadaşlarım, yeniden bir Türk hakemin uluslararası arenada düdüğü çalabilmesi için çok çalıştık," şeklinde konuştu. "Hedeflerimiz elbette bununla sınırlı değil," diye ekleyen Cüneyt Çakır, "Final seviyesinde maç yönetmiş olsak da, elde ettiğimiz başarıyı sürdürmek çok daha önemli.

Mühim olan bizden sonraki hakemler de bu başarıları devam ettirebilsin. En azından UEFA yetkililerine bu seviyede maç yönetebildiğimiz mesajını verdik. Diğer arkadaşlarımız bunu neden başarmasın," ifadelerini kullandı. FIFA kokartlı hakemimiz Cüneyt Çakır'ı can kulağıyla dinleyen Hilmi TÜRKMEN, "Hayatta hiçbir şey tesadüf değildir. Hayatta tesadüflere yok



yok,” diyerek elde edilen başarıların çok çalışmanın eseri olduğunu vurguladı. “Eğer Cüneyt Çakır bu seviyeye gelmişse bunun sebebi kararlı ve azimli biçimde çalışmasıdır. Kimse Cüneyt Çakır’ın kara kaşına kara gözüne hevesli değil. Türk halkı olarak sizi tebrik ediyoruz. Kupalarda forma giydiğiniz her maçta en az sizin kadar heyecanlanıyoruz.

İKİ YENİ STADYUM PROJESİ MÜJDESİ BİRDEN

Üsküdar Belediye Başkanı Hilmi TÜRKMEN’in, çocukların ve gençlerin hem sportif faaliyetler yapabilecekleri, hem de çeşitli alanlarda eğitim faaliyetlerinde bulunabilecekleri Cüneyt Çakır Ünalın Spor Tesisleri ve Bilgi Evi’nin temelini attıklarını hatırlatması üzerine Cüneyt Çakır, “Bu proje bana büyük bir onur verdi. Sizin spora ne kadar destek verdiğinizi biliyoruz,” şeklinde konuştu. Ünalın bölgesinde spor tesislerinin eksikliğinden bahse-

den Cüneyt Çakır’dan, “Gençlerimizin hem spora teşvik edilmesi hem de motivasyonlarının sağlanması adına yine statların yapılması çok iyi olacaktır,” tavsiyesinin gelmesi üzerine Hilmi TÜRKMEN, “Üsküdar’ımızda doğru düzgün stadımız yok. Varolan statlar da ne yazık ki yeterli değil. Ancak bizim yönetimimiz süresince bu sorunun ortadan kalkması için birçok proje geliştirmiş durumdayız,” müjdesini verdi. “Bildiginiz üzere Beylerbeyi Stadının olduğu bölge vakıfların mülkiyetinde. Üsküdar Belediyesi olarak bu alanı 25 seneliğine kiraladık. Gençlik ve Spor Bakanlığı ile Üsküdar Belediyesi’nin ortak çalışması sonucunda bu bölgeye iki adet yeni stat yapacağız. Allah’ın izniyle bu yıl içinde hazırladığımız proje uygulamaya geçecek. Üsküdar’ımıza yeni statlar yapılması konusunda Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan’ın da talimatları bulunuyor. Beylerbeyi’ni Cumhurbaşkanımızın da yetkisiyle tam bir spor vadisine dönüştüreceğiz inşallah.”



Kadıköy'de Sokaklar Sanatsal İşlev de Görüyor

Kadıköy deyince akla gelen şairlerden Cemal Süreya şiirleri sokaklara taşınıyor

KADIKÖY BELEDİYESİ, 'Yaşayan Sokaklar Projesi' kapsamında Kadıköy'de yaşayan sanatçıların yaşadıkları sokakların bilinirliğini artırmak amacıyla proje çalışması başlattı. Bu çalışmalardan biri Caferağa Mahallesi, Cemal Süreya Sokak'ta yer alan Cemal Süreya'nın yaşadığı evin önüne yapıldı. Şairin evinin önündeki kaldırım taşlarından bir bölümü üzerine Süreya'ya ait 5 ayrı şiirden alıntılar yazıldı.

Kaldırımlara "Hayat kısa kuşlar uçuyor", "Özgürlüğün geldiği gün o gün ölmek yasak" gibi şairin en sevilen şiirlerinden seçkiler yazıldı. Sokakta ayrıca peyzaj düzenlemesi de yapılıyor.

'Yaşayan Sokaklar Projesi' kapsamında önümüzdeki günlerde Fazıl Hüsni Dağlarca ve Özdemir Asaf'ın

yaşadığı sokaklarda da kaldırım taşlarına şairlerden sevilen şiirler yazılacak.

ŞAİR ÖLÜM YILDÖNÜMÜNDE KADIKÖY'DE ANILDI

Cemal Süreya Kültür Sanat Derneği, her yıl olduğu gibi bu yıl da Cemal Süreya'nın ölüm yıldönümünde Kadıköy'de bir etkinlik düzenlendi. 9 Ocak Cumartesi akşamı 20.00'de Kadıköy Belediyesi Barış Manço Kültür Merkezi'nde yapılan gecenin açılışı Dernek Başkanı Seyyit Nezir'in konuşmasıyla başladı. Fügen Kıvılcımer, Hüseyin Alemdar, İnci Ponat, Melahat Babalık, Yelda Karataş, Engin Turgut ve Zuhal Tekkant gibi şair ve yazarların Süreya'yı anlattığı konuşmalarıyla renklenen gecede türküleriyle Ufuk Karakoç yer aldı.

*Şimdi bir güvercinin
uçuşunu bölüşüyoruz
Gökyüzünün o meşhur
maviliğinde
Uzun saçlı iri memeli
kadınlarıyla
Bir Akdeniz şehri çıkabilir
içinden
Alıp yaracak olsak yüreğini
Şimdi bir güvercinin*

*Şimdi sen tam çağındasın
yanına varılacak
Önünde durulacak tam
elinden tutulacak
Hangi bir elinden güzelim
hangi bir
Bir elinde kızlığın duruyor
garip huysuz
Öbür elinde yetişkin bir
günüşiği
Daha öbür elinde
kilometrelerce hürlük
Çalışan insanlar için
akşamlara kadar
Toz duman içinde
Bir elinle de boyuna ekmek
kesiyordun*

*Biz eskiden de en aşağı
böyleydik senlen
Bir bulut geçiyorsa onu
görürdük
Bir minarenin keyfine
diyecek yoksa onu
Bir adam boyuna yoksulluk
ediyorsa onu
Ne zaman hürlüğün barışın
sevginin aşkına
Bir cigara atmışsak denize
Sabaha kadar yandı durdu*

Cemal Süreya

Aykurt Nuhoglu, sanatçılara verdiği değerle de takdir görüyor





iLab Holding'le Gücüne Güç Katan Arabam.com 2016'da Gaza Basacak!

2000'den bu yana milyonlarca internet kullanıcısı, binlerce oto galerisi ve otomotiv şirketine hizmet veren arabam.com, internet ve teknolojiyi çalışmalarının odağına alan iLab Holding ile yenileniyor.

10 ŞİRKET ve 1.100'den fazla çalışanıyla internet sektörüne odaklı olarak kullanıcıların hayatlarını kolaylaştıran ve katma değer kazandıran projelere yatırım yapan iLab Holding, internetin gücüne inanıyor, uzun vadeli yatırımlara önem veriyor. iLab Holding Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı **Mustafa E. Say**, Arabam.com yatırımı ve 2016'daki hedeflerini Galerici Derneği Dergisi için değerlendirdi.

iLab Holding olarak internet sektöründe başarılı projelere imza atıyorsunuz. Sektörü ve iLab Holding'in sektördeki yerini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Son dönemlerde internet sektörü hızla gelişiyor ancak daha gidilecek çok yolun olduğunun da farkındayız. Dolayısıyla bu sektöre yatırım yapmaya devam ediyoruz. Sektör içinde Kariyer.net, Sigortam.net, Emlakjet, Neredekal, Gittigidiyor gibi alanlarında önemli pozisyonlar elde etmiş portföy şirketlerimiz var. Diğer yandan Chemorbis ve Steelorbis gibi önemli sektörlerde başarılı şirketlerimizden de bahsedebiliriz. Son yatırıмымız Arabam.com ile de uzun zamandır portföyümüzde yer almasını istediğimiz bir alanı doldurmuş bulunuyoruz.

Arabam.com yatırımı nasıl gelişti ve şekillendi?

İnsan kaynaklarında Kariyer.net, gayrimenkulde Emlakjet ile varız. Otomotiv sektörü ile portföyümüzü tamamlama peşindeydik ve yakından takip ediyorduk. Arabam.com'u 2 ay gibi çok hızlı sayılabilecek bir değerlendirme ve satın alma süreciyle bünyemize kattık.

Arabam.com'un da içinde bulunduğu 2. el otomotiv piyasasını ve

internetteki girişimleri nasıl değerlendiriyorsunuz?

Bulgularımıza göre Türkiye 2. el araç piyasasında yıllık olarak yaklaşık 3 milyon tekil araç ile 5 milyon satış işlemi gerçekleşiyor. İnternet ile birlikte araç alıcı ve satıcılarının bir araya gelmesi kolaylaştı. Yoğun bir hareketliliğin olduğu bu ortamda iyileştirilmesi gereken çok alan olduğu muhakkak. iLab Holding gücüyle Arabam.com'da bu süreçleri çok daha kolay ve hızlı hale getirmek ilk hedefimiz.

Arabam.com'un sektördeki gücünü nasıl yorumluyorsunuz?

Arabam.com sektöründe sadece vasıta konusunda faaliyet gösteren en büyük internet sitesi. Kullanıcılar tarafında çok güçlü bir marka algısı var. Bunun yanı sıra halk oylaması ile belirlenen çeşitli yarışmalarda aldığı ödüller de üyeleri tarafından ne kadar beğenildiği ve sevildiğinin en büyük ispatı. Dolayısıyla sitedeki yenilik ve geliştirmelerimizde en büyük destek, kullanıcılarımızın markamıza olan sevgisi ve ilgisi olacak. Galeri sahibi müşterilerimizden de bu süreçte destek rica ediyoruz.

KÖKLÜ VE KULLANICI DOSTU YENİLİKLER ARABAM.COM'DA

Yeni süreçte kullanıcıları neler bekliyor?

Çok hızlı bir şekilde sitemizdeki yenilikleri hayata geçirirken bir yandan da kullanıcılara direkt dokunacak ve işlerini kolaylaştıracak özellikleri uygulamaya sokacağız. Uzun vadede ise çok köklü ve kullanıcı dostu gelişmeleri duyuracağız. Bizi takip etmeye devam etsinler, yeniliklerimizi en kısa zamanda kullanıcılarımıza sunmak



için çalışacağız..

Galerilerin ihtiyaçlarına ve isteklerine yönelik olarak özel hizmetler planlıyor musunuz?

Arabam.com'a uzun zamandır hak ettiği yatırım yapılmamış. Arabam.com'u yakından tanıyan kullanıcılara; daha güncel araçlar ve daha fazla kişi tarafından görünürlük, sayfa ziyareti sağlamak ve telefonlarını çaldırmak için buradayız mesajını vermek istiyoruz. Bizimle beraber

hızlı bir değişim sürecine girmesini bekliyoruz. Bu kısa dönemde ben galeri sahibi üyelerimizden kısa dönemde destek rica ediyorum. Biz de kullanıcılarımıza düşük bütçelerle sunduğumuz işbirlikleri ile beklentilerinin çok üstünde hizmet vereceğiz.

İstanbul dışındaki üyelerinize yönelik çalışmalar da olacak mı?
Bulgularımıza göre Türkiye çapında gerçekleşen araç alım-satımının %25'ten fazlası İstanbul'da gerçek-

leşirken, Ankara, İzmir, Bursa ve Antalya illeriyle beraber bu oran %50'yi aşıyor. Fakat Türkiye piyasası internet sayesinde tam entegre bir piyasa haline geldi. Dolayısıyla bizim tüm önemli şehirlerde var olmamız gerekli. Tüm Türkiye'ye aynı kalitede hizmeti sunmayı amaçlayarak Anadolu'daki merkezlerde de hizmet kadrolarımızı güçlendirmeye başladık ve bu bölgelerdeki üyelerimize de en iyi hizmeti vermeyi amaçlıyoruz.



Mustafa E. Say;
“Otomotiv piyasasında; ikinci el araçların en hızlı, güvenilir ve kolay bir şekilde alıcı ve satıcıyı mutlu edeceği, yormayacağı ve maliyetlerini azaltacağı yöntemlere kafa yoracağız. Bu hizmetlerin arabam.com ile daha kaliteli, ucuz, kolay yapılması sağlamak için çalışacağız. Kısacası hem galeri sahibi kullanıcılarımıza hem de tüketicilere daha iyi hizmet sunma arayışı içerisinde olacağız” diyor.

YAVUZ OTOMOTİV GLOBAL MOTORS



BMW ÖZEL SERVİSİ

Bostancı Oto Sanayi Sitesi Mimoza Sokak E Blok No:23
Ataşehir Tel: 0216 574 28 29 Fax: 0216 573 08 02
GSM: 0532 581 54 68 mail: yvz_otomotiv@hotmail.com

**Sektörde
15 yıllık
tecrübe**

A'dan Z'ye
elektrik
elektronik
mekanik
kaporta
boya
bakım ve
onarım
işlemleri



ÖZEL SERVİS

Bostancı Oto Sanayi Sitesi Mimoza Sokak D Blok No:22
Ataşehir Tel: 0216 576 21 45 Fax: 0216 576 23 02
GSM: 0532 581 54 68 mail: yvz_otomotiv@hotmail.com











DerenCar's

Oto Alım - Satım
V.I.P. Transfer Hizmetleri
(216)
572 85 87
www.DerenCars.com



A'dan Z'ye 2.el Lüks Otomobil Alım Satımı & Rent A Car

**‘Önceliğimiz
Güveninize Layık Olmaktır’**

K.Bakkalköy Mah. Başöğretmen Cad. No32/A Ataşehir- İstanbul
Tel: 0216 572 8587 GSM: 0532 402 49 69 - www.derenCar.com

Değişen Paradigma Ve Başkanlık Modeli

Gerek birey gerekse toplum hayatının dinamik oluşu, hem bireyleri hem de toplumları günün değiştirdiği koşullara uyumlu çözümler üretmeyi ve en kısa sürede entegrasyonu zorunlu hale getirmektedir.

Hele hele günümüz dünyasının çok hızlı değişen ekonomik ve sosyal şartları, ulaşım ve iletişimde yaşanan baş döndürücü gelişme ve ilerlemeler, globalleşme ve küreselleşme sonucu coğrafi mesafelerin artık bir uzaklık olmaktan çıkması ve toplumlar arası etkileşimlerin kendisini çok çabuk hissettirmesi artık dış dünyaya kapalı bir birey ve toplum hayatını imkansız hale getirmiştir.

Dış dünyaya kapalı bir bireyin durumu ancak psikolojik bir travma, dış dünyaya kapalı bir toplumun durumu toplu gerileme ve/veya toplu çöküş olarak isimlendirilebilir. Bundan dolayı insanlık aleminin onurlu bir üyesi olmak isteyen birey ve toplumlarda bu, değişimleri zamanında ve doğru algılama ve değişen hayata en kısa sürede intibak çabaları görülür. 1299 yılını, ardılı olduğumuz Osmanlı Devleti'nin kuruluş yılı olarak kabul ettiğimizde, bugüne kadar geçen 715 yıllık zaman zarfında gerek Osmanlı Devletinde, gerekse Türkiye Cumhuriyeti Devleti'nde batı dünyasındaki gelişmelere paralel olarak; kamu yönetiminde çok ciddi reformlar yapılmış, alınan tedbirlerin bir kısmı başarı ile uygulanmış, bir kısmı ise maalesef arzu edilen şekilde uygulanamamış veya istenilen fayda ve sonuçlar sağlanamamış, nihayet günümüz Türkiye'sine gelmiştir.

Bu süre zarfında yönetim sisteminin yeniden yapılandırılması ile ilgili çalışmalar Kanuni Sultan Süleyman dönemine kadar uzanmakta olup, bu dönemde yapılan çalışmalar Koçi Bey Risalesi, Kâtip Çelebi'nin Düstur el-Amel li Islah el-Halel (Bozulukların Düzeltmesinde Tutulacak Yollar) isimli risalesi ile Defterdar Sarı Mehmet Paşa'nın Nesâyih'ül Vüzera V'el-Ümera (Devlet Adamlarına Öğütler) isimli risalesi gibi devlet adamları tarafından kaleme alınan

raporların hazırlanması ve uygulamaya konulmasıyla ilgili çalışmalardır. III. Selim döneminde eğitim, sağlık ve askeri alanlarda yapılan düzenlemelerle, merkezi teşkilatın güçlendirilmesi ile birlikte taşra teşkilatının yeniden yapılandırılmasına yönelik pek çok yenilik hareketleri olmuştur. II. Mahmud dönemi de yeniden yapılanma çalışmaları bakımından dikkate değer bir dönemdir. Yeniçeri Ocağı'nın lağvedilip, modern ordunun kurulmasının yanında, batı modeline uygun yeni kurumsal ve yasal düzenlemelerle, merkez teşkilatı güçlendirilmek istenmiş, ancak gelişen batı dünyası karşısında yaşanan gerileme durdurulamayınca bu defa birbirinin peşi sıra 1839 tarihinde Tanzimat Fermanı, 1856 tarihinde Islahat Fermanı yayımlanarak yönetimi yeniden düzenleme ve iyileştirme çalışmalarına hız verilmiştir. Bu dönemde güçlü merkezi yönetimin yanında, yerel yönetimlerle ilgili yönetsel değişikliğe gidilmiş ve 1855 tarihinde İstanbul Şehremaneti'nin kurulması ile ilk belediye teşkilatı kurulmuştur.

II. Abdulhamid döneminde, 1876 yılında Meşrutiyetin İlanı ve Kanuni Esasi'nin kabul edilmesi ile hem anayasal hem siyasal değişikliklere gidilmiş ve yönetsel reformlar devam ettirilmiştir. Bu reformlarla merkezi yönetimin tanzimat dönemindeki yapısı muhafaza edilmiş, yönetsel reformlar esas itibarıyla yerel yönetimlerle ilgili olmuş ve 1877'de kabul edilen Vilayet Belediye Kanunu ile; belediye teşkilatlarının ülkenin geneline yayılması hedeflenmiştir. Bütün iyi niyetli gayretlere rağmen Osmanlı Devleti'nin kaçınılmaz akıbeti ve yıkılışına müteakip, 1923 yılında Cumhuriyetin ilanı ile birlikte yeni bir yaşam tarzı benimsendiği için, topyekûn bir yeniden yapılanma süreci başlatılmıştır. Bu bağlamda, hepimizin bildiği gibi halifelğin ve saltanatın ilgasından harf inkılabına, tevhidi tedrisattan kılık-kıyafet inkılabına kadar pek çok devrim gerçekleştirilmiş, rejimin temel kabulleri değiştirilmiş, hanedanlığa dayalı saltanat idaresinin yerine, seçim esa-

sına dayanan milli egemenlik modeli tercih edilmiş, kamu yönetiminde seçimle işbaşına gelmenin yolu açılmış, böylece kamu yönetiminde karar mekanizmaları büyük ölçüde el değiştirmiştir. Artık yerel yönetimler bağlamında, seçimle işbaşına gelen köy muhtarı-ihiyar heyeti-köyde oturan seçmenlerin oluşturduğu köy derneği, belediye başkanı-belediye encümeni-belediye meclisi, il özel idaresi-il daimi encümeni-il genel meclisi; merkezi yönetim bağlamında da seçimle işbaşına gelen Türkiye Büyük Millet Meclisi içinden çıkan başbakan, bakanlar kurulu ve parlamentonun seçtiği cumhurbaşkanının görev aldığı yeni bir dönem başlamıştır. Son yüz yıllık dönemde yapılan değişikliklerin hemen hemen tamamı seçimle işbaşına gelen kişi ve kurumların lehine olmuş, özellikle yerel yönetimler her yeni gelen günde yeni yetki, görev ve sorumluluklarla teçhiz edilmiş, bütçe kaynakları sürekli zenginleştirilmiştir.

Türkiye'nin 1963 tarihli Roma Anlaşması'nı imzalaması ile başlayan Avrupa Birliğine üyelik süreci, zaman zaman askıya alınsa da, son on yıldaki olumlu gelişmeler ve siyasi iradenin kararlı tutumu; kamu yönetiminde çok ciddi düzenlemeler yapılmasını hem zorunlu hem de olanaklı kılmıştır. Ülkemizde demokratikleşme, sivilleşme, dış dünyaya entegre olma çalışmalarında çok önemli mesafeler kat edilmiştir. Özellikle son on küsur yılda seçimle göreve gelen kişi ve örgütlerin, bu bağlamda Belediye Kanunu, Büyükşehir Belediyesi Kanunu, İl Özel İdaresi Kanunu, Mahalli İdare Birlikleri Kanunu, Büyükşehir Belediyesi Sınırları İçerisinde İlçe Kurulması Hakkında Kanun, İl Özel İdareleri ve Belediyelere Genel Bütçe Vergi Gelirlerinden Pay Ayrılması Hakkında Kanun ile belediyelerin önu açılmış, 2012 yılında yürürlüğe konulan, 14 İlde Büyükşehir Belediyesi ve 27 İlçe Kurulması Hakkında Kanun ile Büyükşehir Belediye sayısı 30'a iblağ edilmiş, 30 ilin tüm il sınırları büyükşehir sınırları olarak kabul edilmiş ve büyükşehir olan illerdeki il özel idareleri, belde

belediyeleri ve köy idareleri lağvedilmiş, böylece büyükşehir illerinde yerel yönetim birimi olarak yalnızca büyükşehir belediyeleri bırakılmış, merkezi idarenin, taşra teşkilatının temsilcileri olan Vali ve Kaymakamların bu bağlamdaki görev-yetki ve sorumlulukları tamamen sıfırlanmış, Türk kamu yönetiminin paradigması büyük ölçüde değiştirilmiş, kamu yönetimi içinde atama ile göreve gelen kamu görevlilerinin görev-yetki ve sorumlulukları her yeni düzenleme ile uhdelerinden alınarak belediye idarelerine devredilmiştir.

Kişisel görüş ve kanaatim odur ki; siyasi irade tamamen seçimle işbaşına gelen kişi ve kurumları öncelemekte, gerek merkezde gerekse taşrada atama ile göreve gelen kamu görevlilerini ve kurumlarını ikinci plana itelemektedir. Türkiye’de güncel olan başkanlık tartışmaları ve yeni anayasa söylemleri, siyasi iradenin artık bu çalışmaları başkanlık modeli ile taçlandırmak istediğini göstermektedir. Başkanlık modeline arzu edilen şekilde geçiş sağlanabilirse, tahminimce önümüzdeki yakın dönemde merkezi idarenin taşra teşkilatının temsilcisi (5442 sayılı İl İdaresi Kanunu’nun ifadesi ile Devletin, Hükümetin ve ayrı ayrı her bakanlığın temsilcisi) olan valilerin de seçimle işbaşına gelme dönemi başlayacak, buna paralel olarak da ilçelerde (5442 sayılı İl İdaresi Kanunu’nun ifadesi ile Hükümetin temsilcisi olarak) görev yapan kaymakamların da hukuki durumları, görev-yetki ve sorumlulukları masaya yatırılacaktır.

Şu an itibariyle içerik olarak kamuoyuna deklere edilmiş bir Başkanlık Modeli olmadığı gibi, yeni anayasa ile hedeflenen Yeni Kamu Yönetimi Modelinin ayrıntılarını bilmiyoruz. Memleketin ve milletin iyiliği ve geleceği için yapılacak hiçbir çalışmaya hiçbir vatanseverin itirazı olamaz-olmamalıdır da.

Ancak geleceğe yönelik olarak yapılacak çalışmalarda ve kamu yönetimini belki de tepetakla attırarak böylesine ciddi çalışma ve teşebbüslerde; mülkün temeli olan adalet, insanlığın temel meziyeti olan dürüstlük, ülkemizin ve milletimizin üniter yapısı, doktrinde ve uygulamada hemen hemen herkesin fikir birliğine vardığı kuvvetler ayrılığı ilkesi, hukukun üstünlüğü ilkesi v.b. ilke ve kavramların büyük bir itina ve samimiyet ile göz önünde bulundu-

rulması, toplum hayatında varlığını sürdüren tüm paydaşların görüş ve kaygılarının dikkate alınması büyük önem arz etmektedir.

Bugün ülkemizin gerçek karar mekanizması olan siyasi irade, tüm parlamentonun katılımı, ilgili tüm tarafların katkıları ile bu çalışmaları doğru bir şekilde sonuçlandırmakla mükelleftir. Yüz yıl sonra Türkiye Cumhuriyeti Devleti’nin, milenyum asrının tarihini okuyacak torunlarımızın, ilgililerden övgü ile söz etmesi ve onları hayır dualar ile yad etmesi isteniyorsa; her şey dosdoğru bir şekilde planlanmalı ve icra edilmelidir. Aksi halde yapılacak yanlışlar, bizi söylenmesi bile hoş olmayan ve benzeri durumlar için halkımızın çok veciz bir şekilde ifade ettiği, “Dimyat’a pirince giderken eldeki bulgurdan olmak” gerçeği ile karşı karşıya bırakabilir.

Sözlerimizi müsaadeniz ile biraz renklendirelim;

Sahi, Dimyat neresidir?
Pirinç kimin elindedir?
Eldeki bulgur nasıl bir nimettir?
“Bâki kalan bu kubbede hoş bir sadâ bırakmış” diyerek, tamamen kendi kişisel görüş ve kanaatlerimi arz ettiğim siz değerli okuyucularımı hürmetle selamlıyorum.

Osman Ateş İstanbul Vali Yardımcı



Eğitimin İktisadi Hayata Etkisi

Kalkınmanın sağlanması için gerekli insan gücünü yetiştirmek, ancak ve ancak eğitim ile mümkündür

GÜNÜMÜZDE toplumlar ve kurumlar hızla gelişen ve değişen bir dünyada yer almaktadır. Artık dünya, teknolojiye hızlı değişim, küreselleşme ve artan rekabetle karşı karşıyadır. Bu süreçte ülkelerin en fazla önem vermesi gereken alan, eğitim olmasıdır. Çünkü söz konusu süreci, oluşturan temel kaynak eğitimidir. Eğitim teknolojiyi, teknoloji rekabeti ve artan bu rekabet de zaman içinde küreselleşmeyi yanında getirmektedir.

Günümüz toplumlarının yoğun ve sürekli biçimde yaşadığı hızlı yenilenme süreci, birçok toplumsal kurumun ve ekonomik hayatın basit iyileştirmelerle değil, köklü reformlarla yeniden yapılandırılmasını gerektirmiştir.

Eğitimi kişilerin yetenek ve becerilerini geliştiren, onların bilgi ve beceri edinmesini ve sosyalleşmelerini sağlayan bir süreç olarak tanımladığımızda; eğitimin kalkınma ile olan ilişkisi çok daha net biçimde anlaşılabilir. Kalkınmanın sağlanması için gerekli insan gücünü yetiştirmek, geliştirmek ve fertleri üretici hale getirmek hedef olarak alındığında; bu hedefe ulaşmak için kullanılacak araç ancak ve ancak eğitim olacaktır.

Eğitim, “bilgi” alanında da başrol oynamaktadır. Eğitimin tetiklediği etkenler aracılığı ile “bilgi” üretilmektedir. Artık “bilgi” ekonomik alanda sermaye ve emek faktörlerinin önüne geçmiştir. Üretim artışı ve ekonomik gelişme “bilgi” aracılığıyla çok daha kolay ve ucuz bir şekilde sağlanmaktadır. “Bilgi” sayesinde yatırımlar, harcamalar ve çeşitli ekonomik uygulamalar, artık önseziye dayanan metotlarla yapılmamaktadır.

Ülkelerin gelişmesinde, fiziki sermaye birikiminin büyüklüğü kadar, beşeri sermaye faktörünün niteliğinin de çok büyük etkisi vardır. Bilindiği gibi beşeri sermayenin niteliğini belirleyen değişkenlerden biri de eğitimidir. Eğitim, ülkelerin sahip oldukları beşeri sermayenin kalitesini artırarak iktisadi gelişmeleri üzerinde önemli katkılar sağlar. Eğitimin en temel özelliği; birey, firma ve toplumların geleceğine yatırım yapmasıdır.

Bu nedenle eğitim, ekonomik ve sosyal yaşamdaki dönüşümde, başka bir deyişle refah düzeyi ve yaşam kalitesinin artırılmasında kritik bir rol üstlenmektedir.

Eğitim, ekonomik anlamda; büyüme, ulusal rekabet gücü ve verimlilik artışı, sosyal anlamda ise; katılımcılık, gelir dağılımı, yoksulluk, sosyal uyum ve çevrenin korunması gibi politika alanlarının merkezinde yer almaktadır. Eğitimin amacı doğrudan doğruya maddi kaynakları değil; insan davranışlarını olumlu yönde değiştirmek olduğu için; topluma dolaylı biçimde büyük yarar sağlar. Eğitim, insanın kendi kendini disipline etmesine yardımcı olur, düşünce ufkunu genişletir, yeni olanaklar açar ve inisiyatif uyarır. Bunların sonucunda da toplum, eskisine oranla daha zenginleşmiş olur.

Ayrıca, eğitim şu temel kazançları da sağlar.

- Teknolojik gelişme olanağı sağlar ve böylece dolaylı olarak sermayenin verimliliğini etkiler.
- İyi bir eğitim, iş olanaklarında istikrar ve düzen sağlamaya yardım eder.
- İş koşullarındaki değişimlere uyabilme yeteneği, sosyal konum ve saygınlığın kazanılmasını sağlar.

Yukarıdaki açıkladığım nedenlere bağlı olarak ayrıca küreselleşen dün-

yada, eğitim alanında yapılan ulusal değerlendirme çalışmalarının yanı sıra, uluslararası düzeyde de, ülkelerin konumlarını belirlemek amacıyla eğitimdeki göstergelerine ihtiyaç duyulmaktadır. Bu nedenle, belirli verilere göre, giderilmesi gereken eksikliklerin ve alınması gereken tedbirlerin belirlenmesi, bu sayede de eğitim yatırımlarının ve eğitimin niteliğinin ve toplumun refah düzeyinin yükseltilmesi bu çalışmalara katılan ülkelerin başlıca amaçları arasında yer almaktadır.

Eğitim yatırımlarının etkililiği tüm dünya ülkelerinde üzerinde durulan, eğitimin önemli konularından biridir. Etkililik için, öğretim materyali, öğretim yöntemlerinin niteliği, öğrenci tutumları gibi pek çok konu incelenirse de, öğretimde son ürün olan akademik başarının incelenmesi ve yıllar içindeki durumunun izlenmesi karşılaştırmalı olarak yapılan geniş ölçekli durum belirleme çalışmalarında önemli bir boyut olarak ele alınmaktadır.

Bu nedenlere bağlı olarak ülkemizin AB(Avrupa Birliği) giriş sürecinde, diğer ülkelerle rekabet edebilme avantajı sağlayacak en önemli kaynağı, sahip olduğu genç ve dinamik insan gücüdür. AB ülkeleri ile mal ve hizmetlerin serbest dolaşımı sürecinde rekabet edebilmek ve ülkemiz insan gücünün Avrupa piyasalarında yer edinebilmesi, mesleki eğitime verilen önem ve ayrılan kaynak ile orantılı olarak artacaktır. Ülkemiz, Avrupa ülkeleri arasında en genç işgücüne sahiptir.

Toplam işgücünün % 20 ‘ini 15- 24 yaş grubundakiler oluşturmaktadır. Ancak lise ve dengi okullardan mezun olanların işsizlik oranı genel ortalamasının 3 puan üstündedir. Bu genç nüfusun mesleki eğitimle kalifi-

ye ara eleman haline gelmesi halinde, genç nüfus ülkemiz için çok önemli bir avantaj haline gelecek, aksi halde AB uyum sürecinde Türkiye'yi en fazla zorlayacak sorun alanlarından biri olacaktır.

Kalkınmanın ve büyümenin en önemli unsuru, teknolojiyi geliştiren, uygulayan, kaynakların kullanımını ve organizasyonunu sağlayan nitelikli insan gücüdür. İşgücünün niteliğini gösteren en önemli gösterge eğitim türü ve düzeyidir. Ülkemizde işgücünün eğitim, beceri ve nitelik düzeyinin düşüklüğü, istihdam ve işsizlik konusunda önemli sorunlardan birini oluşturmaktadır.

Ülkemizde istihdam edilenlerin % 61.2'si lise altı eğitilidir. Türkiye genç nüfus yapısına uygun insan gücü planlaması yapamayan ve eğitim kurumlarının niteliği yerine sayısını arttırmayı tercih eden bir politika izlemektedir.

Bu politikanın doğal sonucu olarak, çok sayıda genç iş yaşamının gerektirdiği niteliklerden yoksun olarak emek piyasasına aktarılmaktadır. Genç işsizliğin önlenmesi, ancak bu nüfusun mesleki eğitime yönlendirilmesi ile mümkün olabilecektir. Elbette mesleki eğitim sistemini yöneten resmi otorite ile mesleki eğitimin çıktısı olan eğitilmiş işgücünü istihdam eden iş hayatının sıkı işbirliği, sistemin etkin ve verimli işlemesinin sağlanmasında en önemli odak noktasıdır.

Kısacası eğitim hem sosyal anlamda ilerleme sağlamak için ve hem de kişisel anlamda gelişmek için önemli bir faktördür.

Eğer eğitim, kalkınma ve Türkiye ilişkisi birlikte incelenirse, son söz olarak söylenmesi gereken şeyler şunlar olacaktır: Eğitimin büyüme ve kalkınma amacına hizmet edebilmesi için, insani gelişmeye yönelik bir kalkınma perspektifi kurulması ve eğitim politikalarının buna göre tasarlanması, aynı zamanda bilim ve teknoloji politikalarına ağırlık verilmesi gereklidir.

Eğitim yatırımlarının miktar olarak artması tek başına yeterli değildir. Önemli olan bu yatırımların doğru yerlere yapılmış olmasıdır. Burada anlatılan "doğru yerler", ülkelerin toplumsal ve ekonomik yapılarından kaynaklanan, uygulanan mevcut

sistemler içerisindeki eksiklikler ve boşluklardır.

Kısacası doğru planlamaların yapılması, toplumları kalkındırıp ileri götürecek önemli bir adımdır. Burada atlanılmaması gereken nokta da, uygulama safhasında hızlı, etkin ve tavizsiz davranmaktır. Türkiye'nin de, içinde bulunduğu duruma göre daha ileri noktalara gitmesinin ve toplumsal refahı sağlamanın tek yolu da budur. Doğru analiz, doğru planlama ve tavizsiz uygulama, kalkınmış bir Türkiye'yi yaratacaktır.

Ferhat AYAR
Eğitim Yöneticisi
(Kadıköy Eski İlçe Milli
Eğitim Müdürü)



Delikanlı Bebekler



Bebeklerde Ergenlik Dönemi 18-36 Ay Arasında Gerçekleşiyor

Bebeklerde, 18 ay ile 36 ay arasında ağlama ve bağırma gibi davranışlar çok sık görülüyor. Ergenlik dönemine benzeyen davranışlar gösteren bebeklere, anlayışlı davranmak ve bebeklerle uzlaşmaya çalışmak önem taşıyor.

Ebeveynlerin Davranışları Önem Taşıyor

Bebeklerin 1,5 yaş ile 3 yaş arasındaki dönemde, sıklıkla kendilerini ispatlamaya çalıştıklarını söyleyen Gaziantep Üniversitesi Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Metin Kılınç, bebeklerin özgürleşmeye başladığı bu dönemde, ebeveyn davranışlarının daha fazla önem taşıdığını söylüyor.

“Negatif Olma Dönemi”

Bebeklerin 3 yaşına kadar devam eden ve tıpta, “negatif olma” olarak adlandırılan dönemde, bağırma, ağlama, elindekileri fırlatma gibi davranışları sık sık tekrarlıyor. Bu dönemde, ebeveynler tarafından gösterilen olumsuz tutumlar ise, bebeklerin psikolojisini olumsuz etkileyebildiği gibi, sinirli davranışlarını tetikleyebiliyor.

Ergenlik dönemine giren çocuklarla iletişim kurmak önemli olduğu gibi, “negatif olma” dönemindeki bebeklere de anlayışlı yaklaşmak gerekiyor. Bebeklerle göz teması ve beden dilini kullanarak iletişim kurmak, bu dönemi daha kolay geçirmelerini sağlıyor.



Kışın Soğuktan Korumak Daha Kolay!

Tecrübeli aileler kışın bebeği soğuktan korumanın daha kolay olduğunu söylerken, yazın ceryan ve aşırı terleme olduğu için korumak daha zor derler.

- Bebeğe içine zıbın giydirilmelidir. Rahat olur.
- Zıbının üzerine uzun kollu badi giydirilmelidir.
- Uzun kollu badi üzerine de tulum giydirilmesi uygun olur.
- Tulumun üzerine yelek giydirilirse sırtı bir kat daha sıcak tutar.
- Ayaklarına patik giydirilir.
- Bebeğin kafasına şapka takılı olmalıdır. Evde penyeden dışarıda yünlü şapka kullanmalıdır.
- Evin ısısına göre bu şekilde giydirilip ince veya kalın battaniye ile sarılır.
- Dışarı çıkarken mutlaka hava temas etmeyecek şekilde battaniye ile sarılmalıdır. Sadece ağız ve burun kısmı hafif aralık bırakılmalıdır.
- Gece uykusunda uyku tulumu giydiren aileler vardır. Fakat uzmanlar uyku tulumunu tavsiye etmez. Çünkü bebeğin daha çok terlemesine neden olur. Terleme sık olduğu için terinin soğumasından hasta olur.
- Bütün kıyafetleri için geçerli olan şey asla dar olmamalı. Bebeğin gelişimi için rahat kıyafet seçmelidir.
- Mutlaka pamuklu kıyafetler alınmalıdır.
- Çıtçıtlı badiler tercih edilmelidir.
- Bebeklerin bingılдаğı sıcak tutulmalıdır üşüdüğü zaman bingıldak içe doğru çöker. Vücut ısını anlamak için giyimli yerlerine elinizi değdirerek anlarsınız.



15 Saniye Soğuk Su Pamuk Gibi Cilt!

Hava sıcaklıkları değişimi cilt bakımı rutininizin değişmesi demektir. Cildinizin kış aylarında nasıl işlediğini biraz bilmek donuk bir cilde anında ışıltı katmaya yeter.

- GÜNE SICAK bir duş ile başlayın. Duştan çıkmadan önce 15 saniye boyunca soğuk su altında kalın. Daha sonra sıcaklığı biraz arttırın, biraz azaltın. Bu işlemi iki dakika boyunca tekrarlayın. Bu, basit bir hidroterapi tekniğidir. Vücudunuzdaki kan dolaşımını düzenleyerek cildinizin canlanmasını sağlar. Bu, hem dinçleştirici hem de çok faydalı bir bakımdır.

- İyi bir nemlendirici kullanın. Yüksek koruma faktörlü, çinko oksit içeren SPF30 koruyucu krem kullanın. Dudaklarınızı a unutmamak gerek. Kışın çatlamış dudaklar bayanların en büyük sorunudur. Yoğun nem veren, vitamin E içeren koruyucu dudak balımı kullanın.

- Haftada iki kez cildinizi eksfoliye edin. Bu işlem, cildinizi ölü hücrelerden arındırırken cildinizin ekstra nemi emebilmesini sağlar. Yazın şikayetçi olduğumuz cildimiz tarafından üretilen yağ, kışın soğuk havalardan dolayı problem olmakta çıkmaktadır. Bu yüzden cilt, alt dermisde tutulması gereken suyu kaybeder. Bu da cildin erken yaşlanmasına ve ince çizgilerin oluşmasına neden olabilir.

- Bir bardak limonlu sıcak su için. Bu çinlilerin vücudunuza enerji vermesi için kullandığı bitisel bir methodtur. Karaciğer ve safra kesesi de dahil tüm sisteminizi detokslar.

- Rahat uyuyun. Güzel bir uykunun faydası hiçbir şeye değişilmez. Eğer yeteri kadar uyuyamazsanız oksijen seviyeniz düşer, bu da hücrelerinizin çabucak yenilenemeyeceğini gösterir. Bu da yaşlanmaya neden olur. Mutlaka yedi, sekiz ya da dokuz saat uyumaya çalışın ve sınırsız faydasından yararlanın.



Kendinizi Diva Gibi Hissedeceksiniz!

2016 kış sezonunda öne çıkan ayakkabı modelleri ile bir trend dosyası hazırladık. İşte 2016 yılında kendinizi diva gibi hissettirecek ayakkabı dünyası...

KLASİK DANS ayakkabılarıyla 2016'da her yer sizin için dans pisti olacak. Renkli ya da tek renk tercih edebileceğiniz bu ayakkabıları özellikle pantolon ve deri taytlarla harika biçimde kombinleyebilirsiniz. Bootie modeller birkaç senedir olduğu gibi 2016 Kış sezonunun da vazgeçilmezi. Bootie ayakkabılar, ayak bileğinde duran yüksekliği nedeniyle boyu biraz kısza da, topukları sayesinde yağmur ve kardan etkilenmemenize yardımcı

oluyor. Deri, süet, renkli, düz gibi birçok seçenekleri bulunan bu harika botları bütün kıyafetlerinizle rahatlıkla uyum sağlayacaktır.

Timsah ve yılan derisi zamansız diye nitelendirdiğimiz, modası hiçbir zaman geçmeyecek materyallerden. Bu yüzden yılan ve timsah derili ayakkabılar 2016 Kış sezonunda da vazgeçilmezi.

Kısa ve kalın topuklar da 2016 Kış sezonunda birçok farklı modeliyle karşımızda.

1970'li yılların ayakkabı trendlerinden en öne çıkan ince ve uzun burunlu ayakkabılar 2016'nın Kış sezonunda tekrar bizlerle buluşuyor.

2016 Kış sezonu ayakkabıları için defilelerde ne kadar çok yüksek topuklu ayakkabı gördüysek bir o kadar da kısa ya da düz topuklar gördük.

Boncuklu veya mücevherli tasarımlar 2016 Kış mevsiminin öne çıkan ayakkabı trendlerinden.

EN İYİ 10 KIŞ TATİLİ

Parası ve zamanı olanlar için Türkiye’de kış tatili yapmak isteyenlere en güzel 10 öneri...

1- Zigana Geçidi/Gümüşhane:

Yılın beş ayı karlı kaplı olan Zigana’da konaklama da yapılabilecek bir kayak tesisi var. Kendin pişir kendin ye türü tesisler de bolca bulunuyor. Zigana, Hamsiköy sütlacı ile meşhur.

Trabzon ve Gümüşhane’den gün içinde sürekli araç bulma imkanı var. Temiz havası ve harika doğasıyla Trabzon ve Gümüşhaneliler’in günübirlik gezilerde en çok tercih ettiği yerlerin başında geliyor.

2- Ayder yaylası/Rize: Kaplıcaları gün boyu ziyaretçi akınına uğruyor. 260 metre derinlikten çıkan 50 derecelik kaplıca suyunun başta romatizma, kireçlenme olmak üzere pek çok hastalığa iyi geldiği söyleniyor. Yılın



ortalama beş ayı karla kaplı olarak geçiyor.

3- Ilgaz Dağı/Kastamonu: Kayak yapmayı sevenlerin gözdesi. Dört konaklama tesisi bulunuyor. Akarsuları, florası ve yaban hayvanlarıyla zengin bir doğal hayata sahip. Kayın, meşe, söğüt, titrek kavak, karaağaç, gökçe ağaç, sarıçam ve boyu 40 metreyi bulan göknarları var. Kayak merkezi, aralık başından nisan ayına kadar hizmet veriyor. Üç doğal pisti var.

4- Yedigöller/Bolu: Dere, ırmak ve vadiler arasında yer alıyor. Alana yayılan Sazlıgöl, İncegöl, Nazlıgöl,

Küçükgöl, Deringöl, Büyükgöl ve Seringöl isimli 7 gölden oluşuyor. Göllerin etrafı meşe, gürgen, kızıl ağaç, karaağaç, karaçam, dişbudak, sarıçam, köknar, ıhlamur gibi ağaçlar ile fındık, alıç, üvez türü bodur bitkileri, eğrelti otları ve rengarenk çiçeklerle bezenmiş. Kasım ayının ikinci yarısı ile aralık, ocak, şubat, mart ve nisan aylarında kar yağıyor. Gezi ve piknik amaçlı gelenlerin yanında, fotoğraf tutkunlarının da uğrak yeri. Dağların ardından yükselen sis, beyaz örtüyle birleşince doyumsuz bir manzara ortaya çıkıyor.

5- Sümela Manastırı/Trabzon: Bit-

ki zenginliği, peyzaj güzelliği, yaban hayatı ile yerli ve yabancı turistlerin ilgi odağı. Manastır yolu üzerinde bir çok konaklama yeri bulunuyor. Çam ormanlarıyla çevrili Sümela Manastırı yılın beş ayı kar altında kalıyor. Hemen altında bulunan tesislerde de yılın her günü konaklamak mümkün.

6- Abant Gölü/Bolu: Çam, köknar, kayın ağaçlarının çoğunlukta olduğu ormanların arasında yaylalar bulunuyor. Aralık-nisan arasında karlı. Çam ağaçlarının beyaz bir örtüyle kaplandığı Abant'a gelenler, 7 kilometrelik göl etrafında fayton, at ve bisiklete binebiliyor, göl kenarında piknik yapıp, tepelerden kayarak karın keyfini çıkarabiliyor. Gölün kıyıları nilüfer çiçekleri ile kaplı, yer yer sazlıklarla çevrili.

7- Sarıkamış Ormanlar/Kars: Çamlarla kaplı bölge kış sporları bakımından da önemli bir merkez. Kasım- nisan ayları arasında karla kaplıdır.

8- Uzungöl/Trabzon: Yamaçlardan düşen kayaların Haldizen deresinin önünü kapamasıyla oluşmuş. Trekking, kuş gözlemi ve botanik turlar yapılıyor, civardaki yaylalara gezi düzenleniyor. Çamlarla kaplı bölge kış sporları bakımından da önemli bir merkez. Kasım-nisan ayları arasında karla kaplıdır. Yılın beş ayı karlar altında kalıyor.

9- Uludağ/Bursa: Tutyeli pisti, uzunluğu ve altyapısı bakımından kayak yapmaya çok elverişli. 2 bin 550 metre yükseklikte bulunuyor. Aralık-mart arası kayak yapmak için en uygun dönem. Birinci ve ikinci yerleşim bölgelerinde çok sayıda otel ve kamuya ait misafirhane bulunuyor. Bu pistin manzarası ise bir harika. Birinci ve ikinci yerleşim bölgelerindeki tüm otel ve tesisler ile Bakacak bölgesi ayaklarınızın altında. Panoramik manzarası izleyenleri büyülüyor. Eğer hava berrak ise görüş mesafesi Gemlik Körfezi'ne kadar uzanıyor.

10- Palandöken/Erzurum: Türkiye'nin en önemli kayak merkezlerinden biridir. Kasım- mayıs ayları arası karla kaplı oluyor. Özellikle geceleri, Erzurum'un ışıkları ayaklarınızın altına seriliyor. Erzurum'un üzerine sis çöktüğünde, sanki ayaklarınız yerden kesiliyor ve sadece karlı zirveleri görüyorsunuz. Günbatımı manzarası da ayrı bir güzelliğe sahiptir.



İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
A. HAKAN GÜNER	CAR KING A CAR	KADIKÖY
ABBAS ÖZTATLI	EMİN ÖZTATLI OTOMOTİV	MALTEPE
ABDULKADİR GÜLEN	ÖZGÜLEN OTOMOTİV	MALTEPE
ABDULKADİR ÖZSU	ÖZSU OTOMOTİV	MALTEPE
ABDULLAH BEYTÜT	SEYİTOĞLU OTOMOTİV	MALTEPE
ABDULLAH İNANÇ DUMAN		KADIKÖY
ABDURRAHMAN ÇAVUŞOĞLU	ÇAVUŞOĞLU İNŞ.OTO.SAN.T.ŞTİ	PENDİK
ABDÜLKADİR ÖZKINACI	ÖZKINACI OTOMOTİV	KADIKÖY
ABDÜRREHİM ÇELİK	İSTANBUL OTOMOTİV	MALTEPE
ABUZER YILMAZ	SERKAN OTOMOTİV	SANCAKTEPE
ADEM FAZLIOĞLU	FAZLIOĞLU OTOMOTİV	ÇEKMEKÖY
ADEM GÜNTEPE	ADEM OTOMOTİV	KADIKÖY
ADEM ÖZTÜRK ****	ÖZKAR OTOMOTİV	PENDİK
ADNAN HASPEK	HAS-CAR OTOMOTİV	KADIKÖY
ADNAN KANLIKILIÇER ***	KILIÇER OTOMOTİV	KADIKÖY
ADNAN SÖNMEZ	AREL OTOMOTİV	MALTEPE
ADNAN UĞURLU	BENİCE OTOMOTİV	KARTAL
AHMET ALKAN	AHMET OTOMOTİV	KADIKÖY
AHMET KÜRŞAT ACER	ZENGİN OTOMOTİV	MALTEPE
AHMET MUSLU	MUSLUOĞLU OTOMOTİV	TUZLA
AHMET ÖZYURT	ÖZYURT OTOMOTİV	PENDİK
AHMET SALMAN	AHMET OTOMOTİV İNŞAAT	ATAŞEHİR
AHMET UYSAN	UYSAN OTOMOTİV	KADIKÖY
AHMET YAZICI	İLKE OTOMOTİV	PENDİK
AKTAŞ MİM.MÜH.LTD.ŞTİ	AKTAŞ MİM .MÜHENDİSLİK	ÜMRANİYE
ALİ AKGÜN	AKGÜN OTOMOTİV	PENDİK
ALİ AYDOĞDU	BARAN OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ AYDOĞDU	AYDOĞDU OTOMOTİV	KARTAL
ALİ CANSIZ	FIRAT OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ ÇALIŞKAN	ÇALIŞKAN OTOMOTİV	PENDİK
ALİ ERCAN ZEYİN	ASIM OTOMOTİV	KARTAL
ALİ ESAT ÇAVUŞLAR	MUSLUOĞLU OTOMOBİL	TUZLA
ALİ GÜRİSOY	DEMİR OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ İLKUNUR	İLKUNUR OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	KADIKÖY
ALİ KEMAL GÜNGÖR	TEKNİKEL OTOMOTİV	KARTAL
ALİ METE ****	METE CAR OTOMOTİV	KADIKÖY
ALİ MUSLU	MUSLUOĞLU OTOMOTİV	TUZLA
AHMET ÖZYURT	ÖZYURT OTOMOTİV	PENDİK
AHMET SALMAN	AHMET OTOMOTİV İNŞAAT	ATAŞEHİR
AHMET UYSAN	UYSAN OTOMOTİV	KADIKÖY
AHMET YAZICI	İLKE OTOMOTİV	PENDİK
AKTAŞ MİM.MÜH.LTD.ŞTİ	AKTAŞ MİM .MÜHENDİSLİK	ÜMRANİYE
ALİ AKGÜN	AKGÜN OTOMOTİV	PENDİK
ALİ AYDOĞDU	BARAN OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ AYDOĞDU	AYDOĞDU OTOMOTİV	KARTAL
ALİ CANSIZ	FIRAT OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ ÇALIŞKAN	ÇALIŞKAN OTOMOTİV	PENDİK
ALİ ERCAN ZEYİN	ASIM OTOMOTİV	KARTAL
ALİ ESAT ÇAVUŞLAR	MUSLUOĞLU OTOMOBİL	TUZLA
ALİ GÜRİSOY	DEMİR OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ İLKUNUR	İLKUNUR OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	KADIKÖY
ALİ KEMAL GÜNGÖR	TEKNİKEL OTOMOTİV	KARTAL
ALİ METE ****	METE CAR OTOMOTİV	KADIKÖY
ALİ MUSLU	MUSLUOĞLU OTOMOTİV	TUZLA
ALİ ÖZER	ÖZER OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ YILDIRIM	YILDIRIM OTOMOTİV	KARTAL
ALPER ÇAĞRI ÖNAL	AUTO STORE	ÇEKMEKÖY
ALPER KONAN	PARK GARAJ OTOMOTİV	KADIKÖY

İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
ARİF EMRE SÜREKLİ	SÜREKLİ OTOMOTİV	05388777071 MALTEPE
ARSOY ERBAY	PLUS OTOMOTİV	05326740081 KADIKÖY
ARZU KIRAÇ	MRT MOTORS	05055944434 KADIKÖY
ASIF KAPLAN	ORAS OTOMOTİV	05322648800 PENDİK
ATİLA ALPARSLAN	ATİLA OTOMOTİV	05324175191 KADIKÖY
AUTOGAR OTOM.Sedat	S:Coşkun AUTOGAR	05322660356 ÜMRANİYE
AVNİ ŞAHİN	ÖZLEM OTOMOTİV	05326774047 KARTAL
AYDIN YILMAZ	YILKAR OTOMOTİV	05354570956 KADIKÖY
AYKUT BAKŞI	OZAN OTOMOTİV	5394732730 ÜSKÜDAR
AYKUT HASGÜL	HASGÜL OTOMOTİV	05326103492 MALTEPE
AYTEKİN KARAL	KARAL GRUP	05322875553 MALTEPE
AYTEL LTD.ŞTİ.(Seyfi bey)	AYTEL LTD.ŞT.	05323625959 PENDİK
B. ALPAY TANRIVERDİ	BEMİ OTOMOTİV	05324335251 KADIKÖY
BARIŞ YAĞAR	BARIŞ OTOMOTİV	05333313838 KADIKÖY
BARIŞ YAZGAN	ANKARA OTOMOTİV	05323359585 KADIKÖY
BAYRAM OYMAK	SBB OTOMOTİV TURİZM	05322450505 ATAŞEHİR
BEKİR YILDIZ	ŞARK OTOMOTİV	05322663815 KADIKÖY
BERKANT DURUSEL	GÖKTUĞ OTOMOTİV	05327996161 KADIKÖY
BİLAL GÜRBÜZ	KARAÇAYIR OTO.	05322877794 KADIKÖY
BİLAL MURAT ÜÇBAŞARAN	PRO OTOMOTİV	05334848488 KADIKÖY
BİLGİHAN BAĞCI	BAĞCILAR OTOMOTİV	05322853326 BEYKOZ
BURHAN ATTIOĞLU	ART MOTORS	05321345845 KADIKÖY
BÜLENT AKYÜREK	REDLINE OTOMOTİV	05326964202 KADIKÖY
BÜLENT ÇALIŞKAN	OKUMUŞLAR OTOMOTİV	05326133359 KARTAL
BÜLENT YILDIRIM	ER BURAK OTOMOTİV	05325530951 MALTEPE
CAFER TAYYAR SARIOĞLU	PRESTİJ OTOMOTİV	05323727026 KADIKÖY
CAKRATUR LTDİŞTİ.	CAKRATUR	05323178841
CELAL BAYRAM	BAYRAMLAR OTOMOTİV	05327928188 MALTEPE
CELAL HASAĞDAŞ	HASAĞDAŞ OTOMOTİV	05322341874 MALTEPE
CELAL VOLKAN ŞAHİN	CAR OTOMOTİV	05325661000 KADIKÖY
CELAL YİĞİTPAŞA	ÖZYİĞİT OTOMOTİV	05323254256 MALTEPE
CELALETTİN ONUR KORAY	BALDEN GRUP	05324160809 KARTAL
CEM ÖZDEMİR	DEMİR OTOMOTİV	05322045899 KARTAL
CEVDET SAYLAM	SAYLAMLAR OTOMOTİV	05322147845 KADIKÖY
CUMA TÜRKOĞLU	TÜRKOĞLU GRUP	05322876864 MALTEPE
CÜNEYT ERGÜN	ZİRVE OTOMOTİV	05322654381 KADIKÖY
CÜNEYT KUSUV	EMİRHAN OTOMOTİV	05327037540 MALTEPE
ÇAĞATAY ÇAMAŞ	ÇAMAŞ OTOMOTİV	05322219226 KADIKÖY
ÇETİN ÖZBEK	EMRECAN OTOMOBİL	05325202127 KÜÇÜKÇEKMEKÖY
DAVUT ÇAYIR	ÇAYIROĞLU OTOMOTİV	05322726753 PENDİK
DİLANUR BERBER ****	AYBER OTO	05324135068 KADIKÖY
DOĞAN HANEDAR	HANEDAN OTOMOTİV	05323871881 KADIKÖY
DURAN YALVAÇ		05324670737 FATİH
DURUN KAYIKÇI	CEM OTO TEST	05322831573 KADIKÖY
DURUN PILAVCI	ÇAVUŞOĞLU İN.OTO.SAN.TİC.ŞTİ	05322659953 PENDİK
EBUBEKİR SONCUL	SONCUL OTOMOTİV	05322614238 MALTEPE
EBUBEKİR SÜT	ÇİFTÖZ OTOMOTİV	05326161557 ÜSKÜDAR
EDNAN TURAN	VADİ OTOMOTİV	05323829258 KADIKÖY
EFECAN GÜNDOĞAN	ŞAMPİYON OTOMOTİV	05325945484 KADIKÖY
EKREM AYDOĞDU	AYDOĞDU OTOMOTİV	05323210761 KADIKÖY
EKREM KARABAĞ	KARABAĞ OTOMOTİV	05325171832 KADIKÖY
ELVAN TURAN	ÖZ ATAKLAR OTOMOTİV	05323617237 KADIKÖY
EMİN COŞAN	ENKAYLAR OTOMOTİV	05325014146 GEBZE
EMRE BİLGİN	BİLGİN OTOMOTİV	05374984156 ATAŞEHİR
EMRE SARICA	EMRE OTOMOTİV İNŞAAT	05332668886 MALTEPE
EMRE ZENGİN	ADILZENGİN OTOMOTİV	05322547860 KADIKÖY
ENGİN KAPLAN	KAPLANLAR OTOMOTİV 1	05322709566 KADIKÖY
ENVER ANDAN	ULUS KAMYON PAZARI	05322462840 SANCAKTEPE
ENVER ÇAVUŞOĞLU	ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV	05325949556 KADIKÖY
ERAY GALİP BAYRAK	BAYRAK OTOMOTİV	05324144029 KARTAL

	İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
ERAY TANLASI	ERAY OTOMOTİV	05555412005	ÜSKÜDAR
ERDAL BATAL	ERNUR OTOMOTİV	05322537507	ÜMRANİYE
ERDAL BOZKURT	GAP KAMYON PAZARI	05326742622	SANCAKTEPE
ERDEM AYDOĞDU	AYDOĞDU OTOMOTİV	05337742969	KADIKÖY
ERDİN KARAL	KARAL GRUP	05427428091	MALTEPE
ERDİNÇ GÜNER	EROL OTOMOTİV	05327145477	PENDİK
ERDOĞAN BAYRAK ****	BAYRAK OTOMOTİV	05324144029	KARTAL
ERDOĞAN İKAN	İKANLAR OTOMOTİV	05333556802	KADIKÖY
ERGİN KAPLAN	KAPLANLAR OTOMOTİV 2	05327241395	KADIKÖY
ERGİN KELLE	ERGİN OTOMOTİV	05336621743	MALTEPE
ERHAN TAŞKIN	AK OTOMOTİV	05327162121	KADIKÖY
ERKAN MORKOÇ	ÖZ HUZUR OTOMOTİV	05322776156	MALTEPE
ERKAN ATAK	GALERİ 59	05323839301	KADIKÖY
ERKAN TEKİN	BEŞLER OTOMOTİV	05327307080	PENDİK
ERKAN ÜNLÜ	ER GÖLOVA OTOMOTİV	05353369000	KADIKÖY
EROL ERLER	ERLER OTOMOTİV	05323573122	ÜSKÜDAR
EROL İNDERE	İNDERE OTOMOTİV	05054122151	KARTAL
ERSİN TAŞ	GALERİ 24	05323273959	KARTAL
ERTUĞRUL BAYRAK	BAYRAK OTOMOTİV	05322000530	KADIKÖY
ESER YILMAZ	FATİH OTOMOTİV	05333072672	KADIKÖY
EYÜP AYLUÇTARHAN	TARHANLAR OTOMOTİV	05336508608	DARICA
EYÜP KAMİL EKİNCİ	BATUHAN OTOMOTİV	05322113920	KADIKÖY
EYÜP KORKMAZOĞLU	KORKMAZOĞLU GROUP	05336492425	MALTEPE
EYÜP ŞAHİN	İŞTİRAK OTOMOTİV LTD.ŞİRK.	05322869800	KADIKÖY
FADİME YAYLACI	YAYLACI OTOMOTİV	05334117430	KADIKÖY
FAHRETTİN GENÇ ***	ARABA OTOMOTİV	05322041329	KADIKÖY
FARUK GÜNER ****	BAMBI	05327344676	KADIKÖY
FARUK HACIALIOĞLU	OFTAŞ	05324471463	MALTEPE
FARUK İBRAHİM ÖZBEK	OFİS TRAFİK	05322726784	KADIKÖY
FARUK UĞUR ***	GÖLOVA OTOMOTİV	05322366214	ÜSKÜDAR
FATİH ÇETİN	FATİH OTOMOTİV	05325564322	MALTEPE
FATİH SARIHAN ****	MARKA OTOMOTİV	05324096990	MALTEPE
FERDİ FAZLIOĞLU	FAZLIOĞLU OTOMOTİV KARTAL	05355787870	KARTAL
FERUDUN KOLAT	KOLATLAR OTOMOTİV	05322318001	KADIKÖY
FUAT KARAGÜN	FUAT KAMYON PAZARI	05322321208	MALTEPE
GBTK OTOMOTİV LTD.ŞTİ	GBTK OTOMOTİV LTD.ŞTİ	05326073662	KADIKÖY
GÖKHAN GÜRKAN	GÖKHAN GÜRKAN OTOMOTİV	05326911819	KADIKÖY
GÖKSEL BİLİRGİN	GÜNEY MOTORLU TAŞITLAR	05325119307	KADIKÖY
GÖLOVA YAPI VE OTO ****	GÖLOVA LTD.ŞTİ	05337757172	ÜSKÜDAR
GÜRBÜZ YETİM	GURAY OTOMOTİV	05327814595	KADIKÖY
GÜRKAN ERGÜN	OTO GAR	05325704646	ÇENGELKÖY
GÜVEN ALTAN	GÜVEN ALTAN MOTOR	05322351710	MALTEPE
HABİB KAVAK	SİMGE OTOMOTİV	05424126030	KADIKÖY
HACI MEHMET ALTINDAŞ	ALTINDAŞ OTOMOTİV	05327072466	MALTEPE
HAKAN KALKAN	YİĞİT OTOMOTİV	05354102323	ÜSKÜDAR
HAKAN ÖZATA	ÖZATALAR	05445581111	KARTAL
HAKAN TÜRKER	TÜRKER MOTORS	05325825365	KADIKÖY
HALİL ALİ YOSMAOĞLU	TÜREN OTOMOTİV	05322464657	ATAŞEHİR
HALİL İBRAHİM KIRAL	KIRAL OTOMOTİV	05322414230	KADIKÖY
HALİL ÖZSU	ÖZSU OTOMOTİV	05324617977	MALTEPE
HALİL UZUN	UZUNLAR 2 OTO	05325525171	ÜSKÜDAR
HALİM BERBER ****	AYBER OTOMOTİV	05324135068	KADIKÖY
HALİM ÇİFTÇİ	ÇİFTÇİ OTOMOTİV	05323355308	ÜSKÜDAR
HALİT ÖZTATLI	BABACAN OTOMOTİV	05326565656	MALTEPE
HALİT YEŞİLOĞLU	YENER OTOMOTİV	05326920263	KADIKÖY
HALİT ZİYA AYLA	PLUS OTOMOTİV	05322744098	KADIKÖY
HAMZA ÖZTATLI	EMİN ÖZTATLI OTOMOTİV	05324363838	MALTEPE
HARUN KILIÇ	KLC	05322710959	KADIKÖY
HASAN ERDEM	ERDEM OTOMOTİV	05326755494	PENDİK
HASAN KARAMAHMUTOĞLU	ARENA OTOMOTİV	05063062962	PENDİK

	İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
HASAN ÖZCAN	PELİN OTOMOTİV	05423439911	KADIKÖY
HASAN ÖZTATLI	HİCRET OTOMOTİV	05324542754	MALTEPE
HASAN ŞAYIN	FARAH OTO	05337440503	MALTEPE
HASAN ZENGİN	ZENGİN OTOMOTİV	05322645266	MALTEPE
HASAN ZENGİN yön ***	ZENGİN OTOMOTİV	05322455266	MALTEPE
HAŞİM HAŞİMOĞLU	HAŞİMOĞLU OTOMOTİV	05327124336	MALTEPE
HİDAYET UZUN	HİDO OTOMOTİV	05324742171	KADIKÖY
HİKMET KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	05324373369	KADIKÖY
HİKMET KARATAŞ	KARATAŞ OTOMOTİV	05322613958	ÜSKÜDAR
HULUSİ YAVUZ	EYMEYEN OTOMOTİV	05324236874	ATAŞEHİR
HÜSEYİN BECERİKLİ	MERVE OTO EMLAK	05323565033	PENDİK
HÜSEYİN ERDEM ****	ERDEM OTOMOTİV	05322361482	PENDİK
HÜSEYİN İNAL	İNALLAR OTOMOTİV	05492424286	ÜMRANİYE
HÜSEYİN KAZANCI	TAŞCILAR OTOMOTİV		ÜMRANİYE
HÜSEYİN OKÇAL	OKÇAL OTOMOTİV	05324006464	ATAŞEHİR
HÜSEYİN OKUMUŞ	OKUMUŞLAR OTOMOTİV	05324411114	KARTAL
HÜSEYİN ÖNGE	BATIGÜN&TUTKU OTOMOTİV	05337658022	KADIKÖY
HÜSEYİN ÖZTATLI	EMİN ÖZTATLI OTOMOTİV	05324363838	MALTEPE
İBRAHİM ERÇAL	ERÇAL OTOMOTİV	05336036825	SANCAKTEPE
İBRAHİM FİNDIKLI	KARDEŞLER OTOMOTİV	05322935210	MALTEPE
İBRAHİM GEDİK	GEDİK OTOMOTİV	05349476497	KADIKÖY
İBRAHİM KOÇAL	KOÇ-SAR OTOTİC LTD.ŞT.	05325690993	ÜSKÜDAR
İHSAN DEMİR	HASÇAĞLAR OTOMOTİV	05326163315	SULTANBEYLİ
İLHAMİ ARAY	ARAYLAR OTOMOTİV	05322648377	PENDİK
İLKER ERSOY	ERSOY OTOMOTİV	05325246282	SANCAKTEPE
İREMAŞ İNŞ.TRZ.OTOM.LTD	İREMAŞ	05325205091	PENDİK
İSLAM ATEŞ	ATEŞ OTOMOTİV	05323638633	KADIKÖY
İSMAİL AVCI	AVCI OTOMOTİV	05423444757	KADIKÖY
İSMAİL DEMİREL	ER OTOMOTİV	05322355010	ÜSKÜDAR
İSMAİL FİNDIKLI	KARDEŞLER OTOMOTİV	05322115412	MALTEPE
İSMAİL HAKKI ERDOĞAN	ERDOĞAN OTOMOTİV	05323144864	KADIKÖY
İSMAİL SEZGİN MENGÜ	SEZEM OTOMOTİV	05327872145	KADIKÖY
İSMET ALBAYRAK	İSMET OTOMOTİV	05322515776	MALTEPE
İSMET ÖZDEMİR	ÖZDEMİR OTOMOTİV	05354469742	KADIKÖY
JESTTUR OTOMOTİV İNŞ.TUR.	TÜLİN SAYIN	05322028778	PENDİK
KADİR ARI	ÖZDEMİR KAMYON	05335420010	MALTEPE
KADİR ÖZSU	ÖZSU OTOMOTİV	05323536536	MALTEPE
KAMİL AKYILDIZ	AKYILDIZ OTOMOTİV	05552113939	KADIKÖY
KAMİL KAÇMAZ	KAÇMAZ OTOMOTİV	05322354629	SANCAKTEPE
HASAN ÖZCAN	PELİN OTOMOTİV	05423439911	KADIKÖY
HASAN ÖZTATLI	HİCRET OTOMOTİV	05324542754	MALTEPE
HASAN ŞAYIN	FARAH OTO	05337440503	MALTEPE
HASAN ZENGİN	ZENGİN OTOMOTİV	05322645266	MALTEPE
HASAN ZENGİN yön ***	ZENGİN OTOMOTİV	05322455266	MALTEPE
HAŞİM HAŞİMOĞLU	HAŞİMOĞLU OTOMOTİV	05327124336	MALTEPE
HİDAYET UZUN	HİDO OTOMOTİV	05324742171	KADIKÖY
HİKMET KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	05324373369	KADIKÖY
HİKMET KARATAŞ	KARATAŞ OTOMOTİV	05322613958	ÜSKÜDAR
HULUSİ YAVUZ	EYMEYEN OTOMOTİV	05324236874	ATAŞEHİR
HÜSEYİN BECERİKLİ	MERVE OTO EMLAK	05323565033	PENDİK
HÜSEYİN ERDEM ****	ERDEM OTOMOTİV	05322361482	PENDİK
HÜSEYİN İNAL	İNALLAR OTOMOTİV	05492424286	ÜMRANİYE
HÜSEYİN KAZANCI	TAŞCILAR OTOMOTİV		ÜMRANİYE
HÜSEYİN OKÇAL	OKÇAL OTOMOTİV	05324006464	ATAŞEHİR
HÜSEYİN OKUMUŞ	OKUMUŞLAR OTOMOTİV	05324411114	KARTAL
HÜSEYİN ÖNGE	BATIGÜN&TUTKU OTOMOTİV	05337658022	KADIKÖY
HÜSEYİN ÖZTATLI	EMİN ÖZTATLI OTOMOTİV	05324363838	MALTEPE
İBRAHİM ERÇAL	ERÇAL OTOMOTİV	05336036825	SANCAKTEPE
İBRAHİM FİNDIKLI	KARDEŞLER OTOMOTİV	05322935210	MALTEPE
İBRAHİM GEDİK	GEDİK OTOMOTİV	05349476497	KADIKÖY

İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
İBRAHİM KOÇAL	KOÇ-SAR OTOTİC LTD ŞT.	ÜSKÜDAR
İHSAN DEMİR	HASÇAĞLAR OTOMOTİV	SULTANBEYLİ
İLHAMİ ARAY	ARAYLAR OTOMOTİV	PENDİK
İLKER ERSOY	ERSOY OTOMOTİV	SANCAKTEPE
İREMAI İNŞ. TRZ. OTOM. LTD	İREMAI	PENDİK
İSLAM ATEŞ	ATEŞ OTOMOTİV	KADIKÖY
İSMAİL AVCI	AVCI OTOMOTİV	KADIKÖY
İSMAİL DEMİREL	ER OTOMOTİV	ÜSKÜDAR
İSMAİL FİNDIKLI	KARDEŞLER OTOMOTİV	MALTEPE
İSMAİL HAKKI ERDOĞAN	ERDOĞAN OTOMOTİV	KADIKÖY
İSMAİL SEZGİN MENGÜ	SEZEM OTOMOTİV	KADIKÖY
İSMET ALBAYRAK	İSMET OTOMOTİV	MALTEPE
İSMET ÖZDEMİR	ÖZDEMİR OTOMOTİV	KADIKÖY
JESTTUR OTOMOTİV İNŞ. TUR.	TÜLİN SAYIN	PENDİK
KADİR ARI	ÖZDEMİR KAMYON	MALTEPE
KADİR ÖZSU	ÖZSU OTOMOTİV	MALTEPE
KAMİL AKYILDIZ	AKYILDIZ OTOMOTİV	KADIKÖY
KAMİL KAÇMAZ	KAÇMAZ OTOMOTİV	SANCAKTEPE
KASIM KESKİNTAŞ	KEREM OTOMOTİV	KADIKÖY
KASIM KUSUV	KASIM OTOMOTİV	MALTEPE
KAYA BALIKÇI	KAYA OTOMOTİV	ÜSKÜDAR
KAYA SAĞLAM	SAĞLAM OTOMOTİV	KADIKÖY
KEMAL AKAN	AKAN OTOMOTİV	KADIKÖY
KEMAL ÖZDEMİR	ÖZDEMİR OTOMOTİV	ATAŞEHİR
KEMAL ZENGİN	ZENGİN OTOMOTİV	MALTEPE
KENAN BİLGE	KAAN BİLGE OTOMOTİV	SANCAKTEPE
KIYAS UZMA	HUZUR OTOMOTİV	MALTEPE
LEVENT AKMAZ	CARETTA OTOMOTİV	ATAŞEHİR
LOKMAN ÇAĞLAR	ZİVERBEY OTOMOTİV	KADIKÖY
MACİT ÇELİK	OTOMOBİLCİ	KADIKÖY
MEHMET BAHRİ KATRANCI	KATRANCI OTOMOTİV	PENDİK
MEHMET BARIŞ ÖZTÜRK	SPEED OTOMOTİV	KADIKÖY
MEHMET CİVELEK	HİDO OTOMOTİV	KADIKÖY
MEHMET ÇİLEK	ÇİLEK OTOMOTİV	KADIKÖY
MEHMET EMİN SÜREKLİ	OTO SÜREKLİ	MALTEPE
MEHMET ERDEM	ERGIN OTOMOTİV	MALTEPE
MEHMET FATİH ÖZTATLI	HİCRET OTOMOTİV	MALTEPE
MEHMET HALİL DEMİREL	KARMA OTOMOTİV	KADIKÖY
MEHMET KAHRAMAN	GÜLER OTOMOTİV	KADIKÖY
MEHMET KAZGAN	İŞTİRAK OTOMOTİV LTD. ŞİRK.	KADIKÖY
MEHMET KIRAL	KISMET OTOMOTİV	KADIKÖY
MEHMET NAZLI	NAZLI OTOMOTİV	ÜSKÜDAR
MEHMET SAİT BOZKURT	GAP KAMYON PAZARI	SANCAKTEPE
MEHMET ŞAHİN KOÇAL	KOÇ-SAR OTOTİC LTD ŞT.	ÜSKÜDAR
MEHMET ŞAMNU	ŞAMNU OTOMOTİV	KADIKÖY
MEHMET TANRIVERDİ	05344959840 HAKİM OTO	MALTEPE
MEHMET TAŞKIN	TAŞKIN OTOMOTİV	MALTEPE
MEHMET TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	MALTEPE
MEHMET UZUN	ANADOLU OTOMOTİV	KADIKÖY
MEMET AKPOLAT	ORTAKLAR OTOMOTİV	MALTEPE
MENAF ZENGİN	SUHİP ZENGİN OTOMOTİV	KADIKÖY
MERTOTO A.Ş. Harun IŞIK	MERT OTO A.Ş.	SULTANBEYLİ
MESUT AVCI	AVCI OTOMOTİV	KADIKÖY
METELER OTOMOTİV LTD. ŞTİ.	METELER	KADIKÖY
METİN GÜLER	GÜLER OTOMOTİV	KADIKÖY
METİN KARAKAYA	ÖZ KARAKAYA OTOMOTİV	KADIKÖY
METİN ORUÇ	OMSA İNŞ. OTOMOTİV	ATAŞEHİR
METİN ÖZDOĞAN	ÖZDOĞAN OTOMOTİV	MALTEPE
METİN ULAK	ULAK OTOMOTİV	KADIKÖY
MUDDALIP ZENGİN	ADİL ZENGİN OTOMOTİV	KADIKÖY

İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
MUHAMMET FATİH ÖZDEMİR	ÖZDEMİR OTOMOTİV	05327034395 KADIKÖY
MUHİTTİN BULUT	ANT OTOMOTİV	05337147434 PENDİK
MUHİTTİN ERENLER	ERENLER OTOMOTİV	MALTEPE
MUHİTTİN YILDIZ	YILDIZ OTOMOTİV	05324623024 KADIKÖY
MURAT AKKAYA	AKKAYA OTO	05322716105 KARTAL
MURAT ALBAYRAK	ALBAYRAK OTOMOTİV	05323379548 KADIKÖY
MURAT AR	AKAR - HONDA OTOMOTİV	05324351966 KADIKÖY
MURAT EKE	EKELER OTOMOTİV	05327361065 PENDİK
MURAT EMRON	EMRON OTOMOTİV	05326464249 KADIKÖY
MURAT KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	05325531183 ATAŞEHİR
MURAT SÖNMEZ	SÖNMEZ OTOMOTİV	05323735566 KARTAL
MURAT SÜMER	SÜMER OTOMOTİV	05322283909 SANCAKTEPE
MUSTAFA ASLANOĞLU	GENÇLER OTOMOTİV	05324220484 KADIKÖY
MUSTAFA CANSU DALYAN	PLATİN OTO	05327391080 KADIKÖY
MUSTAFA ÇAVUŞOĞLU	ÇAVUŞOĞLU HACIOĞLU OTOMOTİV	05337739472 KADIKÖY
MUSTAFA ÇELİK	KONYALI OTOMOTİV	05322436153 KARTAL
MUSTAFA DEMİR	MUSTAFA OTOMOTİV	05322168115 ATAŞEHİR
MUSTAFA GERZ	GERZ OTOMOTİV	05323269920 ÜSKÜDAR
MUSTAFA KALAYCI ****	FENERBAHÇE OTOMOTİV	05323653747 KADIKÖY
MUSTAFA SARIOĞLU	PRESTİJ OTOMOTİV	05322675320 KADIKÖY
MUSTAFA SÜNGÜ	SNG OTOMOTİV	0533443346 PENDİK
MUSTAFA UÇAN	BEYZA OTOMOTİV	05323952720 KADIKÖY
MUSTAFA UĞUR	BİRLİK OTOMOTİV	05332184709 KADIKÖY
MUSTAFA UZUN	UZUNLAR OTOMOTİV	05325244034 ÜSKÜDAR
MUZAFFER AKÇELİK	AKÇELİK OTOMOTİV	05323744323 MALTEPE
MÜCAHİT TOK	GÜNDÜZLER OTOMOTİV	05322207803 KADIKÖY
NACİ YAVUZ	YAVUZLAR OTOMOTİV	05426710300 KADIKÖY
NAZİF KAR	KAR OTOMOTİV	05326512424 TUZLA
NECATİ BAYRAM	BAYRAMLAR OTOMOTİV	05325984865 MALTEPE
NECATİ TUNCAY ŞAHİN	ŞAHİNLER SU ŞEHİRİ OTOMOTİV	05322128952 KADIKÖY
NECDET VURNAL	D&D OTOMOTİV	05323113354 ATAŞEHİR
NESİM İRŞİ	ONUR OTOMOTİV	05322771956 MALTEPE
NEVZAT KAZGAN	İŞTİRAK OTOMOTİV	05324061604 KADIKÖY
NİL SARIALIOĞLU	SERLAS OTOMOBİL	05322661190 MALTEPE
NİYAZI AĞAÇ	OBJE OTO	05324452192 ATAŞEHİR
NUMAN SİVRİKAYA	SİVRİKAYALAR OTOMOTİV	05333908857 KADIKÖY
NURETTİN ÇİLEK	ÇİLEK OTOMOTİV	05324266999 KADIKÖY
NURİ KURÇENLİ	RAVZA OTOMOTİV	05325200549 KADIKÖY
NURSAL AYDIN	AYDIN OTOMOTİV	05324369429 KARTAL
OFTAŞ OTOM. İNŞ. LTD. ŞTİ. **	OFTAŞ	05324471463 MALTEPE
OGUZ GENÇ	ARABA OTOMOTİV	05322041329 KADIKÖY
OKAN ÖZMEN	OTAĞ JAPON CENTER	05334679191 KADIKÖY
OKTAR UÇAR	GÜNEY OTOMOTİV	05326655264 KADIKÖY
OLCAY ZEYREK	ZEYREK OTOMOTİV	05326686562 KADIKÖY
ONUR DÜLGER	MARS CAR	05327393970 KADIKÖY
ONUR KAYA	ASM MOT. ARAÇ.	05325491221 KADIKÖY
ONUR SÖNMEZ	GALLERY UÇAR	05072465454 KADIKÖY
ONUR TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05322040871 MALTEPE
ORHAN ASLAN	AUTO CORNER	05323509707 KADIKÖY
ORHAN TAŞKIN	ORAS OTOMOTİV	05326647772 KADIKÖY
ORKUN ATAMAN	ORKUN OTOMOTİV	05337268097 KADIKÖY
ORKUN SALİH	GÖKTUĞ OTOMOTİV	05353385412 KADIKÖY
OSMAN BURAK ALBAYRAK	ALBAYRAK OTOMOTİV-RENT A CA	05327667821 KADIKÖY
OSMAN GENÇ ****	GENKO OTOMOTİV	05336225455 KADIKÖY
OSMAN KALAYCI	FENERBAHÇE OTOMOTİV	05323653747 KADIKÖY
ÖMER GÜVEN	ÖZGÜVEN OTOMOTİV	05323443427 KADIKÖY
ÖMER REİS	REX OTOMOTİV	05322000559 KARTAL
ÖMER TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05322040871 MALTEPE
ÖNER UZMA	UZMAN GRUP OTOMOTİV	05334103136 MALTEPE

İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
ÖZATALAR LTD.ŞTİ	ÖZATALAR	05445581111 KARTAL
ÖZCAN BİBER	ÖZCAN OTOMOTİV	05322615199 KADIKÖY
ÖZCAN KANDIŞ		05326343536 ÜSKÜDAR
ÖZCAN ÖFEKLER	ÖZCANLAR OTOMOTİV	05323435875 PENDİK
ÖZDEMİR HERGÜL	OTOKİSMET-GÖLOVA	05323216236 SARIYER
ÖZER GÜNGÖR	ÖZER OTOMOTİV	05322874207 KADIKÖY
ÖZGÜVEN OTOMOTİV LTD.	YAKUP YEŞİLLİ	05322751004 KADIKÖY
ÖZKAN BERBEROĞLU	ÖZKAN OTOMOTİV	05353250531 ÜSKÜDAR
ÖZLEM OTO. LTD.ŞTİ A.Şahin	ÖZLEM OTOMOTİV	05326774047 KARTAL
PAŞA AKKAYA	AKKAYA OTO	05322716105 KARTAL
PERATEKS	PERATEKS	05326547167 ATAŞEHİR
PINAR KANLIKILIÇER ***	KILIÇER OTOMOTİV	05326520505 KADIKÖY
PORTAKAL TER.MED.OTOMO	GÜRKAN GÜLPINAR	05336561191 KARTAL
PRESTİJ MOT.ARÇ.ŞTİ ****	MUSTAFA SARIOĞLU	05322675320 KADIKÖY
RAFET ÇALIŞKAN	ÇALIŞKANLAR OTOMOTİV	05322435578 PENDİK
RAMAZAN ACAR	ACAR OTOMOTİV	05324903737 MALTEPE
RAMAZAN BİLGİN	S CLASS OTOMOTİV	05324078693 KADIKÖY
RAMAZAN GÜLEN	ÖZGÜLEN OTOMOTİV	05322844625 MALTEPE
RAMAZAN SEVGİ	GÖKALP OTOM.	05073065275 ÜSKÜDAR
RAMAZAN ZENGİN	ZENGİN OTOMOTİV	05323720866 KARTAL
RECEP BEŞİKÇİ	BEŞİKÇİLER OTOMOTİV	05323237727 MALTEPE
RECEP KARAKAYA	EMİNLER OTOMOTİV	05325673890 KADIKÖY
RECEP OYMAK	SIRMA OTOMOTİV	05324127171 ATAŞEHİR
REŞAT CANDER KADIOĞLU	KADIOĞLU GRUP	05336314685 KADIKÖY
REŞAT ULUSOY	D CAR	05326676572 KARTAL
RİFAT ÇAYCI	KAMELYA	05322663494 KARTAL
RUFAT YAĞCI	YAĞCI OTOMOTİV	05335168817 MALTEPE
SABRİ ANDAN	NEV ADNAN OTOMOTİV	05326925721 MALTEPE
SAFFET ÖZER	ÖZER OTOMOTİV	05362407915 MALTEPE
SAFFET SÜMER	SÜMERLER OTOMOTİV	05322753058 KADIKÖY
SAİM AKBULUT	AKSA CAR	05322931219 ATAŞEHİR
SALİH AYDIN	MURAD OTOMOTİV	05322319026 KADIKÖY
SALİH ERDOĞAN	HASCAR OTOMOTİV	05052300990 KADIKÖY
SALMAN DURAK	DURAK OTOMOTİV	05322935467 KADIKÖY
SAMİ ALKAN	AHMET OTOMOTİV	05323260223 KADIKÖY
SAMİ ALLAHVERDİ	ENERJİ OTOMOTİV	05324122073 KADIKÖY
SARIOĞLU MOT.AR.LTD.ŞTİ *	YAKUP SARIOĞLU	05322330032 KADIKÖY
SAVAŞ ÇİÇEKDAL	ALFA BAYRAK OTOMOTİV	05332057225 KADIKÖY
SAVAŞ GERZ	GERZ OTOMOTİV	05323269920 ÜSKÜDAR
SEÇKİN ÇALIŞKANER	İSTANBUL OTOMOTİV	05333898585 ATAŞEHİR
SEDAT GÜRSU	GÜRSU OTOMOTİV	05324535898 ÜSKÜDAR
SEDAT ÖZMEN	SEDAT OTOMOTİV	05322151979 SANCARTEPE
SELAHATTİN YEŞİLİSOY	HAYIRLI OTOMOTİV	05326349453 TUZLA
SELÇUK BERTAN	BİMECAR	05327795522 ATAŞEHİR
SELÇUK ÇETİNER	ÇETİNERLER OTOMOTİV	05323133012 KADIKÖY
SELÇUK SERBEST	SERBEST OTOMOTİV	05324788381 ÜMRANİYE
SELİM GÜLŞEN	SETA GROUP	05324413520 KADIKÖY
SELİM MARANGOZ	MERCANLAR OTOMOTİV	05322958445 ATAŞEHİR
SELİM YILMAZ	ERDEM OTOMOTİV	05322661191 MALTEPE
SERDAR AYDIN	SSA LOJİSTİK OTOMOTİV	05323948026 ÜSKÜDAR
SERDAR PINAR	SP GARAJ	05324250397 ATAŞEHİR
SERDAR TURAN	VADİ OTOMOTİV	05324250223 KADIKÖY
SERHAT PINAR	PNR OTOMOTİV	05336526369 KADIKÖY
SERKAN AYVAOĞLU	SERKAN OTOMOTİV	05324534087 KADIKÖY
SERKAN BATIGÜN	SGA KOZMETİK OTOMOTİV	05322962688 ÜMRANİYE
SERKAN GÜNDOĞAN	GÜNDOĞANLAR OTOMOTİV	05425154353 AVCILAR
SERVET KARAKAŞ	NOKTA OTOMOTİV	05322165203 MALTEPE
SEZA ŞENSES	ŞENSES OTOMOTİV	05322711509 SULTANBEYLİ
SEZGİN AKAN	AKAN OTOMOTİV	05327125815 KADIKÖY

İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
SİDDİK ALBAYRAK	ALBAYRAK OTOMOTİV	05322676321 MALTEPE
SIRRI DÖKÜNTER	MYPRESTİGE AUTO	05322880727 ATAŞEHİR
SİNAN BEŞİROĞLU	BEŞİROĞLU OTOMOTİV	05324305953 ÜSKÜDAR
SİNAN MAZLUMOĞLU	MAZLUMOĞLU OTOMOTİV	05322351904 KADIKÖY
SİNAN YAŞA	YAŞA OTOMOTİV	05327801920 ÜMRANİYE
SONER ENİŞ TUZCU	GARAJ216	05322081928 ATAŞEHİR
SONER KARADAŞ	KARADAŞ OTO.	05327445479 SULTANBEYLİ
SÖNMEZ TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05322040871 MALTEPE
SUHIP ZENGİN	SUHIP ZENGİN OTOMOTİV	05326457335 KADIKÖY
SÜHEYL ERDAL YAZICI	SYS OTOMOTİV	05326700646 ÜSKÜDAR
SÜLEYMAN ALBAYRAK	YÜKSEL OTOMOTİV	05322326576 MALTEPE
SÜLEYMAN ÖZTÜRK	ÖZTÜRK OTOMOTİV	532423363 KADIKÖY
SÜNDÜZ ÇAĞAN	KELKİT OTOMOTİV	05323510103 KADIKÖY
ŞABAN ÇEPEL	GOLD CAR	05336294638 ATAŞEHİR
ŞABAN KARACA	MUZAFFEROĞULLARI OTOMOTİV	05322916204 KADIKÖY
ŞABAN PEÇE	İLŞAH OTOMOTİV	05322731540 KARTAL
ŞAFAK MUHARREM GÜLCAN	MYM OTOMOTİV	05327405858 KADIKÖY
ŞAHİN ÇOLAK	S CLASS OTOMOTİV	05323283376 KADIKÖY
ŞAHİN TEKİN	AUTO SHOV	05305218446 KADIKÖY
ŞEFİK YALVAÇ	YALVAÇ GRUP	05322417479 KADIKÖY
ŞEMUN YANIK	YANIK OTO EMLAK	05324346671 MALTEPE
ŞENOL ŞAHİN	ŞAHİNOĞULLARI OTOMOTİV	05322115065 KARTAL
ŞERİF HASGÜL	HASGÜL OTOMOTİV	05332205858 MALTEPE
ŞEVKET NAÇAR	GÖKHAN OTOMOTİV	05336117919 KADIKÖY
ŞİNASİ ŞEN	İKİLER OTOMOTİV	05322463645 MALTEPE
ŞÜKRÜ ÖZTÜRK	ÖZTÜRK OTOMOTİV	05322347068 PENDİK
ŞÜKRÜ TANSU DALYAN	TAN MOTORS	05324773057 TUZLA
T. BAŞAR ALEMDARZADE	ALBA MOTORS	05323111232 KADIKÖY
TACETTİN YILDIZ	STELLA MOTORS	05327493429 KADIKÖY
TAHSİN ERDOĞAN	ERDOĞANLAR OTOMOTİV	05322146369 KADIKÖY
TANER BİLGİN	S CLASS OTOMOTİV	05321590053 KADIKÖY
TANER SEVİM	SETA GRUP	05324413520 KADIKÖY
TAŞTAN TARKAN ŞENKAL	SABAH OTOMOTİV	05323354450 KADIKÖY
TAYFUN AKDAĞ	DEMİR AUTO	05322035931 KARTAL
TAYLAN KALANBAKLİ	TAYLAN AUTO	05325498080 KADIKÖY
TEKİN TETİK	TETİK OTOMOTİV	05322634174 KARTAL
TEMEL TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05323218863 MALTEPE
TEMLİ OTOMOTİV LTD.ŞTİ.	YAŞAR TANLASI	05323212725 ÜSKÜDAR
TEVFİK CUMHUR KOÇER	ALO KC EMLAK BİLİŞİM	05323223300 PENDİK
TOKO DEK TR. OTO LTD ŞT.	YILMAZ ERTEN	05323774453 MALTEPE
TOLGA AKAY	AKAY MOTORLU ARAÇLAR	05322843715 ÜSKÜDAR
TOLGA ÇAYUŞOĞLU	AUTO STORE	05359854605 KADIKÖY
TOLGA GENÇ	GENÇ OTOMOTİV	05338146691 MALTEPE
TUGAY KAYMAZ	TUGAY OTOMOTİV	05322670722 KADIKÖY
TUĞRUL NAZLI	NAZLI OTOMOTİV	05322564457 ÜSKÜDAR
TUNÇ BATIGÜN	BATIGÜN&TUTKU OTOMOTİV	05422168712 KADIKÖY
TUNÇ BİNGÜL	TB OTOMOTİV	05325617988 BEŞİKTAŞ
TURAN ÇİLEK	ÇİLEK OTOMOTİV	05324266999 KADIKÖY
TURAN KAYA	CESUR KAYALAR OTOMOTİV	05322826376 MALTEPE
TURGAY ALTUN	BONCUK OTO	05324156446 PENDİK
TÜRKER ÖLMEZ	ÖLMEZ OTOMOTİV	05302024996 KADIKÖY
UĞUR GÜLER	GÜLER OTOMOTİV	05322095016 KADIKÖY
ULUGÖL OT SAN TİC LTD	ULUGÖL OTOMOTİV serpil hanım	05368872274 ATAŞEHİR
UMUT BAYRAK	911 AUTO	05323736067 ATAŞEHİR
URFANİ KILIÇ	KILIÇOĞLU OTOMOTİV	05357655130 KADIKÖY
ÜLKÜ MARKOÇOĞLU	MARKOÇOĞLU OTOMOTİV	05322851940 KADIKÖY
ÜMİT ERDOĞAN	ERDOĞANLAR OTOMOTİV	05322834472 KADIKÖY
ÜMİT KEMAL COŞKUN	ALFA CENTER	05324240551 KADIKÖY
VEDAT AVCI	GARAGE İSTANBUL	05323413701 BEYKOZ
VOLKAN ABLAK	AVSARLI OTOMOTİV	05322007560 ATAŞEHİR

	İŞYERİ ADI	TEL	İLÇE		İŞYERİ ADI	TEL	İLÇE
VOLKAN AKAY	AKAY MOTORLU ARAÇLAR	05338177978	ÜSKÜDAR	YUSUF SONGUR	SONGURLAR OTOMOTİV	05334878837	KADIKÖY
YAKUP BİYİK ***	BENİCE OTOMOTİV	05324233830	KARTAL	YÜCEL SATIRAL	DAMLA OTOMOTİV	05336265586	KADIKÖY
YAKUP SARIOĞLU	PRESTİJ OTOMOTİV	05322330032	KADIKÖY	YÜKSEL SÜREKLİ	OTO SÜREKLİ	05324354010	MALTEPE
YALÇIN HÜNÜLOĞLU	MARCA OTOMOTİV	05334889826	KADIKÖY	ZABİT AYHAN	ZABİT OTOMOTİV	05322349817	MALTEPE
YALÇIN KAYA	İSTANBUL ELİT MOTOR	05323270283	ATAŞEHİR	ZAFER ATEŞ	STOK BİLİŞİM OTOMOTİV	05325103743	KADIKÖY
YASİN SONGUR	SONGURLAR OTOMOTİV	05322545831	KADIKÖY	ZAFER HASBAL	HASBAL OTOMOTİV	05327351028	BAĞCILAR
YAŞAR HALİT KÜTÜK	GOLD CAR OTOMOTİV	05322248193	KADIKÖY	ZAFER KISA	ÖZGÜN CAR	05422333383	ÜMRANİYE
YAŞAR KAPLAN	ÜMİT OTOMOTİV	05436621074	KADIKÖY	ZEKAİ ADEMCİ	BERAT OTOMOTİV	05322318909	KADIKÖY
YAŞAR KURĞA	YAŞAR OTOMOTİV	05322148558	MALTEPE	ZEKERİYA TAŞTAN	TAŞTAN OTOTİV	05324168853	MALTEPE
YAŞAR TERZİ	YİĞİT OTOMOTİV	05322637880	KADIKÖY	ZEKİ DİLEK	ÇAĞDAŞ OTO	05322612669	KADIKÖY
YAVUZ KARAYAZI	OTO GAR	05325815468	KADIKÖY	ZEKİ MAZLUM	EREN PARKE OTOMOTİV	05324143589	ATAŞEHİR
YAVUZ SELİM OKUT	X-CAR	05356231293	KADIKÖY	ZEKİ TAŞ	METAŞ OTOMOTİV	05322518145	MALTEPE
YENER KAYA	BENİCE OTOMOTİV	05337610418	KARTAL	ZİYA ERYENİLMEZ	DOLPHİN CAR	05358669998	KADIKÖY
YENER TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05323236587	MALTEPE	ZİYA TERZİ	GALERİ YİĞİT	05322637880	KADIKÖY
YILDIRIM DAĞITMAÇ	YILDIRIM OTOMOTİV	05322166666	MALTEPE	ZÜLFİKAR GÖRGÜ	PLATİN OTO	05324787733	KADIKÖY
YİĞİT ÇENBER	İNALLAR OTOMOTİV	05353125047	TUZLA				

