

Katkı sağlayan eleştiriler bekliyoruz

Ünlü ressam, bir kültür merkezinde tablolarını sergiler. Tabloların yanına da kırmızı bir kalem koyar. Bir de not ilişirir: **‘Hatalı yerleri, çarpı koyarak işaretleyin’**

Birkaç gün sonra tablolar kırmızı çarpı işaretleriyle dolar...

Ressam, bir sonraki sergisinde yine vatandaşların düşüncesini almak ister. Ama bu defa yöntem biraz farklıdır.

Tabloların yanına bir palet dolusu boya ve bir de resim fırçası koymuştur. Not da şöyledir: **‘Lütfen beğenmediğiniz yerleri düzeltin’**

Birkaç gün sonra duruma baktığında; resimlere hiç dokunulmadığını, boya ve fırçanın da hiç kullanılmadığını görür...

Bu öyküyle ilgili **‘kıssadan hisse’** şöyledir:

Eleştiri olsun diye eleştirmek kolaydır. Oysa yapıcı olmak, eksikleri tamamlamak; bilgi, birikim ve donanım ister.

Okuduğunuz köşe yazısını da bu hususa ilişkin olarak kaleme aldım:

Derneğimizin yönetiminde görev alan ben ve arkadaşlarım, bugüne gelinceye kadarki süreçte; galerici esnafının bir bütünlük içinde olması, sektördeki mevcut sıkıntıların asgari düzeye indirilerek, mesleğin

kurumsal bir yapıya kavuşturulması için yoğun çaba sarf ettik. Diğer taraftan esnafımıza yönelik kapanma kararı ve benzer olumsuz uygulamaların önüne geçilmesi, Oto Kasa-ba Projesi’nin hayat bulması yönünde de çalışmalarımızı sürdürdük.

Elbette, her şey bizim planladığımız gibi gerçekleşmedi. Ummadık türlü zorluklar, bürokratik engeller hızımızı kesti.

Bugün, geriye dönüp baktığımızda; kendi esnaf arkadaşlarımızın dahi yerli yersiz birçok eleştirisini, tabiri caizse, ortaya koymuş olduğumuz tablonun üzerine atılmış birçok çarpı işaretini de görüyoruz.

Ama her şeye rağmen; inancımızdan, mücadele gücümüzden bir şey kaybetmiş, galericilik mesleğinin geleceğine olumlu katkılar sağlamak yönündeki ideallerimizden, yolumuzdan sapmış değiliz.

Önümüzde yine zorlu bir süreç bizleri bekliyor. Galerici esnafı adına halledilmesi, yoluna koyulması, tamam edilmesi gereken birçok konu başlığı var.

Bilinmesini isterim ki; bu yolda ilerlerken beklentimiz; tüm arkadaşlarımızın yapıcı bir anlayışla bizlere yardımcı olmasıdır.

Boya ve fırça, yaşayarak oluşturduğumuz tablonun altındadır...



Hüseyin Erdem
Anadolu Yakası Oto Galerici
Derneği Yönetim Kurulu Üyesi



GALERİCİ DERGİSİ

Sayı 7 Nisan 2016

İstanbul Anadolu Yakası Oto
Galericileri Derneği Adına
İmtiyaz Sahibi
Erdoğan BAYRAK

Genel Yayın Yönetmeni
Hüseyin ERDEM

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Mustafa KALAYCI

Yayın Kurulu
Hüseyin ERDEM
Tunç BATIGÜN
Mustafa KALAYCI

Grafik Tasarım
Pega Reklamcılık
Erol Kaya Cad. Doğu Mah. 15/3
Pendik/İST
0216 483 35 15
pendikgazetesipg@gmail.com

Fotoğraflar
Pega Reklamcılık

Dernek İletişim
Hasanpaşa Mah. Uzunçayır yolu
Cad. Yapı Merkezi B1 Blok 35/18
Hasanpaşa/ Kadıköy/İST
0216 336 06 76 - 77
otogalericileridernegi2011@
hotmail.com

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın

BASKI
İhlas Gazetecilik A.Ş.
Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas
Plaza No:11 A/41 Yenibosna -
Bahçelievler / İST 0212 454 30 00



OTO KASABA PROJESİ 18 proje onay için Büyükşehir'de bekliyor



yeni modeller asfaltı ağlatıyor 62



Metin Külünk gönlümüzde taht kurdu 10



54



3. köprü
Türkiye'nin
gururu

Kanlıklılıçer: Açık İhale Tuzağına Düşmeyin 26



kadınlar için güzellik mevsimi 88

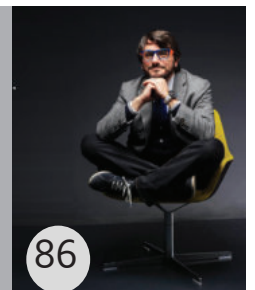


90

Sen Türkiye'yi Bir de Baharda Gez



her şey olma yönetici ol 86



Terörü Lanetliyoruz

12



42

Prof. Dr. Necmi Kurt
Önce Para Değil
Önce Sağlık



yaz kış
motor bakımı

79



68

Çift Renkli Toyota Yaris Sahne Aldı



64

Kadıköy Artık Resmen
Yaşlı Dostu



36

Ön yargılarınızı değil
otomobillerinizi satın



İstanbul Valisi
Vasip Şahin'i
Makamında
Ziyaret Ettik

14



radar
cezasında
rekor
hangi illerde



tarihe
karişan
popüler
otomobiller

Kararlı Yürüyüşümüz Yeni Dönemde de Sürecek

İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği'nin Genel Kurulu'nda yeniden başkanlığa seçilen Erdoğan Bayrak; "Oto galericilerinin, işlerini güvenle ve huzur içerisinde yürütebilecekleri bir ortamı hazırlamak üzere çıktığımız bu yoldaki yürüyüşümüz, kararlılıkla devam edecek" dedi.



İSTANBUL Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği'nin Olağan Genel Kurulu 27.01.2016 tarihinde



Bostancı Green Park Otel'de gerçekleştirildi. Kongreye üyelerin yanı sıra protokolden de yoğun ilgi vardı. Sunumunu **Mustafa Kalaycı**'nın yaptığı gecede; İstanbul Vali Yardımcısı **Osman Ateş**, İstanbul Milletvekili **Metin Külünk**, İstanbul Oto Galerici Esnafı Odası Başkanı **Kenan Taşlıdağ**, Türkiye Motorlu Araç Satıcıları Federasyon Başkanı **Aydın Erkoç**, Antalya Galerici Dernek Başkanı **Numan Rahmi Polta**, Kartal Oto Sanayi Sitesi Başkanı **Hüseyin Demirhan**, Kadıköy Eski İlçe Milli Eğitim Müdürü **Ferhat Ayar**, Merkez Müftüsü **Yusuf Şahin**, DKY İnşaat Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **Ömer Dumankaya**, DKY İnşaat Yönetim Kurulu Üyesi **Ali Dumankaya**, siyasi parti ilçe temsilcileri, sivil top-

lum örgütlerinin temsilcileri ve çok sayıda basın mensubu yer aldılar. Salonun tamamen dolu olduğu ve samimi bir atmosferin hakim olduğu kongre gecesi; Anadolu yakasının dört bir tarafından gelen galerici esnafının birbirleri ile tekrar buluşmasına ve sohbet etmelerine de imkan tanımış oldu.

Kongrenin yemekli bir organizasyon olarak planlanması da, yaklaşık dört saat süren gecede, katılımcıların bu anlamdaki ihtiyacına da cevap verdi.

Bayrak: Yüzdük Yüzdük Kuyruğuna Geldik

Kongrede bir konuşma yapan Erdoğan Bayrak, protokole ve katılımcılara teşekkür ettikten sonra; "Bu derneği el ele vererek kurmaktaki amacımız, galerici esnafına kendine



“Ülkemizde yaşanan terör olaylarına da değinen dernek başkanı Erdoğan Bayrak; “Türkiye üzerinde hesapları olan, memleketimizi bölmeye, parçalamaya çalışan kirli odaklar, her kim olurlarsa olsun başarıya ulaşamayacaktır. Terörün her türlüünü lanetliyoruz” dedi.

yakışır şartlarda çalışabileceği kurumsal bir ortam ve gelecek tesis etmektir. Bu yöndeki çalışmalarımız göreve başladığımız ilk günkü gibi, aynı kararlılıkla ve heyecanla sürüyor. Bugüne kadar yaptığımız çalışmaları, ayrıntısı ile anlatıp vakitinizi almak istemiyorum. Olan biten her şeyi hepimizin takip ettiğini ve gelişmelerden haberdar olduğunuzu biliyorum.

Şuan önümüzde, biran evvel gerçekleşmesini beklediğimiz Oto Kasaba Projesi var. Bu konuda gerek dernek yönetimi olarak biz, gerekse müteahhit firma olan DKY İnşaatın yetkilileri, yapılabilecek hemen her şeyi yapmış durumdayız. Artık projemizin Büyükşehir Belediyesi tarafından onaylanmasını bekliyoruz. Onaylanacağına dair inancımızı da koruyoruz. Tabiri caiz ise yüzdük yüzdük kuyruğuna geldik. Adeta gün sayar haldeyiz.

Diğer taraftan, oto galericilerinin şehir merkezlerinden taşınması ile ilgili tarafımıza verilen süre dolmak üzere. Bu sürenin mevcut şartlar göz önüne alınarak, uzatılması için de gerekli girişimlerimizi yapmış bulunuyoruz.



Birlik ve beraberliğimizi muhafaza ettiğimiz sürece, her türlü problemin üstesinden gelebiliriz” şeklinde konuştu.

Ülkemizde yaşanan terör olaylarına da değinen Erdoğan Bayrak; “Türkiye üzerinde hesapları olan, memleketimizi bölmeye, parçalamaya çalışan kirli odaklar, her kim olurlarsa olsun başarıya ulaşamayacaktır. Terörün her türlüünü lanetliyoruz” sözlerine yer verdi.

Aydın Erkoç: Otonomi Örnek Bir Proje Oldu

Kongredeki davetlilerden biri de Türkiye Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu Başkanı ve aynı zamanda Ankara'daki ikinci el oto galericilerinin bir araya geleceği Otomotiv Yaşam Merkezi OTONOMİ'nin Yönetim

Kurulu Başkanlığını yapmakta olan Aydın Erkoç'tu. Erkoç terörü lanetleyerek başladığı konuşmasında, galerici esnafının genel problemlerine ve gündemdeki gelişmelere değinerek; “Kendi geleceğimizi belirlerken en önemli faktör, esnaf olarak topyekün bir dayanışma sergileyebilmektir” dedi.

Konuşmasına Ankara'daki açılışı yapılacak olan OTONOMİ ile ilgili bilgiler vererek devam eden Erkoç, “OTONOMİ Türkiye için örnek bir proje olarak hayata geçirilmiştir. Dileğim, derneğimizin Oto Kasaba Projesi'nin de biran evvel onaylanarak, gerçekleştirilmesidir. Bu konuda biz de her zaman yanınızdayız ve elimizden gelen desteği vereceğiz” sözlerine yer verdi.

Metin Külünk: Büyük Türkiye İdealini Gerçekleştireceğiz

Kürsüye davet edilen gecenin önemli konuklarından İstanbul Milletvekili Metin Külünk de konuşmasında ağırlıklı olarak ülke ve dünya gündemi ile ilgili konulara yer verdi.

Külünk, “Türkiye büyük bir devlet. Türk milleti de büyük bir millettir. Mevcut potansiyeli ile gelecekte Türk ve İslam coğrafyasındaki devletlere ve mazlum milletlere, eskiden olduğu gibi yine ağabeylik edecek, onları yıllardır Batılı emperyalist güçlerin güdümünden, sömürsünden, zulmünden kurtaracaktır.

Türkiye, Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan ile gerçek kimliğine bürünmüş, gerçekleştirilen icraatlar ve hedeflenen projelerle dünyanın dikkatini üzerine çekmiştir. Başbakanımız Ahmet Davutoğlu ve AK Parti Hükümeti de aynı istikamette, aynı hedefte kararlılık göstererek, düşman çatlatmaktadır.

Son dönemlerde Türkiye üzerine oynanan oyunların tamamı; AK Parti’nin, Büyük Türkiye idealini gerçekleştirmek üzere aldığı yolu kesmek için üretilen kirli senaryoların sahnelenmesinden ibarettir. Fakat hiç kimsenin gücü Büyük Türkiye’nin önünü kesmeye yetmeyecektir” şeklinde konuştu.

Külünk, yaklaşık bir saat süren konuşmasını bu eksen üzerinde sürdürürken, zaman zaman galerici esnafına yönelik değerlendirmelerde de bulundu.

Külünk bununla ilgili olarak, “Ben galerici esnafımızın meselelerini, sizlerin temsilcisi, bu bölgenin bir milletvekili, aynı zamanda bir arkadaşınız, kardeşiniz ya da ağabeyiniz olarak sürekli takip etmekteyim. Başkanınız Erdoğan Bayrak da bu konularla ilgili olarak beni bilgilendiriyor.

Haklı davanızda hep yanınızda oldum. Esnafımızın bir çatı altında toplanmasını, kurumsal bir yapıya kavuşmasını destekliyorum. İkinci el oto galericilerinin şehir merkezinden taşınmasına yönelik karar var. Ama şehir merkezlerinde kalan sıfır otomobil bayileri de bulunuyor. Bunlara yönelik bir yaptırım yok. Bu kısmın ayrıntısına şimdilik girmek istemiyorum. Lakin haksızlık karşısında sessiz kalmayacağımı, kendi davanızda haklı olduğunuz sürece de yanınızda olacağımı tekrar söylüyorum” dedi.

Külünk’e konuşmasının ardından, dernek yönetimi adına İznik çinisiinden imal edilmiş özel bir vazo hediye edildi.

Yeni Yönetim Belirlendi

Yapılan konuşmalardan sonra divan oluşturularak, kongre gerçekleştirildi. Başkanlığını Faruk Uğur’un yaptığı divanda Halim Berber, Yaşar Terzi ve Fahrettin Genç yer aldılar.

İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği’nin üç yıl süre ile görev yapacak yönetimi şu isimlerden oluştu:

Asil Üyeler: Erdoğan Bayrak (Başkan), Halim Berber (Başkan Yardımcısı), Hüseyin Erdem (Sayman), Hasan Zengin (Genel Sekreter), Faruk Uğur (Üye)

Yedek Üyeler: Adnan Kanlıkılıçer , Ali Mete, Fahrettin Genç, Fatih Sarıhan, Yakup Bıyık

Denetim Kurulu: Yaşar Terzi, Tunç Batıgün, Mustafa Kalaycı

Yedek Üyeler: Adem Öztürk, Şahin Çolak





Gecede; İstanbul Vali Yardımcısı Osman Ateş, İstanbul Milletvekili Metin Külünk, İstanbul Oto Galerici Esnafı Odası Başkanı Kenan Taşlıdağ, Türkiye Motorlu Araç Satıcıları Federasyon Başkanı Aydın Erkoç, Antalya Galerici Dernek Başkanı Numan Rahmi Polta, Kartal Oto Sanayi Sitesi Başkanı Hüseyin Demirhan, Kadıköy

Eski İlçe Milli Eğitim Müdürü Ferhat Ayar, Merkez Müftüsü Yusuf Şahin, DKY İnşaat Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ömer Dumankaya, DKY İnşaat Yönetim Kurulu Üyesi Ali Dumankaya, siyasi parti ilçe temsilcileri, sivil toplum örgütlerinin temsilcileri ve çok sayıda basın mensubu yer aldılar.

Kongre Anadolu yakasının dört bir yanından yoğun bir katılım oldu.





Galericiler, birbirleri ile uzun süre sohbet etme imkanı da bulabildiler



İstanbul Milletvekili Metin Külünk

Galericilerin Gönülünde Taht Kurdu

Metin Külünk, ikinci el oto galericilerinin en önemli meselelerine duyarlılık, yakın ilgi ve alaka göstermiş, haklı davamızda daima yanımızda olmuş; bunu açık açık ifade etmekten de geri kalmamış, dolayısı ile de gönlümüzde taht kurmuştur





İSTANBUL Milletvekili **Metin Külünk**, milletvekili seçildiği günden bu yana, memleket meselelerine duyarlılığı ve bu yolda sergilemiş olduğu performans ile; partili partisiz birçok insanın takdir ettiği bir isim.

O; Türkiye'nin varlığını ve birliğini muhafaza etmesine, tarihine yakışır bir şekilde güçlenerek, dünya milletleri arasında hak ettiği yere ulaşmasına, Türk İslam alemine el verecek bir ülke haline gelmesine ve nihayetinde; insanlığa adalet, barış ve huzur getirmesi yolunda öncülük etmesine yönelik inancını her platformda dile getiren, dile getirirken de, bu duygu ve düşünceleri kendisini dinleyelere geçirebilen bir dava adamı. Ateşli bir hatip, bitmek tükenmek, yılmak bilmez bir Hak yolcusu.

Külünk'ün ikinci el oto galericiliği yapan esnafın nezdinde, bu özelliklerinin yanı sıra ayrı bir yeri bulunmakta.

O, bölgemizin bir milletvekili olduğu kadar, kimimiz için bir kardeş, kimimiz için bir ağabey ve hepimiz için yakın, güvenilir, inanılır, samimi, sağlam bir dost.

Ve bu dostluğumuz, asla kişisel menfaatler üzerine değil, yine Hak yolunda oluşmuş bir dostluk.

Metin Külünk, ikinci el oto galericilerinin en önemli meselelerine duyarlılık, yakın ilgi ve alaka göstermiş, haklı davamızda daima yanımızda olmuş; bunu açık açık ifade etmekten de geri kalmamış, dolayısı ile de gönlümüzde taht kurmuştur.

Son olarak Bostancı Green Park'taki yemekli kongremizde misafirimiz olan Külünk, burada yaptığı konuşmada, "Ben ikinci el galerici esnafının haksız yere mağdur edilmesine seyirci kalamam.

Bugün burada sizin aranızda bulunuyorsam, yakın gündeminizde olan ve geleceğinizi belirleyeceğiniz davamızda haklı olduğunuza inandığımdandır" sözleri ile aramızdaki ilişkiyi özetlemiştir.

Dolayısı ile; dernek yönetimi ve galerici esnafı olarak kendisine müteşekkir olduğumuzu belirtmeyi bir gereklilik olarak görüyor; ömür boyu dostluk, ömür boyu dayanışma, birlik, beraberlik ve başarılar diliyoruz...

Bostancı Green Park'ta gerçekleştirilen kongremize katılan İstanbul Milletvekili Metin Külünk'e, İznik çini-sinden yapılan ve Türkiye'de başka bir örneği olmayan, şahsına özel bir vazo hediye edildi

Terörü Lanetliyoruz

ÜLKEMİZİN bölünmez bütünlüğü, huzur ve istikrarı, sosyal - kültürel - ekonomik anlamdaki yükselişi; kurulduğu tarihten bu yana dış güçler ve onların yurt içindeki işbirlikçileri tarafından tehdit altında.

Bugünlerde yine, kimlikleri malum dış odakların her türlü desteği vererek kullandıkları terör örgütleri; türlü şekillerde saldırılarla askerimizi, polisimizi, sivil vatandaşlarımızı şehit etmekte.

Türkiye Cumhuriyeti olarak; ‘Bir kaos ortamının oluşmasını, ülkenin bölünmesini amaçlayan’ bu hain saldırılara, kurulan tezgahlara, hazırlanan tuzaklara boyun eğmeyeceğimiz herkesce bilinmelidir.

Terörün, bir insanlık suçu olduğunun altını tekrar çiziyor ve lanetliyoruz.

İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği



İstanbul Valisi Vasip Şahin'i Ziyaret Ettik

Sayın Valimiz Vasip Şahin ile, ikinci el oto galerici esnafı hakkında genel bir değerlendirme yapılırken, Oto Kasaba Projesi ve kapama kararının güncellenerek ertelenmesi konuları da gündeme getirildi

ANADOLU Yakası İkinci El Oto Galerici Derneği yönetim kurulu olarak, mart ayı içinde İstanbul Valisi **Vasip Şahin**'i makamında ziyaret ettik.

Dernek Başkanımız **Erdoğan Bayrak** ve yönetim kurulu üyelerimiz **Halim Berber, Faruk Uğur, Hüseyin Erdem, Yaşar Terzi, Tunç Batıgün, Mustafa Kalaycı**'nın bulunduğu bu ziyarette, oldukça sıcak karşılanarak, samimi bir havada ağırlandık.

Buluşmada Sayın Valimiz Vasip Şahin ile, galerici esnafının genel durumu ile ilgili karşılıklı bir soh-

bet gerçekleştirilirken, Oto Kasaba Projesi hakkında son durum değerlendirilmesi ve beklentilerimizle ilgili olarak bilgi vererek, kendisinden de destek istedik.

Ziyaretimizde gündeme getirdiğimiz konu başlıklarından biri de ikinci el oto galerilerine yönelik, 'kapatma kararının' mevcut şartlar göz önünde bulundurularak, yeniden ertelenip uzatılması yönündeki talebimiz oldu. Bu konuda da Ankara'ya tekraren bir yazı yazılması kararı alındı ve valimizin de desteği sağlanmış oldu.

Yaklaşık bir saat kadar süren ziyaretin sonunda, dernek yönetimi olarak

ikinci el oto galericisi esnafımızı adına, İstanbul Valimiz Sayın Vasip Şahin'e İznik çinisinden imal edilmiş özel bir vazo hediye ettik.

Toplu fotoğraf çekiminden sonra tamamlanan ziyaretimizin, karşılıklı olarak oldukça verimli ve memnuniyet verici olduğunu düşünüyor; bizleri nezaketle, ilgiyle, samimiyetle dinleyen, ağırlayan valimize, yine tüm esnafımız adına teşekkür ediyoruz.





Başkanımız Erdoğan Bayrak, İstanbul Valisi Vasip Şahin'e özel yapım İznik çinisi vazo hediye etti



TASARIM VE TEKNOLOJİNİN YENİ ADRESİ: DKY KARTAL.

Peugeot Yetkili Satıcısı ve Servisi DKY, sizleri
İstanbul'daki yeni adresinde bekliyor.



Peugeot Yetkili Satıcısı ve Servisi DKY, en yeni Peugeot teknolojilerini keşfetmeniz için sizleri
İstanbul'daki yeni adresinde bekliyor.



[instagram.com/peugeotturkiye](https://www.instagram.com/peugeotturkiye)



twitter.com/PeugeotTurkiye



[facebook.com/peugeotturkiye](https://www.facebook.com/peugeotturkiye)

MOTION & EMOTION



DKY OTOMOTİV

Yalı Mah. Topselvi Cad. Mai Residence B Blok No:100 E-5Kartal / İstanbul Tel: (0216) 447 27 00

PEUGEOT i-COCKPIT İLE SÜRÜŞ KEYFİ, STANDARTLARIN ÇOK ÜSTÜNDE.



PEUGEOT i-COCKPIT
SMEG-i DOKUNMATİK MULTİMEDYA EKRANI
3D LED FARLAR
AKTİF ŞEHİR İÇİ GÜVENLİK SİSTEMİ

PEUGEOT TAVSİYE EDEN TOTAL



Peugeot 208 etkileyici dış tasarımı, 3D LED Farları, yüksek performanslı çevreci motoru ile çok daha enerjik, çok daha heyecan verici. Peugeot i-Cockpit teknolojisini keşfetmek için peugeot.com.tr adresini tıklayın veya yetkili satıcımızı ziyaret edin.

Peugeot 208 Access 1.2 L PureTech 82 hp karma yakıt tüketimi 4.5 L/100 km, ortalama CO₂ emisyon değeri 104 g/km'dir. İlanda kullanılan görsel, Türkiye ürün gamı ile farklılık gösterebilir.



[instagram.com/peugeotturkiye](https://www.instagram.com/peugeotturkiye)



twitter.com/PeugeotTurkiye



[facebook.com/peugeotturkiye](https://www.facebook.com/peugeotturkiye)

PEUGEOT 208

MOTION & EMOTION



PEUGEOT

DKY OTOMOTİV

Topselvi Caddesi Yalı Mahallesi Mai Residence B Blok No:100 E5-Kartal / İstanbul Tel: (0216) 447 27 00



Oto Kasaba Avrupa'nın En Büyüğü



OTO Kasaba Projesi, Tuzla ilçesi sınırları içerisinde yer alan 500 dönümlük dev bir arazi üzerinde projelendirildi.

Avrupa'nın en büyüğü ve en işlevsel projesi niteliğindeki Oto Kasaba'da galeriler yatay yayılma esasına göre dizayn edildi.

Oto Kasaba'da 2.el binek oto, hafif ve ağır ticari araç ve sıfır otomobil olmak üzere 900 oto galerisi yer alacak.

Aynı anda ve birarada 15 bine yakın otomobilin bulunacağı Oto Ka-

saba'da, galerici esnafı araçlarını rahatlıkla sergileme imkanı bulabilirken, müşteriler de gerçek bir kasabada dolaşır havasında, düz ayak yürüyerek işlerini görebilecekler. Bununla birlikte; kasaba içinde, yürüyen merdivenlerle, asansörlerle herkesi ve her şeyi birbirine bağlayan bir ağ oluşturulmuş vaziyette.

Proje hayata geçtiğinde yaklaşık 3 bin kişi istihdam edilecek. Oto Kasaba, bulunduğu çevreye ve ilçe ekonomisine de canlılık getirecek.



Sosyal Bir Yaşam Alanı



OTO KASABA'DA konseptte uygun olarak; banka, sigortacı, muamele işlemleri yapacak birimler, servisler, oto aksesuarcuları, yedek parçacılar, oto kuaförleri, cafeler, restaurantlar, esnaf lokantaları, bay - bayan kuaförler, giyim mağazaları, gezi ve

spor alanları, çocuk oyun parkları, ibadethane gibi sosyal birimler de mevcut.

Bu özellikler ile Oto Kasaba; dört mevsim, hem ticaret hem ziyaret merkezi olarak yüzbinleri ağırlayacak.



Yoğun Talep Var



HERKESİN ve her şeyin bir arada bulunması, kurumsal yapıda ve vizyoner bir proje olması dolayısı ile Oto Kasaba güven ve imaj açısından da artı bir değer oluşturuyor. Oto Kasaba'dan yer edinmek için,

Anadolu yakasından olduğu kadar, Avrupa yakasından ve Türkiye'nin birçok şehrinden de talep var. Yine birçok dünya markası, Oto Kasaba'da projelendirilmiş sosyal birimlerde yer almak istiyor.

2016 Daha İyi Olacak

DKY İnşaat'ın Genel Müdürü Tefik Türel, "2016 yılının 2015'e göre sektör için daha iyi bir yıl olacağına inanıyorum. Dış koşulların da iyileşmesi ile birlikte 1.4 milyon adet konut satma hedefini yakalayacağımızı hatta bu rakamı geçeceğimizi düşünüyorum" diyor.



İNŞAAT sektörü ülkemizdeki lokomotif sektörlerden birisi. Sektöre bağlı olarak ekonominin hareketliliğinde rol alan yüzlerce iş kolu daha mevcut. Dolayısı ile inşaat sektörü Türkiye'nin istikrarı, Türkiye'nin istikrarı da inşaat sektörü ile ilintili.

Biz, önemseydiğimiz bu konu ile ilgili olarak, yine sektörün marka firmalarından biri DKY İnşaat'ın Genel Müdürü **Tevfik Türel**'in görüşlerine başvurduk. Günceli sorguladığımız bu söyleşiyi okurlarımıza sunuyoruz. Sorular bizim söz Tevfik Türel'in.

2016 yılı başlangıç olmak üzere, inşaat sektörünün yakın geleceği ile ilgili öngörüleriniz nelerdir?

Sektörün yıla iyi bir başlangıç yaptığını söyleyebilirim. Siyasi istikrarla birlikte ekonomik istikrarın da beraberinde geleceğine inanıyorum. Önümüzdeki dönem, ertelenen yatırımların canlanacağı ve konut alımını erteleleyen tüketicinin alıma yöneleceği bir dönem olacaktır. Dış

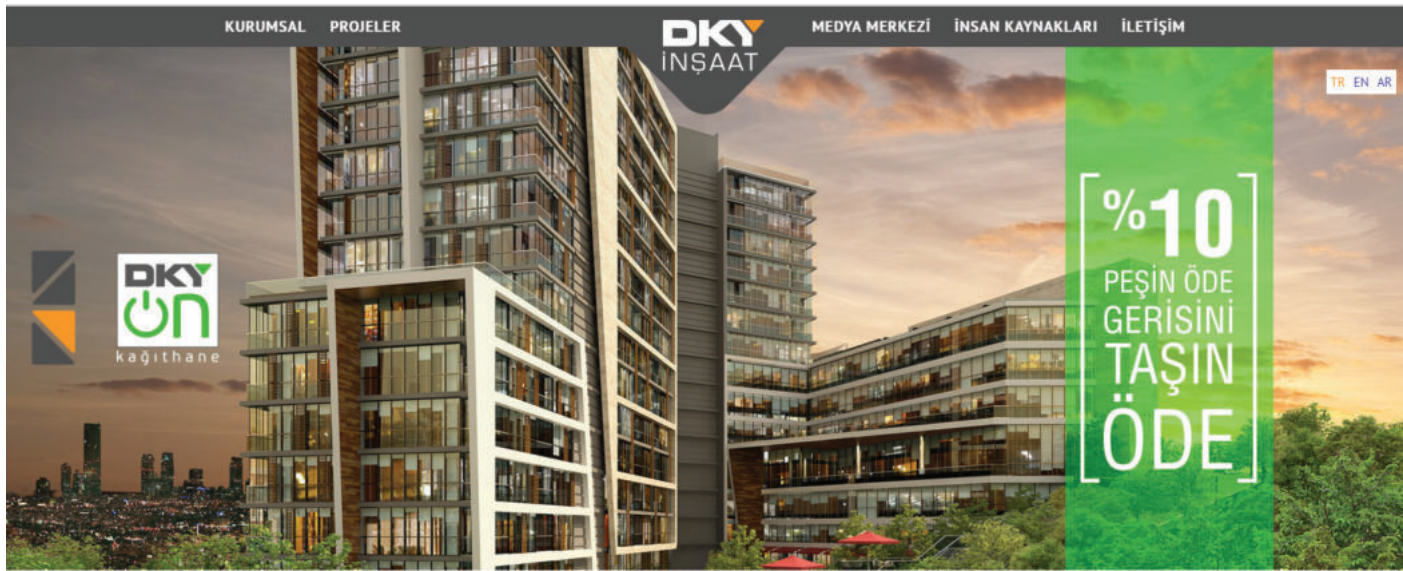
duyuyoruz. En kısa sürede yaşanan kötü günlerin geride kalmasını ve tekrar yaşanmamasını temenni ediyoruz.

DKY İnşaatın sektördeki misyonu ve vizyonundan söz eder misiniz?

Her projesinde insanı ve doğayı merkez alan mimari kimliğiyle, sağlam, güvenli ve kaliteli yaşam alanları sunan DKY İnşaat, dinamik, kaliteli ve yenilikçi organizasyonu ile Türkiye'ye ve gayrimenkul sektörüne değer katmaya devam ediyor. Bugüne kadar 15 binin üzerinde konut ve işyerini inşa eden DKY İnşaat, önümüzdeki 5 yılda ise 2.5 milyar dolar değerinde 10 projeye daha imza atmayı hedefliyor.

Sektörde yeniliklerin öncüsü misyonu ile hareket eden bir şirket olarak sektöre, DKY Kartal ile 1,5 konseptini kazandırmıştır. Yine büyük teknolojik gelişmelerin de öncüsü olan DKY İnşaat, 2015 yılı içerisinde Türkiye'nin ilk 'Gayrimenkul Yaşam Deneyim Merkezi' ve 'Dünyanın ilk Dijital Topluluk Platformu'nu

Ülkemiz her an olabilecek büyük bir deprem riski ile karşı karşıya. 7 milyona yakın konut riskli durumda. Bu stokun büyük bölümü de İstanbul'da.



koşulların da iyileşmesi ile birlikte 1.4 milyon adet konut satma hedefini yakalayacağımızı hatta bu rakamı geçeceğimizi düşünüyorum. 2016 yılının 2015'e göre sektör için daha iyi bir yıl olacağına inanıyorum.

Son dönemde yaşanan ve yaşanmakta olan terör olayları, Suriye ve diğer komşu ülkelerimizdeki gelişmeler, inşaat sektörünü nasıl etkiliyor?

2015 yılında terör olayları, siyasi belirsizlikler ve iki seçime rağmen, konut satışlarında çok sert bir düşüş yaşanmadı. Konut her dönemde bir ihtiyaç olduğu için bu yıl da sektörün çok olumsuz etkilenmediğini düşünüyorum. Yaşanan terör olaylarını kınıyoruz ve büyük bir üzüntü

'DKY On' markası altında tanıtılarak gayrimenkul sektöründeki ilkler arasında yerini aldı.

İnsan hayatına verilen önem ve değer, DKY İnşaat'ın ilk günden beri projelerinin harcında oldu. Bütün projeler insan odaklı yaklaşımlarla yapılmaya devam ediyor. Ülkemiz her an olabilecek büyük bir deprem riski ile karşı karşıya. 7 milyona yakın konut riskli durumda. Bu stokun büyük bölümü de İstanbul'da. Biz de İstanbul'da faaliyet gösteren bir firma olarak, bu kötü konut stokunu dönüştürmeyi hedefliyoruz. İnsan hayatını korumak, hem de şehrimize ve ülkemize değer katmak için kentsel dönüşüm projelerimiz devam ediyor.

Açık Artırma Tuzağına Düşmeyelim

Adnan Kanlıkılıçer: Her hafta bir iki meslektaşımız, bu sihirli ihale ortamında, olayı gurur meselesi yaptığı ya da hırsını dizginleyemediği için tuzağa düşmektedir. Bu tuzak, sanal ihale ortamında da devam etmektedir

SON DÖNEMLERDE ikinci el oto galericiliği yapan esnaflar, bazı şirketlerin organize ettikleri canlı ihalelere katılarak araç alıp satmaktalar. Bu yöntem, galericiler nezdinde derin bir tartışmayı, fikir ayrılığını da başlatmış bulunuyor.

Sektörde yaklaşık 30 yıllık bir tecrübeye sahip ve halen Göztepe’de **Kılıçer Otomotiv**’in işletmeciliğini yapan Adnan Kanlıkılıçer’in, konu ile ilgili görüşlerini okurlarımızla paylaşarak, tartışmaya ortak oluyoruz.

İşte **Adnan Kanlıkılıçer**’in bakış açısından açık ihale uygulaması.

“Değerli meslektaşlarım; Bu yazıyı yazmadan önce, ciddi bir araştırma yapıp; marka mümessillerinin başındaki yetkili kişilerin, basın yayın organlarındaki beyanlarını, ileriye dönük planlarını inceledim. Ardından bu planları sorguladım ve yazımı ondan sonra kaleme aldım.

Bizim mesleğimiz, satıcı ve alıcının karşılıklı olarak ve iki tarafın da çıkarlarını koruyarak, ikinci el otomobiline el değiştirmesi işlemdir.

Ancak bu mesleğin, yavaş yavaş yöntemi değiştirilerek elimizden alınmakta olduğunu düşünmekteyim. Bu değişim sürecine en büyük desteği de, farkında olmadan kendi meslektaşlarımız vermekte. Şöyle ki; bu süreçte markalar, 2008 yılı sonuna doğru daralan piyasada “0 km” araç satışlarındaki karlarını %1’in altına düşürmek zorunda kaldılar. Dolayısı ile yıl sonundaki toplam satış adetlerinden sağlayacakları karı; toplam adet hedefini tutturup, alacakları kota primi ile elde etmeyi amaçlamışlardı.

Devam eden yıllarda satış karlılığı

aynı seviyede sürerken, bu sefer 2.el araç takasına ağırlık ve önem vererek; buradan sağlanacak ikinci bir kazancı kendilerine hedef aldılar. Bu sırada uzun dönem araç kiralama (Leasing) firmaları, kiralamadan dönen araçlarını, sadece vergi levhasında “Oto alım ve satımı” yazan biz galericilere, kapalı teklif usulü ve gayet adil bir sistem ile satmaya devam ediyorlardı. Bayiler ise, ellerinde stok çoğalınca ve perakende satışları yavaşlayınca; aynı yöntemi kullanarak yine biz firmalara haber vermek sureti ile toplu satım yapıyorlardı. Buraya kadar işlerimizde ve işleyişimizde bir sıkıntı yoktu.

Bu arada, 2.el profesyonel alıcı ve satıcıların araç tedarikini sağlayan bazı aracı firmalar, ikinci el profesyonel alıcı ve satıcıların bulunduğu sistemi ülkemizde canlı ihale şeklinde başlattılar.

Bu sistem ilk başlarda her iki taraf için, araç temininde ve satımında bir yenilikti. Fakat adetler arttıkça ve bazı simsarların art niyetli yönlendirmesi ile, bu durum etik olmayan, otoritenin değiştiği bir uygulamaya dönüştü. Bu değişim; meslektaşlarımızın çoğunun ilk başlarda tahmin edemeyeceği kadar sakıncalı ve kendi kendine zarar verecek bir ‘tuzak satış düzeni’ haline geldi.

Canlı ihaleleri organize eden firmalar, kurumsallığı göz ardı edip, üye kaydederken; vergi levhasında unvan, açılış tarihi, ciro sorgulayıp incelemeyen, her gelene sadece ücreti karşılığında profesyonel alıcı yetkisi verdi.

Bunun neticesi de; bizim, dükkanlarda beklediğimiz alıcılar, bu dükkan ve çalışanı olmayan kişilerin yanında ihalelere iştirak ederek, bizim alış rakamlarımızı çok az bir farkla geçip araç almaya başladılar.

Dolayısı ile, işletme sahibi olmayan, münferit kişiler tarafından yapılan yüksek fiyatlı alımlar, 2.el piyasasını yavaş yavaş yükseltmeye başladı. İşletme sahibi olan alıcıların, normal 2.el piyasa seviyesinde teklif verdiği ihalelerde artık, bu sabit gideri olmayan ve nihai kullanıcıyı yanına alarak, alım yapmaya gelen kişilerin verdiği yüksek teklifleri geçmeğe mecbur hale geldiler.

Çünkü, hem dükkanlarına araba almak, hem de ihalede bu tanımadık alıcıları psikolojik olarak alt etmek durumunda kaldılar.

Olayın kaynağında yer alan tedarik firmalarının yönetimleri, bu duruma hala göz yummaktadır.

Ayrıca çok üzülerek belirtmeliyim ki, piyasa şartları veya yıl kaybı v.s nedeninden dolayı; elinde uzun süre bekleyen, satılamayan bazı araçlar için de, söz konusu ihalelerde bu kişiler aracı olarak kullanılarak, spekülasyon fiyat artırımına gidilmektedir. Her hafta bir iki meslektaşımız bu sihirli ihale ortamında, olayı gurur meselesi yaptığı ya da hırsını dizginleyemediği için tuzağa düşmektedir. Bu tuzak aynen sanal ihale ortamında da devam etmektedir.

Benim, meslektaşlarıma naçizane önerim şudur; Bu tip açık artırma satışlarından araç alımına son verelim! Sebebine gelince; bu satış sistemi noktaları 3-5 taneyken 25-30 adetlere çıkartılmak üzere hesaplar yapılmaktadır.

Bu gidişat ile, gün gelecek, alıp satığımız arabaların devlete ödemek ile yükümlü olduğumuz vergisini dahi çıkaramayacağız!

Bizleri bu tembel sisteme mahkum hale getirmeye çalışıyorlar. Büyük bayi ve filo kiralama firmaları “Kurumsal satın alım” adı altında, amatör biniciyi tamamen kendilerine araç satar hale getirecek büyük bir sistem başlattılar. Bu anlayışı hızla geliştirip ülke geneline yaymaya çalışıyorlar. Amaç; biniciden aracını olabildiğince yüksek meblağ ile takas veya nakit ile satın alarak, meslektaşlarına adeta narkozlu açık arttırma ortamında, yükseltilmiş meblağlardan satmak ! Bunun sonucu, % 2 kâr seviyelerine kadar inmek zorunda kalacağımızı düşünüyorum.

Bu tuzağa artık düşmemeye çalışalım. Bize birbirimizden başkası fayda sağlamaz. Dükkan işleten bizler, daha çok birbirimiz ile tanışalım, birbirimize ziyaretleri arttırıp, üyesi olduğumuz derneğimizin çatısı altında birlik olalım. Toplantılara mutlaka iştirak edelim. Henüz üye olmamış olanlara da kapımız açıktır. Meslektaşlarım, hepimizin onuru olan bu mesleğe sahip çıkalım. Eğer biz el ele verip bu tuzağın dışında kalırsak; yakında yapılacak olan Oto Kasaba’da hem alıcı, hem dürüst satıcı konumunda mevcudiyetimizi devam ettiririz. Unutulmaması gerekir ki, otuz yılda yaşadığımız üç büyük kriz ve hatırlamadığım kadar inişli çıkışlı

dönemlerde; bireysel dostluklar kurduğumuz, çözüm ortağı olduğumuz müşterilerimize, günlük hatta anlık sıkıntılarında en hızlı bizler yardımcı olduk . Olmaya da devam ediyoruz. Benim gibi düşünen arkadaşlarım, az sayıda kalsa da, her zaman saygı duyup dinlediğim büyüklerim ile hedefimiz; yıllarımızı verdiğimiz mesleği, hak eden ve samimiyetle sahip çıkanların icra etmesidir.”

Saygılarımla,

Bu sistem ilk başlarda her iki taraf için araç temininde ve satımında bir yenilikti. Fakat adetler arttıkça ve bazı simsarların art niyetli yönlendirmesi ile, bu durum etik olmayan, otoritenin değiştiği bir uygulamaya dönüştü.



“İşimizin başındayız”

- **Kaporta**
- **Boya**
- **Kuaförlük**
- **Bakım Hizmetleri**



- **İç - Dış Detaylı Temizlik**

GENÇ OTOMOTİV

Küçük Çamlıca Cad. Çamlıbel
Sok. No:5 Üsküdar /İst
Tel: 0216 326 03 02
Fax: 0216 326 69 89
GSM 0532 454 29 79
ahmet.genc@gencservis.com.tr



Anadolu Yakası Genç Yıldızına Kavuştu

GENÇ OTOMOTİV



Mercedes - Benz Yetkili Servisi







**A'dan Z'ye
Lüks Segment
İkinci El
ve Sıfır
Otomobiller**

**İsteğe Bağlı
Araç Temini**

daha iyisi için türker motors

Fahrettin Kerim Gökay Cad. No:127/A Feneryolu/Kadıköy
0216 345 53 53 - Fax: 0216 345 53 55 GSM: 0532 582 53 65 - turkermotors@hotmail.com

Bir Türkiye Markası: Ofis Trafik Müşavirliği

Mesleğe 1986 yılında giriş yapan **Ofis Trafik Müşavirliği**'nin işletmecisi **Faruk İbrahim Özbek**, geçen 25 yıl içerisinde işletmesini sektöründe bir Türkiye markası haline getirmeyi başardı. Ofis Trafik Müşavirliği bugün Kosifler Oto, Yüzbaşıoğlu Otomotiv, Mutluhan Otomotiv, Ortaklar Otomotiv gibi Türkiye'nin önde gelen otomotiv firmalarına hizmet vermekte

DERGİMİZİN bu ayki konuklarından biri de Kadıköy Selamiçeşme'de faaliyetlerini sürdüren Ofis Trafik Müşavirliği'nin Genel Müdürü Faruk İbrahim Özbek.

1970 Şanlıurfa Hilvan doğumlu, evli ve iki çocuk babası olan Özbek, sektöre 1986 yılında girmiş. Yani çeyrek asırdan fazla bir tecrübeye sahip. "Bugün geldiğimiz noktada Ofis Tra-

fik Müşavirliği, alanında bir Türkiye markası durumundadır" diyen **Faruk İbrahim Özbek** ile söyleşimizi okurlarımızla paylaşıyoruz.



Ofis trafik müşavirliğinde kimlere ne tür hizmetler veriyorsunuz?

Ofis Trafik Müşavirliği öncelikli olarak ülkenin önde gelen otomotiv firmalarına trafik müşavirliği hizmetleri veren bir kuruluştur.

Örnek verecek olursak, yılda 4 bin otomotiv satan Kosifler Oto, Nissan araçları yetkili satıcısı olan ve Türkiye 1. si olan Yüzbaşıoğlu Otomotiv, Mutluhan Otomotiv, Prestij Otomotiv, Ortaklar Otomotiv, Platin Oto halen çalışmakta olduğumuz müşteriler arasında yer almaktadır.

Bu çerçevede; lüks segment kapsamındaki BMW, Mercedes, Audi, Porsche gibi markaların yanı sıra Honda, Nissan, Citroën gibi markalara (sıfır ve ikinci el olmak üzere) hizmet üretiyoruz.

Ayrıca bölgemizdeki galeriler, şirketler, yakın esnaflar ve münferit kişiler de müşteri portföyümüz içinde bulunmaktadır.

Şirketimiz trafik müşavirliğinin yanı

sıra; sigorta acenteliği, araç kiralama, araç ithalatı gibi alanlarda da faaliyet göstermektedir.

Bütün bunların dışında ben, kişisel olarak gazeteci kökenli biriyim. Dolayısı ile **Kadıköy Benim Medya Platformu**'nun yönetim kurulu başkanı sıfatı ile basın yayın dünyasında da aktif olarak yer almaktayım.

Mesleki öykünüzü bizlere aktarır mısınız. Bugünlere nasıl geldiniz?

Babam gazete bayiliği yapan bir esnaftı. 1986 yılında bir dükkan satın aldım. Satın aldığımız dükkanın karşısına o yıl, Kadıköy Trafik Tescil Büro Amirliği açıldı. Biz de o dükkanda ağabeyim **Sedat Şener Özbek** ile birlikte trafik müşavirliği yapmaya karar verdik ve bu işe başladık. Bir iki yıl bu ofiste çalıştım. Daha sonra kişisel olarak, Karaköy Nakil Vasıtaları Vergi Dairesi'nde iş takibine başladım. Burada tam bir joker gibiydim. Muayeneye araç götürdüm, gümrüklere girip çıktım, iş takip ettim. Maslak, Bağcılar, Üsküdar derken, Beşiktaş'ta bu işin duayenlerinden olan **Süleyman Bayır**'ın yanında 1990 yılına kadar çalıştım. Tabiri caizse; yandım, yandım, piştim... Nihayetinde 1992 yılında şimdiki hizmet verdiğim şirketi Ofis Trafik Müşavirliği'ni kurdum.

Burada önce yakın çevremizle başladık işe. Zaman içerisinde kendimizi tanıttık, kanıtladık, piyasanın güvenini kazandık ve tercih edilen bir kurum haline geldik.

Sektördeki çıkışınız nasıl oldu?

O yıllarda oldukça fazla sayıda oto galerisi vardı. Lüks otomobillere de talep bir hayli yoğundu. Biz de 1996 yılında Kosifler Otomotiv ile tanışarak iş yapmaya başlamıştık.

O dönem ithal araçların %90'ının işlemini şirketimiz yaptı. Asıl çıkışımızı o yılların yoğun temposuna borçluyuz.

Ağırlıklı olarak lüks segmentte çalıştığımız için; sanat, spor, iş dünyası ve siyasi çevrelerde hızla adımız duyuldu.

Acun Ilıcalı, Aziz Yıldırım, Şahan Gökbakan, Haldun Üstünel, İbrahim Hacıosmanoğlu, Aykut Kocaman, Can Bartu, Cem Yılmaz, Kenan İmirzalıoğlu, Oktay Kaynarca, Oğuz Çetin, Hakan Bilal Kutluay hizmet verdiğimiz isimlerden bazılarıdır.

Bu arada, **FB 1907** plakasını da şirketimiz verdi. Tüm işlemlerini de o günden bu güne biz yapmaktayız. Bütün bunların dışında; 2010 yılında Emniyet Genel Müdürlüğü ASBİS

sistemi ile ikinci el araçların tescil işlemlerinde adeta bir devrim yaptı.

Artık tescil işlemleri, trafik tescil şubelerine gidilerek değil, noterlerde yapılmaya başlandı. Sıfır araçların işlemleri de bayilerin ukdesine verildi. Bu kurumlarla gerekli anlaşmaları sağlayarak, işlemlerini biz yürütmeye başladık. Dolayısı ile biz artık Emniyet Genel Müdürlüğü'nün resmi trafik müşavirleri arasındayız ve iş hacmimiz eskisine oranla çok daha büyümüş vaziyette.

Ayrıca ikinci el araçlarda müşterilerimizin **'özel plaka'** taleplerini karşıladığımızdan dolayı; bu araçların tescil işlemlerinde de eskisine oranla önemli artışlar sağladık.

İstikrarla büyüme söz konusu olduğunda, kurumların hizmet politikalarında da mutlak bir özellik vardır. sizin hizmet politikanız ne – nasıl?

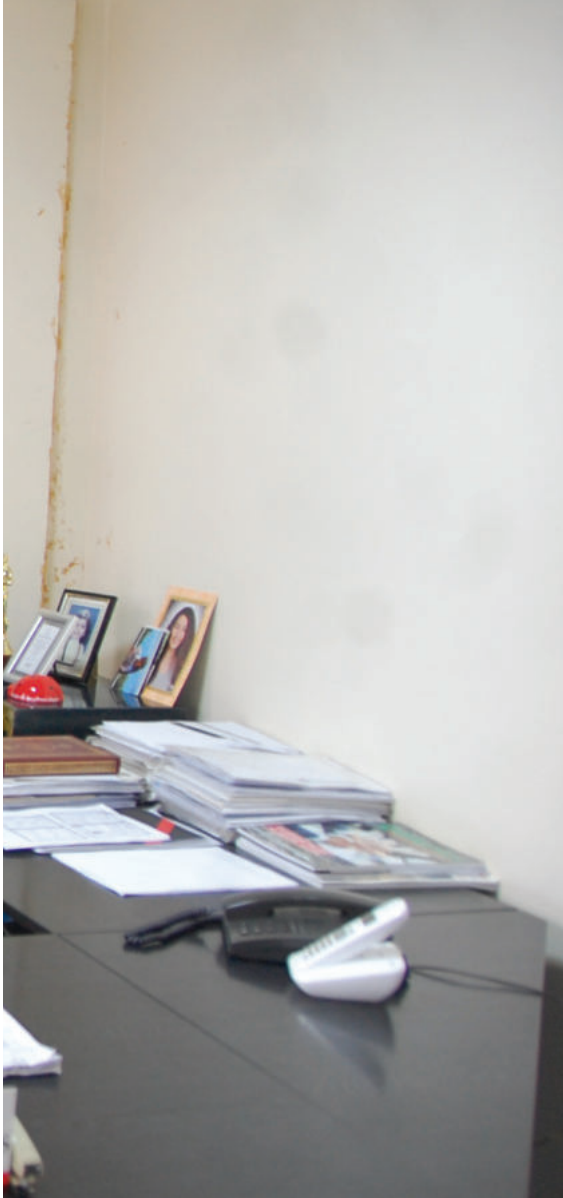
Biz her daim; dürüst, verdiği sözü tutan, hızlı ve işlemler esnasında problem üreten değil; problemleri çözen bir işletme olduk. Tüm alt yapımızı en iyi hizmeti vermek üzere oluşturduk. Bugün şirketimizde çalışan 18 kişinin tamamı, iş yeri kendi işyeri, takip edilen iş de kendi işiymiş gibi çalışır. Başarımızın sırrı bu anlayıştır.

Sektördeki tecrübeli bir trafik müşaviri olarak tescil işlemi yaptırarak olanlara tavsiyeniz nedir?

Trafik müşavirlikleri vekaletle, güvene dayalı olarak çalışan kurumlardır. Dolayısı ile, tescil işlemlerini yaptıracak olan mükellef ya da kurumsal firmalar işlerini, geçmişi olan, yeterli donanıma sahip, kendini ispat edebilmiş, işin ehli kurumsal firmalara emanet etmelidirler...

Bu keyifli söyleşiden dolayı teşekkür ederiz.

Ben de size teşekkür eder, herkese hayırlı, helal kazançlar temennisinde bulunurken; Allah'tan ülkemizi, milletimizi şu günlerde yaşadığımız terör musibetinden kurtarıp esenliğe kavuşturmasını dilerim.



Nur Plastik Yönetim Kurulu Üyesi Muammer Dikmen:

İnandık Çalıştık ve Başardık

Sektöründe yaklaşık 25 yıllık bir geçmişe sahip olan Nur Plastik firmasının başarı öyküsü; içerisinde çarpıcı, örnek alınabilecek bir çok yaşanmışlığı da barındırıyor

DERGİMİZİN bu sayısında alanın-
da bir Türkiye markası olmuş NUR
PLASTİK Kalıp Otomotiv Gıda
Turizm San. ve Dış
Tic. Ltd. Şirketi'nin Yönetim Ku-
rulu Üyesi **Muammer Dikmen** ile
gerçekleştirdiğimiz röportajı okurla-
rımızla paylaşıyoruz.

Muammer Dikmen'in nerede ise sıfır
sermaye ile başladığı ve üç ortağı
ile birlikte merdivenleri teker teker
çıkarak bir Türkiye markası haline
getirdikleri **Nur Plastik**'in serüveni-

ni okurken; çarpıcı, takdir edilecek
ve örnek alınacak birçok ayrıntı ile
karşılaşacağınızı, altını çizerek belirt-
mek isteriz.

Bu başarı öyküsünü, sorularımıza
verdiği cevaplarla gelin hep birlikte
Dikmen'in kendisinden öğrenelim.

**Bize şahsınız ile ilgili kısa bir bilgi
verir misiniz. Sizi tanıyalım?**

1975 İstanbul doğumluyum. As-
len Nevşehirliyim. Evli ve 2 çocuk
babasıyım. Halen Maltepe ilçesinde

ikamet etmekteyim. Ailem benim
her şeyimdir. Eşim ve çocuklarımla
paylaştığım her an benim için çok de-
ğerlidir. Bugün iş hayatımda başarılı
olduysam ve bu başarıyı sürdürü-
bildiysem, bunu önemli ölçüde aile
saadetime borçlu olduğumu söyleye-
bilirim.

Gezmeyi, yerine göre eğlenmeyi,
okumayı, kültürel ve sanatsal aktivi-
teleri severim. Kendimi her anlamda
geliştirmek için caba sarf ederim. İn-
sanlarla pozitif ilişkiler içinde olmak,
hayatın pozitif yanlarını da görmek;
samimiyet, içtenlik, doğruluk, üret-
kenlik ve çözüm odaklı olmak hayat
felsefemin temel taşlarını oluşturur.

**Nur Plastik neler üretiyor,
müşterileriniz kimler?**

Firmamız plaka altlıkları, promosyon
ve aksesuar ürünleri üreten bir kuru-
ludur. Türkiye genelindeki otomotiv
bayilerine, galerilere ve özel servisle-
re hizmet vermekteyiz.

Doğuş Otomotiv, Nissan, Audi ve
Seat gibi distribütör firmalarla Tür-
kiye genelinde çalışıyoruz. Aklınıza
gelebilecek tüm otomobil markaları
portföyümüz içinde yer almakta.
İthalat ve ihracat noktasında işimi-
zi uluslararası bir ölçeğe taşımış
durumdayız.

Almanya, Rusya, İran, Azerbaycan,
Gürcistan, Ukranya, Libya, Ürdün,
Yunanistan iş yaptığımız ülkeler
arasında yer alıyor.

**Bize iş hayatınızdaki serüveniniz-
den bahseder misiniz. Her şeyin
başlangıç noktası neydi. Bugünlere
nasıl geldiniz?**

Kişisel olarak başlangıç noktam 1990
yılıdır. O tarihte, kendisi çekirdekten
yetişmiş usta bir kalıpcı olan
Yaşar Köker'in yanında çırak olarak
çalışmaya başladım. Benimle birlik-
te, endüstri mühendisi olan **Aydın
Köker** ve **Ali Gürzoğlu** da aynı iş
yerinde bulunuyordu.



Bu dönem bir yıl kadar sürdü. Daha sonra her birimiz ayrı yollara girdik, farklı sektörlerde çalıştık. Fakat aramızdaki dostane ilişkiyi sürdürüyor, hafta sonları sürekli bir araya geliyorduk. Bu bağlılık, karşılıklı sevgi, saygı ve güven; bizim 1992 yılında tekrar bir araya gelmemizi sağladı. O dönemde Türkiye’de plaka altlığı imalatı yapan firma sayısı oldukça azdı. Bu ihtiyaç genellikle Avrupa ülkelerinden ithal edilerek karşılanırdı. Biz, dört arkadaş ve iş ortağı olarak, kendimize ‘yapabilir miyiz’ sorusunu sorduk. ‘Yaparız’ dedik ve işe soyunduk. Sermayemizi tamamen öz varlıklarımızı birleştirerek oluşturduk. Kimseden borç ya da herhangi bir bankadan kredi almadık. Maltepe’de 100 metrekare kadar küçük bir imalathanemiz vardı. Altı ay içinde kalıbı yaparak, küçük capta imalata başladık. Henüz hiç işçimiz yoktu. Dört ortak, iş yerimizde hem patron hem de işçi olduk. Gündüzleri pazarlama ile geçiriyor, akşamları ise aldığımız siparişlerin imalatını gerçekleştiriyorduk. İlk siparişimizi 500 adet olarak Kadıköy’de bulunan **Gündüzler Otomotiv**’den aldık. Sevinçten havaya uçmuştuk! İş bir hafta içinde tamamladık. Teslimata dört ortak birden gittik. Bir sonraki siparişimiz 1000 adet oldu. Siparişleri kişisel çabalarımızla önce 2 bin, sonra 3 bin, 5 – 7 – 10 derken 50 binlere kadar çıkardık. Kazancımızı, israf etmeden sürekli sermayemize katarak ham matedeye yatırdık. İlk işçimizi 1995 yılında aldık. Bu 1996 yılına kadar böyle devam etti. O yıl 1 enjeksiyon makinesi aldık. Üretim kapasitemizi 100 bine çıkardık. İşçi sayımız da 6’ya kadar yükseldi. 2000’li yılların başında makine sayımız 6’ya, personel sayımız ise 20’ye ulaştı. 2003 yılında artık kaçınılmaz olarak büyüme yoluna girdik. Pendik’te, halen faaliyet gösterdiğimiz 3 bin metrekare kapalı alana sahip yeni iş yerimize taşındık. 2013 yılında Amerika menşeyli olan CRC markasının oto kimyasal grubunda Türkiye distribütörü olarak ana dağıtımını yapmaya ve hizmet vermeye başladık. Bu yıllarda da ithalat ve ihracatımıza hız verdik. 2016 yılı itibarı ile Nur Plastik’te; tam teşekküllü bir kalıphanemiz, 16 enjeksiyon makinemiz, 45 çeşit kalıp bulunmakta ve 42 personel çalışmaktadır. Önemle belirtmek isterim ki,

4 ortak hangi ruhla işe başladıysak, tüm personelimiz ile de aynı ruhla çalışmaya devam ediyoruz. Onları ortaklarımız gibi görüyoruz... Firma olarak 500 adet plaka altlığı üreterek başladığımız bu işte; artık her ay düzenli olarak 450 bin adet ürün üretmekteyiz. Yılda %10 - %13 civarında da büyüme gerçekleştirmekteyiz. Önem arz ettiği için tekrar altını çizmek istiyorum, halen hiçbir bankadan kredi almıyor, her şeyi öz sermayemizle karşılıyoruz. Bir şey alacaksak, paramız varsa alıyoruz...

Bugünlere gelinceye kadar yoğun bir tempo, örnek alınacak bir mücadele verdiğiniz görüyoruz. Sizin için büyüme yolundaki zorlukların kırılma noktası ne oldu?

Öncelikle şunu ifade etmek isterim ki; ortaklarımız arasındaki birlik ve beraberlik, karşılıklı güven ve samimiyet, özveri ile çalışmak, inancılı ve kararlı olmak başarımızın anahtarıdır. Büyüme yolundaki itici güç ise; özel tasarım ürünlere yönelmemiz ve ürettiklerimiz ile beğeni kazanarak tercih edilmemiz oldu. Türkiye genelindeki büyümeyi, inivasyon yenilikle yaptık. Plaka altlığında, uzun yıllardır kullanılan klasik üretim şeklini, yeni teknoloji ile kabartma kromaj sisteme çevirdik. Bu Türkiye’de bir ilkti. “Bence, bozuk olan ekonomi değil, insanların psikolojisi. Türkiye’de her türlü imkan mevcut. Yeter ki karamsar, ürkek, savurgan ya da tembel olmayın. Gelişime açık olun, ihtiyaçları doğru tespit edin, fırsatları değerlendirin. En önemlisi, motivasyonunuzu başarı üzerine kurun.”

Yani Türkiye’de ilk patentli plaka altlığı üreten, bu ürünün yurt dışından ithalatını durdurarak ihracat yapmayı başaran yerli firma biz olduk. Gerçekleştirdiğimiz yenilik, potansiyel müşteri kitlemiz tarafından da beğenilerek büyük ilgi gördü. Dolayısıyla ile Türkiye’nin her yerinden yoğun siparişler almaya başladık. Gerek plaka altlığı gerek promosyon ve aksesuar ürünleri ile ilgili olarak özel talepler de aldık. Yenilikçi, gelişimçi ve girişimçi tavrımızla bu talepleri de karşılamayı bildik. Özetle; ürettik, sunduk ve karşılığını da gördük... NUR PLASTİK’teki her daim uygun fiyat politikası, kaliteli hizmet, zamanında ve hızlı teslimat, müşteri memnuniyetini gözetmek ve güvenilir bir kurum olarak isim yapmak da; başarımızdaki önemli faktörler arasında yer alıyor elbet.

Bence, bozuk olan ekonomi değil, insanların psikolojisi. Türkiye’de her türlü imkan mevcut. Yeter ki karamsar, ürkek, savurgan ya da tembel olmayın. Gelişime açık olun, ihtiyaçları doğru tespit edin, fırsatları değerlendirin. En önemlisi, motivasyonunuzu başarı üzerine kurun.

Dikkatimizi çeken bir husus da, birçok kişi ve kurum ekonomiden şikayetçi iken, siz röportaj boyunca hep pozitif söylemlerde bulundunuz. Bu nasıl oluyor?

Türkiye’deki en canlı, hareketli sektörlerden biri de otomotiv sektörü. Her türlü yeniliğe açık ve potansiyeli sınırsız. Siz yeter ki işinizi doğru yapın!

Dikkat edecek olursanız, bazı restoranlar bomboşken, bazı restaurantlarda ise boş masa bulmak zor. Niye diye bir sormak, düşünmek, irdelemek lazım.

Bence, bozuk olan ekonomi değil, insanların psikolojisi. Türkiye’de her türlü imkan mevcut. Yeter ki karamsar, ürkek, savurgan ya da tembel olmayın. Gelişime açık olun, ihtiyaçları doğru tespit edin, fırsatları değerlendirin. En önemlisi, motivasyonunuzu başarı üzerine kurun.

Biz Nur Plastik firması olarak, ülke ekonomisi ve kalkınması için, her şart ve koşulda; üzerimize düşen sorumluluğu yerine getirmek üzere çaba sarf etmeye devam edeceğiz.

Keyifli bir söyleşi oldu. Verdiğiniz bilgilerden dolayı teşekkür ederiz. Okur kitlenize ulaşma ve kendimizi ifade edebilme şansı verdiğiniz için ben de sizlere teşekkür ederim.

Ön Yargılarınızı Değil Otomobillerinizi Satın!



Naylon poşete koyduğu 200 bin TL'yi vererek otomobil satın alan müşteri vakaları duyulmadık işlerden değildir. Kimin ne olduğu, neyi satın alacağı çoğu zaman önceden belli olmaz. İyisi mi siz, ön yargılarınızı bir kenara bırakın ve işin size düşen kısmında asla boşluk bırakmayın

OTOMOTİV sektöründe çok sayıda üniversite mezunu çalışan var. Dergimizin bu sayısında onlardan birini, Çekmeköy Özön Otomotiv'in filo satış yöneticisi **Banu Gülbeyaz**'ı konuk edeceğiz sayfalarımıza.

Özen Otomotiv Volkswagen ve Audi'nin sıfır ve ikinci el satışının yapıldığı bir şirket.

1978 Tokat doğumlu olan Banu Gülbeyaz, Gaziosmanpaşa Üniversitesi Ziraat Fakültesi'ni bitirdikten sonra, kendi mesleğine değil; içerisindeki dışa dönük insana uyarak, otomotiv sektöründe satış – pazarlama işine yönelmiş. Sektöre Opel ile giren Banu Hanım 2004 yılından bu yana da Volkswagen ve Audi ile yoluna devam etmiş – etmekte.

Az buz değil, yaklaşık 12 yıllık iş hayatında 10 binin üzerinde otomobil satmış. Sadece geçtiğimiz yıl 2005 otomobil satarak, bu konudaki uzmanlığının altını kalın mı kalın çizmiş...

Hal böyle olunca, biz de kendisinden satış ilminin püf noktaları ile ilgili onun dilinden birkaç tavsiye aktaracağız sizlere. Özellikle, sektördeki genç kuşağın bu tavsiyeleri dikkate almasını umarak.

Artık, söz de saz da Banu Gülbeyaz'ın.

Kayserilinin Eşşegi Boyayıp Aynı Adama Tekrar Sattığı Dönemler Tarih Oldu

Eskiden, birkaç süslü söz ile, biraz da alternatiflerin azlığından, satış işlemi çetrefilli bir şey değildi.

Ama günümüzde durum çok farklı. Hem müşterilerimiz çok daha bilinçli, hem de sınırsız alternatifler söz konusu. Doğal olarak, müşterilerimiz satın alma noktasında tercih yaparlarken; en küçük detaylar, satıcının sandığından da daha fazla önem kazanıyor. Bu detaylar, sonucun olumlu ya da olumsuz olmasında rol oynayabiliyor.

Satış noktasında yeterince deneyimli olmayan elemanların sırf bu yüzden, yani olumlu olabilecek birçok satış işlemi olumsuz sonuçlandırmalarından dolayı; çalıştığı şirkete belki de milyonlarca TL'lik zararları olabiliyor.

Dolayısıyla, 'satış' konusundaki ilk tavsiyem firma sahiplerine yönelik olacak: Satış elemanlarınızı eğitin. Gerekirse onları ilgili seminerlere yönlendirerek, bu konudaki yetkinliklerini artırın!

Müşteri Memnuniyeti Otoparkınızdan Başlar!

Son yıllarda hemen herkesin diline pelesenk olmuş bir kavram var, 'Müşteri Memnuniyeti'

Bizim için önemli diyoruz ama, aslında birçoğumuz bu kavramın neler ihtiva ettiğini tam da bilmiyoruz.

Önce en sonunu söyleyeyim: Müşteri memnuniyetsiz ise, siz de ticari görüşmelerinizi mutlu sona erdirmeyeceksinizdir.

Dolayısı ile bu kavramı gerçekten önemsemek ve içeri doldurmak, ticari başarınız için şarttır.

Öylese bu hususa şöyle bir göz atalım.

Olay kapıda başlayabilir. Müşteri eğer otomobilini park ederken sorun yaşamışsa, kapıdan içeri negatif enerji ile girecektir. Kendisini karşılayan

danışmadaki görevli ya da benzer konumadaki şahsın da müşteri ile ilgilenme şekli, satış öncesi negatif ya da pozitif rol oynayacaktır. Satış aşamasında da, satış yetkilisinin gereken ilgi ve yakınlığı göstererek; tam, doğru, sağlıklı bilgi vermesi, müşteri memnuniyeti kapsamında değerlendirilmelidir.

Bu bağlamda, günümüzde müşterilerin çok daha bilinçli ve beklentilerinin yüksek olduğunu da hesaba katmak gerekir.

Empati yapabilmek, yani kendinizi müşterinizin yerine koyabilmek, kapı kilidini açabilecek anahtarlardan biridir. Size nasıl davranılmasını istiyorsanız, müşterilerinize de öyle davranın!

Müşterinize, onun yanında olduğunuzu hissettirin. Güvenini hak edin...

Kılık kıyafetinize özen göstermeniz ve karşılıklı konuşmalarda nezaket ölçülerine dikkat etmeniz gerektiğini söylemiyorum bile.

Ön Yargılarınızı Değil Otomobillerinizi Satın

Birçok satıcı 'Müşteri kapıdan içeri girdi mi, ben onun satın alıp almayaçağını anlarım' der. Ön yargılarınız sizi yanıltabilir. Birçok başarılı satış hikayesi, sürprizler ile umulmadık sonuçlarla dolu olay örgüsüne sahiptir.

Naylon poşete koyduğu 200 bin TL'yi vererek otomobil satın alan müşteri vakaları duyulmadık işlerden değildir. Kimin ne olduğu, neyi satın alacağı çoğu zaman önceden belli olmaz. İyisi mi siz, önyargılarınızı bir kenara bırakın ve işin size düşen kısmında asla boşluk bırakmayın.

Müşteri Profilinizi İyi Tahlil Edin!

Her insan aynı değildir ve herkes aynı nedenden dolayı satın almaz. Kimi için fiyat, kimi için marka model, kimi için renk ya da herhangi başka bir özellik; satın almada öncelikli rol oynayabilir. Bizim işimiz biraz da algı yönetimi ile ilgili bir iş. Müşterinin tam da ne istediğini belirleyip, ona ihtiyacını karşılayan alternatifler sunmak, çoğu zaman işe yarayacaktır. Bu arada müşterinizin profilini çözümlemek, sizin deneyiminize ve donanımınıza bağlıdır. Dolayısı ile her şeyden önce onu dinlemek şart...

Geniş Zamanlı Düşünün

Satışta önemli bir faktör de geniş zamanlı düşündürmektir. Bugün müşteriniz olan bir şahıs; sizden, alışverişinden sonraki ilgiden memnun kalmışsa, bir zaman sonra tekrar sizi tercih edecektir. Dahası, yakın çevresini de size yönlendirecektir.

Sizin hakkınızda kulaktan kulağa fısıldananların 'iyi şeyler' olması, satış göstergelerinizi yükselteceği gibi yükünüzü de hafifletecektir.

O yüzden sadece bugünü değil, geleceği de planlayın.





15 yıldır, otomobil alırken bizi tercih edenlerin
yüzleri hep güldü



- Son model lüks spor arabalar
- Jipler
- Arazi araçları
- Salon tipi araçlar
- Ticari araçlar

Her türlü lüks, binek ve ticari araçlarınıza nakit alımı yapılır

Sıfır hata ile A'dan Z'ye ekspertiz yapılır



Fahrettin Kerim Gökay Cad.
No:125 Ziverbey
Kadıköy / İst
Tel: (0216) 336 03 36
Faks: 414 00 53
instagram: sclass_otomotiv

sahibinden.com'a Mart 2015'te

33,5 MİLYON

tekil ziyaretçi geldi.



Peki bu 33,5 milyon ne yaptı?

Toplam

118,6 MİLYON

ziyaret gerçekleştirdi.



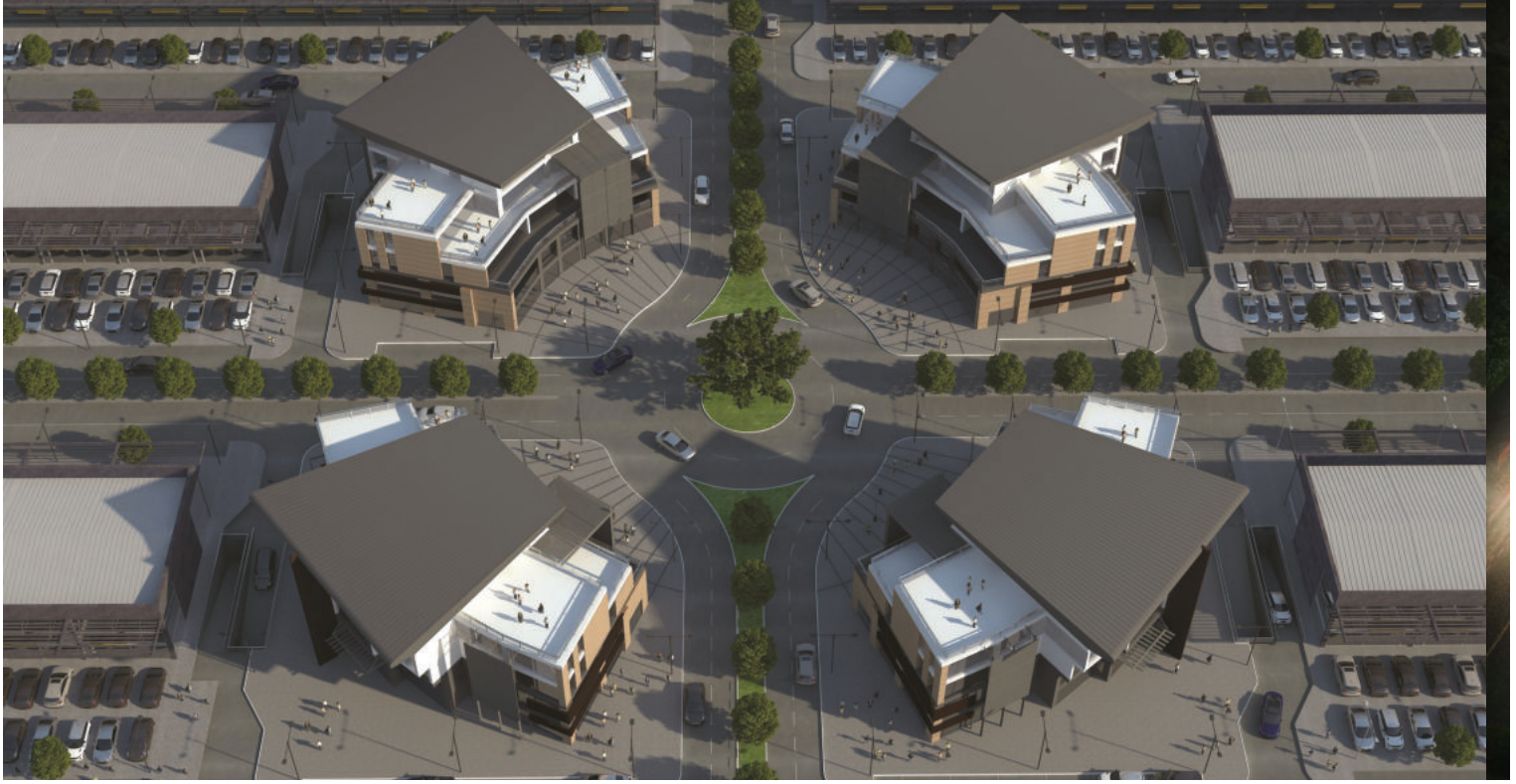
4 MİLYAR

sayfa görüntüledi.

DURUM BÖYLE OLUNCA
ALMAK, BAKMAK, SATMAK VE
KİRALAMAK İSTEYENLER YİNE
sahibinden.com'DA BULUŞTU.



sahibinden.com



Ankara'da, Avrupa ve Ortadoğu'nun en büyük otomotiv AVM'si Otonomi Açılıyor

Günlük 11 bin ziyaretçi ağırlayacak kapasitedeki Otonomi'de, aynı anda 12 bin araç sergilenebilecek. Alıcılar, aradığı her model aracı bir arada bulabilecek, tüm test ve kontrolleri yapılmış olarak 1 yıl garanti ile alabilecek.

Otomotiv Piyasasında Bir Milat Yaşanıyor, Sektörde Adeta Dünya Yeniden Kuruluyor

Piyasayı kökten değiştirecek, ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayacak, özellikle ikinci el araç ticaretinde çitayı yükselterek bu işi kurumsal bir yapıya kavuşturacak mega bir proje olan Avrupa ve Ortadoğu'nun en büyük otomotiv AVM'si Otonomi, Ankara'da kapılarını açıyor.

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) ve Başkent Otomotivciler Derneği (BOD) tarafından Esenboğa Yolu Akyurt Kavşağı'nda 375 dönümlük alanda yapımı tamamlanan ve Ankara'daki tüm oto galerilerini bir araya toplayacak olan Otonomi açılışa hazır... Ankara'da artık 2. elin

tek adresi Otonomi olacak, sıfır araç piyasasının kalbi de burada atacak. Otonomi'de 2. el araçlar için 551 showroom ve sıfır araçlar için 10 oto plaza bulunuyor. Ayrıca 13 işyerinden oluşan bir teknik servis bölümü, meydan ticarethane ve ofislerinden oluşan 28 işyeri, 48 ofis yer alıyor. Araç satış mağazalarının yanı sıra yedek parça, otomobil camı, akü satan işyerleri, tamir bakım servislerinin de hizmet vereceği Otonomi'de, bir ekspertiz merkezi, test sürüş alanı, bir fotoğraflama merkezi ve flo kiralama hizmetleri de bulunuyor.

Alıcılar 12 Bin Araç İçinden Seçim Yapabilecek

Otonomi, günlük 11 bin ziyaretçi ağırlayabilecek, buraya günde 9 bin

araç giriş çıkış yapabilecek. Otonomi'de aynı anda 12 bin araç sergilenebilecek. Sıfır ya da 2. el araç almak isteyenler, binlerce aracın sergileneceği ve alım satım işleminin aynı yerde yapılacağı Otonomi'nin açılışı ile birlikte kapı kapı gezmek yerine aradığı her marka ve model aracı aynı çatı altında, bir arada bulabilecek, farklı marka ve fiyat seçeneklerini değerlendirebilecek. Satılan araca, Otonomi tarafından tüm test ve kontrolleri yapılarak 1 yıl garanti verilecek. Böylece vatandaşlar ihtiyaç duyduğu aracı tüm yasal işlemlerini aynı yerde gerçekleştirip her türlü testleri yapılmış biçimde ve Otonomi garantisıyla satın alabilecek.



Çok Yönlü Bir Yaşam Merkezi

İçinde akaryakıt istasyonu ve beş yıldızlı otel ile kafe ve restoranlar, bankalar, noter ve trafik tescil bürosu ve kuru temizlemeden kırtasiyeye, camiden AVM'ye diğer tüm hizmet birimlerinin yer aldığı Otonomi'de aynı zamanda zengin alışveriş mekânları, sosyal yönü olan bölümler olacak, aileler ve çocukları için zengin sosyal aktiviteler sunulacak. Otonomi içinde bir de farklı marka ve modellerde klasik araçların sergilenacağı bir de otomobil müzesi yer alacak.

Pazar günleri de hizmet verecek olan Otonomi, tüm bu özellikleri dolayısıyla sadece bir ticaret merkezi değil, aynı zamanda ailelerin tam gün vakit geçirebileceği, gezi, eğlence ve gastronomi hizmetlerini bir arada bulabileceği bir "Yaşam Merkezi" olarak tanımlanıyor.

Sektör uzmanları ve ekonomistler, hükümet ve Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin de önem ve büyük destek verdiği Otonomi'nin, Ankara'nın sosyal yaşamına, Ankara ve ilçeleri ile ülke ekonomisine ve sektöre önemli katkılar sağlayacağını belirtiyor.



Bekir Selvi: Mersin, İki Galericiler Sitesi Birden Kaldırabilir

Kısa adı MOGDER olan Mersin Oto Galerici Derneği Başkanı Bekir Selvi, Mersin’de yaşanan sıkıntıyı başından sonuna kadar dergimize özel verdiği röportajda anlattı.

Dayatma Söz Konusu

İçişleri Bakanlığı’nın yayınladığı genelge ile, şehir merkezindeki oto galerilerinin oto galericiler sitelerinde toplanmasını istemesinin ardından; belediye zabıta ekiplerinin zaman zaman oto galerici esnafını taşınmaları konusunda uyardıklarını söyleyerek sözlerine başlayan Başkan Bekir Selvi, ‘Esnaflara yollanan tebligatlar ile oto galerilerinin bir an evvel boşaltılması talep ediliyor. Bizler oto galericiler olarak Toroslar ilçemizdeki mevcut oto galericiler sitesine taşınmak zorunda bırakıyoruz. Hiç bir esnafımızın görüşü alınmadan yapılan bu oto galericiler sitesine taşınmayacağımızı daha önce defalarca beyan etmemize rağmen, esnafımız üzerindeki bu dayatmaya karşı çıkıyoruz. Mezitli ilçemizde yer bulmamıza ve Mezitli Belediye Başkanı Sayın Neşet Tarhan’ın da bu konuda desteklerini almamıza rağmen, Mersin Büyükşehir Belediyesi tutumundan vazgeçmeyerek, Mersin’e alternatif bir oto galericiler sitesi kurulması yolunun önünü tıkadı. Olayı çıkmaza sürükleyerek esnafımızın mağdur olmasına neden oldular’ dedi.

Esnafımız Toroslar’ı İstemiyor

Başkan Selvi, ‘Hiç bir esnafımız Toroslar’daki oto galericiler sitesine taşınmak istemiyor. Bizler otomotiv sektörünün her geçen gün daha da ivme kazandığı Mezitli bölgesinde bir oto galericiler sitesi kurmak için gerekli adımları attık. Hatta kooperatif bile kurduk. Kimseden herhangi bir maddi beklentimiz yok. Sadece esnafımızın istediği bir bölgede oto galericiler sitesine izin verilmesini bekliyoruz. Sorunlar çıkmaza sürüklenerek değil, çözüm yolları arayarak çözülür. Mersin gibi büyük bir ilde iki tane oto galericiler sitesinin olmasının kime ne zararı var? Vatandaşımız isterse Toroslar’daki yere, isterse Mezitli’deki yere gidip alışveriş yapar’ dedi.

Mersin Oto Galerici Derneği olarak sorun çıkarmak değil, çözüm yolu bulmaktan yana olduklarının altını çizen Başkan Selvi, ‘Bizler devlete vergisini veren, istihdam yaratan iş adamlarıyız. Türkiye’nin her yerinde olduğu gibi, Mersin’de de oto galericiler sitesi sorun haline geldi. Eğer mevcut oto galericiler sitesi kurulurken bizlerin görüşleri alınsaydı, tüm esnafımızın istediği bir noktada fikir birliğine varılarak bu site kurulsaydı o zaman böyle sorunlar ile karşı karşıya kalmayacaktık. Fakat geline nokta içler acısı. Önümüzde bir dayatma var ve defalarca ‘Toroslar İlçesi’ndeki oto galericiler sitesine taşınmayacağımızı’ beyan etmemize rağmen halen bu dayatma devam ediyor. Bizler devlet yetkililerimizden ve yerel yöneticilerimizden bu konuda anlayış bekliyoruz’ diyor.



**Başkan Selvi: Hiç bir
esnafımız Toroslar'daki oto
galericiler sitesine taşınmak
istemiyor**



Söz Uçar Yazı Kalır

İstanbul'da 520 noter bulunuyor ve her birinde, bölgesel olarak değişmekle birlikte günde ortalama 150 işlem gerçekleştiriliyor. Noterler, 1.,2.,3. sınıf olarak ayrılıyor. İstanbul'daki noterlerin tamamı birinci sınıf

NOTERLER hemen her vatandaşın işinin düştüğü kurumlar. Özellikle iş dünyasında, ticari hayatın içinde iseniz, yolunuz bu kurumlarla çok daha sık kesişir. Konu ile ilgili olarak okurlarımızı aydınlatmak üzere, Üsküdar 13. Noter Başkatibi **Canan Bola** ile görüştük. Canan Hanım 24 yıldır noterlerde çalışmış oldukça tecrübeli bir isim. Evli ve iki çocuk annesi. Doğrusu, bizi misafir ederken, konuya hakimiyeti kadar, hanımefendi kişiliği ile de takdirimizi kazandı. Kendisine teşekkür ediyor sorularımıza verdiği cevaplarla sizleri baş başa bırakıyoruz.

Noter ve noterlik nedir?

Noter, noterlik mesleğini yapan kişidir. Noterlik bir kamu hizmetidir. Noterler hukuki güvence sağlamak ve anlaşmazlıkları önlemek için, işlemleri belgelendirir ve kanunla verilen başka görevleri yapar. Noterlerin açılması, görev yapacağı sınırların belirlenmesi Adalet Bakanlığı tarafından karara bağlanır. Yaşamsal önem taşıyan birçok işlemde, bir karışıklığa, belirsizliğe meydan vermeme noktasında noterlerin rolü önemlidir. Bu, kişileri kanunların karmaşık yorumlarından korumak, kişisel çıkarlarını mahkemelere gitmeden garanti altına almak şeklinde özetlenebilir. Noterlerin yaptıkları her işlem hukuksaldır, hukuk için geçerli bir delil teşkil ederler. Noterler resmi devlet dairesi sayılır. Görevden dolayı işledikleri suçlardan ötürü devlet memuru gibi yargılanırlar. Notere karşı işlenen suçlar da, devlet memuruna işlenmiş suç sayılır.

Noterler ne iş yaparlar?

Taşıt satış, ev, arsa gibi taşınmazların satış vaadi sözleşmeleri, yabancı dildeki belgelerin tercümeleri, noter onayından geçtikten sonra hukuki geçerlilik kazanırlar.

Noterlerin görevleri nelerdir?

Noterler, imza, mühür ve işaretlerin kişiye ait olduğunu onaylar, onların adına protesto, ihbarname ve ihtarname gönderir, evrakların asıllarından örnekler çıkarılarak, kopyalara da asılları gibi resmiyet kazandırır. Noterlerin çalışma sahaları çok ge-

niştir, hatta bir sınırdan bile bahsedilemez. İnsan ve hukukun olduğu her yerde notere ihtiyaç vardır. Davet edildiklerinde, kura, seçim ve toplantılarda hazır bulunur, saklanmak veya bir şahsa verilmek üzere getirilen emanetleri saklar, şirketin ve şahısların kanunlara göre tutulması gereken



defterlerini onaylar, vasiyetnameleri, vekaletnameleri düzenler ve kopyalarını saklar ve mirasçılık belgesi verilmesi, terk eden eşin eve daveti işlemlerini yapar.

Galerici esnaflarına yönelik olarak altını çizebileceğiniz bir uyarı varmı?

Araç satış işleminde satıcının parasını tahsil etme hususunda noterin görevi ve sorumluluğu, aracı satan ve satın alan kişilerin kimliğinin tespiti, araç satış bedelinin satıcı tarafından tahsil edilip edilmediğini sormaktır. Bunun dışında bir sorumluluğu yoktur. Araç satış işlemi yapan satıcı olan kişilerin, parasını almamalarına rağmen, noter sorduğunda, parasını aldıklarına dair kesinlikle yanlış beyanda bulunmamaları gerekmektedir. ‘Satış bedelini dışarıya çıktığımızda

öderiz’ diyerek oyalama yöntemleri ile birçok insanın mağdur olduğunu duyup görmekteyiz.

Vatandaşlara yönelik genel uyarılarınız nelerdir?

Vatandaşlarımız kimliklerini, PVC ile kaplatmaktadırlar. Bu durum kimliğin soğuk damgasına zarar verdiğinden, fotoğraf ile ilgili, güvenlik açısından ciddi sıkıntılar yaşanmaktadır. Diğer taraftan, artık çok eskimiş (Örneğin 20 yıl evvel çekilmiş bir fotoğraf olduğunda), yıpranmış, yazıları solmuş kimliklerle notere gelinmemesi gerekir. Kişi ile kimlikteki fotoğraf arasında benzetme yapabilmek zorlaşır. O yüzden, kimliklerde yakın bir tarihte çekilmiş fotoğrafın olması ve kimliklerin artı olarak PVC ile kaplatılmaması gerekir. Okur yazar olmayan vatandaşlarımız

ile ilgili noterde bir işlem gerçekleştirilebilmesi için iki şahit gerekmektedir. Bu yaygın bir şekilde bilinmediğinden konu ile ilgili sıkıntılar yaşanmaktadır.

Yine Türkçe bilmeyen vatandaşlarımızla ilgili işlemler, ancak yeminli bir tercüman eşliğinde yapılabilir. Daire, dükkan, iş yeri alım satımlarında (henüz tapusu olmayan) noterlerde gerçekleştirilen satış vaadi sözleşmesi – ön satış – tapu işlemi değildir. Bu tür bir işlemle ilgili olarak vatandaşlarımızı, noterden onaylattıkları satış vaadi sözleşmesini, tapuda şerh ettirmeleri yönünde de uyarıyorum.



Sosyal Medyadaki Suç Unsuru Taşıyan Yazılar Delil Sayılabilecek

Türkiye Noterler Birliği’nin girişimi ile hayata geçirilen tespit sistemi sayesinde vatandaşlar sanal ortamda suç unsuru taşıdığını düşündüğü her türlü paylaşım ve yazışmayı anında kayıt altına alabilecek.

‘ELEKTRONİK ORTAMDA TESPİT’ uygulaması ile sosyal medya ve internet sitelerinde görülen bir işlemin kaydı yapılabilecek. Örneğin internette hakkınızda olumsuz bir paylaşımda bulunuldu ise mahkemeye başvurmak için ilgili ekran görüntüsünü Türkiye Noterler Birliği’nin sitesine ekleyebileceksiniz. Bu sitemle, özellikle kısa süre içerisinde silinme ihtimali olan içeriler de önlenmiş olacak. Yani kendi delilinizi anında oluşturabileceksiniz. Aynı zamanda bilgisayar, cep telefonu ya da tablet bilgisayarı gibi her türlü donanımdaki verilerin tespiti de mümkün olacak.

Sistem Nasıl İşliyor?

Öncelikle vatandaşların TNB’nin sitesinden kendilerine bir hesap oluşturması gerekiyor. Tespit edilen ekran görüntüsü ve içeriği bu hesaba kayıt ediyorsunuz. Sonrasında, internet üzerinden size verilen kayıt numarası ile seçeceğiniz bir noterden yine online randevu alıp, işleminizi burada onaylatıyorsunuz. Böylece internet ortamında kendi delilinizi mahkemeye başvurmak üzere oluşturmuş oluyorsunuz.

Önce Para Değil Önce Sağlık

Toplumumuzda refah ve saadet ağırlıklı olarak; para kazanmak, statü sahibi olmakla özdeşleştiriliyor. Evin, araban, yazlığın varsa mesele müteahhitsen ne ala gibi. Önem verdiğimiz şeyler öncelikli olarak bunlar. Oysa, sağlıklı birey mutlu ya da refah içinde olamaz



DÜNYA tarihi boyunca sağlıkla ilgili en çarpıcı sözü 'Olmaya devlet cihanda bir nefes sıhhat gibi' cümlesi ile Osmanlı'nın en kudretli padişahı Kanuni Sultan Süleyman söylemiş.

Bu söz, dünya telaşesi içinde oradan oraya koştururken sağlığımıza çoğu zaman gerekli özeni gösteremediğimiz günümüze bir gönderme niteliğini de taşır.

Bu çerçevede, 'sağlık' olarak belirlediğimiz konu başlığında okurlarımıza; görüş, düşünce ve tavsiyelerini aktarmak üzere bir profesörü, Kartal Eğitim ve Araştırma Hastanesi Eski Başhekim ve Klinik Şefi Genel Cerrahi Uzmanı Prof. Dr. Necmi Kurt'u, dergimizin röportaj konuklarından biri olarak seçtik. Bizi kırmayıp zaman ayırdığı için kendisine şimdiden teşekkür ediyoruz.

Prof. Dr. Necmi Kurt, meslek hayatına 1979 yılında başlamış. Üniversitede eğitim gördüğü 6 yılı da sayarsak, 44 yıldır insanların sağlığı ile ilgileniyor. Bugüne kadar onbinlerce insana hizmet vermiş ve halen Maltepe'deki özel muayenehanesinde hizmetini sürdüren, sağlık üzerine yüzlerce makalesi bulunan, kelimenin tam anlamı ile ömrünü insan sağlığına adanmış bu istisna insana, hocamıza yönelttiğimiz sorular ve cevaplarla okurlarımızı baş başa bırakıyoruz.

Sağlık nedir. Bu kavramı nasıl tanımlıyorsunuz?

Öncelikli olarak şunu belirteyim: Sağlık subjektif değil, objektif bir kavramdır. Pozitif bir ilim dalıdır. Muayene ve laboratuvar tetkikleri sonucu teşhis, arkasından da doğru tedavi gerektirir.

Sağlıklı bir insan, bedenlen ve ruhen problemlen olmayan insandır. Bu konu toplumda tam da doğru algılanmamaktadır. Kaşı gözü, eli ayağı problemsiz her insan 'sağlıklı' diye tanımlanamaz. Aksine, fiziki rahatsızlığı bulunan bir kimsenin sıkıntısı ve zararı genellikle kendinedir. Ama ruhsal olarak sağlıksız olan bir birey hem kendine, hem de topluma zarar verebilir...

Türk toplumu sizce ne kadar sağlıklı bir toplum?

Türk toplumunun durumu sağlık açısından maalesef pek de iç açıcı değil. Bir kere sağlıklı bir toplum olmak için, önce çağdaş bir toplum olmak gerekir. Eğitilmiş olmak, bilinçli yaşamak, sağlığın kıymetinin farkında olmak önemli.

Toplumumuzda refah ve saadet, ağırlıklı olarak; para kazanmak, statü sahibi olmakla özdeşleştiriliyor. Evin, araban, yazlığın varsa, meşela müteahhitsen ne ala gibi. Önem verdiğimiz şeyler öncelikli olarak bunlar. Oysa, sağlıksız birey mutlu ya da refah içinde olamaz. Sağlık herkes için birinci sırada olmalı.

Bu noktada ülkemiz insanına sağlıklı olabileceği bir ortamın da sunulduğu kanısında değilim. Çevre kirliliği, GDO'lu, hormonlu, katkı maddeli gıdalar, kimyasal ilaçlamalar, denetimsizlik ve yanlış sağlık politikaları sonucu; içinde bulunduğumuz şartlar, sağlıksız bir toplum olmamız için yeter de artar bile. Bir yağurdun 1 ay süre ile tüketilebilir olmasını sağlıklı bir beslenme açısından düşünemiyorum. Tavuk, yumurta, patates, domates, süt gibi temel gıdaların dahi hormonlu olduğu bir ülkede, sağlık açısından durum iç açıcı olamaz! Bu tür şeyler ancak koruyucu hekimlerin olmadığı bir sağlık sisteminde söz konusudur.

Lakin kapitalist sistem daha ucuz olan koruyucu sağlık sistemlerini istemez. Oysa, koruyucu sağlık hizmetleri ile daha ucuza, hastaneye gitmeden halkı sağlığı korunabilir. Hasta olduktan sonra verilen sağlık hizmetleri tedavi edici sağlık hizmetleridir ki, bu hem pahalı hem de rizikolu bir iştir...

Koruyucu sağlık hizmetlerine önem vermeyen zihniyet yıllarca önce nükleer atıkları içeren çayları bizlere içirmedi mi? Fındıkları bizlere yedirdi mi? Sonra kanser olan insanlar bunu canıyla öderken, bizler de paramızla onların tedavisini ödemedik mi? Diğer taraftan yerleşik yaşam kültürümüz de, sağlıksız bir toplumu destekliyor. Gençler ellerinde cep telefonu – tabletler ya da karşılarında bilgisayar; saatlerce hareket etmeden oyalanabiliyorlar. Hareket yok, karşılıklı iletişim yok. Böyle olunca da; ruhsal dengesizliklerin, mutsuzlukların, yaşandığı bir toplum oluveriyoruz. Toplumumuz git gide çürüyor...

Ülkemizde son yıllarda uygulanan sağlık politikalarını nasıl değerlendiriyorsunuz?

Aslında bu konuda oldukça iyi adımlar atıldı. Sağlık hizmetlerinin SGK adı altında tek çatı altında toplatılması olumlu oldu. Herkes hastanelerden faydalana bildi.

Fakat akabinde 'Sağlıkta Dönüşüm' adı altında, Kamu Hastaneler Birliği kuruldu. Bu sistem ile birlikte, devlete bağlı hastaneler ve özellikle eğitim ve araştırma hastaneleri ile üniversitelere bağlı tıp fakültesi hastanelerinde kaliteli ve becerisi yüksek olan hekimler ayrılmışlar; tabiri caizse hastanelerin içinin boşalmasına neden olunmuştur.

Kamu hastaneler birliğinde kaliteli sağlık sistemi alınmasının nedenleri; kaliteli hekimlerin kamu hastanelerinden istifa ederek özel hastane veya muayenehaneleri tercih etmeleri yani sıra devlet hastanelerinde kalan hekimlerin daha fazla maaş elde etmek için "Performansa Dayalı Döner Sermaye ödenmesi" kapsamında aşırı ve gereksiz çalışmaya zorlanmaları netice

sinde; eğitimi tercih etmemeleri ve böylece hastalara bilimsel ve kaliteli bir hizmet sunamamalarıdır. Bu meyanda tüm Türkiye'de ki sağlık eğitiminin ve kaliteli sağlık hizmetlerinin azaldığını söyleyebiliriz.

Dolayısı ile, vatandaşların devletten güvenilir, kaliteli sağlık hizmeti almasının önü kesilmiş oldu. Türkiye'nin sağlık hizmetleri yavaş yavaş paralı hale sokuldu. Şimdilerde mega şehir hastaneleri kuruluyor ve merkezdeki hastaneler tasviyeye zorlanıyor. Bu bir Amerikan politikasıdır. İşin içinde kapitalist simsarların rolü büyüktür.

Yani işin içine kapitalist düşünce girince sağlık sektöründe de durum kontrolden çıkmış bulunuyor.

Dergimiz oto galericilerinin yanı sıra tüm sürücülerin özellikle takip ettiği bir yayım organı. 'sürücü ve sağlık' kelimelerini yan yana getirdiğinizde bize neler söylemek istersiniz?

Sürücüler için çok önemli olan Şeker hastalığı, zehirli guatr, epilepsi (Sara), göz bozukluğu, kişilik bozuklukları, ruh hastalığı sadece kendileri için değil diğer sürücüler için de çok önemlidir. Yüksek şekerin zararı olmakla birlikte özellikle Şeker hastalarında farkında olmadan şekerin azalması, belli bir seviyenin altına inmesi beyin fonksiyonlarını yavaşlatır, algılama kusuru yaratır, kaza yapmaya zemin hazırlar... Yine işitme azlığı da uyarıları duymada gecikmeye yol açacağından tehlike arz ederken, görme kusurları ise çok daha ciddi sonuçlar doğurur. Zehirli guatr da kana salınan zehirli madde tanisiyonu fırlatır, baş ağrısı, çarpıntı ve kalbin görevini yapamayacağı hıza bile erişebilir. Sara yani epilepsi atağı geçiren bir sürücünün sadece kendi canı değil, kendi sürdüğü otonun içindekiler dahil, diğer sürücü ve yayalar da çok büyük tehlike içindedir.

Sürücüler dayanıklı ve refleksleri yerinde olmalarıdır. Bu nedenle dengeli beslenmelerine, yeterli uyku uyumalarına, dinlenmelerine yani sağlıklarına çok önem vermek durumundadırlar.



Gökhan
Kayahan

**Tabelamız
Markamızdır**



- 2.El A'dan Z'ye Tüm Modeller
- Sıfır İthal Araçlar
- Sipariş Üzerine Her Araç Temin Edilir

Merdivenköy Mah. Ressam Salih
Ermez Cad. 13/A Göztepe/Kadıköy/İst
Tel: 0216 566 66 62
GSM: 0532 607 36 62
e-mail: info@bossautomobiles.com



KILIÇER
OTOMOTİV

sektörde
30 yıllık
tecrübe ile
hizmetinizdeyiz





**ikinci el
Audi
Mercedes
BMW**

**ekspertiz
yapılır**

**isteğe
bağlı
araç
temin
edilir**

Kayışdağı Cad. Mustafa Mazharbey Sk. No: 89/1 Göztepe /İst
0216 567 61 95 - 0216 567 61 07 - Fax: 0216 567 61 07 - kiliçerotomotiv@mynet.com



Kadir Topbaş: 3. Köprü İstanbul'un Marka Değerini Artırdı

Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü her iki yakadan birleştiren son tabliye, Cumhurbaşkanı Erdoğan, Başbakan Davutoğlu, Bakan Yıldırım ve Başkan Topbaş'ın katıldığı törenle yerleştirildi. Köprü Ağustos ayında trafiğe açılacak



ASYA VE AVRUPA kıtalarını üçüncü kez buluşturan Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde son tabliye eklendi. Cumhurbaşkanı **Recep Tayyip Erdoğan** ve Başbakan **Ahmet Davutoğlu**, Ulaştırma Bakanı **Binali Yıldırım** ve İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı **Kadir Topbaş**, Sarıyer Garipçe'den köprü üzerinden yürüdü ve son tabliyenin kaynağını gerçekleştirdi.

Erdoğan: Bu, bizim dünyaya mesajımızdır

Cumhurbaşkanı Erdoğan, İstanbul için "yıldız" diyebilecekleri projenin son tabliyesini koymanın onurunu yaşadığını belirterek, "Dedik ki 'Avrupa ile Asya'yı, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'yle birleştireceğiz.' Ancak büyük düşünenler bu tür büyük projeleri gerçekleştirir. 29 Mayıs 2013'te temeli attığımız gün birileri 'olmaz canım' diyordu. Ama onlar onu yaparken biz dedik ki 'hayır.' Biz bunları birleştireceğiz. Avrupa ile Asya'yı Yavuz Sultan Selim Köprüsü ile birleştireceğiz ve bu bizim dünyaya en önemli mesajımız olacak. İşte hemen sağ tarafımız Karadeniz

ve boğazdayız, Marmara'ya açılıyoruz. Böyle bir yerde ancak büyük düşünenler bu tür büyük projeleri gerçekleştirirler ve bizler de bu yola böyle çıktık" diye konuştu.

Başbakan Davutoğlu: Ülkemiz için bir iftihar projesi

Başbakan Ahmet Davutoğlu ise İstanbul'un, Yavuz Sultan Selim Köprüsü ile üzerindeki yüklerden önemli bir kısmını atmış olacağını ifade ederek, tarihi dokuya ve İstanbul'un merkezi hattına herhangi bir trafik yükü olmadan transit geçecek araçların, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanarak yollarına devam edeceğini söyledi.

Davutoğlu sözlerine şöyle devam etti: Türkiye'yi inşa etmeye devam edeceğiz. Bu dünya için de önemli bir proje. Avrupa ile Asya'yı birleştiren dünya ölçeğinde ve bir ilk niteliği taşıyan bir köprüden bahsediyoruz. Asya ile Avrupa bir kez daha birleşiyor. Tarihe Asya ile Avrupa arasındaki büyük yolculuğuyla mührünü vuran milletimiz bugün kendi mühendisleri, kendi işçileri, kendi el emeği ve zihin bereketiyle

bir kez daha mührünü vuruyor. Bu mührümüzü daim eylesin. Bu mühür ile birlikte iki kıtayı sadece köprü ile değil, gönül köprüsüyle birleştirmeyi bize nasip etsin."

Topbaş: 3. Köprü Trafik Yükünü Hafifletecek

Büyük Şehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş 3. köprünün İstanbul trafiğinin yükünü hafifleteceğini belirterek, "3.köprü İstanbul trafiğini rahatlatmasının yanı sıra, şehrimizin değerini dünya ölçeğinde artıracak prestijli bir yatırım. Yavuz Sultan Selim Köprüsü ile İstanbul'un, yer üstünden üç köprü, yerin altından da Avrasya, Marmaray tünelleri ile Melen projesini de dahil olmak üzere 6 kez iki kıtayı birleştiren bir şehir olacak. Bu gelecek nesiller açısından önemli taşıyor. Dünyada büyük yatırımlar ekonomik kalkınmanın düşüşe geçmesiyle birlikte dururken, bu yatırımlara arı vermeden istikrar içinde sürdüren tek ülke Türkiye. Hükümetimiz ile el ele vererek gerçekleştirdiğimiz projelerle iftihar ediyoruz" dedi.



Projelerimiz Hep İnsan Odaklı Oldu

Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı, “Yaptığımız her hizmette “Önce insan” dedik ve insan odaklı projeler, hizmetler ve yatırımları planlayarak Tuzla’nın bir cazibe oluşturmalarını sağladık. Tuzla’nın çeşitli dezavantajlarını avantaja çevirebilmek için, başta eğitim, sağlık ve ulaşım olmak üzere her biri ilçe belediyesi ölçeğinin çok üzerinde vizyon projelerle ilçemizi geleceğe hazırladık” diyor



DERGİMİZİN bu sayıdaki röportaj konuklarından biri de özellikle son dönemde gerçekleştirmiş olduğu projelerle Türkiye genelinde ses getiren Tuzla Belediye Başkanı **Dr. Şadi Yazıcı**.

Belediye başkanımızdan bu başarılı performansı, geleceğe dönük projeleri ile ilgili görüşlerini aldık. Bize vakit ayırdığı ve sorularımıza verdiği samimi cevaplar için kendisine teşekkür ediyor; okurlarımızı bu röportajla baş başa bırakıyoruz.

Tuzla Belediyesi’nin son yıllardaki performansı oldukça dikkat çekici. Gerçekleştirilen hizmetlerden öne çıkanlar hakkında okurlarımızı bilgilendirir misiniz?

Tuzla’da 2009 yılında göreve başladığımızda “Eğitim Kenti Tuzla” ve “Denizle Anılan Tuzla” vizyonlarını belirledik. Yaptığımız her hizmette “Önce insan” dedik ve insan odaklı projeler, hizmetler ve yatırımları planlayarak Tuzla’nın bir cazibe oluşturmalarını sağladık. Tuzla’nın çeşitli dezavantajlarını avantaja çevirebilmek için, başta eğitim, sağlık ve ulaşım olmak üzere her biri ilçe belediyesi ölçeğinin çok üzerinde vizyon projelerle ilçemizi geleceğe hazırladık.

Tuzla’da yaptığımız hizmetler arasında en çok bilinen ve dikkat çeken projemiz **Tuzla Marina**’dır. Tuzla Marina, 29 Mayıs 2015’te hizmete açıldı. İçinde 154 üniteli alışveriş adası, 750 tekne kapasiteli marina ve

dünyanın en hızlı roller coaster’larından ikisine sahip tema parkı ile Tuzla Marina, ilçemizin ve bölgemizin cazibe merkezi oldu. Tuzla Marina’da insan ve denizin buluştuğu dünya çapındaki mimarisi, eğlence, alışveriş ve yaşam merkezi ile ilçemizin en önemli yatırımları arasında yer alıyor. 110 dönümlük bir alanda Türkiye’nin en fonksiyonel parkı olan Şelale Eğitim Parkı’nı kurduk. **Şelale Eğitim Parkı**’nda bay ve üstü açılır kapanır bayan yüzme havuzları, cafe-restaurant, anfi tiyatro yaptık. Parkın eğitim, teknoloji ve bilim merkezi olması için çeşitli çalışmalarımıza devam ediyoruz. Yakın bir zamanda çok komplike bir tesis olarak bölgemize hizmet vereceğiz. İlçemiz ve bölgemizin eğitim üssü olacağız.

Tuzla sahilinde denize sıfır **Nikah Sarayı ve Kültür Merkezi** yaptık. 2'si denize sıfır, 1'i deniz manzaralı 5 sosyal tesis ile, özellikle dar gelirli vatandaşlarımızın dışarıda yemek yiyebilmesine olanak sağlayan ekonomik aynı zamanda da kaliteli bir hizmet ortamı sağladık. Tuzla'nın yıllarca devam eden trafik problemini çözebilmek için İstanbul'da **yerinde kentsel dönüşümün** ilk örneklerinden birisine imza attık. Belediyemizin kasasından para çıkmadan yerinde davullu zurnalı yıkımla kentsel dönüşüm gerçekleştirdik. **Dijital Kütüphane, Rumeli Kültür Merkezi, Tuzla Gençlik Merkezi, Mehmet Akif Ersoy Gençlik Gemi-si, Şifa Ticaret Merkezi, Tepeören Çok Amaçlı Salon, kamu kurum-ları hizmet binaları, 13 Aile Sağlığı Merkezi, 4 adet 112 Acil İstasyonu, Tuzla Devlet Hastanesi'ne ek bina yapımı, Tuzla Belediyesi Gençlik Kampı, Şifa-Mimarsinan Spor Kompleksi, Mahalle Meydanları, altyapı –üstyapı yatırımları, imar uygulamaları ve planlamalar, sosyal, kültürel ve sportif etkinlikler, organizasyonlar gerçekleştirdik.** Tuzla'da yaptığımız hizmetlerin maddi değeri ne kadar yüksek olursa olsun, benim için en değerli proje Gönül Elleri Çarşısı'dır. 2009 seçimlerinde söz verip gerçekleştirdiğim ilk proje de Gönül Elleri Çarşısı'dır. Veren elle alan eli buluşturan, sistemli, kayıtlı ve Kadın Kent Gönüllüleri'nin eliyle sürdürdüğümüz bu proje, bizim gözbebeğimizdir. Ayrıca Tuzla Hemşehri Dernekleri Platformu ile Tuzla'da kültürel zenginliğimizi yaşatırken aidiyet duygusunu da geliştiren projemizi çok önemsiyorum. Sosyal belediyecilik hizmetlerimizde Türkiye'nin performans şampiyonu olan Evde Sağlık Hizmeti, Aşevi, Yaşlılar Merkezi ile toplumun her kesimine yardım elini uzatıyoruz. Eğitim alanında çok ciddi yatırım ve projelere imza attık. Dünyada bir ilki gerçekleştirdik ve 7 üniversitenin rektörüyle işbirliği protokolü gerçekleştirdik ve çeşitli konularda uygulamaları sürdürüyoruz. 2'si ana okul, 2'si ek bina olmak üzere 4 okul yaptık. İçmeler Mahallesi'nde valilik kararıyla depreme dayanıksız olduğu gerekçesiyle yıkılan okulun yerine 6 katlı, 24 derslikli Halil Türkkan Ortaokulu'nu yapıyoruz. Türkiye'nin en fonksiyonel parkı Tuzla Şelale Eğitim Parkı'nda çocuklarımız için eğiten, eğlendiren, Tuzla'yı eğitim kurumlarının ziyaret mekanı haline getiren çalışmalarımıza devam ediyorum.

ruz. Büyükşehir Belediyemizin bize devrettiği vapuru, Türkiye'nin ilk gemi gençlik merkezine dönüştürdük. Tuzla Belediyesi Gençlik Merkezi, Tuzla Belediyesi Anne Çocuk Eğitim Merkezi, Tuzla Belediyesi Bilgi Evleri, Tuzla Belediyesi Gençlik Kampı gibi hizmetlerimiz ile çocuklarımızın kişisel gelişimi, sosyal risklerden uzak tutulması için 3. adres olacak eğitim birimlerimiz ile hizmetimize devam ediyoruz.

Önümüzde yeni vizyon projeler var mı?

Tuzla Belediyesi olarak vizyonel projeler üretmeyi sürdürüyoruz. Satranç gibi düşünürsek yaptığımız her hamlede bir sonraki hamleyi de düşünmek zorundasınız. Tuzla Devlet Hastanesi'ne ek hizmet binası yaptığımızda o dönemin sıkıntısını bir nebze ortadan kaldırdık ama 400 yataklı yeni Devlet Hastanesi'nin ihale sürecinde tüm bürokratik işlemleri tamamlayarak bir adım sonrasında süreci kolaylaştırdık. Kamu kurumlarına bina yaparken vatandaşımızın hizmet aldığı her alanda rahatını sağladık, imar ve tapu sorunlarını çözerken evinde işyerinde gelecek kaygısı duymadan huzurlu bir şekilde yaşamasını sağladiysak, sağlıkta, eğitimde ve sosyal belediyecilikte yaptıklarımızla yükselen yaşam standartlarına uygun bir hizmet ağı ördük.

Bugün geldiğimiz noktada yatırımlarımızı ve hizmetlerimizi aynı hızla sürdürüyoruz. Tuzla Marina, şu an için hizmet çıktısının en üst noktası gibi gözükse de Tuzla Kule, Gençlik Merkezi gibi vizyon projelerimize devam edeceğiz.

Tuzla aynı zamanda İstanbul'un sahil kasabası özelliğini kaybetmemiş, tarihi dokusunu koruyan ilçelerinden birisi. Şehirleşme yolundaki adımlar yakın gelecekte Tuzla'nın, bu özelliğini kaybetmesine neden olur mu?

Tuzla'da bir dengeye çok dikkat ediyoruz. Evet Tuzla geliyor ve büyüyor. Tuzla'da şehirleşme planlı, programlı ve gelecekte olası ihtiyaçları öngörerek devam ediyor. Villanın yanına fabrika gibi şehir dokusunu bozan bir gelişime müsaa-de etmiyoruz. Tuzla'nın gelişiminde Tuzla'nın doğal güzelliğini, ruhunu koruyarak hareket ediyoruz. Örneğin E-5 karayolu altında Tuzla'nın yatay yapılaşmasını koruyoruz, dikey yapılaşma ihtiyacında Aydınli gibi hem geniş araziye sahip hem de büyüme potansiyeli yüksek alanlara teşvik

ediyoruz.

Yakın zamanda hatırlarsanız Tuzla Belediyesi Hamamı'nın eski yerinde yap-işlet-devret modeliyle ihale ettiğimiz Hamam İstanbul'u hizmete açtık. Kendi yerimizi ihale ettik. Eski hali 2 kat, yeni hali de 2 kat. Bölge 40 pafta alanı içinde yer alıyor ve tarihi bir geçmişi var. Projemizi bölgenin mimarisine uygun olarak hazırladık ve Anıtlar Kurulu'nun onayını aldık. Sadece bu süreç, yapım sürecinden çok daha uzun sürdü. Burası basit bir örnek gibi gözükse de anlayışımızı ortaya koyan, yakın zamanda gerçekleşmesi ile hafızamızda kolay hatırlayabileceğimiz bir konunun önemini yansıtmak istedim. Tuzla'nın şehri emini olarak halktan aldığımız bu görevi, zamanı geldiğinde devredeceğimizi çok iyi biliyoruz. Yaptığımız her hizmetin geleceğe katkısını öncelik ediniyor ve geleceğe bir katkı sağlamadan vakit geçirilirse bunun zaman kaybı olduğuna inanıyoruz. Bu nedenle görev sürem içinde kontrollü büyümeye özen gösteriyorum. Bu hassasiyeti görevimin son gününe kadar aynı kararlılıkla sürdüreceğim.



Kadıköy Artık Resmen 'Yaşlı Dostu'

Kadıköy Belediyesi'nin Dünya Sağlık Örgütü (DSÖ) Yaşlı Dostu Kentler Ağı'na yaptığı üyelik başvurusu kabul oldu. Böylece Kadıköy Belediyesi, Muratpaşa'dan sonra Türkiye'den bu ağa dahil olan ikinci belediye oldu

Bu Üyelik Kadıköy için Ne Anlama Geliyor?

Kadıköy Belediyesi, bir parçası olduğu Ağ bünyesinde, dünyanın her yerinden yaşlanma uzmanlarıyla, üst düzey yerel yetkililerle, yaşlanma programlarının yöneticileriyle iletişim kurabilecek. Ayrıca, Yaşlı Dostu Kent ve Toplulukların projeleri hakkında en son haberler ve materyalleri, toplantı ve etkinlik duyurularını içeren ePortal ve Ağ bülteni yoluyla haberdar olabilecek.

Kadıköy Belediyesi daha önce de, 26-27 Kasım 2015 tarihlerinde Bursa'da gerçekleştirilen "Yaşlı Dostu Kentler Sempozyumuna" bu alandaki çalışmalarıyla katılmıştı. Sempozyumda sunum gerçekleştiren Kadıköy Belediyesi, 65 yaş ve üstü yurttaşlar için yapılan çalışmaları katılımcılara tanıtmış; yaşlılara dönük hizmetleriyle, "Yaşlı Dostu Kent Teşvik Ödülü" almıştı.

Yaşlı Dostu Kent Nedir?

Yaşlı Dostu Kent, Dünya Sağlık Örgütü (DSÖ) tarafından 2006 yılında kabul edilen bir program olup, toplumlarda aktif ve sağlıklı yaşlanmayı sağlamayı amaçlayan uluslararası bir girişim olarak tanımlanıyor.

Dünya Sağlık Örgütü Yaşlı Dostu Kentler Ağı'na bağlı dünya çapında 22 ülkeden 145 kent kayıtlı. Dış mekânlar ve binalar, ulaşım, konut, sosyal katılım, toplumsal yaşama dâhil olma ve toplumun yaşlıya saygısı, vatandaşlık görevini yerine getirme ve iş gücüne katılım, bilgi edinme ve iletişim, toplum desteği ve sağlık hizmetleri başlıkları altında gerekenleri yerine getiren her kent, Yaşlı Dostu Kent olarak Yaşlı Dostu Kentler Küre-





sel Ağı'nın bir parçası olabiliyor. Kadıköy'ün Yaşlı Dostu Projeleri Dünya Sağlık Örgütü raporuna göre, 2000 yılında 60 yaş ve üstü kişi sayısı 600 milyon iken, 2025'te 1,2 milyara, 2050'de ise 2 milyara çıkması bekleniyor. 2014 yılı itibariyle 14.377.018 nüfuslu İstanbul'un % 6'lık oranı 65 yaş üstü iken 482.571 nüfuslu Kadıköy'de ise bu oran % 17.

Kadıköy Belediyesi yapmakta olduğu ve planladığı çalışmalarla yaşlıların kentte aktif olmasını hedeflerken yerel yönetimlerin karar süreçlerine katılımın sağlanması ve ortak aklın geliştirilmesi için çalışmalar yapıyor. Bunlardan bir kaçış şöyle: Sosyal Yaşam Evi, Ambulans ve Evde Sağlık Hizmeti, Aktif Yaşlanma Eğitimleri. Gönüllü Eğitim ve Danışma Merkezleri'nde kentteki yaşlı nüfusa yönelik çalışmalar yürüten Kadıköy Belediyesi'nin yakın zamanda hayata geçirmeyi planladığı projelerden biri de Alzheimer Gündüz Yaşam Evi Merkezi

Türkiye’de En Çok Hangi Ülkenin Araçları Sattı?

Türkiye’de dünyanın dört bir yanından gelen araçlar satışa sunuluyor. Peki, hangi ülkenin araçları öne çıktı?

TÜRKİYE’de otomotiv sektörü her geçen gün gelişiyor. Pazar-daki çeşitlilik de artıyor. Çin’den ABD’ye dünyanın dört bir tara-fında üretilen araçlar Türkiye’de satışa sunuluyor. Türkiyeli tüketici ise daha çok Avrupalı markaları tercih ediyor. Avrupa’nın ardından sırasıyla Asya ve Amerikalı üreticiler geliyor. Avrupalı markalardan, 2016’nın ilk iki ayında 53.796 araç satıldı. Asyalılar satışta 16.560’ı yakalar-ken, yeni kıtanın temsilcileri 10

binden fazla satıldı. **Avrupa’nın Lideri** Ülkeler bazında bakıldığında, Alman üreticiler öne çıktı. Alman markalar Türkiye’de 24.807 araç satarken, 12682 adetlik satışla Volkswagen lider oldu. Almanları Fransızlar takip etti ve Renault ülkesi adına ipi göğüsleyen marka oldu. Fiat ise 9345 satış yaparak üçüncü olan İtalya’nın amiral gemisi konumunda. **En Çok Hyundai Sattı Ama...** Asya tarafında ise Japonlar öne

çıktı. Hiçbir Japon markası tek başına Koreli Hyundai’yi ge-çemese de, Japonlar’ın Türkiye pazarındaki temsilcisi çok oldu-gundan, toplam satışta Koreli-leri ikinciliğe ittiler. İki ülkenin ardından da Çin geldi.

Yeni Kıtadan Bir Temsilci Amerika’ya bakıldığında ise, kı-tanın Türkiye’deki tek temsilcisi ABD. Ülkenin Avrupa pazarında-ki güçlü oyuncusu Ford, Türki-ye’de, yılın ilk iki ayında 10710 adet satıldı.



Cenevre Otomobil Fuarı öncesinde yapı-lan oylamada, “Yılın Otomobili Ödülü”nü yeni Opel Astra kazandı.

Avrupa’da yılın en iyisi Opel Astra

CENEVRE Otomobil Fuarı öncesinde yapılan oylamada, son yediye kalan Opel Astra zirveyi kimseye bırakmadı ve “Yılın Otomobili Ödülü”nü kazandı. 41 aracın kazanmak için yarıştığı ödül bu yıl yeni Opel Astra’nın oldu.

Gazeteciler arasında yapılan oylama neti-cesinde ödülü kazanan Opel Astra, keskin çizgiler, sportif görünüm ve şaşırtıcı tavan tasarımıyla ilk bakışta dikkatleri üzerine çekmeyi başarıyor.

Opel’in karakteristik “kanat tasarımlı” LED arka farlarında yine tasarımı tamamlan-yan önemli detaylar arasında yer alıyor.

Opel CEO’su Karl-Thomas Neumann, sektörün en sert jürisinden böyle bir ödülü almaktan dolayı mutlu olduklarını ifade ederken, yeni Opel Astra’nın Apple CarP-lay ve Android Auto desteği sunduğunu da belirtelim.



2016'da Renault Fluence Önde Gidiyor

ODD, 2016 Şubat ayı içerisinde gerçekleşen model bazındaki otomobil satışlarını açıkladı. Listede Renault Fluence en çok satılan model olarak dikkat çekiyor

OTOMOBİL ve hafif ticari araç pazarı 2016 yılının ilk iki ayında %4,9 azaldı. Otomobil pazarı %2 oranında küçülürken, hafif ticarilerdeki daralması yüzde 12 oranında gerçekleşti. Türkiye otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı, 2016 yılı ilk iki ayında bir önceki yılın aynı dönemine göre %4,90 azalarak 85.538 adet olarak gerçekleşti. 2015 yılı iki aylık dönemde 89.946 adet toplam pazar gerçekleşmişti. Otomobil satışları, 2016 yılı Ocak-Şubat döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre %2,1 azalarak 63.946 adete geriledi.

2015 yılı aynı dönemde 65.315 adet satış gerçekleşmişti. Hafif ticari araç pazarı, 2016 yılı ilk iki aylık dönemde geçen yıla göre %12,34 oranında azalarak 21.592 adet oldu. Geçen yıl aynı dönemde 24.631 adet satış yaşanmıştı.

2016 Şubat ayında marka bazında, otomobil ve hafif ticari araç pazarında 8.154 adetle Volkswagen birinci olurken, ikinci sırayı 5.560 adetle

Renault, üçüncü sırayı da 3.892 adetle Ford aldı. Otomobil satışlarında ise yine Volkswagen 5.763 adetle birinci oldu. İkinci sıradaki Renault 5.560 adet otomobil satışı gerçekleştirirken üçüncü sıradaki Ford da 3.048 adetlik otomobil satışı gerçekleştirdi.

Model bazında incelendiğinde ise Şubat ayında en çok satılan modeli Renault Fluence oldu. Fluence'i, Fiat Egea ve Volkswagen Polo takip etti. Dördüncü en çok satılan model ile Volkswagen'in d segmenti sedanı Passat oldu.



2016 Yeni Modeller



ALFA ROMEO 2016 GIULIETTA

Alfa Romeo Giulietta; ilk olarak 2011 yılında ülkemizde yollara çıkan ve c segmentinde yer alan bir modeldir. Hatchback karoserli araç 5 kapılı ve 4 koltukludur. EuroNcap'ten aldığı yıldız aracın güvenlik seviyesi hakkında fikir vermektedir. 4351 mm uzunluğa, 1798 mm genişliğe, 1465 mm yüksekliğe ve 2634 mm aks mesafesine sahip araç litrelik bir bagaj hacmini kullanıcılarına sunmaktadır.



SEAT - 2016 ATECA

Seat Ateca; ilk olarak 2016 yılında ülkemizde yollara çıkan ve c segmentinde yer alan bir modeldir. SUV karoserli araç 5 kapılı ve 5 koltukludur. EuroNcap'ten aldığı yıldız aracın güvenlik seviyesi hakkında fikir vermektedir. 4363 mm uzunluğa, 1841 mm genişliğe, 1601 mm yüksekliğe ve 2638 mm aks mesafesine sahip araç 510 litrelik bir bagaj hacmini kullanıcılarına sunmaktadır.



BMW, yeni M8 modeliyle piyasaya yeni bir soluk kazandırmayı hedefliyor

M1 olarak da adlandırılan bu sıradışı model, tarzıyla ve performansıyla 2017 model otomobiller arasında oldukça güçlü bir ses getirmesi bekleniyor.

2017 BMW M8 Concept modeli,

BMW i8 Spyder Concept modelinden ilham alınarak tasarlandı.

Modelinin İç ve Dış Tasarımı

Bu yeni canavarın dış tasarımı BMW i8 ve M1 Hommage modellerinin tarzı baz alınarak üretilmiş. Zekice tasarlanmış modelin V şeklindeki kaputu, geniş çaplı hava



Mazda CX-4 Geliyor

Mazda, SUV ailesinin yeni üyesi CX-4'ü Pekin Otomobil Fuarı'nda tanıttığını duyurdu.

Tıpkı markanın en son nesil otomobilleri gibi KODO tasarım diline sahip olacağı açıklanan CX-4'ün Koeru konseptiyle aynı boyutlara sahip olması bekleniyor. Frankfurt'ta tanıtılan Koeru konsepti, 4600 mm uzunluğa, 1900 mm genişliğe, 1500 mm yüksekliğe ve 2700 mm dingil uzunluğuna sahipti.

Yeni modeller dış görüntüleri ile albenili olduğu kadar, teknik detaylarıyla da üstün özelliklere sahipler. Birçok sürücü, eski model araçlarını elden çıkarıp, yeni modellerle buluşmak için kolları sıvadı bile...

BMW'nin Yeni Canavarı 2017 BMW M8 Concept



sarfiyatını gerçekleştirirken, lazer ışığına sahip farları yeni BMW modeline muhteşem bir görünüm kazandıracak.

BMW M8 Concept modelinin gövdesinin büyük çoğunluğu titanyum, magnezyum minerali, grafit ve metalden oluşmakta.

M8 Concept Modelinin Performans Özellikleri

Bu aracın kaputunun altındaki motoru doğrudan

enjeksiyonludur. Twin-turbo kompresörlü motoru 4.4 litrelik kapasiteye sahiptir. Bu motor, tamı tamına 600 beygir gücü sunmaktadır. 0-100 performansı en iyi BMW modelleri arasında yer alacak bu araç, kalkıştan 100 kilometrelik hıza 3 saniyenin altında çıkmakla birlikte, saatte maksimum 322 kilometrelik hıza ulaşabilmektedir.

Yeni KIA Sportage yollara çıktı

Dördüncü nesil KIA Sportage, yepyeni tasarımı ve ileri teknolojileri ile 2016 yılında otomobil pazarına damgasını vurmaya hazırlanıyor. Yeni Sportage'in modern kabini sayesinde sürücü ve yolcu konforu üst düzeyde hissediliyor.

Sportage hayranları, dördüncü nesil Sportage'ta ilk kez yeni bir "GT Line" seçeneğine kavuşuyor. Bu özellik, Sportage'dan daha sportif bir sürüş deneyimi bekleyen müşteriler için tasarlandı.





MITSUBISHI - 2016 ASX

Mitsubishi ASX; ilk olarak 2011 yılında ülkemizde yollara çıkan ve c segmentinde yer alan bir modeldir. SUV karoserli araç 5 kapılı ve 5 koltukludur. EuroNcap'ten aldığı yıldız aracın güvenlik seviyesi hakkında fikir vermektedir. 4295 mm uzunluğa, 1770 mm genişliğe, 1625 mm yüksekliğe ve 2670 mm aks mesafesine sahip araç 419 litrelik bir bagaj hacmini kullanıcılarına sunmaktadır.



VW'den Üstü Açık Crossover Konsepti!

Volkswagen, T-Cross Breeze konsepti ile birlikte yeni Polo boyutlu crossover modelinin ön gösterimini yapıyor. Profilden bakıldığında iki karakter çizgisine sahip olduğu görülen yeni konsept, spiral tasarımlı 19 inçlik jantlar üzerinde yer alıyor. Aracın arka kısmı ise LED teknolojisi bünyesinde barındıran keskin stopları ile dikkat çekiyor.



**Mercedes-AMG
E43 4MATIC 401
HP'lik Motoruyla
Gün Yüzüne Çıktı**



Yeni konsept crossover 1.798 mm'lik genişliğe 4.133 mm'lik uzunluğa sahip, bagaj hacmi 300 litre. Kaputunun altında 1-litre hacimli üç silindirli TSI turbo benzinli motoru barındıran T-Cross Breeze konsepti 110 bg güç ve 175 Nm tork üretiyor. Ürettiği güç ve torku ön tekerleklerine 7-ileri çift kavramalı DSG otomatik şanzıman üzerinden aktaran cros-

sover'ın ortalama yakıt tüketimi 5 lt/100km olarak açıklanıyor. Alman üretici 40 litrelik yakıt deposuna sahip olan aracın teorik olarak 800 km'lik menzile sahip olduğunu iddia ediyor. 1.250 kg'lık kuru ağırlığa sahip olan Volkswagen T-Cross Breeze konsepti 0-100 km/s hızlanmasını 10.3 sn'de tamalarken 188 km/s'lik maksimum hıza ulaşabiliyor.

MERCEDES-AMG'nin ilk yüksek performanslı E Serisi(W213), tasarım anlamında çok kışkırtıcı görünmese de dört çıkışlı egzoz sistemi otomobilin performansıyla ilgili ipuçları veriyor. Standart olarak 19 inç'lik beş kollu AMG jantlarla sunulan E43 4MATIC'de 20 inç'lik jantlar ise opsiyon listesinde yer alıyor.

401 HP güce sahip 3,0 lt'lik çift

turbo beslemeli V6 motor, 520 Nm maksimum tork üretiyor. 4MATIC dört tekerlekten çekiş sistemi ise gücün yüzde 31'lik bölümünü ön, yüzde 69'luk bölümünü ise arka aksa aktarıyor. 0-100 km/s hızlanmasını 4.5 saniyede tamamlayan Mercedes-AMG E43 4MATIC'in maksimum hızı ise 250 km/s olarak sınırlandırılmış.

C43 ile karşılaştırıldığında 36 HP

daha güçlü olan E43, performanslı kardeşiyle aynı tork değerine sahip. Tamamen dolu deposuyla 1840 kg ağırlığıyla dikkat otomobil, 9 ileri vitesli otomatik şanzımanla sunuluyor. Comfort, Sport ve Sport Plus sürüş modlarına sahip otomobilde Mercedes-AMG'nin AIR BODY CONTROL sistemi sunuluyor. Otomobil bu ay New York Otomobil Fuarı'nda tanıtılacak.

Golf GTI TCR 330 HP ile Pistlere Çıkacak

0-100 km/s hızlanmasını ise 5.2 saniyede tamamlayan Golf GTI TCR'nin maksimum hızı ise 230 km/s.

VOLKSWAGEN'in TCR International Series'de yarışacak model, yeni ön tampon, büyük bir hava girişine sahip tampon ve gösterişli çamurluklarla aerodinamik bir yapıya sahip. Elden geçirilen marşpiyeller ve sportif arka tampon da yine gövde kitinin parçalarını oluşturuyor.

Sadece pist için tasarlanan otomobilin, ön tampon altı ve spoileri tamamen karbon fiberden üretiliyor. Ayrıca, 18 inç'lik yarış jantları yine dikkat çeken detaylar arasında yer alıyor.

Volkswagen Golf GTI TCR'nin kaputunun altında 2.0 lt'lik 330 HP güç ve 410 Nm tork üreten turbo beslemeli benzinli bir motor görev yapıyor. Altı ileri sıralı yarış şanzımanına sahip otomobilde, vites geçişleri istenildiğinde direksiyon arkasındaki kulakçıklardan da yapılabilir. 0-100 km/s hızlanmasını ise 5.2 saniyede tamamlayan Golf GTI TCR'nin maksimum hızı ise 230 km/s.

Volkswagen Motorsporları Direktörü Jost Capito: "Golf GTI TCR ile birlikte müşterilerimize uygun fiyatlı yarış otomobili sunabilmek için uğraşıyoruz. Ekiplere hem uluslararası hem de ulusal düzeydeki yarışlar için özelleştirme imkanları vererek, onlar için en uygun aracı hazırlamak istiyoruz" şeklinde konuştu. VW Golf GTI TCR, Mart ayı içerisinde yarış takımlarına ulaşmış olacak ve TCR International Series'in ilk yarışı olan Bahreyn'de piste çıkacak. Kasım ayına kadar devam edecek yarış serisinin son ayağı ise Macau'da düzenlenecek.



Toyota Yaris Artık Çift Renkli

Farklılığı tercih edenler için Yaris, şimdi çift renkli versiyonları ile karşınızda

GENİŞ iç mekanı ve eğlenceli multimedya çözümleri ile gençlerin ilgisini çekmeyi başaran ve Toyota mühendis ve tasarımcıları tarafından dinamik bir şehir otomobili olmak üzere geliştirilen Yaris, şimdi çift renkli versiyonları ile Türkiye yollarında. Toyota için 2016 model yılının ilk yeniliği olarak sunulan "X-Trend" opsiyonu ile Yaris ve Yaris Hybrid artık şehir içinde daha fazla dikkat çekmeyi hedefliyor. Yaris ve Yaris Hybrid X-Trend versiyonları, siyah metalik boyalı tavan, siyah metalik boyalı yan aynalar, ön farlara kadar uzanan siyah metalik şerit detaylarıyla birlikte üç dış renk seçeneği ile sunuluyor. Bu renk seçenekleri İnci beyazı, Barselona kırmızısı ve sofistike platinyum metalik renklerden oluşuyor.





MINI'nin 3 Silindirlisi Çıktı

MINI'nin üç silindirlili otomobili One D Clubman tanıtıldı

ONE D Clubman'de yer alan 3 silindirlili 1,5 lt'lik dizel ünite ekonomiye odaklanıyor. Turbo beslemeye sahip bu motor, 116 HP güç ve 270 Nm tork üretiyor. 0'dan 100 km/s hıza 10.4 saniyede çıktığı belirtilen otomobilin, maksimum hızı ise 191 km/s olarak açıklanıyor.

6 ileri vitesli manuel ve 6 ileri steptronic otomatik şanzımana sunulacak otomobilde lastik basınç sensörü, navigasyon, 16 inç hafif alaşım jantlar, hız sabitleyici, sis farları, otomatik yanan farlar ve yağmur sensörü standart donanım ile birlikte geliyor. "Chili" adı verilen ve 2 bin 785 İngiliz Sterlin'i fiyata sahip donanım paketinde ise LED'li farlar, otomatik klima, yarı deri/kumaş karışımı ısıtmalı sportif koltuklar ve park sensörü yer alıyor.



Trafiğe Kayıtlı Araç Sayısı 20 Milyonu Aştı



TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), 2016 Ocak ayına ilişkin Motorlu Kara Taşıtları İstatistikleri'ni açıkladı.

Buna göre, ocak sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı toplam 20 milyon 98 bin 994 taşıtın yüzde 53'ünü otomobil, yüzde 16,3'ünü kamyonet, yüzde 14,6'sını motosiklet, yüzde 8,5'ini traktör, yüzde 4'ünü kamyon, yüzde 2,3'ünü minibüs, yüzde 1,1'ini otobüs, yüzde 0,2'sini ise özel amaçlı taşıtlar oluşturdu. Ocakta trafiğe kayıtlı yapılan toplam 111 bin taşıt içinde

otomobil yüzde 61,7 ile ilk sırada yer aldı. Bunu sırasıyla yüzde 22,7 ile kamyonet, yüzde 4,6 ile motosiklet, yüzde 4 ile kamyon takip etti. Taşıtların yüzde 7'si ise minibüs, otobüs, özel amaçlı taşıtlar ve traktör olarak kayıtlara geçti. Söz konusu ayda trafiğe kayıtlı yapılan taşıt sayısı geçen yılın aralık ayına göre yüzde 11,6 azaldı. Bu azalış otomobilde yüzde 16,6, minibüste yüzde 0,4, otobüste yüzde 4,4, motosiklette yüzde 34,1, özel amaçlı taşıtlarda yüzde 34,1, traktörde yüzde 49,6 olarak

gerçekleşti. Kamyonette yüzde 18,1, kamyonunda ise yüzde 74,7 artış oldu.

TRAFİKTEKİ TOPLAM TAŞIT SAYISI 104 BİN 522 ARTTI

Ocakta geçen yılın aynı ayına göre trafiğe kayıtlı taşıt sayısı yüzde 19,2 azalırken, bu azalış otomobilde yüzde 22,6, minibüste yüzde 16,8, kamyonette yüzde 12,1, kamyonunda yüzde 16,7, motosiklette yüzde 26,6, özel amaçlı taşıtlarda yüzde 21,4 oldu. Otobüste yüzde 0,6, traktörde ise yüzde 13,5 artış görüldü. Bu yılın

Trafiğe kayıtlı araç sayısı, bu yılın ocak ayında bir önceki aya göre yüzde 0,5 artarak 20 milyon 98 bin 994'e yükseldi



ilk ayında 111 bin taşıtın trafiğe kaydı yapılırken, 6 bin 478 taşıtın trafikten kaydı silindi. Böylece trafikteki toplam taşıt sayısı 104 bin 522 arttı. Devri yapılan toplam 449 bin 696 taşıt içinde otomobil yüzde 70,9 ile ilk sırada yer aldı.

Otomobili sırasıyla yüzde 16,6 ile kamyonet, yüzde 3,7 ile traktör, yüzde 3,2 ile motosiklet takip etti. Ocakta devri yapılan taşıtların yüzde 5,6'sını minibüs, otobüs, kamyon ve özel amaçlı taşıtlar oluşturdu. Ocakta trafiğe kayıtlı 10 milyon 656 bin 778

otomobilin yüzde 40,2'si LPG, yüzde 31,8'i dizel, yüzde 27,6'sı benzin yakıtlı olarak kayıtlara geçti. Yakıt türü bilinmeyen otomobillerin oranı ise yüzde 0,4 oldu.

Söz konusu ayda trafiğe kaydı yapılan 68 bin 491 otomobilin yüzde 18,2'si Renault, yüzde 10'u Volkswagen, yüzde 9,2'si Fiat, yüzde 7,8'i Hyundai, yüzde 6,5'i Ford, yüzde 6,2'si Toyota, yüzde 6'sı Dacia, yüzde 6'sı Opel, yüzde 3,8'i Nissan, yüzde 3,5'i Peugeot, yüzde 22,7'si

ise diğer markalardan oluştu. Ocakta trafiğe kaydı yapılan otomobillerin yüzde 35,5'inin 1501-1600, yüzde 30,2'sinin 1401-1500, yüzde 15,6'sının 1301-1400, yüzde 14'ünün 1300 ve altı, yüzde 3,2'sinin 1601-2000, yüzde 1,5'inin ise 2001 ve üstü motor silindir hacmine sahip olduğu görüldü. Aynı ayda trafiğe kaydı yapılan otomobillerin yüzde 64,4'ü beyaz, yüzde 14,2'si gri, yüzde 9'u siyah, yüzde 6,1'i kırmızı, yüzde 6,3'ü diğer renklerden oluştu.

Ne Kadar Çok Yakıt O Kadar Çok Para

Ülkemizde sürekli artan akaryakıt fiyatları tüketici'yi bu alanda tasarruf yapmaya zorluyor. Peki yakıt'tan tasarruf sağlarken nelere dikkat edilmeli? Yakıttan tasarruf etmenizi sağlayacak değerli bilgileri sizin için derledik.



Gaz pedalıyla dost olun!

Halk arasında ağızdan ağza dolaşan bir deyim vardır. Açıkçası bu yakıt tasarrufu yapmanın altın kuralını ortaya koyuyor. Kesinlikle tahmin ettiğiniz gibi; “Gaz pedalına altında yumurta varmış gibi bas”. Hız yapmak için gaz pedalının sonuna kadar basmaya ihtiyaç yok. Bunun için Otomobili fazla zorlamadan hızlandırmak ve hızı korumaya çalışmak yeterli. Otomobiliniz enjeksiyonluysa yokuş aşağı inerken gaza basmayın; ilerlemek için yer çekiminden faydalanın. Bilindiği üzere yokuş aşağı inerken gaza basılmazsa enjeksiyonlu otomobiller yakıt tüketmiyor. Ancak yokuş iner-



ken kesinlikle vitesi boşa atmayın ve kontağı kapatmayın. Vites boşa atıldığında motora yakıt girişi kesilmediğinden tüketim devam eder. Ayrıca motor kompresyonu ortadan kalkacağından otomobili durdurmak güçleşir. Kontak kapatıldığında fren sistemi çalışmadığı için yapılacak yakıt tasarrufuna karşılık ciddi kazalarla karşı karşıya kalabilirsiniz. Yokuş çıkarken az yakıt tüketmek için yüksek viteste tam gaz yapmaktansa daha düşük viteste yarım, hatta çeyrek gaz yapmak daha doğru olur. Hız sınırlarına uymaya ve gereğinden fazla hızlı gitmemeye gayret edin. 90 km/s'den sonraki her 1 km/s artış yakıt tüketimini yüzde 1 oranında artırır. Saatte 120 km hızla giden bir araç 80 km/s hızla giden bir



araca göre yüzde 25 daha fazla yakıt tüketir.

Ayrıca yakıt tüketimini artıran “saldırgan” sürüşten kaçınınız; ancak az yakıt tüketmek için çok düşük devirlerde de sürekli yol almaya çalışmayın. Çok düşük devirlerde kullanılan bir otomobilin motoru daha çabuk yıpranır; bu da yakıt tüketimini azaltarak yapılan tasarrufun tamir ve yedek parçaya verilmesine neden olur.

Motor bakımı önemli

Motor gibi önemli aksamalarının dikkatli ve düzenli yağlanması gerekiyor. Aksi halde yağsızlıktan dolayı sürtünme artacağından güç düşüyor ve parçaların çabuk aşınması nedeniyle de benzin tüketimi artıyor. Bujilerin ayarsız, bozuk ve pis oluşu ise her 10 litrede 1 litre fazla benzin sarfiyatına neden oluyor. Karbüratörün ayarsız ve pis oluşu, jikle keleşinin iyi açılıp kapanmaması, el gazının aynı şartlarda bulunması, motorun elektrik ihtiyacını karşılayan malzeme ile bunun motora iletisini sağlayan aksamalardaki bozukluklar da benzin sarfiyatını artırıyor. Lastiklerin havalının az olması da yakıt sarfiyatını artıran unsurlar arasında bulunuyor.

Rölantide ısıtmayın!

Motoru rölantide ısıtmak yakıt tüketimini artırır. Motoru çalıştırıp hemen yola çıktığınızda yaptığınız birinci kilometre sonunda otomobilin yakıtı yakıt üç dakika rölantide çalışarak yakıtı kadardır.

Yapılan bir teste göre 1.6 litrelik motor taşıyan kompakt sınıftaki bir otomobil 0 (sıfır) derece hava sıcaklığında marşa basıldığı andan 10’uncu

kilometrenin sonuna kadar yaklaşık 4 litre yakıt tüketiyor. Motor normal çalışma sıcaklığına dört kilometre yol kat edildikten sonra ulaşıyor ve tüketim fabrika verilerine yakın hale geliyor. Bu nedenle özellikle soğuk havalarda kısa mesafelerde otomobil kullanmak yerine yürümeyi tercih edin.

Doğru viteste ilerleyin!

Birinci vites otomobile hareket vermek için tasarlanmıştır. Uzun süre bu viteste gidilirse yakıt tüketimi anormal miktara yükselir. Vites değiştirirken motorun üst devirlere çıkarmaktan kaçınınız. Her motorun maksimum devir sayısı ve en verimli çalıştığı devir aralığı vardır bu da motor gücünü dengeleyen en önemli etkidir. Bu devir otomobilden otomobile değiştiği için teknik verilerine bakarak ya da servislere danışarak öğrenilebilir.

Otomobilinizi hafifletin

Otomobilinizin üzerine monte ettiğiniz eşya yüklü portbagaj 100 km mesafede 2 litre, boş portbagajsa otomobilin aerodinamik yapısını olumsuz etkileyeceğinden yakıt tüketimini ortalama 0.5 litre artırır. Hız büyüdükçe hava direnci o oranda artacağı için portbagaj kullanıldığında yavaş gitmek göreceli olarak yakıt tasarrufu sağlayabilir. Otomobile fazladan takılan aynalar, süsler, o otomobil için

özel olarak üretilmemiş spoilerler ve benzeri hava tutucu her şey aracın aerodinamik yapısını etkileyerek yakıt tüketimini artırır.

Açık camlarla yolculuk yapmaksam neredeyse otomobilin iç mekanının bir paraşüt görevi görmesine sebep olur. Açık camlar şehir içi ya da şehir dışı yolculuklarda yakıt tüketimini 100 km’de en az 0.3 litre artırır; ancak camları kapatıp, varsa klimayı açmak da çözüm değildir; çünkü klima havanın sıcaklığına ve kullanılan kapasiteye göre yakıt tüketiminin 0.5-1 litre arasında artmasına neden olur.

Unutmadan otomobilinde gereksiz yük bulundurmayınız. Otomobilde bulunan her türlü ağırlık yakıt tüketimini olumsuz yönde etkiler.

Yakıt’tan tasarruf etmek için 10 ipucu;

- 1- Aşırı hız yapmayınız, yüksek devirlerde otomobil kullanmayınız.
- 2- Ani kalkıştan ve frenlerden kaçınınız.
- 3- Yokuş aşağı inerken gazdan ayağınızı çekiniz; vitesi boş atmayınız, kontağı kapatmayınız
- 4- Fazla ağırlıklardan kurtulun.
- 5- Aerodinamik yapıyı bozan eklentileri sökünüz.
- 6- Hava filtresini sık sık değiştiriniz.
- 7- Lastiklerinizi sık sık kontrol ediniz, hava basınçlarını fabrika verilerinde tutunuz.
- 8- Hız sabitleme sistemini sadece düz yollarda kullanınız.
- 9- Uzun süre hareketsiz duracaksanız motoru kapatınız, rölantide çalıştırmayınız
- 10- Yaz aylarında klimayı ihtiyaç duydukça kullanınız. Yolculuk boyunca sürekli açık tutmayınız.





En Fazla Radar Cezası Nerede Kesildi?

Türkiye’de en fazla radar cezası kesilen yol, TEM otoyolu oldu



TEM otoyolu, D-100 ve D-750 karayollarının Bolu geçişinde geçen yıl yapılan uygulamalar kapsamında hız limitini aşan 72 bin 62 sürücüye, 22 milyon 230 bin 978 lira ceza uygulandı.

29 bin sürücüye ceza

Türkiye’nin önemli geçiş güzergahlarından Bolu’nun günde ortalama 55 binin üzerinde aracın geçiş yaptığı 232 kilometrelik yol ağında, günün farklı saatlerinde ve değişik noktalarda radar uygulaması yapılıyor.

Çeşitli mevkilerdeki uygulamalar kapsamında 2015’te 29 bin 432 sürücüye radar cezası verildi.

En fazla radar cezası nerede kesildi?

En fazla radar cezası, günde ortalama 28 bin aracın geçiş yaptığı TEM otoyolunda kesildi. Günde ortalama 13 bin 500 aracın geçtiği D-100 karayolu ile 10 bin 500 aracın geçiş yaptığı D-750 karayolunda ise hız sınırını aşan sürücü sayısının daha az olduğu görüldü.

Oto Pazarları Neden Kapanıyor?

Yıllardır İstanbul'da ikinci el otomobil alım – satımında başrol oynayan otopazarları tek tek kapanıyor

İSTANBUL Anadolu yakasının en eski oto pazarı Altunizade, diğer ismiyle Papyon kapandı. Yıllarca galeri esnafının ve vatandaşın araçlarını alıp sattığı açık oto pazarı artık kapalı. Altunizade Papyon 2. El oto alım satımı denildiğinde ilk akla gelen pazarlardan birisiydi. Ancak iddialara göre Papyon'un gelişime ayak uyduramaması, alt yapısının yetersizliği, tuvaletlerinin temiz olmaması, ailelerin son yıllarda rahatsız ve taciz edilmeleri sebebiyle gidememesi, mescid ve dinlenme alanlarının olmaması, aracıyla gelenler için park alanlarının olmaması kararın alınmasında önemli rol oynadı. Çünkü çıkan bu tür haberler iyi esnaf ve tüketici-

Kendi Kendine Gidecek

Dünyanın köklü otomobil markalarından Nissan'ı kompakt SUV segmentinde temsil eden ödüllü Nissan Qashqai, gelecek yıl markanın ilk otonom teknolojisine sahip modeli olacak. Nissan'ın en önemli tesislerinden biri olan İngiltere'deki Sunderland tesislerinde üretilen Qashqai, makyajla birlikte devreye alınacak olan 'Piloted Drive 1.0' özelliğiyle yoğun trafikli ottoyollarda tek şeritli otonom sürüş imkanına sahip olacak. Gerçekleştirilen yoğun testler, sistemin araç üzerindeki sensörlerle çevreyi çok iyi taradığını ve güvenilir olduğunu kanıtladı.



Fiyatı Dudak Uçuklattı 2017 Ferrari GTC4 Lusso

İtalyan Ferrari'nin Cenevre Otomobil Fuarı'nda tanıttığı GTC4Lusso, Ekim'de Türkiye'ye geliyor

FERMAS Şirket Müdürü Sinan Saip Bel, yeni modeli Ekim ayı itibarıyla Türkiye'de satışa sunacaklarını ve yaklaşık 700 bin euro (2 milyon 240 bin lira) değerindeki modelden sadece 1 tane getireceklerini ifade etti.

GTC4Lusso'nun yüksek seviye performansı büyük ölçüde yeni aerodinamik çözümler ile sağlanıyor. Özellikle kütleleri yayma verimliliğini geliştiren entegre hava girişlerine sahip yeni ön ızgara, kanatlarda 330 GTC'yi hatırlatan hava girişleri, tavana monte arka rüzgarlık ve yeni üç kanatlı difüzör büyük fark yaratıyor. Bu özelliklerin ortaya koyduğu etki

ise FF'den önemli derecede daha düşük sürtünme katsayısı değeri olarak Ferrari GTC4Lusso'ya katkı sağlıyor. Ferrari GTC4Lusso'nun 12 silindirli motoru sürekli bir güç akışı sağlarken, 8.000 d/d'da 690 HP üretiyor.

2.6 kg/HP'lik güç-ağırlık oranı ve 13.5:1 sıkıştırma oranıyla Ferrari GTC4Lusso, kategorisinde yeni bir rekora da imza atıyor. Ferrari GTC4Lusso, ilk defa arka tekerlekten yönlendirmeyle entegre edilen Ferrari patentli 4RM Evo dört çeker sistemi sayesinde her türlü yol koşulunda mükemmel çok yönlülük gösteriyor.

lerin pazardan ayağını kesmesine neden oldu. Son bir yıldır neredeyse sadece Anadolu esnafının alışveriş yaptığı , vatandaşların uğramadığı Altunizade Papyon her geçen gün düşen satışlar sebebiyle Oto Pazarı'nı kapatma kararı aldı.

KARTAL OTO PAZARI DA KAPANABİLİR Mİ?

İstanbul Anadolu Yakasının bir diğer oto pazarı ise Kartal'da. Ancak Kartal Oto Pazarı'nda Altunizade Papyon ile benzer sıkıntıları yaşadığı sık sık gündeme geliyor. Gelişime ayak uduramayan ve yetersiz bir alanda hizmet vermeye çalışan Kartal Oto Pazarı'na özellikle va-

tandaşın tepkisi çok büyük. Alanın yetersizliği yüzünden Oto Pazarı'na aracını sokamayan vatandaşlar, yol kenarlarına araçlarını koyarak satmak zorunda kalıyor. Bu kez de trafiği engellemek suçundan ya ceza yiyor ya da aracını alarak alternatif Pazar arayışına giriyor. Dolayısıyla gelişime ayak uyduramayan Kartal Oto Pazarı da her geçen gün

güç kaybediyor. Söylentiler arasında çok yakın zamanda Kartal'ın da kapanacağı yönünde..



Dünyanın En Güçlü Dizel SUV'u

20 inç'lik hafif alaşım jantların sunulduğu SUV'da, matrix LED farlara yer veriliyor.

SQ7'nin kalbinde yeni geliştirilen 4,0 lt'lik V8 motor görev yapıyor. 435 HP güç ve 900 Nm tork üreten bu motor, maksimum torku 1000 d/

dk sunuyor. Bu da SQ7 TDI'nın 0'dan 100 km/s hıza ulaşmasını 4.8 saniyeye kadar indiriyor. Aracın maksimum hızı ise 250 km/s'de elektronik olarak sınırlandırılmış. EPC adı verilen ve turbo gecikmesini önleyen sistem sayesinde kesintisiz güç sunan SQ7'nin motoru, 8 ileri vitesli otomatik şanzıman ve quattro dört tekerlekten çekiş sistemiyle gücünü yere aktarıyor. Yerini aldığı altı silindirlili motora göre daha ekonomik olan motor fabrika verilerine göre 7.4 lt/100 km'lik bir yakıt tüketimine sahip.



BMW'den 100'üncü Yılına Özel Konsept!

BMW, Vision Next 100 konsepti ile kuruluşunun 100'üncü yılını taçlandırıyor. Bavyalı üreticinin önümüzdeki yüzyıl için nasıl bir hazırlık içerisinde olduğunu ortaya koyan fütüristik konsept otomobil, sedan gövdesi ile BMW'nin gelecekteki temel gövde tipinin sedan olacağını ortaya koyuyor.

Vision Next 100'ün tasarımının markanın i8 plug-in hibrit spor otomobilinden etkilendiği gözlemleniyor, ancak konsept otomobilin gövdesi yalnızca 0.18 Cd'lik hava sürtünme katsayısı değeri ile çok daha pürüzsüz.





Tarihe Karışan Popüler Otomobiller

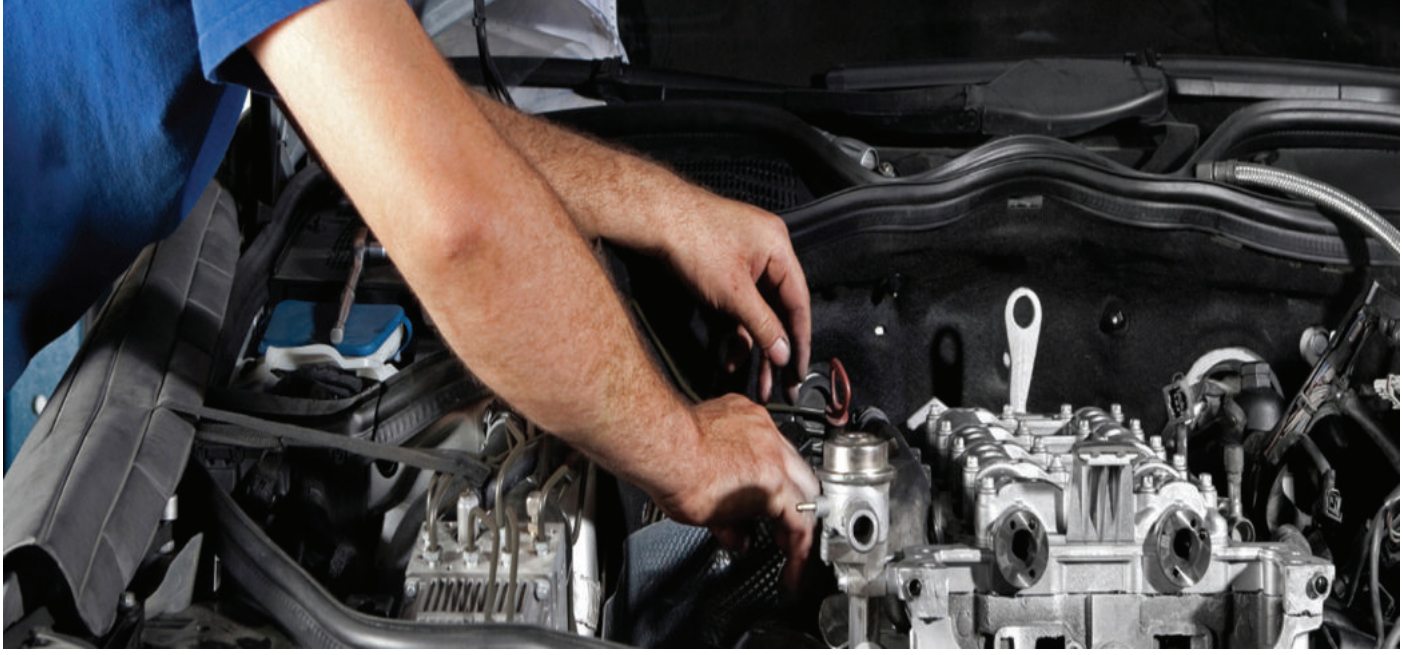
Onlar artık asfaltlarda değil kartpostallarda karşımıza çıkıyorlar

Döneminin en popüler otomobilleri, zamanla misyonlarını tamamladıktan sonra tarihe karıştılar. Yine de dünyada ve akıllarda iz bırakmayı başardılar.

İşte onlardan bazıları:

FORD CORTINA, FORD SIERRA, VAUXHALL CAVALIER, NISSAN BLUEBIRD, FIAT REGATA, AUSTIN MAXI, AUDI 100, ALFA ROMEO ALFASUD, CITROEN DYANE, HONDA CIVIC, OPEL MANTA, RENAULT 4, ROVER P6, AUSTIN METRO, FORD GRANADA, FIAT TIPO, BMW 3 SERIES, ALFA ROMEO 164, FORD PROBE, CITROEN VISA, DATSUN SUNNY, VAUXHALL BELMONT, NISSAN PRAIRIE





Yaz/Kış Motor Bakımı Nasıl Yapılmalı?

Arabanızın motor bakımını düzenli yapmadığınız takdirde, motorunuz bir gün sizi yarı yolda bırakabilir

MOTORUNUZUN ilk aldığınız günkü gibi motor gücüne sahip olması için motor bakımını yaptırmanız çok önemlidir. Eğer motorunuza yeterli önemi göstermezseniz Ansızın arızalanır ve altından kalkamayacak masraflara ve motorunuzun tamamen değişmesine neden olabilir.

Aracınızı senede özellikle yaz ve kış başlarında 1 ya da 2 defaya mahsus periyodik bakımını özellikle motor bakımını aksatmadan yapmanız tavsiye edilir. Genellikle dizel araçlarda 15.000 kilometrelik periyotlarda, benzinli araçlarda ise 10.000 kilometrelik süreçte periyodik bakıma alın-

ması gerekmektedir. Motor bakımı zamanında yapıldığında 200 TL gibi bir masraf olacaktır.

Arabanın modeline göre fiyat aşağı yukarı değişmektedir. Eğer motor bakımını aksattığınız zaman ise 1500 TL civarında büyük masrafınız olacaktır. Sizde aracınızın motor gücünün azalmasını istemeyenlerdenseniz motor bakımını zamanında yaptırmanız hem motor gücünü koruyacak hem de cebinizi korumanızı sağlayacaktır.

Motor Bakımı Sırasında Değişim Yapılan Yerler;

Hava filtresi değişimi, Polen filtresi değişimi, Yakıt filtresi değişimi, Motor yağı değişimi, Motor soğutma sistemi, Yağ filtresi değişimi, Motor yağı değişimi.

Bizim için su nasıl hayati önem taşıyorsa, motor içinde yağ öyledir. Vücudunuz susuz kaldığı zaman nasıl direnci kayboluyorsa Motorunuzun gücünde yağsız kaldığı zamanlarda dirençsiz kalacaktır. Motorun sorunsuz çalışmasını ve aşınmasını önleyen yağın kalitesi çok önemlidir. Yağ ışıltı yapıyorsa ya da benzinlide 10.000 km, dizelde 15.000 km'de bir motor yağının değiştirilmesi gerekir.

Türkiye'de Motosiklet Tavan Yaptı!

İstanbul'da otomobil sayısı yüzde 49 artış gösterirken, motosiklet sayısı yüzde 136 yükseldi.

Türkiye'de 2006-2015'te yüzde 61 artış gösteren motosiklet sayısı, İstanbul'da yüzde 136 arttı. Artış oranında ilk sırada yer alan İstanbul, 258 bin 405 motosikletle Antalya'yı da geride bırakarak zirveye oturdu.

Türkiye İstatistik Kurumu verilerinden yapılan derlemeye göre, Türkiye'de son 10 yılda özellikle büyükşehirlerde motosiklet sayısındaki artış dikkati çekti. Buna göre, 2006-2015 arasında Türkiye genelinde motosiklet sayısı yüzde 61 artışla 1 milyon 822 bin 831'den 2 milyon 938 bin 364'e yükseldi.



Eskimiş Araçlarınızı Atın!

Ülkemizde bugün trafiği tehlikeye atan bir çok araç bulunuyor. Bu araçların hurdaya çekilmesi ile birlikte, yüksek teknoloji ürünü araçlar piyasaya çıkıyor. Böylece hem trafik kazalarının önüne geçilmiş oluyor, hem daha çevreci araçlar yollara çıkabiliyor.



Aslan Burcu Aslan Gibi Otomobil Kullanır

Burçların insan karakteri üzerinde etkisi olduğuna birçok kişi inanıyor. Araba satın alır ya da kullanırken her burcun kendine göre bir takım tercihleri var.

ASLAN BURCU en iyisine sahip olmak ister. Ona göre trafikteki en usta sürücü de kendisidir. Kendisini dev, trafikteki diğer araçları karınca sürüşü gibi görür. Aslan burcu otomobil kullanırken kendine çok güvenir. Can sıkıcı olaylar karşısında soğukkanlılığını korumayı başardığı için hemen hemen hiç hata yapmaz. Soğukkanlı olan Aslan burcu insanı kendine güven veren, güçlü ve sağlam otomobilleri tercih eder. Bu nedenle aslan burcu insanının hayalini her türlü lüks ve konfora sahip araçlar süsler.

KOÇ BURCU trafikte bir başka sürücünün onu geçmesine çok sinirlenir. Refleksleri çok iyidir. Rüyalarını kırmızı bir spor otomobil süsler.

BOĞA BURCU insanı genelde sakın olarak tanınır. Ama trafiğe çıktığında iş değişir. Rahat otomobilleri tercih ederler. Otomobilde aradıkları renk gri ve kırmızıdır.

İKİZLER BURCU trafikte sinirli ve sabırsızdır. Değişken karakteri farklı otomobilleri beğenmesine yol açar. Biraz maymun iştahlıdır. Seçtiği otomobil mutlaka modern ve moda olan bir otomobil olmalıdır.

YENGEÇ BURCU direksiyon başında titizdirler. Trafik kurallarına uymaya özen gösterirler. Genelde aile otomobillerini tercih ederler. Bir markaya güven duyarlarsa kesinlikle değiştirmezler.

BAŞAK BURCU kurallar konusunda özenlidir. Detaylara önem verir, otomobilinde de konfor ister. Sağlam, geniş ve ekonomik bir otomobil tam onlara göredir.

TERAZİ BURCU trafikte son derece kibar olmalarına karşın oldukça kararsız davranışlar sergilerler. Sürekli diğer otomobillere bakarlar. Bir Terazî için otomobilin çizilmesi tam bir felakettir.

AKREP BURCU sakın görünseler de bir hata ile karşılaştıklarında bağırıp çağırmaktan geri kalmazlar. En son model, hızlı ve performanslı otomobillerden hoşlanırlar. Motor, onlar için yakından ilgilendikleri ve bilgi sahibi oldukları bir şeydir.

YAY BURCU trafikte korkusuzdur. Trafik kurallarına uyar ve diğer sürücülere saygılıdır. Konforlu ve sevimli otomobillerden hoşlanır. Sahip oldukları otomobilin herkeste bulunmasını istemezler.

OĞLAK BURCU reflekslerine, hızına yani otomobiline hakimdir. İyi bir sürücüdür. Kullandığı otomobil mutlaka en son model olmalıdır. Satış sonrası servis hizmetlerine de büyük önem verir.

KOVA BURCU hayatını olduğu gibi trafik kurallarını da hiçe sayar. Trafikteki sürücülerini küçümser.

Otomobilinin dikkat çekici ve son model olmasını ister. Otomobilde aradığı özellikler arasında ilginç tasarım, güçlü motor ilk sıralarda yer alır.

BALIK BURCU hayalci ve romantik Balık trafikte kurallara bağlıdır. Dalgın oldukları için tehlikeli durumlar yaratabilirler. Canlı renkleri severler. Kullanılmış otomobil almaktan çekinmezler. Sık otomobil değiştirirler.



Siz de
arabam 'da
yerinizi
hemen alın!

KURUMSAL ÜYELİK İÇİN:

Tel: (0850) 759 90 00 Mail: iletisim@arabam.com



Her şey siz Olmayın! YÖNETİCİ

İşyerinde huzura ermek, başarılı ve mutlu yönetici olmak için bir dizi işlemler var. 20 tanesi aşağıda sizleri bekliyor

- 1- Güne gülerek başlayın.
- 2- Etrafınızdaki bütün insanlara hoşgörüyü yaklaşın.
- 3- Kaşlarınızı çatmayın.
- 4- Hiçbir olayın ya da durumun sizi gerebileceğini düşünmeyin.
- 5- Her çalışana ya göz temasıyla, ya da sözle 'merhaba' demeyi ihmal etmeyin.
- 6- Problemlere çözüm odaklı yaklaşın.
- 7- Çalışanlarınızı anlamaya çalışın.
- 8- Çalışanlarınızın yerine kendinizi koyun ve o gözle alacağınız kararları yeniden gözden geçirin.
- 9- Çalışanlarınızın dünyasındaki gezintinizle kendi dünyanızdaki gezintinin bir orta noktasını bulun.
- 10- Çalışanlarınızı fazla üretime, işe, heyecana ve işi sahiplenmeye sevk edecek tedbirler oluşturun. Bunun ilk yolu, sizi benimsemelerinden geçiyor, unutmayın!
- 11- Her zaman enerjik olacak davranışlar sergileyin.
- 12- Yemek düzeninize dikkat edin. Ne az yemek yeyin, ne de çok! Dengeli beslenme ve yemeyi tercih ettiğiniz yiyecekler sizin o günkü ruh haliniz üzerinde derin tesirler oluşturabilir.
- 13- Kılık kıyafetinize özen gösterin. Rahat edeceğiniz ve sizi temsil edeceğine inandığınız, kendinize yakıştırdığınız kıyafetleri tercih edin. Bulunduğunuz yerde kıyafetinizden dolayı rahatsızlık duyacaksanız o kıyafetin içinden çıkın.
- 14- 'Bu dağları ben yarattım!' dercesine yürümeyin. Bu yürüyüş, çalışanlarınız üzerinde 'tikinti ve nefret' uyandıracaktır. 'Kendini beğenmiş' damgasını yemenizin ne önemi var, demeyin! Bu damga işyerine aidiyeti öldüren bir etkiye sahiptir.
- 15- Konuşurken karşınızdaki insanların hiçbir

şeyi bilmediğini düşündürecek ses tonlaması, vurgusu ve şiddetinden kaçın! Bu durum bütün bilgi, beceri ve deneyimlerinize rağmen sizden istifade edememelerine sebep olur ki, bunu da istemezsiniz herhalde!

16- Hayata 'ben merkezli' yaklaşmayın! 'Biz merkezli' yaklaşımınız grubunuzu genişletecektir. Tabii kabullenilmek gibi bir kaygınız yoksa bu maddeyi de boş verebilirsiniz.

17- İş uyumunuzu bozacak her türlü davranıştan uzak durun. Çalıştığınız insanların bazılarında hoşlanmayabilirsiniz. Hoşlanmadığınız için o insanı yermek, kırmak, üzme, aşağılamak ve dışlamak gibi davranışlardan uzak durmalısınız. Bu, işyerindeki genel uyumu etkileyebilir. Dengeler sarsılabilir. Sizin beğendiğiniz insanların da size olan tavır ve davranışlarının değiştiğini görebilirsiniz. Bu da 'işyeri uyumunu sarsar!'

18- Çalışanlarınızı idare etmelisiniz. Zaman zaman bazı hatalar görmezlikten gelinebilir ve eğitim yoluyla düzeltilebilir. Eğer düzeltilebilecek bir hataysa bu hataları 'dünyanın sonuymuş!' gibi görmek yanlışına düşmeyin. Çünkü bu yanlış, iyi bir çalışanınızı kaybetmenize sebep olabilir!

19- Ne konuştuğunuzun farkında olun. Sözleriniz dikkatle takip ediliyor ve özenle kaydediliyor. Sözlerinizin bir gün karşınıza çıkacağını göreceksiniz ve o günde 'elinizdeki güç'le 'ben bunları söylemedim' deseniz ve o kişiye haddini bildirserseniz de 'kendi iç dünyanızda sorunlar yaşayacaksınız!'

20- Nasıl davrandığının farkında olun. Davranışlarınız çalışanlarınız tarafından dikkatle izleniyor. Karşınızdaki çalışanlarınız her ne kadar size 'tamam efendim, anlaşıldı!' deseler de kendi iç dünyalarında sizle ilgili yargıların derinleşmesini engelleyemeyeceğinizi unutmayın.

CI OLUN





Bahar Kadar Güzel Olmak

Sağlık ve kişisel bakımınıza özen göstererek ruhunuzla birlikte vücudunuzu da canlandırmanın tam zamanı!

İlkbahar her ne kadar bizlere kuş cıvıltılarını ve pırıl pırıl bir güneşi çağırırsa da bahar sendromu diye bir şeyin olduğu da ne yazık ki bir gerçek. Anlam veremediğimiz bir yorgunluk, uyku ve depresyon hali... Bahar yorgunluğu sendromuna kurban olmak istemiyorsanız önerilerimizi okumaya devam edin!

Hamam Sefası Yapın

Ne diyelim hamama giren terler!

Öncelikle vücuda kese yapmak gözenekleri temizler. Terlemeyi engelleyen ve cildin solgun görünmesine neden olan ölü hücrelerden arındırır, kalp atışlarını ve tansiyonu düzenler. Cildin, tekrar yumuşaklık ve parlaklık kazanmasını sağlar. Yaz öncesi kese yapmak cildi yaza, güneşlenmeye ve bronzlaşmaya hazırlar. Ölü derilerden arınan cilt nefes alır. Hamam kas gerginlikleri ve ağrıları gidererek kısıtlı eklemeleri açar.

Masajın Keyfini Çıkartın

Vücudumuzu yenileyip canlandırdığı kadar ruhsal durumumuza katkı sağlayan masaj, kan damarlarını ve lenf sistemini etkileyerek, kanın dolaşımını hızlandırır. Vücutta biriken toksinlerin atılmasını sağlarken aynı zamanda hiç çalışmayan kasların çalışması sağlanır. Masaj uygulamaları, cildin ve kasların sıkılaşmasını sağladığı gibi kilo verme, kilo kontrolü ve selülitin önlenmesinde de etkilidir.

vücudunuza ve yüzünüze uygulayın. Zeytinyağı katkılı hazırladığınız için yıkandıktan sonra nemlendirici bile kullanmanıza gerek kalmayacak.

Cildinizi Beslenerek Canlandırın!

Vücudunuzun canlanması ve bunun dışarıya yansması cildinizin ne kadar taze, diri ve sağlıklı görüldüğü ile ilgilidir. Cildinizi yenileyecek, parlaklık ve canlılık katacak besinleri tanıyın ve onlara hayatınızda daha çok yer verin.

- Çilek, cilt üzerindeki serbest radikallerle mücadele ederek yaşlanma sürecini yavaşlatır, hücrelerdeki enerji üretim hızını ve verimliliği artırır.
- Üzüm çekirdeği, güçlü bir antioksidan içererek, cildin parlak ve sıkı kalmasını sağlar.
- Bal, bağışıklık sistemini güçlendirir ve serbest radikallerle savaşmak için cilde yardımcı olur. Cilt için iyi bir koruyucu ve nemlendiricidir.
- Avokado, kolajen üretiminin artmasını sağlayarak yumuşacık ve pürüzsüz bir cilde sahip olmanıza yardımcı olur.

- Yumurta, amino grup asitler ve protein bakımından zengin bir kaynak olduğundan yeni cilt hücrelerinin üretimini artırmak için çalışır.
- Yaban mersini, diğer amino grup asitler ile birleştiğinde yeni cilt hücrelerini harekete geçirir. Cildi yeniler ve canlılık kazandırır.

Yüzün ve Pilatesin Gücüne İnanın

Yüzme ve pilates! Yüzme vücudunuza esneklik ve dinginlik kazandırır, akciğer ve nefes fonksiyonlarınızın sağlıklı çalışmasını sağlar. Kalça, bacak, sırt, omuz, kol ve karın kaslarınızı kuvvetlendirerek vücudunuzun direncini artırır. Buna ek olarak pilates, vücudu sıkılaştırır, stresi alır, gerginliği atmanızı sağlar ve enerjinizi yükseltir. Duruşunuzu düzelterek daha güçlü ve esnek bir omurgaya sahip olmanızı sağlar. Kuvvetinizin, hareketliliğinizin ve atikliğinizin artmasını sağlar, vücudunuzun görünümünü ve hissini iyileştirir.



Vücudunuza Nefes Aldırın

Vücudu ölü hücrelerden arındırmak, vücut bakımı ve canlılığı açısından çok önemlidir. Peeling, vücudu ölü hücrelerden arındırdığı gibi, tıkanmış gözenekleri açarak vücudumuzun nefes almasını sağlar. Gözeneklere gizlenmiş kirleri temizleyerek sivilce, siyah nokta ve batık oluşumunu engeller. Yüz ve vücut peelinglerini birtakım basit tariflerle evinizde kendiniz de yapabilir rahatça uygulayabilirsiniz. Basit bir örnekle denemeye ne dersiniz: Canlandırıcı kahve peelingi! Kahve içerisinde bulundurduğu kafeik asit sayesinde iltihap söktücü etkiye sahiptir. Bir yemek kaşığı öğütülmüş kahveyi –ki bu sabah makinanızda kullandığınız ıslak kahve de olabilir- bir yemek kaşığı zeytinyağı ile karıştırın. Karışımı masaj yaparak



Sen Türkiye'yi Bir de Bahar'da Gör!

Dört mevsimi de harika manzaralarla geçiren ülkemizde baharda nereye gitmeli, ilkbaharda nereler gezilir, ilkbahar gezileri, ilkbaharda gezilecek yerler, bahar tatili, ilkbaharda gezilebilecek en güzel yerler

Aslında ülkemizde bahar geldi mi neredeyse her yeri keşfetmenizi tavsiye edebiliriz. Ilıklaşmış ve çok sıcak olmayan bahar aylarında Türkiye'de gezilecek yerler saymakla bitmez. Bunu da aklımızda tutarak zor da olsa birtakım seçimler yapmaya çalıştık.

Olympos / Olimpos

Yapılaşmanın yasak olduğu ve vadi boyunca bungalov tipi ağaç evlerde kalınabilen Olimpos'u bahar aylarının son dönemlerinde keşfetmek aladır. Yaz sıcaklığının ve kalabalığının henüz bastırmadığı Olimpos'ta turkuaz rengi denizin tadını çıkarabilir, içinden alevler çıkan ve Tanrıların Dağı olarak bilinen Yanartaş'ı ziyaret edebilir, bölgedeki antik kentleri keşfedebilir ya da masmavi bir deniz turuna çıkabilirsiniz.

Şirince – Selçuk

Yine İzmir'in Selçuk ilçesine bağlı olan bir gezi rotası – yani Şirince-ilkbaharda gezilebilecek en güzel yerler arasındadır. Tarihi evleri, bozulmamış doğası ve lezzetli şarapları ile bilinen Şirince; Aralık 2012'de sona eren Maya takvimi nedeniyle hayatta kalınacak tek yer olarak gösterilmiş ve o dönemde müthiş bir kalabalığı bünyesine çekmiştir.

Halfeti

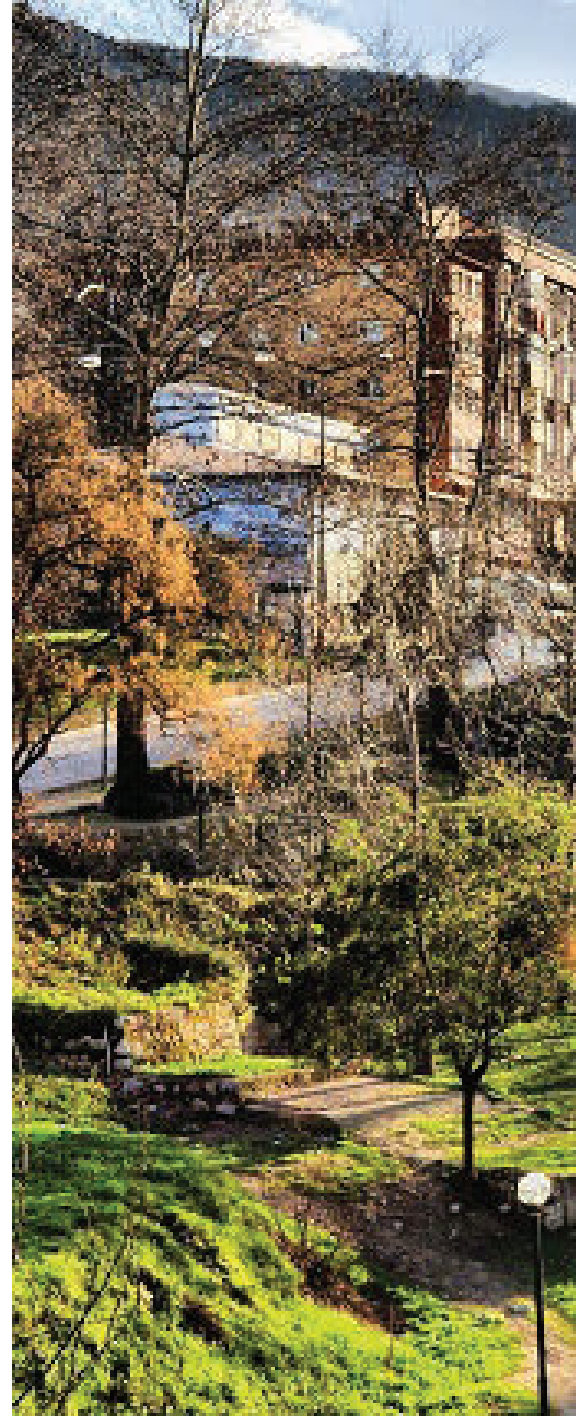
Şanlıurfa'nın karasal ikliminden etkilenmemek için ilkbahar mevsiminde keşfedilmesi tavsiye edilen Halfeti, görsel güzellikleriyle ziyaretçileri adeta mest eder. Birecik Barajı'nın yapımı nedeniyle %80 kadarı sular altında kalan ve 15 km uzaklıkta yeni yerleşim bölgesi kurulan Halfeti, taş mimarili ev ve camileri ile dikkat çeker. Fırat Nehri'nin altında kalan ve Saklı Cennet veya Kayıp Kent adıyla anılan bölge, Fırat Vadisi, Rum Kale ve Savaşan Köyü; burada keşfedebileceğiniz önemli ziyaret noktaları arasındadır. Halfeti aynı zamanda, sakin şehir anlamına gelen Cittaslow ünvanına da sahiptir.

Çanakkale

Zaferlerin şehri Çanakkale'yi; ılıman bir iklimde, yani ilkbaharda keşfetmek idealdir. Gelibolu Yarımadası Tarihi Milli Parkı, Truva Antik Kenti, Assos Antik Kenti, Gökçeada ve Bozcaada gibi turizm noktalarını içerisinde barındıran Çanakkale; zamanında yaşanmış onca savaşın aksine günümüzde oldukça sakin bir şehir olarak karşımıza çıkar.

Uçmakedere

Tekirdağ Şarköy'e bağlı Uçmakedere Köyü; doğal güzellikleri, yamaç paraşütü, balıkçılık, ATV Safari ve





motocross gibi spor etkinlikleri ile dikkat çeken bir adres. İstanbullular için tam bir kaçamak noktası olan bu sakin köyü, ilkbahar aylarında keşfederek bölgedeki ılıman iklimin keyfini sürebilirsiniz.

Eskişehir
Porsuk Çayı ve Adalar Bölgesi'nin pek çok turisti tek başına bünyesine çekmeyi başardığı Eskişehir'de, öğrenci ağırlıklı bir yaşam stili gözlemlenmektedir. Odunpazarı Evleri,

Kentpark, Sazova Parkı, Kurşunlu Cami ve Külliyesi, Japon Bahçesi, Lületaş Müzesi gibi adresler; Eskişehir'de görülmeye değer yerler arasındadır.



İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
A.HAKAN GÜNER	CAR KING A CAR	KADIKÖY
ABBAS ÖZTATLI	EMİN ÖZTATLI OTOMOTİV	MALTEPE
ABDULKADİR GÜLEN	ÖZGÜLEN OTOMOTİV	MALTEPE
ABDULKADİR ÖZSU	ÖZSU OTOMOTİV	MALTEPE
ABDULLAH BEYTÜT	SEYİTOĞLU OTOMOTİV	MALTEPE
ABDULLAH İNANÇ DUMAN		KADIKÖY
ABDURRAHMAN ÇAVUŞOĞLU	ÇAVUŞOĞLU İNŞ.OTO.SAN.T.ŞTİ	PENDİK
ABDÜLKADİR ÖZKINACI	ÖZKINACI OTOMOTİV	KADIKÖY
ABDÜRREHİM ÇELİK	İSTANBUL OTOMOTİV	MALTEPE
ABUZER YILMAZ	SERKAN OTOMOTİV	SANCAKTEPE
ADEM FAZLIOĞLU	FAZLIOĞLU OTOMOTİV	ÇEKMEKÖY
ADEM GÜNTEPE	ADEM OTOMOTİV	KADIKÖY
ADEM ÖZTÜRK ****	ÖZKAR OTOMOTİV	PENDİK
ADNAN HASPEK	HAS-CAR OTOMOTİV	KADIKÖY
ADNAN KANLIKILIÇER ***	KILIÇER OTOMOTİV	KADIKÖY
ADNAN SÖNMEZ	AREL OTOMOTİV	MALTEPE
ADNAN UĞURLU	BENİCE OTOMOTİV	KARTAL
AHMET ALKAN	AHMET OTOMOTİV	KADIKÖY
AHMET KÜRŞAT ACER	ZENGİN OTOMOTİV	MALTEPE
AHMET MUSLU	MUSLUOĞLU OTOMOTİV	TUZLA
AHMET ÖZYURT	ÖZYURT OTOMOTİV	PENDİK
AHMET SALMAN	AHMET OTOMOTİV İNŞAAT	ATAŞEHİR
AHMET UYSAN	UYSAN OTOMOTİV	KADIKÖY
AHMET YAZICI	İLKE OTOMOTİV	PENDİK
AKTAŞ MİM.MÜH.LTD.ŞTİ	AKTAŞ MİM .MÜHENDİSLİK	ÜMRANİYE
ALİ AKGÜN	AKGÜN OTOMOTİV	PENDİK
ALİ AYDOĞDU	BARAN OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ AYDOĞDU	AYDOĞDU OTOMOTİV	KARTAL
ALİ CANSIZ	FIRAT OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ ÇALIŞKAN	ÇALIŞKAN OTOMOTİV	PENDİK
ALİ ERCAN ZEYİN	ASIM OTOMOTİV	KARTAL
ALİ ESAT ÇAVUŞLAR	MUSLUOĞLU OTOMOBİL	TUZLA
ALİ GÜRSOY	DEMİR OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ İLKUNUR	İLKUNUR OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	KADIKÖY
ALİ KEMAL GÜNGÖR	TEKNİKEL OTOMOTİV	KARTAL
ALİ METE ****	METE CAR OTOMOTİV	KADIKÖY
ALİ MUSLU	MUSLUOĞLU OTOMOTİV	TUZLA
AHMET ÖZYURT	ÖZYURT OTOMOTİV	PENDİK
AHMET SALMAN	AHMET OTOMOTİV İNŞAAT	ATAŞEHİR
AHMET UYSAN	UYSAN OTOMOTİV	KADIKÖY
AHMET YAZICI	İLKE OTOMOTİV	PENDİK
AKTAŞ MİM.MÜH.LTD.ŞTİ	AKTAŞ MİM .MÜHENDİSLİK	ÜMRANİYE
ALİ AKGÜN	AKGÜN OTOMOTİV	PENDİK
ALİ AYDOĞDU	BARAN OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ AYDOĞDU	AYDOĞDU OTOMOTİV	KARTAL
ALİ CANSIZ	FIRAT OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ ÇALIŞKAN	ÇALIŞKAN OTOMOTİV	PENDİK
ALİ ERCAN ZEYİN	ASIM OTOMOTİV	KARTAL
ALİ ESAT ÇAVUŞLAR	MUSLUOĞLU OTOMOBİL	TUZLA
ALİ GÜRSOY	DEMİR OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ İLKUNUR	İLKUNUR OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	KADIKÖY
ALİ KEMAL GÜNGÖR	TEKNİKEL OTOMOTİV	KARTAL
ALİ METE ****	METE CAR OTOMOTİV	KADIKÖY
ALİ MUSLU	MUSLUOĞLU OTOMOTİV	TUZLA
ALİ ÖZER	ÖZER OTOMOTİV	MALTEPE
ALİ YILDIRIM	YILDIRIM OTOMOTİV	KARTAL
ALPER ÇAĞRI ÖNAL	AUTO STORE	ÇEKMEKÖY
ALPER KONAN	PARK GARAJ OTOMOTİV	KADIKÖY

İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
ARİF EMRE SÜREKLİ	SÜREKLİ OTOMOTİV	05388777071 MALTEPE
ARSOY ERBAY	PLUS OTOMOTİV	05326740081 KADIKÖY
ARZU KIRIÇ	MRT MOTORS	05055944434 KADIKÖY
ASIF KAPLAN	ORAS OTOMOTİV	05322648800 PENDİK
ATİLA ALPARSLAN	ATİLA OTOMOTİV	05324175191 KADIKÖY
AUTOGAR OTOM.Sedat	S:Coşkun AUTOGAR	05322660356 ÜMRANİYE
AVNİ ŞAHİN	ÖZLEM OTOMOTİV	05326774047 KARTAL
AYDIN YILMAZ	YILKAR OTOMOTİV	05354570956 KADIKÖY
AYKUT BAKŞI	OZAN OTOMOTİV	5394732730 ÜSKÜDAR
AYKUT HASGÜL	HASGÜL OTOMOTİV	05326103492 MALTEPE
AYTEKİN KARAL	KARAL GRUP	05322875553 MALTEPE
AYTEL LTD.ŞTİ.(Seyfi bey)	AYTEL LTD.ŞT.	05323625959 PENDİK
B. ALPAY TANRIVERDİ	BEMİ OTOMOTİV	05324335251 KADIKÖY
BARİŞ YAĞAR	BARİŞ OTOMOTİV	05333313838 KADIKÖY
BARİŞ YAZGAN	ANKARA OTOMOTİV	05323359585 KADIKÖY
BAYRAM OYMAK	SBB OTOMOTİV TURİZM	05322450505 ATAŞEHİR
BEKİR YILDIZ	ŞARK OTOMOTİV	05322663815 KADIKÖY
BERKANT DURUSEL	GÖKTUĞ OTOMOTİV	05327996161 KADIKÖY
BİLAL GÜRBÜZ	KARAÇAYIR OTO.	05322877794 KADIKÖY
BİLAL MURAT ÜÇBAŞARAN	PRO OTOMOTİV	05334848488 KADIKÖY
BİLGİHAN BAĞCI	BAĞCILAR OTOMOTİV	05322853326 BEYKOZ
BURHAN ATTIOĞLU	ART MOTORS	05321345845 KADIKÖY
BÜLENT AKYÜREK	REDLINE OTOMOTİV	05326964202 KADIKÖY
BÜLENT ÇALIŞKAN	OKUMUŞLAR OTOMOTİV	05326133359 KARTAL
BÜLENT YILDIRIM	ER BURAK OTOMOTİV	05325530951 MALTEPE
CAFER TAYYAR SARIOĞLU	PRESTİJ OTOMOTİV	05323727026 KADIKÖY
CAKRATUR LTDİŞTİ.	CAKRATUR	05323178841
CELAL BAYRAM	BAYRAMLAR OTOMOTİV	05327928188 MALTEPE
CELAL HASAĞDAŞ	HASAĞDAŞ OTOMOTİV	05322341874 MALTEPE
CELAL VOLKAN ŞAHİN	CAR OTOMOTİV	05325661000 KADIKÖY
CELAL YİĞİTPAŞA	ÖZYİĞİT OTOMOTİV	05323254256 MALTEPE
CELALETTİN ONUR KORAY	BALDEN GRUP	05324160809 KARTAL
CEM ÖZDEMİR	DEMİR OTOMOTİV	05322045899 KARTAL
CEVDET SAYLAM	SAYLAMLAR OTOMOTİV	05322147845 KADIKÖY
CUMA TÜRKÖĞLU	TÜRKÖĞLU GRUP	05322876864 MALTEPE
CÜNEYT ERGÜN	ZİRVE OTOMOTİV	05322654381 KADIKÖY
CÜNEYT KUSUV	EMİRHAN OTOMOTİV	05327037540 MALTEPE
ÇAĞATAY ÇAMAŞ	ÇAMAŞ OTOMOTİV	05322219226 KADIKÖY
ÇETİN ÖZBEK	EMRECAN OTOMOBİL	05325202127 KÜÇÜKÇEKMEK
DAVUT ÇAYIR	ÇAYIROĞLU OTOMOTİV	05322726753 PENDİK
DİLANUR BERBER ****	AYBER OTO	05324135068 KADIKÖY
DOĞAN HANEDAR	HANEDAN OTOMOTİV	05323871881 KADIKÖY
DURAN YALVAÇ		05324670737 FATİH
DURSUN KAYIKÇI	CEM OTO TEST	05322831573 KADIKÖY
DURSUN PİLAVCI	ÇAVUŞOĞLU İN.OTO.SAN.TİC.ŞTİ	05322659953 PENDİK
EBUBEKİR SONCUL	SONCUL OTOMOTİV	05322614238 MALTEPE
EBUBEKİR SÜT	ÇİFTÖZ OTOMOTİV	05326161557 ÜSKÜDAR
EDNAN TURAN	VADİ OTOMOTİV	05323829258 KADIKÖY
EFECAN GÜNDOĞAN	ŞAMPİYON OTOMOTİV	05325945484 KADIKÖY
EKREM AYDOĞDU	AYDOĞDU OTOMOTİV	05323210761 KADIKÖY
EKREM KARABAĞ	KARABAĞ OTOMOTİV	05325171832 KADIKÖY
ELVAN TURAN	ÖZ ATAKLAR OTOMOTİV	05323617237 KADIKÖY
EMİN COŞAN	ENKAYLAR OTOMOTİV	05325014146 GEBZE
EMRE BİLGİN	BİLGİN OTOMOTİV	05374984156 ATAŞEHİR
EMRE SARICA	EMRE OTOMOTİV İNŞAAT	05332668886 MALTEPE
EMRE ZENGİN	ADİLZENGİN OTOMOTİV	05322547860 KADIKÖY
ENGİN KAPLAN	KAPLANLAR OTOMOTİV 1	05322709566 KADIKÖY
ENVER ANDAN	ULUS KAMYON PAZARI	05322462840 SANCAKTEPE
ENVER ÇAVUŞOĞLU	ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV	05325949556 KADIKÖY
ERAY GALİP BAYRAK	BAYRAK OTOMOTİV	05324144029 KARTAL

	İŞYERİ ADI	TEL	İLÇE
ERAY TANLASI	ERAY OTOMOTİV	05555412005	ÜSKÜDAR
ERDAL BATAL	ERNUR OTOMOTİV	05322537507	ÜMRANİYE
ERDAL BOZKURT	GAP KAMYON PAZARI	05326742622	SANCAKTEPE
ERDEM AYDOĞDU	AYDOĞDU OTOMOTİV	05337742969	KADIKÖY
ERDİN KARAL	KARAL GRUP	05427428091	MALTEPE
ERDİNÇ GÜNER	EROL OTOMOTİV	05327145477	PENDİK
ERDOĞAN BAYRAK ****	BAYRAK OTOMOTİV	05324144029	KARTAL
ERDOĞAN İKAN	İKANLAR OTOMOTİV	05333556802	KADIKÖY
ERGİN KAPLAN	KAPLANLAR OTOMOTİV 2	05327241395	KADIKÖY
ERGİN KELLE	ERGİN OTOMOTİV	05336621743	MALTEPE
ERHAN TAŞKIN	AK OTOMOTİV	05327162121	KADIKÖY
ERKAN MORKOÇ	ÖZ HUZUR OTOMOTİV	05322776156	MALTEPE
ERKAN ATAK	GALERİ 59	05323839301	KADIKÖY
ERKAN TEKİN	BEŞLER OTOMOTİV	05327307080	PENDİK
ERKAN ÜNLÜ	ER GÖLOVA OTOMOTİV	05353369000	KADIKÖY
EROL ERLER	ERLER OTOMOTİV	05323573122	ÜSKÜDAR
EROL İNDERE	İNDERE OTOMOTİV	05054122151	KARTAL
ERSİN TAŞ	GALERİ 24	05323273959	KARTAL
ERTUĞRUL BAYRAK	BAYRAK OTOMOTİV	05322000530	KADIKÖY
ESER YILMAZ	FATİH OTOMOTİV	05333072672	KADIKÖY
EYÜP AYLUÇTARHAN	TARHANLAR OTOMOTİV	05336508608	DARICA
EYÜP KAMİL EKİNCİ	BATUHAN OTOMOTİV	05322113920	KADIKÖY
EYÜP KORKMAZOĞLU	KORKMAZOĞLU GROUP	05336492425	MALTEPE
EYÜP ŞAHİN	İŞTİRAK OTOMOTİV LTD.ŞİRK.	05322869800	KADIKÖY
FADİME YAYLACI	YAYLACI OTOMOTİV	05334117430	KADIKÖY
FAHRETTİN GENÇ ***	ARABA OTOMOTİV	05322041329	KADIKÖY
FARUK GÜNER ****	BAMBI	05327344676	KADIKÖY
FARUK HACIALİOĞLU	OFTAŞ	05324471463	MALTEPE
FARUK İBRAHİM ÖZBEK	OFİS TRAFİK	05322726784	KADIKÖY
FARUK UĞUR ***	GÜLOVA OTOMOTİV	05322366214	ÜSKÜDAR
FATİH ÇETİN	FATİH OTOMOTİV	05325564322	MALTEPE
FATİH SARIHAN ****	MARKA OTOMOTİV	05324096990	MALTEPE
FERDİ FAZLIOĞLU	FAZLIOĞLU OTOMOTİV KARTAL	05355787870	KARTAL
FERUDUN KOLAT	KOLATLAR OTOMOTİV	05322318001	KADIKÖY
FUAT KARAGÜN	FUAT KAMYON PAZARI	05322321208	MALTEPE
GBTK OTOMOTİV LTD ŞTİ	GBTK OTOMOTİV LTD.ŞTİ	05326073662	KADIKÖY
GÖKHAN GÜRKAN	GÖKHAN GÜRKAN OTOMOTİV	05326911819	KADIKÖY
GÖKSEL BİLİRGİN	GÜNEY MOTORLU TAŞITLAR	05325119307	KADIKÖY
GÖLOVA YAPI VE OTO ****	GÖLOVA LTD.ŞTİ	05337757172	ÜSKÜDAR
GÜRBÜZ YETİM	GÜRAY OTOMOTİV	05327814595	KADIKÖY
GÜRKAN ERGÜN	OTO GAR	05325704646	ÇENGELKÖY
GÜVEN ALTAN	GÜVEN ALTAN MOTOR	05322351710	MALTEPE
HABİB KAVAK	SİMGE OTOMOTİV	05424126030	KADIKÖY
HACI MEHMET ALTINDAŞ	ALTINDAŞ OTOMOTİV	05327072466	MALTEPE
HAKAN KALKAN	YİĞİT OTOMOTİV	05354102323	ÜSKÜDAR
HAKAN ÖZATA	ÖZATALAR	05445581111	KARTAL
HAKAN TÜRKER	TÜRKER MOTORS	05325825365	KADIKÖY
HALİL ALİ YOSMAOĞLU	TÜREN OTOMOTİV	05322464657	ATAŞEHİR
HALİL İBRAHİM KIRAL	KIRAL OTOMOTİV	05322414230	KADIKÖY
HALİL ÖZSU	ÖZSU OTOMOTİV	05324617977	MALTEPE
HALİL UZUN	UZUNLAR 2 OTO	05325525171	ÜSKÜDAR
HALİM BERBER ****	AYBER OTOMOTİV	05324135068	KADIKÖY
HALİM ÇİFTÇİ	ÇİFTÇİ OTOMOTİV	05323355308	ÜSKÜDAR
HALİT ÖZTATLI	BABACAN OTOMOTİV	05326565656	MALTEPE
HALİT YEŞİLOĞLU	YENER OTOMOTİV	05326920263	KADIKÖY
HALİT ZİYA AYLA	PLUS OTOMOTİV	05322744098	KADIKÖY
HAMZA ÖZTATLI	EMİN ÖZTATLI OTOMOTİV	05324363838	MALTEPE
HARUN KILIÇ	KLC	05322710959	KADIKÖY
HASAN ERDEM	ERDEM OTOMOTİV	05326755494	PENDİK
HASAN KARMAHMUTOĞLU	ARENA OTOMOTİV	05063062962	PENDİK

	İŞYERİ ADI	TEL	İLÇE
HASAN ÖZCAN	PELİN OTOMOTİV	05423439911	KADIKÖY
HASAN ÖZTATLI	HİCRET OTOMOTİV	05324542754	MALTEPE
HASAN ŞAYIN	FARAH OTO	05337440503	MALTEPE
HASAN ZENGİN	ZENGİN OTOMOTİV	05322645266	MALTEPE
HASAN ZENGİN yön ***	ZENGİN OTOMOTİV	05322455266	MALTEPE
HAŞİM HAŞİMOĞLU	HAŞİMOĞLU OTOMOTİV	05327124336	MALTEPE
HİDAYET UZUN	HİDO OTOMOTİV	05324742171	KADIKÖY
HİKMET KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	05324373369	KADIKÖY
HİKMET KARATAŞ	KARATAŞ OTOMOTİV	05322613958	ÜSKÜDAR
HULUSİ YAVUZ	EYMEYEN OTOMOTİV	05324236874	ATAŞEHİR
HÜSEYİN BECERİKLİ	MERVE OTO EMLAK	05323565033	PENDİK
HÜSEYİN ERDEM ****	ERDEM OTOMOTİV	05322361482	PENDİK
HÜSEYİN İNAL	İNALLAR OTOMOTİV	05492424286	ÜMRANİYE
HÜSEYİN KAZANCI	TAŞCILAR OTOMOTİV		ÜMRANİYE
HÜSEYİN OKÇAL	OKÇAL OTOMOTİV	05324006464	ATAŞEHİR
HÜSEYİN OKUMUŞ	OKUMUŞLAR OTOMOTİV	05324411114	KARTAL
HÜSEYİN ÖNGE	BATIGÜN&TUTKU OTOMOTİV	05337658022	KADIKÖY
HÜSEYİN ÖZTATLI	EMİN ÖZTATLI OTOMOTİV	05324363838	MALTEPE
İBRAHİM ERÇAL	ERÇAL OTOMOTİV	05336036825	SANCAKTEPE
İBRAHİM FİNDİKLİ	KARDEŞLER OTOMOTİV	05322935210	MALTEPE
İBRAHİM GEDİK	GEDİK OTOMOTİV	05349476497	KADIKÖY
İBRAHİM KOÇAL	KOÇ-SAR OTOTİC LTD ŞT.	05325690993	ÜSKÜDAR
İHSAN DEMİR	HASÇAĞLAR OTOMOTİV	05326163315	SULTANBEYLİ
İLHAMİ ARAY	ARAYLAR OTOMOTİV	05322648377	PENDİK
İLKER ERSOY	ERSOY OTOMOTİV	05325246282	SANCAKTEPE
İREMA YİNEŞİ TRZ OTOM LTD	İREMA YİNEŞİ	05325205091	PENDİK
İSLAM ATEŞ	ATEŞ OTOMOTİV	05323638633	KADIKÖY
İSMAİL AVCI	AVCI OTOMOTİV	05423444757	KADIKÖY
İSMAİL DEMİREL	ER OTOMOTİV	05322355010	ÜSKÜDAR
İSMAİL FİNDİKLİ	KARDEŞLER OTOMOTİV	05322115412	MALTEPE
İSMAİL HAKKI ERDOĞAN	ERDOĞAN OTOMOTİV	05323144864	KADIKÖY
İSMAİL SEZGİN MENGÜ	SEZEM OTOMOTİV	05327872145	KADIKÖY
İSMET ALBAYRAK	İSMET OTOMOTİV	05322515776	MALTEPE
İSMET ÖZDEMİR	ÖZDEMİR OTOMOTİV	05354469742	KADIKÖY
JESTTUR OTOMOTİV İNŞ.TUR.	TÜLİN SAYIN	05322028778	PENDİK
KADİR ARI	ÖZDEMİR KAMYON	05335420010	MALTEPE
KADİR ÖZSU	ÖZSU OTOMOTİV	05323536536	MALTEPE
KAMİL AKYILDIZ	AKYILDIZ OTOMOTİV	05552113939	KADIKÖY
KAMİL KAÇMAZ	KAÇMAZ OTOMOTİV	05322354629	SANCAKTEPE
HASAN ÖZCAN	PELİN OTOMOTİV	05423439911	KADIKÖY
HASAN ÖZTATLI	HİCRET OTOMOTİV	05324542754	MALTEPE
HASAN ŞAYIN	FARAH OTO	05337440503	MALTEPE
HASAN ZENGİN	ZENGİN OTOMOTİV	05322645266	MALTEPE
HASAN ZENGİN yön ***	ZENGİN OTOMOTİV	05322455266	MALTEPE
HAŞİM HAŞİMOĞLU	HAŞİMOĞLU OTOMOTİV	05327124336	MALTEPE
HİDAYET UZUN	HİDO OTOMOTİV	05324742171	KADIKÖY
HİKMET KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	05324373369	KADIKÖY
HİKMET KARATAŞ	KARATAŞ OTOMOTİV	05322613958	ÜSKÜDAR
HULUSİ YAVUZ	EYMEYEN OTOMOTİV	05324236874	ATAŞEHİR
HÜSEYİN BECERİKLİ	MERVE OTO EMLAK	05323565033	PENDİK
HÜSEYİN ERDEM ****	ERDEM OTOMOTİV	05322361482	PENDİK
HÜSEYİN İNAL	İNALLAR OTOMOTİV	05492424286	ÜMRANİYE
HÜSEYİN KAZANCI	TAŞCILAR OTOMOTİV		ÜMRANİYE
HÜSEYİN OKÇAL	OKÇAL OTOMOTİV	05324006464	ATAŞEHİR
HÜSEYİN OKUMUŞ	OKUMUŞLAR OTOMOTİV	05324411114	KARTAL
HÜSEYİN ÖNGE	BATIGÜN&TUTKU OTOMOTİV	05337658022	KADIKÖY
HÜSEYİN ÖZTATLI	EMİN ÖZTATLI OTOMOTİV	05324363838	MALTEPE
İBRAHİM ERÇAL	ERÇAL OTOMOTİV	05336036825	SANCAKTEPE
İBRAHİM FİNDİKLİ	KARDEŞLER OTOMOTİV	05322935210	MALTEPE
İBRAHİM GEDİK	GEDİK OTOMOTİV	05349476497	KADIKÖY

İŞYERİ ADI	TEL	İLÇE
İBRAHİM KOÇAL	KOÇ-SAR OTOTİC LTD ŞT.	05325690993 ÜSKÜDAR
İHSAN DEMİR	HASÇAĞLAR OTOMOTİV	05326163315 SULTANBEYLİ
İLHAMİ ARAY	ARAYLAR OTOMOTİV	05322648377 PENDİK
İLKER ERSOY	ERSOY OTOMOTİV	05325246282 SANCATEPE
İREMAŞ İNŞ.TRZ.OTOM.LTD	İREMAŞ	05325205091 PENDİK
İSLAM ATEŞ	ATEŞ OTOMOTİV	05323638633 KADIKÖY
İSMAİL AVCI	AVCI OTOMOTİV	05423444757 KADIKÖY
İSMAİL DEMİREL	ER OTOMOTİV	05322355010 ÜSKÜDAR
İSMAİL FİNDİKLİ	KARDEŞLER OTOMOTİV	05322115412 MALTEPE
İSMAİL HAKKI ERDOĞAN	ERDOĞAN OTOMOTİV	05323144864 KADIKÖY
İSMAİL SEZGİN MENGÜ	SEZEM OTOMOTİV	05327872145 KADIKÖY
İSMET ALBAYRAK	İSMET OTOMOTİV	05322515776 MALTEPE
İSMET ÖZDEMİR	ÖZDEMİR OTOMOTİV	05354469742 KADIKÖY
JESTTUR OTOMOTİV İNŞ.TUR.	TÜLİN SAYIN	05322028778 PENDİK
KADİR ARI	ÖZDEMİR KAMYON	05335420010 MALTEPE
KADİR ÖZSU	ÖZSU OTOMOTİV	05323536536 MALTEPE
KAMİL AKYILDIZ	AKYILDIZ OTOMOTİV	05552113939 KADIKÖY
KAMİL KAÇMAZ	KAÇMAZ OTOMOTİV	05322354629 SANCATEPE
KASIM KESKİNTAŞ	KEREM OTOMOTİV	05322136355 KADIKÖY
KASIM KUSUV	KASIM OTOMOTİV	05322341735 MALTEPE
KAYA BALIKÇI	KAYA OTOMOTİV	05326225566 ÜSKÜDAR
KAYA SAĞLAM	SAĞLAM OTOMOTİV	05322453228 KADIKÖY
KEMAL AKAN	AKAN OTOMOTİV	05326300065 KADIKÖY
KEMAL ÖZDEMİR	ÖZDEMİR OTOMOTİV	05323233358 ATAŞEHİR
KEMAL ZENGİN	ZENGİN OTOMOTİV	05323424205 MALTEPE
KENAN BİLGE	KAAN BİLGE OTOMOTİV	05327144374 SANCATEPE
KIYAS UZMA	HUZUR OTOMOTİV	05327835912 MALTEPE
LEVENT AKMAZ	CARETTA OTOMOTİV	05332584800 ATAŞEHİR
LOKMAN ÇAĞLAR	ZİVERBAY OTOMOTİV	05322935395 KADIKÖY
MACİT ÇELİK	OTOMOBİLCİ	05323657778 KADIKÖY
MEHMET BAHRİ KATRANCI	KATRANCI OTOMOTİV	05359696946 PENDİK
MEHMET BARIŞ ÖZTÜRK	SPEED OTOMOTİV	05322463439 KADIKÖY
MEHMET CİVELEK	HİDO OTOMOTİV	05362260981 KADIKÖY
MEHMET ÇİLEK	ÇİLEK OTOMOTİV	05324266999 KADIKÖY
MEHMET EMİN SÜREKLİ	OTO SÜREKLİ	05323110420 MALTEPE
MEHMET ERDEM	ERGİN OTOMOTİV	05327494146 MALTEPE
MEHMET FATİH ÖZTATLI	HİCRET OTOMOTİV	05323462474 MALTEPE
MEHMET HALİL DEMİREL	KARMA OTOMOTİV	05322622456 KADIKÖY
MEHMET KAHREMAN	GÜLER OTOMOTİV	05059171519 KADIKÖY
MEHMET KAZGAN	İŞTİRAK OTOMOTİV LTD.ŞİRK.	05322869800 KADIKÖY
MEHMET KIRAL	KİSMET OTOMOTİV	05323229197 KADIKÖY
MEHMET NAZLI	NAZLI OTOMOTİV	05324759948 ÜSKÜDAR
MEHMET SAİT BOZKURT	GAP KAMYON PAZARI	05322548509 SANCATEPE
MEHMET ŞAHİN KOÇAL	KOÇ-SAR OTOTİC LTD ŞT.	05326276762 ÜSKÜDAR
MEHMET ŞAMNU	ŞAMNU OTOMOTİV	05322119871 KADIKÖY
MEHMET TANRIVERDİ	05344959840 HAKİM OTO	05326342150 MALTEPE
MEHMET TAŞKIN	TAŞKIN OTOMOTİV	05424800072 MALTEPE
MEHMET TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05323016233 MALTEPE
MEHMET UZUN	ANADOLU OTOMOTİV	05366215658 KADIKÖY
MEMET AKPOLAT	ORTAKLAR OTOMOTİV	05322629026 MALTEPE
MENAF ZENGİN	SUHİP ZENGİN OTOMOTİV	05325519290 KADIKÖY
MERTOTO A.Ş Harun IŞIK	MERT OTO A.Ş.	05325966044 SULTANBEYLİ
MESUT AVCI	AVCI OTOMOTİV	05323476515 KADIKÖY
METELER OTOMOTİV LTD.ŞTİ.	METELER	05322549365 KADIKÖY
METİN GÜLER	GÜLER OTOMOTİV	05322340825 KADIKÖY
METİN KARAKAYA	ÖZ KARAKAYA OTOMOTİV	05322725820 KADIKÖY
METİN ORUÇ	OMSA İNŞ. OTOMOTİV	05357456646 ATAŞEHİR
METİN ÖZDOĞAN	ÖZDOĞAN OTOMOTİV	05323429369 MALTEPE
METİN ULAK	ULAK OTOMOTİV	05323245996 KADIKÖY
MUDDALİP ZENGİN	ADİL ZENGİN OTOMOTİV	05322435118 KADIKÖY

İŞYERİ ADI	TEL	İLÇE
MUHAMMET FATİH ÖZDEMİR	ÖZDEMİR OTOMOTİV	05327034395 KADIKÖY
MUHİTTİN BULUT	ANT OTOMOTİV	05337147434 PENDİK
MUHİTTİN ERENLER	ERENLER OTOMOTİV	MALTEPE
MUHİTTİN YILDIZ	YILDIZ OTOMOTİV	05324623024 KADIKÖY
MURAT AKKAYA	AKKAYA OTO	05322716105 KARTAL
MURAT ALBAYRAK	ALBAYRAK OTOMOTİV	05323379548 KADIKÖY
MURAT AR	AKAR - HONDA OTOMOTİV	05324351966 KADIKÖY
MURAT EKE	EKELER OTOMOTİV	05327361065 PENDİK
MURAT EMRON	EMRON OTOMOTİV	05326464249 KADIKÖY
MURAT KARAKAYA	KARAKAYA OTOMOTİV	05325531183 ATAŞEHİR
MURAT SÖNMEZ	SÖNMEZ OTOMOTİV	05323735566 KARTAL
MURAT SÜMER	SÜMER OTOMOTİV	05322283909 SANCATEPE
MUSTAFA ASLANOĞLU	GENÇLER OTOMOTİV	05324220484 KADIKÖY
MUSTAFA CANSU DALYAN	PLATİN OTO	05327391080 KADIKÖY
MUSTAFA ÇAVUŞOĞLU	ÇAVUŞOĞLU HACIOĞLU OTOMOTİV	05337739472 KADIKÖY
MUSTAFA ÇELİK	KONYALI OTOMOTİV	05322436153 KARTAL
MUSTAFA DEMİR	MUSTAFA OTOMOTİV	05322168115 ATAŞEHİR
MUSTAFA GERZ	GERZ OTOMOTİV	05323269920 ÜSKÜDAR
MUSTAFA KALAYCI	FENERBAHÇE OTOMOTİV	05323653747 KADIKÖY
MUSTAFA SARIOĞLU	PRESTİJ OTOMOTİV	05322675320 KADIKÖY
MUSTAFA SÜNGÜ	SNG OTOMOTİV	0533443346 PENDİK
MUSTAFA UÇAN	BEYZA OTOMOTİV	05323952720 KADIKÖY
MUSTAFA UĞUR	BİRLİK OTOMOTİV	05332184709 KADIKÖY
MUSTAFA UZUN	UZUNLAR OTOMOTİV	05325244034 ÜSKÜDAR
MUZAFFER AKÇELİK	AKÇELİK OTOMOTİV	05323744323 MALTEPE
MÜCAHİT TOK	GÜNDÜZLER OTOMOTİV	05322207803 KADIKÖY
NACİ YAVUZ	YAVUZLAR OTOMOTİV	05426710300 KADIKÖY
NAZİF KAR	KAR OTOMOTİV	05326512424 TUZLA
NECATİ BAYRAM	BAYRAMLAR OTOMOTİV	05325984865 MALTEPE
NECATİ TUNCAY ŞAHİN	ŞAHİNLER SU ŞEHİRİ OTOMOTİV	05322128952 KADIKÖY
NECDET VURNAL	D&D OTOMOTİV	05323113354 ATAŞEHİR
NESİM İRŞİ	ONUR OTOMOTİV	05322771956 MALTEPE
NEVZAT KAZGAN	İŞTİRAK OTOMOTİV	05324061604 KADIKÖY
NİL SARIALIOĞLU	SERLAS OTOMOBİL	05322661190 MALTEPE
NİAZİ AĞAÇ	OBJE OTO	05324452192 ATAŞEHİR
NUMAN SİVRİKAYA	SİVRİKAYALAR OTOMOTİV	05333908857 KADIKÖY
NURETTİN ÇİLEK	ÇİLEK OTOMOTİV	05324266999 KADIKÖY
NURİ KURÇENLİ	RAVZA OTOMOTİV	05325200549 KADIKÖY
NURSAL AYDIN	AYDIN OTOMOTİV	05324369429 KARTAL
OFTAŞ OTOM.İNŞ.LTD.ŞTİ **	OFTAŞ	05324471463 MALTEPE
OGUZ GENÇ	ARABA OTOMOTİV	05322041329 KADIKÖY
OKAN ÖZMEN	OTAĞ JAPON CENTER	05334679191 KADIKÖY
OKTAR UÇAR	GÜNEY OTOMOTİV	05326655264 KADIKÖY
OLCAY ZEYREK	ZEYREK OTOMOTİV	05326686562 KADIKÖY
ONUR DÜLGER	MARS CAR	05327393970 KADIKÖY
ONUR KAYA	ASM MOT.ARAÇ.	05325491221 KADIKÖY
ONUR SÖNMEZ	GALLERY UÇAR	05072465454 KADIKÖY
ONUR TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05322040871 MALTEPE
ORHAN ASLAN	AUTO CORNER	05323509707 KADIKÖY
ORHAN TAŞKIN	ORAS OTOMOTİV	05326647772 KADIKÖY
ORKUN ATAMAN	ORKUN OTOMOTİV	05337268097 KADIKÖY
ORKUN SALİH	GÖKTÜĞ OTOMOTİV	05353385412 KADIKÖY
OSMAN BURAK ALBAYRAK	ALBAYRAK OTOMOTİV-RENT A CAR	05327667821 KADIKÖY
OSMAN GENÇ ****	GENKO OTOMOTİV	05336225455 KADIKÖY
OSMAN KALAYCI	FENERBAHÇE OTOMOTİV	05323653747 KADIKÖY
ÖMER GÜVEN	ÖZGÜVEN OTOMOTİV	05323443427 KADIKÖY
ÖMER REİS	REX OTOMOTİV	05322000559 KARTAL
ÖMER TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05322040871 MALTEPE
ÖNER UZMA	UZMAN GRUP OTOMOTİV	05334103136 MALTEPE

İŞYERİ ADI	TEL	İLÇE
ÖZATALAR LTD.ŞTİ	05445581111	KARTAL
ÖZCAN BİBER	05322615199	KADIKÖY
ÖZCAN KANDIŞ	05326343536	ÜSKÜDAR
ÖZCAN ÖFEKLER	05323435875	PENDİK
ÖZDEMİR HERGÜL	05323216236	SARIYER
ÖZER GÜNGÖR	05322874207	KADIKÖY
ÖZGÜVEN OTOMOTİV LTD.	05322751004	KADIKÖY
ÖZKAN BERBEROĞLU	05353250531	ÜSKÜDAR
ÖZLEM OTO. LTD.ŞTİ A.Şahin	05326774047	KARTAL
PAŞA AKKAYA	05322716105	KARTAL
PERATEKS	05326547167	ATAŞEHİR
PINAR KANLIKILIÇER ***	05326520505	KADIKÖY
PORTAKAL TER.MED.OTOMOTİV	05336561191	KARTAL
PRESTİJ MOT.ARÇ.ŞTİ ****	05322675320	KADIKÖY
RAFET ÇALIŞKAN	05322435578	PENDİK
RAMAZAN ACAR	05324903737	MALTEPE
RAMAZAN BİLGİN	05324078693	KADIKÖY
RAMAZAN GÜLEN	05322844625	MALTEPE
RAMAZAN SEVGİ	05073065275	ÜSKÜDAR
RAMAZAN ZENGİN	05323720866	KARTAL
RECEP BEŞİKÇİ	05323237727	MALTEPE
RECEP KARAKAYA	05325673890	KADIKÖY
RECEP OYMAK	05324127171	ATAŞEHİR
REŞAT CANDER KADIOĞLU	05336314685	KADIKÖY
REŞAT ULUSOY	05326676572	KARTAL
RİFAT ÇAYCI	05322663494	KARTAL
RÜFAT YAĞCI	05335168817	MALTEPE
SABRİ ANDAN	05326925721	MALTEPE
SAFFET ÖZER	05362407915	MALTEPE
SAFFET SÜMER	05322753058	KADIKÖY
SAİM AKBULUT	05322931219	ATAŞEHİR
SALİH AYDIN	05322319026	KADIKÖY
SALİH ERDOĞAN	05052300990	KADIKÖY
SALMAN DURAK	05322935467	KADIKÖY
SAMİ ALKAN	05323260223	KADIKÖY
SAMİ ALLAHVERDİ	05324122073	KADIKÖY
SARIOĞLU MOT.AR.LTD.ŞTİ *	05322330032	KADIKÖY
SAVAŞ ÇİÇEKDAL	05332057225	KADIKÖY
SAVAŞ GERZ	05323269920	ÜSKÜDAR
SEÇKİN ÇALIŞKANER	05333898585	ATAŞEHİR
SEDAT GÜRSU	05324535898	ÜSKÜDAR
SEDAT ÖZMEN	05322151979	SANCAKTEPE
SELAHATTİN YEŞİLİSOY	05326349453	TUZLA
SELÇUK BERTAN	05327795522	ATAŞEHİR
SELÇUK ÇETİNER	05323133012	KADIKÖY
SELÇUK SERBEST	05324788381	ÜMRANİYE
SELİM GÜLŞEN	05324413520	KADIKÖY
SELİM MARANGOZ	05322958445	ATAŞEHİR
SELİM YILMAZ	05322661191	MALTEPE
SERDAR AYDIN	05323948026	ÜSKÜDAR
SERDAR PINAR	05324250397	ATAŞEHİR
SERDAR TURAN	00532425022	KADIKÖY
SERHAT PINAR	05336526369	KADIKÖY
SERKAN AYVAOĞLU	05324534087	KADIKÖY
SERKAN BATIGÜN	05322962688	ÜMRANİYE
SERKAN GÜNDOĞAN	05425154353	AVCILAR
SERVET KARAKAŞ	05322165203	MALTEPE
SEZA ŞENSES	05322711509	SULTANBEYLİ
SEZGİN AKAN	05327125815	KADIKÖY

İŞYERİ ADI	TEL	İLÇE
SİDDİK ALBAYRAK	05322676321	MALTEPE
SİRRİ DÖKUNTER	05322880727	ATAŞEHİR
SİNAN BEŞİROĞLU	05324305953	ÜSKÜDAR
SİNAN MAZLUOĞLU	05322351904	KADIKÖY
SİNAN YAŞA	05327801920	ÜMRANİYE
SONER ENİS TUZCU	05322081928	ATAŞEHİR
SONER KARADAŞ	05327445479	SULTANBEYLİ
SÖNMEZ TELLİOĞLU	05322040871	MALTEPE
SUHİP ZENGİN	05326457335	KADIKÖY
SÜHEYR ERDAL YAZICI	05326700646	ÜSKÜDAR
SÜLEYMAN ALBAYRAK	05322326576	MALTEPE
SÜLEYMAN ÖZTÜRK	5324233363	KADIKÖY
SÜNDÜZ ÇAĞAN	05323510103	KADIKÖY
ŞABAN ÇEPEL	05336294638	ATAŞEHİR
ŞABAN KARACA	05322916204	KADIKÖY
ŞABAN PEÇE	05322731540	KARTAL
ŞAFAK MUHARREM GÜLCAN	05327405858	KADIKÖY
ŞAHİN ÇOLAK	05323283376	KADIKÖY
ŞAHİN TEKİN	05305218446	KADIKÖY
ŞEFİK YALVAÇ	05322417479	KADIKÖY
ŞEMUN YANIK	05324346671	MALTEPE
ŞENOL ŞAHİN	05322115065	KARTAL
ŞERİF HASGÜL	05332205858	MALTEPE
ŞEVKET NAÇAR	05336117919	KADIKÖY
ŞİNASİ ŞEN	05322463645	MALTEPE
ŞÜKRÜ ÖZTÜRK	05322347068	PENDİK
ŞÜKRÜ TANSU DALYAN	05324773057	TUZLA
T. BAŞAR ALEMDARZADE	05323111232	KADIKÖY
TACETTİN YILDIZ	05327493429	KADIKÖY
TAHSİN ERDOĞAN	05322146369	KADIKÖY
TANER BİLGİN	05321590053	KADIKÖY
TANER SEVİM	05324413520	KADIKÖY
TAŞTAN TARKAN ŞENKAL	05323354450	KADIKÖY
TAYFUN AKDAĞ	05322035931	KARTAL
TAYLAN KALANBAKLI	05325498080	KADIKÖY
TEKİN TETİK	05322634174	KARTAL
TEMEL TELLİOĞLU	05323218863	MALTEPE
TEMLİ OTOMOTİV LTD.ŞTİ.	05323212725	ÜSKÜDAR
TEVFİK CUMHUR KOÇER	05323223300	PENDİK
TOKO DEK TR. OTO LTD.ŞT.	05323774453	MALTEPE
TOLGA AKAY	05322843715	ÜSKÜDAR
TOLGA ÇAVUŞOĞLU	05359854605	KADIKÖY
TOLGA GENÇ	05338146691	MALTEPE
TUGAY KAYMAZ	05322670722	KADIKÖY
TUĞRUL NAZLI	05322564457	ÜSKÜDAR
TUNÇ BATIGÜN	05422168712	KADIKÖY
TUNÇ BİNGÜL	05325617988	BEŞİKTAŞ
TURAN ÇİLEK	05324266999	KADIKÖY
TURAN KAYA	05322826376	MALTEPE
TURGAY ALTUN	05324156446	PENDİK
TÜRKER ÖLMEZ	05302024996	KADIKÖY
UĞUR GÜLER	05322095016	KADIKÖY
ULUGÖL OT SAN TİC LTD	05368872274	ATAŞEHİR
UMUT BAYRAK	05323736067	ATAŞEHİR
URFANİ KILIÇ	05357655130	KADIKÖY
ÜLKÜ MARKOÇOĞLU	05322851940	KADIKÖY
ÜMİT ERDOĞAN	05322834472	KADIKÖY
ÜMİT KEMAL COŞKUN	05324240551	KADIKÖY
VEDAT AVCI	05323413701	BEYKOZ
VOLKAN ABLAK	05322007560	ATAŞEHİR

İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
VOLKAN AKAY	AKAY MOTORLU ARAÇLAR	05338177978 ÜSKÜDAR
YAKUP BİYİK ***	BENİCE OTOMOTİV	05324233830 KARTAL
YAKUP SARIOĞLU	PRESTİJ OTOMOTİV	05322330032 KADIKÖY
YALÇIN HÜNÜLOĞLU	MARCA OTOMOTİV	05334889826 KADIKÖY
YALÇIN KAYA	İSTANBUL ELİT MOTOR	05323270283 ATAŞEHİR
YASİN SONGUR	SONGURLAR OTOMOTİV	05322545831 KADIKÖY
YAŞAR HALİT KÜTÜK	GOLD CAR OTOMOTİV	05322248193 KADIKÖY
YAŞAR KAPLAN	ÜMIT OTOMOTİV	05436621074 KADIKÖY
YAŞAR KURĞA	YAŞAR OTOMOTİV	05322148558 MALTEPE
YAŞAR TERZİ	YİĞİT OTOMOTİV	05322637880 KADIKÖY
YAŞAR AKÇAY	FTM OTOMOTİV	05384670310 KARTAL
YAVUZ KARAYAZI	OTO GAR	05325815468 KADIKÖY
YAVUZ SELİM OKUT	X-CAR	05356231293 KADIKÖY
YENER KAYA	BENİCE OTOMOTİV	05337610418 KARTAL
YENER TELLİOĞLU	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05323236587 MALTEPE
YILDIRIM DAĞITMAÇ	YILDIRIM OTOMOTİV	05322166666 MALTEPE
YİĞİT ÇENBER	İNALLAR OTOMOTİV	05353125047 TUZLA

İŞ YERİ ADI	TEL	İLÇE
YUSUF SONGUR	SONGURLAR OTOMOTİV	05334878837 KADIKÖY
YÜCEL SATIRAL	DAMLA OTOMOTİV	05336265586 KADIKÖY
YÜKSEL SÜREKLİ	OTO SÜREKLİ	05324354010 MALTEPE
ZABİT AYHAN	ZABİT OTOMOTİV	05322349817 MALTEPE
ZAFER ATEŞ	STOK BİLİŞİM OTOMOTİV	05325103743 KADIKÖY
ZAFER HASBAL	HASBAL OTOMOTİV	05327351028 BAĞCILAR
ZAFER KISA	ÖZGÜN CAR	05422333383 ÜMRANİYE
ZEKAİ ADEMCI	BERAT OTOMOTİV	05322318909 KADIKÖY
ZEKERİYA TAŞTAN	TAŞTAN OTOTİV	05324168853 MALTEPE
ZEKİ DİLEK	ÇAĞDAŞ OTO	05322612669 KADIKÖY
ZEKİ MAZLUM	EREN PARKE OTOMOTİV	05324143589 ATAŞEHİR
ZEKİ TAŞ	METAŞ OTOMOTİV	05322518145 MALTEPE
ZİYA ERYENİLMEZ	DOLPHİN CAR	05358669998 KADIKÖY
ZİYA TERZİ	GALERİ YİĞİT	05322637880 KADIKÖY
ZÜLFİKAR GÖRGÜ	PLATİN OTO	05324787733 KADIKÖY

