



Hüseyin Erdem
Anadolu Yakası Oto Galerici
Derneği Yönetim Kurulu Üyesi

Yeni ve çok daha zengin içerikli bir sayımızla karşınızdayız.

Amacımız; her zaman olduğu gibi, ikinci el oto alım satımı yapan esnaf arkadaşlarımız arasındaki iletişimi güçlendirmek, birlik ve beraberlik duygusunu pekiştirmek, sesimizi en güçlü şekilde kamuoyuna duyururken; kamuoyunu da bizim dünyamızdan haberdar etmektir.

Bununla birlikte; gündemdeki ekonomik, sosyal, kültürel, siyasi konulara da yer vererek; dergimizi her yaştan, her meslekten, her görüşten, kadın erkek herkesin keyif ile okuyabileceği bir çizgide tuttuğumuzu da, sayfalarımızı çevirdikçe göreceksiniz.

Röportajlarına yer verdiğimiz milletvekili adaylarımız; AK Parti'den **Erol Kaya**, **Metin Külünk**, CHP'den **Gamze Akkuş İlgezdi**, MHP'den **Ahmet Turgut**, İşadamı **İbrahim Dumankaya**, Yargıtay Onursal Üyesi **Kamil Acar**, Tuzla Belediye Başkanı **Şadi Yazıcı**, Kadıköy Belediye Başkanı **Aykurt Nuhoğlu**, yine köşe yazısı ile misafir ettiğimiz İstanbul Vali Yardımcısı **Osman Ateş** bu anlamda dergimize güç ve renk katan isimler oldular.

‘İkinci El Oto Galerici ile İlgili Kanun Tasarı Taslağı’ hakkındaki dosyamızı da önemseyerek – inceleyerek okuyacağınızı umuyoruz.

Bölgemizdeki belediyelerden ve galerici esnaflarımızdan haberler, ‘Dünya markaları kapımızın önünde, ünlülerimizin tercih ettiği arabalar, kadın sürücülerimizin istekleri, yok aslında birbirimizden farkımız ama biz dizeliz, araç asansörleri, geri park yapamayana ehliyet yok, gezelim görelim’ başlıklı dosyalarımız ve daha birçok renkli konu yine bu sayımızda arz-ı endam ediyor.

Beğeni ve eleştirilerinizi tarafımıza iletip, aktif katılım sağladığınızda; var olanın çok daha güzelini – iyisini ortaya çıkarabileceğimize inanıyorum.

Bu derginin hazırlanmasında şahsıma her türlü desteği veren yönetim kurulu üyelerimize ve meslektaşlarıma teşekkür eder, saygılar sunarım.



GALERİCİ DERGİSİ

Sayı 4 Haziran 2015

İstanbul Anadolu Yakası Oto
Galericileri Derneği Adına
İmtiyaz Sahibi
Erdoğan BAYRAK

Genel Yayın Yönetmeni
Hüseyin ERDEM

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Mustafa KALAYCI

Yayın Kurulu
Hüseyin ERDEM
Tunç BATIGÜN
Mustafa KALAYCI

Grafik Tasarım
Pega Reklamcılık
Erol Kaya Cad. Doğu Mah. 15/3
Pendik/İST
0216 483 35 15
pendikgazetesiipg@gmail.com

Fotoğraflar
Pega Reklamcılık

Dernek İletişim
Hasanpaşa Mah. Uzunçayır yolu
Cad. Yapı Merkezi B1 Blok 35/18
Hasanpaşa/ Kadıköy/İST
0216 336 06 76 - 77
otogalericileridernegi2011@
hotmail.com

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın

BASKI
İhlas Gazetecilik A.Ş.
Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas
Plaza No:11 A/41 Yenibosna -
Bahçelievler / İST 0212 454 30 00



oto kasaba projesi yol alıyor 24



Dünya Markaları Kapımızın Önünde 30

Kadıköy
Belediye
Başkanı
Aykurt
Nuhoğlu:

İşimiz
sadece
çöp
toplamak
değildir



Geri
park
yoksa
ehliyet
yok !

38



33

beyaz olsun
benim olsun



50

Yok aslında birbirimizden farkımız



Yargıtay
Onursal Üyesi
Kamil Acar ile
Röportaj

54

Tuzla Belediye
Başkanı
Şadi Yazıcı
ile röportaj

80



İkinci El Taşıt Ticareti Hakkında Kanun Tasarı Taslağı

08

62



İbrahim Dumankaya: Bugünlere hep bir tık daha
fazlasını hedefleyerek geldik



Ünlüler Hangi Arabaları Tercih Ediyor 42

Bu Asansör Araçlara Mahsus



35



Dernek Üyeleri Bostancı Green Park'ta Bir Araya Geldiler

04



Müşteri Memnuniyeti Karnesi

52

İstanbul'a yakın gezilip görülecek yerler

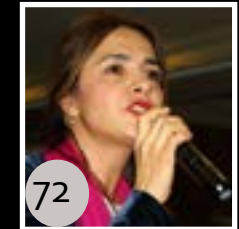
90



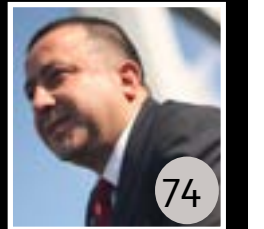
64



68



72



74

Bölge Milletvekillerimiz Erol Kaya,
Metin Külünk, Gamze İlgezdi ve
Ahmet Turgut ile röportajlar



İstanbul Anadolu Yakası
Oto Galerici
Derneği'nden

Moral Gecesi

Satılık oto ilanlarının yayınlandığı sahibinden. com sitesi yönetiminin sponsorluk yaptığı gece, Bostancı Green Park Otel'de gerçekleştirildi. Geceye yoğun katılım oldu.

ANADOLU YAKASI Oto Galerici Derneği, üyelerine yönelik olarak bir moral - birlik beraberlik yemeği organize etti. Satılık oto ilanlarının yayınlandığı **sahibinden. com** sitesi yönetiminin sponsorluk yaptığı gece, Bostancı Green Park Otel'i'nde gerçekleştirildi. Saat 20.00'da başlayan etkinliğe dernek yönetici ve üyelerinin yanı sıra DKY İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı **Ali Dumankaya**, sahibinden. com Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı **Boğaç Göncü** katıldılar. Geceye 500'ün üzerinde galericinin katılarak yoğun ilgi göstermesi ise dikkat çeken bir ayrıntıydı.

Sunumunu **Mustafa Kalaycı**'nın yaptığı gecede, Dernek Başkanı **Erdoğan Bayrak**, Yönetim Kurulu Üyesi **Hüseyin Erdem**, **Ali Dumankaya** ve **Boğaç Göncü** de birer konuşma yaparak gündemi değerlendirdiler.

Erdoğan Bayrak konuşmasında, '2. El Taşıt Ticareti Hakkında Kanun Tasarı Taslağı' çalışmalarını ilgili galerici esnafına bilgi aktardı. 'Oto Galerici' ibaresinin bu yasanın yayımı itibarı ile yürürlükten kaldırılmış olduğunu belirten **Erdoğan**; "Mesleğe bir tanım ve düzey getirme çabalarımız sürüyor. Bu sürecin sonunda 2. el oto satışı yapan esnafımız, çok daha saygın ve etkin bir meslek sahibi olacaklar" dedi.

DKY Yönetim Kurulu Başkanı **Ali Dumankaya** da konuşmasında, Oto Kasaba Projesi'nin 2015 yılı içerisinde hayata geçirileceğini belirterek, projenin gerçekleştirileceği yeni yerin çok daha stratejik ve verimli bir alanda bulunduğunu ifade ederek, "DKY İnşaat olarak Oto Kasaba Projesine özel önem gösteriyoruz. Her aşamasını dernek yönetimi ile birlikte şekillendiriyoruz. Şuanki aşamada her şey arzu ettiğimiz gibi gidiyor. Oto Kasaba inşaatı için kazmayı vurmak üzere müjdeli haberi kısa zamanda sizlerle paylaşacağız" dedi.





Hüseyin Erdem ise konuşmasında birlik beraberlik vurgusu yaparak, “Yaşanan süreçte birçok zorluğun üstesinden gelmeyi başardık. Son olarak İstanbul Anadolu yakasındaki 2. el oto galerilerinin şehir içindeki faaliyetlerinin bir yıl daha uzatılması, derneğimizin ve dostlarımızın çabaları neticesi gerçekleştirildi. Önümüzde, alınacak uzun bir yol daha var. Ama en uzun yollar ilk adımla başlar ve tamamlanır. Mevcut kararlılığımız her türlü zorluğun üstesinden gelebilecek niteliktedir” sözlerine yer verdi.

Derneğin yayımladığı derginin iç-

riği ve amacı ile ilgili de bilgi veren **Erdem**, “Bu dergide yer alan her türlü bilgi, bir vesika niteliğindedir. Adı geçen tarafları bağlamaktadır. Esnafımızın kimliğini, kişiliğini, istek ve sorunlarını, piyasa ile ilişkilerini, derneğimizin faaliyetlerini yansıttığımız; çeşitli magazin, haber ve konularla da renklendirdiğimiz bu dergi aracılığı ile varlığımızı ve etkinliğimizi kamuoyuna çok daha hızlı – yaygın bir biçimde hissettireceğiz” dedi.

Son konuşmacı olarak mikrofona çıkan **Boğaç Gönçü** ise sahibinden. com sitesinin yeni yapılanması ve uygulamaları

ile ilgili bilgiler aktardı.

Etkinliğin en renkli dakikaları sorulu cevaplı süren bu bölümde yaşandı. 2. el oto satıcısı esnaflar, sordukları sorularla **Boğaç Gönçü**’yü oldukça zorladılar. Katılımcılar bu vesile ile de site yönetiminden beklentilerini, mevcut uygulamadan şikayetlerini doğrudan dile getirmiş oldular.

Birlik beraberlik ve moral gecesi beklenenin de üzerinde pozitif, keyifli bir hava içerisinde sürerek sona erdi.



İkinci El Taşıt Ticareti Kanun Tasarı Taslağı TBMM’den geçti. Taslak kanunlaştığında sektör için yepyeni bir sayfa açılacak.

GALERİCİLER ile ilgili ‘İkinci El Taşıt Ticareti Kanun Tasarı Taslağı’ Türkiye Galerici Federasyonu’nun girişimleri sonucu mecliste görüşülerek geçti.

Öncelikli olarak, ikinci el araç satışının düzene kavuşturulmasını hedefleyen tasarı, kanunlaşarak resmen yürürlüğe girdiğinde, sektör için devrim niteliğinden bir yenilik olacak.

Galerici esnafının yeniden tanımlandığı bu kanunla, yetki belgesi olmayan hiçbir esnaf, ikinci el oto alım satımı yapamayacak. Sektöre düzen getirecek, güvenli bir alışveriş ortamının tesisini sağlayacak bir çok kriterin esas alın-

Önüne Gelen Galerici Yaptırmayacak

cağı kanun çerçevesinde; hem galerici esnafı, hem vatandaşlar hem de devlet karlı çıkacak.

Konu ile ilgili görüşlerine başvurduğumuz Türkiye Galerici Federasyonu İkinci Başkanı ve İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Dernek Başkanı **Erdoğan Bayrak**, dergimize şu açıklamalarda bulundu:

TASLAĞIN TEMELİ 2009 YILINDA ATILDI
2009 yılında, federasyon kurma düşüncesi ile Kayseri’de bir toplantı gerçekleştirmiştik. Buradaki görüşmelerimiz esnasında, federasyonun kurulması ile birlikte, mesleğin sorunlarını da masa-

ya yatırdık. Galerici mesleğine bir tanım getirilmesi, ikinci el taşıt ticareti ile ilgili kriterlerin oluşturulması fikri burada olgunlaştı.

TASLAĞI BİZZAT BİZ HAZIRLADIK

Bu yönde bir kanun tasarı taslağı oluştururken; öncelikli olarak meslektaşlarımızla, Türkiye genelinde dernek yöneticilerimizle, Ticaret ve Sanayi Odası ile, Türkiye Odalar ve Barolar Birliği ve ilgili tüm taraflarla görüştük. 2015 yılının başında meclise gönderdiğimiz ve meclisten geçen bu taslağın yıl sonuna kadar kanunlaşarak yürürlüğe girmesini bekliyoruz.

Aslına bakarsanız bu taslağı meclise göndererek onaylatmak bile başlı başına bir başarı öyküsüdür. Bugünlere gelinceye kadar birçok milletvekili, bakanlarımız, ilgili bürokratlarımızla görüştük. Federasyon olarak defalarca toplandık. Ağır ilerleyen bürokratik işlemleri hızlandırabilmek için, çalışmalarımızı devam ettiriyoruz.

TASLAK KANUNLAŞINCA SEKTÖRÜN İMAJI YÜKSELECEK

Türkiye’de 60 bin galerici esnafı, çeşitli illerde faaliyette olan 38 dernek mevcut. (Bu derneklerin 27’si federasyonumuza üye) Böylesine dev bir potansiyele sahip galericilik mesleğinin tanımlanmamış olması, keyfe keder bir ticaretin sürdürülmesi, önce bize yani galerici esnafına zarar veriyor.

Tasarı kanunlaştığında sektöre bir tanım gelecek. Bu işi yapmak isteyenler için belli kriterler söz konusu olacak. Yetki belgesi alamayan hiç kimse ikinci el taşıt ticareti yapamayacak.

Cebine 50 – 100 bin TL koyup, iki sandalye bir masa ile merdiven altı araba alım satımı yapılan dönemler sona erecek. Dolandırıcılık, suistimaller, haksız rekabet ve diğer olumsuz birçok şey de, doğal yollardan ortadan kalkacak. Çürük elmalar ayıklanacak.

Kanun ile birlikte kimin ne yaptığı, nasıl yaptığının belli olmadığı bir ortamın yerine; kontrol ve disiplin altına alınmış, güvenli bir alışveriş ortamı tesis edilmiş olacak. İkinci el taşıt ticareti yapan esnaflarımız, itibarı ve geleceği olan bir meslek sahibi olarak tescil edilecekler.

YENİ BİR SAYFA AÇILACAK

İkinci El Taşı Ticaret Kanunu ile birlikte, mevcut durumdaki birçok şey tarihe karışacak.

Bürokrasi hafifleyecek. Esnaf hesap sorulabilir bir yapıya kavuşacak. Müşteri şikayetleri azalacak. Devlet vergisini daha doğru – düzenli alabilecek, esnaflarımız da haklarını çok daha güçlü bir şekilde arayabilecekler. Sektörel eğitimler, proje ve geliştirme çalışmaları hayat bulacak. İthalat ile ilgili sıkıntılar ortadan kalkacak. Sektör; dünyanın gelişmiş ülkelerinde olduğu gibi nitelikli bir yapıya ve dinamığa kavuşacak.

Federasyon ve dernek olarak tüm çabalarımız, galerici esnafımız için her şeyin daha güzel olması adına elbet. Bu yönde bize destek veren herkese teşekkür ediyoruz.

İkinci El Taşıt Ticareti Hakkında Kanun Tasarı Taslağı

BİRİNCİ BÖLÜM Amaç Kapsam ve Tanımlar Amaç

MADDE 1 – Kanunun amacı; Ülke ekonomisine canlılık kazandırılması, istihdama katkı sağlanması, ikinci el araç satışının düzene kavuşturulması, bu satışların hem tüketicilerin hem de satıcıların haklarının korunarak yapılmasını sağlamaktır.

Kapsam

MADDE 2 – Bu kanun, trafik tescili yapılmış olan taşıtların ticaretini yapacak gerçek ve tüzel kişilere ilişkin esas ve usulleri kapsar.

Tanım

MADDE 3 – Bu kanunda adı geçen; **İkinci El Taşı Satıcısı:** Ticaret ve Sanayi Odalarına veya Ticaret Odalarına kayıtlı, ikinci el motorlu taşıt satışını yapan gerçek ve tüzel kişileri.

İkinci El Taşı Alıcısı: Motorlu veya motorsuz tescilli olan taşıtları satın alan gerçek ve tüzel kişileri,

İkinci El Taşı: Karayolunda insan, hayvan ve yük taşımaya yarayan motorlu veya motorsuz trafik tescilli olan taşıtları

Faaliyet Belgesi: Odalardan alınan belgeyi

Yetki Belgesi: İkinci el taşıt alım ve satışının yerine getirilebilmesine ilişkin muhtevası ve formatı Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) tarafından hazırlanan ve Bakanlıkça kararlaştırılacak belgeyi,

Bakanlık: Gümrük ve Ticaret Bakanlığı,

Gerçek Kişi Tacir : Bir ticari işleme-yi, kısmen dahi olsa kendi adına işleten kimseyi,

Tüzel Kişi Tacir : Ticaret ortaklarıyla bir ticari faaliyet için kurulan tüzel kişilik kuruluşunu,

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu’nu (MASFED) : Merkezi Ankara’da bulunan Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu’nu ifade eder.

İKİNCİ BÖLÜM Tacir Tanımı ve Tacir Olma Kriterleri

11/06/2002 tarih ve 24782 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan Sanayi ve Ticaret Bakanlığı’nın ‘Esnaf ve Sanatkarlar ile Tacir ve Sanayiciyi Belirleme Koordinasyon Kurulu’nun 11 no’lu kararı eki ‘muhtelif’ bölümün 26. sırasında yer alan **“Oto Galerici” ibaresi bu yasanın yayımı tarihinden itibaren yürürlükten kaldırılmıştır.**

Bu karar eki listede yer alan ve imalatla istigal etmekle beraber 5174 sayılı TOBB Kanunun 5’inci maddesindeki “Sanayici” tanımının kapsamına girenler ile 6762 sayılı Türk Ticaret Kanununun 17.maddesinin dışında kalanlar esnaf ve sanatkar sayılmazlar.

507 sayılı Esnaf ve Sanatkarlar Kanununun ilgili hükümleri gereği resmi hüviyet kazanmış bulunan esnaf, tacir olmadıkları süre içerisinde ikinci el taşıt satışı yapamazlar.

MADDE 4 – Tacirlere ilişkin kriterler Tacir olacaklarda aranacak şartlar, *İflas etmemiş olmak ya da iflas etmiş olsa bile itibarını yeniden kazanmış olmak.

*Taksirli suçlar hariç olmak üzere ağır hapis veya iki yıldan fazla hapis cezasıyla cezalandırılmamış olmak, yahut affa uğramış veya tecil edilmiş olsalar bile basit ve nitelikli zimmet, irtikap, rüşvet, hırsızlık, dolandırıcılık, evrakta sahtecilik, inancı kötüye kullanma, yalan yere tanıklık, hileli iflas, görevi kötüye kullanma, resmi ihale ve alım satıma fesat karıştırma, kara para aklama, devlet sırlarını açığa vurma, terör, vergi kaçakçılığı veya vergi kaçakçılığına teşebbüs ya da iştirak suçlarından dolayı hüküm giymemiş olmak, *Ticaret ve sanat icrasından hükmen yasaklanmamış olmak, *Ticari kazanç dolayısıyla gelir veya



kurumlar vergisi mükellefi olmak,
*Okur-yazar olmak

ÜÇÜNCÜ BÖLÜM

İkinci El Araç Satışı İçin Bölge ve Satışa İlişkin Uygulamalar ve Yetki Belgesi Alma Zorunluluğu
İkinci El Araç Satışı İçin Bölge ve Bölgede Yapılacak Satışa İlişkin Uygulamalar:

MADDE 5 – İkinci el taşıt satışlarıyla ilgili olarak;
İkinci el taşıt satış ve alımlarındaki mevcut dağınıklığın giderilebilmesi ve nizam ve intizamın sağlanabilmesi, alıcılara alternatif satış imkanının sunulabilmesi ve bürokrasinin en aza indirilebilmesi için, İçişleri Bakanlığı'nın 21.11.08 tarih 2008/116 sayılı genelgesinde düzenlemeye konulan "İkinci El Taşıt Satış Siteleri" kurulur ve site içerisinde bir Trafik Tescil Bürosu Kurulur.

(Bu madde İçişleri Bakanlığı'nın 21.11.08 tarih 2008/116 sayılı genelgesinde düzenlemeye konulmuştur.)
Nüfusu 100 binden az olan illerde ve ilçelerde ise bu ticaret mevcut haliyle yapılır.

Ticaret Odalarına veya Ticaret ve Sanayi Odalarına ve Motorlu Araç Satıcıları Federasyonuna (MASFED) üye olan otomotiv ile ilgili derneklere kayıtlı olması.

Yetki Belgesi Alma

MADDE 6 – İkinci el taşıt alım ve satımına ilişkin olan ve Vali'nin görevlendireceği ilgili il Müdürü ile Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) tarafından görevlendirilen ilde bulunan ve MASFED üyesi olan ikinci el otomotiv ürünleri satıcıları ile ilgili Dernek Başkanı veya üst düzey bir yetkilinin 15 günde veya ayda bir yapacağı toplantılarda, yapılacak değerlendirmeler sonucunda belirlenen gerçek ve tüzel kişilere MASFED tarafından süreli,onaylı isim, unvan, telefon numarasını ihtiva eden, resmi Yetki Belgesi verilir ve belge çerçevelenerek alım satımın yapıldığı ofiste alıcıların ve denetim elemanlarının görebileceği bir yere asılır.

Yetki Belgesinin şekli, içeriği ve verilmesi ile ilgili uygulamaya ilişkin esaslar MASFED tarafından hazırlanacak ve Bakanlık tarafından onaylanacak bir yönetmelik ile belirlenir.

Yetki Belgesi Alma Zorunluluğu

MADDE 7 – Bu Kanun kapsamında faaliyette bulunacak gerçek ve tüzel kişilerin;

a)İkinci el araç alım satımı, bu işlerle ilgili şube açma, komisyon işleri yapma, dağıtım işleri, oto kiralama işletmeciliği ve benzeri faaliyetleri yapabilmeleri için yetki belgesi alması zorunludur.

b)Yetki belgesi alabilmesi için bu kanunun sekizinci maddesinde belirtilen özel şartlara sahip olunması şarttır. Muhtevası bu kanunda belirtilen herhangi bir faaliyet, Yetki Belgesi alınmadan yapılamaz.

Özel Şartlar

MADDE 8 – Yetki belgesi verilebilmesi için başvuranın aşağıda belirtilen özel şartları taşıması gerekmektedir.
-MASFED üyesi Derneğe Üye olması,
-Ticaret Odasına veya Ticaret ve Sanayi Odasına Üye Olması,
-İşyeri ruhsatının alınması,
-Şirket sermayesi için belirlenen asgari ölçüye uyulması,
-Kullanılmış araç satıcıları faaliyet belgesi alınması,
-İşyerlerine, yönetmelik ile getirilecek asgari metrekare ölçüsüne uyulması gereklidir.

DÖRDÜNCÜ BÖLÜM

Harç ve Damga Vergisi Muafiyeti Bandrol Ödenmesi

MADDE 9 – Tescil edilmiş aracın motorlu taşıtlar vergisi bulunmadığına dair belgenin ibrazı üzerine araç sahibinin adına düzenlenmiş tescil belgesi esas alınarak gerçek ve tüzel kişilere yapılan satış ve devirler noterler tarafından yapılır. 493 sayılı Harçlar Kanunun ilgili bendine göre bu satışlar harç ve damla vergisinden istisnadır.

Bandrol Ücretinin Ödenmemesi

MADDE 10 – Her yılın Ocak ve Temmuz aylarında araç sahiplerinden Maliye Bakanlığı tarafından bandrol ücreti alınmaktadır. Bakanlıkça yetki belgesi verilmiş, ikinci el taşıt satımı yapanların envanterlerinde bulunup bu aylardan önce satılamayan araçların bandrol ücretleri araçların satışına kadar dondurulur ve bu süre içerisinde bandrol ücreti ikinci el taşıt satışı yapanlardan alınmaz.

BEŞİNCİ BÖLÜM

Taşıtların Envanter Altına Alınması

MADDE 11 – Yetki belgesine sahip ikinci el taşıt satışı yapan galericiler vekalet yoluyla vasıta satamazlar. Vekalet yoluyla satışı yapılacak vasıta İkinci El Taşıt Satıcısı tarafından satın alınarak envanterine kayıt edilir.Denetim elemanları tarafından yapılacak denetim esnasında aksi bir durum tespit

edildiğinde cezai müeyyide uygulanır. Bu uygulamaya ilişkin olarak tebliğ Maliye Bakanlığı tarafından yayımlanır .

Gerçek ve Tüzel Kişilerin Kayıt Altına Alınması

MADDE 12 – Belediyeler tarafından çalışma ruhsatı verilecek, ikinci el satış yapacak gerçek ve tüzel kişilerin, bağlı bulundukları Ticaret Odalarına veya Ticaret ve Sanayi Odalarına ve Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu üyesi Derneklere kayıtlı olduklarına dair belge istenir.

Kanun yürürlüğe girmeden önce faaliyet gösteren ikinci el satış yapacak gerçek ve tüzel kişilerin bağlı bulundukları Ticaret Odalarına veya Ticaret ve Sanayi Odalarına Ve Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu üyesi Derneklere kayıtlı olmayanların tespiti ile ilgili Belediyeler tarafından yapılarak, bağlı bulundukları odalara ve derneğe bir ay süre içerisinde kayıt yaptırmaları istenir.Bu süre içerisinde kayıtlarını yaptırmayan İkinci el taşıt satıcıları uyarılarak bir haftalık ek süre verilir. Uyarıya rağmen kayıtlarını yaptırmayanların çalışma ruhsatları ilgili belediyeler tarafından iptal edilir.

İkinci el taşıt satışı ile ilgili yetki belgesi verilmesi hakkındaki uygulama usul ve esasları ile ilgili tebliğ, kanun yürürlüğe girdiği tarihten itibaren üç ay içerisinde, ilgili Odalar ve Federasyon tarafından hazırlanır ve yürürlüğe konulur.

ALTINCI BÖLÜM

Yetki Ve Denetim Koordinasyon

MADDE 13 – Bu kanun uygulanmasında ortaya çıkacak her türlü vergi, tescil ve diğer uygulamalara ilişkin darboğazların giderilmesi hususunda diğer bakanlıklar ve kurumların kendilerini ilgilendiren konulara ilişkin çözüm önerleri doğrultusunda Bakanlık tarafından yerine getirilir.

Yürürlük

MADDE 14 – Bu kanun, yayımı tarihinde yürürlüğe girer.

Yürütme

Madde 15 – Bu kanunu Gümrük ve Ticaret Bakanı yürütür.

A'dan Z'ye her marka ve her model ikinci el otomobil alım satımında çözüm noktanız



İLKE OTOMOTİV

Seyit Burhan Toprak Cd. No: 11/6 Pendik/İst. Tel: 0216 491 70 70
Fax: 0216 491 48 00 Gsm: 0532 408 97 98 - ilke_otomotiv@hotmail.com

Laleli piyasasından Kadıköy'e geldiklerini ve baba mesleğini 35 yıldır sürdürdüklerini belirten Uğur Güler kurulma aşamasında olan Oto Kasaba'nın Anadolu esnafının buluşma noktası olacağını söylüyor.

Oto Kasaba Anadolu Esnafının Buluşma Noktası Olur

KADIKÖY'de galericilik yapan Güler otomotiv sahibi **Uğur Güler** de baba mesleğini sürdürenlerden.

Laleli piyasasından Kadıköy'e geldiklerini ve baba mesleğini 35 yıldır sürdürdüklerini belirten Uğur Güler kurulma aşamasında olan Oto Kasaba'nın Anadolu esnafının buluşma noktası olacağını söyledi.

Birçok galeri sahibi ile ortak sorunlar yaşayan Uğur Güler "Anadolu esnafı gelmediği zaman bizim işlerimiz durur. Her ne kadar şahıslarla yapsak da, çoğu Anadolu esnafı gibi biz de sürümden kazanıyoruz. Anadolu'dan gelen esnaf burada birkaç esnafa uğruyor, aradığını bulamayınca Oto Center ve İstoç gibi yerlere gidiyor. Kısa zamanda çok galeriyi geziyor. Ama ayrı ayrı olunca bir saat içinde en fazla 5 galeri gezilebilir. Oto Kasaba gibi alanların dezavantajı şu: Müşteri esnafa birbirini kısıtlıyor. Ben fiyat veriyorum 30 bin, o diğerine gidiyor 29 verdi diyor. 29 veriyorsun, yanımda arayıp burada ki esnaf 31 verdi diyor. Esnaf da, o öyle veriyse bir kar vardır ben biraz fazlasını vereyim alayım diyor. Piyasayı çıkartıyorlar aynı zamanda. Oto center gibi yerlerde herkes aracını dükkanının önüne çektiği zaman trafik yoğunluğu oluyor.

Oto Kasaba'nın avantajı yayılmış olması olacak

Ayrıca 2-3 katlı alanlar galericilik için uygun yerler değildir. Tek kat ve yayılmış olması önemli. 2. kata hiçbir müşteri çıkmaz. Oto Centerda dükkanlar kurayla belli oldu. Kurada kime ne çıktıysa o. Bana ön tarafta yer çıktı fiyat astronomik olurken, aynı parayı veren bir diğer esnafa arkada köşede 500 milyara verseler kimse almaz şeklinde dükkan çıkıyor. Bu da haksızlık

oluyor. Bu tip merkezlerin çok kapısı olması lazım. Kapıya yakın olan yerler her zaman pahalıdır ve sirkülasyonu fazladır. Hemen girişte görünür. 5-6 kapı olması bizlere avantaj sağlıyor.

Sokak arası galericileri

Bir cadde üzerindeki dükkanın kirasının 8 milyar ile 15 milyar arasında değiştiğini ifade eden Uğur Güler; sokak arasında iki üç ortaklı olan galeriler var. Bu galerilerin içerisinde maalesef galericiliği günün birlik yapan ve bizlerin adının kötüye çıkmasına neden olan galericiler de var. Bunlar, km de oynamalar yapıyorlar. Arabadaki değişen parçaları i saklıyorlar. Müşteri sıkıntıyı söylediğinde, uyanık olsaydın da almasaydın şeklinde verilen cevaplar; kişiye değil galericilerin üzerine yapıyor. Bunlarda bizler için sıkıntı oluyor. Galerici olmayıp ayak müşterisi dediğimiz kişiler var ki bunlarda çalıntı

araç dahi satanlar var.

Müşteri en büyük reklamdır

Sattığım araç çalındı, müşterim bir yıl sonra buldu. Bulan da muayene istasyonu. Şase numarası değiştirilmiş muayene de ortaya çıkıyor. Adamı bulamazsın çünkü ayakçı. Esnaf olsa hemen bulursun. O yüzden esnafın güvenilirliği arttı. Müşteriye davranış çok önemli. Biz bir defalık görmesiyiz müşteriyi. Bizde 30 senelik müşteriler var. Müşteri en büyük reklamdır. Verdiğin güven en büyük reklamdır. Maddi yönden baktığın zaman para her zaman her kapıyı açmıyor. Ailevi sorunlarını bize anlatan müşterilerimiz dahi var. Yardımcı olmaya çalıştığımız müşterilerimiz bile var. Biz 91'den beri buradayız.



Tamir bakım için aracınızı yetkili servislere emanet edin. Üç beş lira ucuz olacak diye başka adreslerde çözüm aramayın. Çünkü rastgele bir tamirciye gittiğinizde olay size daha pahalıya patlar

YETKİLİ SERVİSLER GARANTİLİ

1975 YILINDAN bu yana otomobil sektörünün içerisinde hizmet veren, Güven Altan Renault Yetkili Servisi Sahibi **Güven Altan**, araçlarını bayilerden alan ve garantisinin bitmesinin ardından, yetkili servisin dışında başka bir yere bakımlarını yaptıran araç sahiplerine uyarıda bulundu.

Güven Altan, "Yetkili bayilerde bakımları ya da tamirleri yapılan araçlara her zaman garanti verilmektedir.

Ancak herhangi bir tamirciye giderek tamirini ya da bakımını gerçekleştiren araç sahiplerinin, karşılarına çıkacak sürprizlere de hazır olmaları gerekir. Vatandaş ilk üç yıl garanti müddeti dolana kadar yetkili servise gidiyor. Garanti dâhilinde olduğu için sadece işçilik ücretini ödüyor. Yedek parça kullanım hatası yoksa, her şeyi firmalar karşılıyor. Sıkıntı ne zaman başlıyor. Üçüncü yıl sonunda garanti müddeti dolunca vatandaş, bir sanayide satılan parça ile serviste satılan parçanın fiyat farkını öğrendiği zaman 'niye servise gideyim ki, orada yedek parça pahalı' diyerek dışarı gidiyor. Yetkili servisler son dönemde özel iskontolar yaparak, bu durumu kendileri için dezaavantaj olmaktan çıkarmaya çalışıyorlar.

TÜKETİCİ AÇISINDAN DA ARTI

Yetkili bayilerin olması tüketici açısından hep artıdır. Çünkü başta güvenilir bir yerden hizmet alırsınız. Vatandaş bir problemle karşılaşsa, aldığı otomobil sıfır veya ikinci el dahi olsa mutlaka bir garantisi var. Tüm dünya da yetkili satıcılar niye var ki. Fark var o yüzden. Dünya dağıtım ve satışı bu şekilde gerçekleştiriyor. Yetki satıcılar

Aracını Yetkili Servise Götür Başın Ağrım

çok da artamaz çünkü her markanın belli bir kapasitesi var. Belli bölgelerde olmak ister. Ama o bölgede bir yerine iki olmak ne yetkili acente ister ne bağlı olduğu kurum ister. Çünkü rekabet olayı var. Neticede ticari olarak baktığımızda olamaz.

UCUZA ALDIM HEMEN BOZULDU

Yaptıkları işleri ciddiye alan firmaların her zaman daha çok tercih edilmesi ile ilgili başından geçen bir olayı dile getiren Güven Altan, Kirazlı Yalı'da ki evimde, alttan sürekli su geldiği için, devamlı kullanmış olduğum dalgıç motoru bozuldu. Bunun üzerine İzmit'te bulunan başka bir firmadan daha ucuz olması nedeniyle (neredeyse 4'te biri fiyatına) dalgıç motorunu aldık. Motor daha 4. ayında bozuldu. Biz de 1 yıl garantisi olduğu için götürdük. Önce bakacağız dediler ve cevap geldi, 'kullanım hatası' Kullanım hatası da, su çamurluymuş. İşin özü yenisini ver-

mediler. Başka almak zorunda kaldım. Aldığım ürün İtalyan markası olan bir ürün. Üretici hangi şartlarda kullanılabileceğini bildiği için ona göre üretim yapmış. Bir arıza durumunda ise önce tamir ardından ise değişim yapıyor.

Türkiye yavaş yavaş bu konuma gelecek, zaman içinde değişecektir. Bilinçli düşünüldüğü zaman üç beş kuruş fazla veriyorsun. Yedek parça için ki işçilik bizde ucuzdur. Yedek parçadaki bir diğer handikap şu. Her malın taklidi veya başka markası var. Yetkili servislerdeki ise garantili ve orijinal parçalardır.



Vatandaşların, ikinci el oto galericiliği yapan şahıslara gerekli güveni duymadığını ifade eden Fatih Kıral, bayiler bu güvensizliği paraya çeviriyor diyor.

Galericilere Olan Güvensizliği Bayiler Nakite Çeviriyor

YILDIZ ÜNİVERSİTESİ Muhasebe Bölümü'nü bitirmesinin ardından kendisini bir anda amcasının ve ağabeyinin yapmış olduğu galericilik mesleğinin içinde bulunduğunu ifade eden Kısmet Otomotiv sahibi **Fatih Kıral**, "Bu işi yaparken keşke demek istemedim ama, keşke bu işin içinde olmasaydım dediğim zamanlar oldukça fazla" diyor.

Müşterilerin galerecilere olan güvenlerinin son 15 yıldan buyana oldukça fazla olduğunu ve bundan oldukça rahatsızlık duyduğunu ifade eden Fatih Kıral, "Bu işi yapanların kültür seviyesi çok düşük, yalan dolan her şey var. Benim en zoruma giden, ilanlardan arayanlar oluyor. Galerici mi diyor,

evet dediğimde ise telefon küt diye yüzümüze kapatılıyor.

Aslında haklılık payları da var, Bunun nedeni de yine galericilerdir. Biz bu işi Laleli'de yapmaya başladığımız dönemlerde eğitim seviyesi yine düşüktü ama farklı bir kültür vardı. Kültür seviyesini eğitimle endekslememek lazım.

Babam Görsün Amcam Görsün Bayilerin kendilerini bitirmeye çalıştığını ifade eden Kıral, "Bayiler bizi bitirmeye çalışıyor ama onları bitirecekler de çıkacak" diyerek sözlerini şöyle sürdürdü, "Müşteri bizlere geldiği zaman soru işareti ile geliyor. Ama bayii de öyle değil. Kurumsal gördüğü için daha farklı bakıyor. Aynı arabayı burada pazarlayalım sonra götürüp bayi de pazarlayalım. 2 milyarda üzerine fiyat koyalım. Bayiden sorgusuz sualsiz alacaktır. Bizden aldığında ustaya gösteriyor, servise götürüyor, babam görsün amcam görsün diyorlar."

Bu güvensizliği bayiler nakite çeviriyor

Bayiler kapıya çöp koysa satıyor. Biz boyalı arabayı, hele tavanı boyalı arabayı kapının önüne koymayız özellikle. Bayide gözümün önünde yaşadıklarım var. Tavanı bir iki boya, de-ğişme var mı yok. Tamam önemli değil deniliyor. Bu, güvenle alakalı.

**15 Yıl Önce Galerici-
lere Tam Bir Güven Vardı**
Bundan 15 yıl önce galerici-

lere tam bir güven vardı. İş galericilerin elinde dönüyordu. Bunun bozulmasının nedeni de, sonradan girenleri yargılamış gibi olacağız ama özellikle son 10-15 yıl, bu işin düzenin bozdu. Babadan bu işi yapanlarla, sonradan girenler arasında çok fark var. Elinde üç beş kuruşu olan, bir arkadaşıyla birleşiyor, hiçbir eğitimi yok vasfı yok, ne yapayım, bari galericilik yapayım diyor.

Çürük elmalara dikkat edilmeli

Müşteri galeriye gittiğinde kişilere çok dikkat etmesi gerekli. Ne zamandır orada olduğuna bakmalı. Tabela eskiliği galerinin yıllardır orada hizmet verdiğini gösteriyor. Bir de vergi levhasına bakması lazım. Birçok galerici vergi levhalarında matrahsız çalışıyor. Zoruma gidiyor bu. Bir yerlerden bir şeyleri esirgeyen sizden de esirger. Galerinin insanlara saygısı olması lazım, hak yememesi lazım. Müşterilerin de işi zor.

Birlik Beraberlik Olmazsa Oto Kasabada Rahat Edemeyiz

Bizim galerici sektöründe birlik ve beraberlik sağlanmadığı sürece Oto Kasaba'da da rahat edemeyiz. İnsanlara saygı olmadığı sürece, istediğimiz sonuca ulaşamayız. Eğitim seviyesi yükselmediği sürece insanlar birbirlerinin haklarına muhakkak ki tecavüz edecektir ve bir sürü sorunlarla karşı karşıya gelinecektir.

Bizim işimizde önemli olan; dükkana ne kadar para kazandırdığınız değil, ne kadar insan kazandırdığınızdır. Biz galericiler sırtında sepetle gezeriz. Bu sepete koyduklarınız çok önemli. Sırtınızdaki sepete ne kadar insan atarsanız, geleceğe o kadar emin yürürsünüz

TUĞRUL NAZLI alışılmışın dışında ticaret yapmaya özen gösteren isimlerden. Taksitle satış yapan yüzde 5'lik dilimin içerisinde yer alıyor. Her satışta, daha sonra meydana gelebilecek aksilikler için bütçe ayırdıklarını belirten Nazlı şu sözlerle yer veriyor:

Taksitli satış imkanı sunuyoruz

Satış işlemi sonrası aynı araç için 5 bin liralık bir bütçe ayırıyoruz. Pek olmuyor, ancak bir sorun meydana gelirse onu amorti etmek için kullanıyoruz. Piyasa şartları ne olursa olsun, ben diyorum ki anneniz beğenmedi, babanız beğenmedi, eşiniz istemedi. Yüzde 10 eksigine alma garantisi veriyoruz. Biz ayrıca çek ve senetle 24 aya kadar taksit imkanı sunuyoruz. Koç finans bayisiyiz. Sahibinden.com ve arabam.com'un üyesiyiz. Müşterilerimize önce Web sayfamızdan araçlarımızı gösteriyor sonra Altunizade'de de bulunan parkta inceleme imkanı sunuyoruz.

Tam teşekküllü galeri hizmeti

Trafik müşaviri kendi içimizde. Müşteriyi satış sonrasında trafik müşavirleriyle uğraştırmıyoruz. Her şey, bütün işlemler bizde bitiyor. Ayrıca yine bünyemizde olan NZL sigorta adlı başka bir şirketimiz daha var. Orada 15 farklı sigortanın acenteliği var. Kişi bizden araç aldığı zaman, sigorta ve kaskosunu 15 farklı şirketten fiyat alıp en uygun olan neyse yaptırıyoruz. Sigortasıyla ilgili bir satış sonrası destek verebiliyoruz. Kaza yapıyor çekici gönderiyoruz. Poliçesi yanında yoksa poliçesini ulaştırıyoruz.

Müşteri memnunsu sorun yok

Bizim için şu prensiptir. Müşteri memnun olsun gerisi önemli değil. Bir müşterimize söz verdiğimizde, ne olursa olsun zarar bile edeceksek sözümüzde

Sırtınızdaki Sepette Ne Kadar İnsan Biriktirdiğiniz Önemli

dururuz. Taksitli satış bu sektörde yüzde 5'in de vardır. Bu yüzde 5'lik dilimde de maalesef kötü niyetli galericiler de mevcut. Biz bu konularda çok esnek davranmaya gayret ediyoruz. Öteliyoruz, ödeyemediği zaman niye ödemedin diye tepesine çıkmıyoruz. 24 ay boyunca insanlar bir şekilde uğruyor. Bu süre içerisinde kendi çevresindeki-leri de yönlendiriyor.

Sepete ne kadar insan koyduğumuz önemli

Bizim işimizde önemli olan dükkana ne kadar para kazandırdığınız değil, ne kadar insan kazandırdığınızdır. Biz galericiler sırtında sepetle gezeriz. Bu sepete koyduklarınız çok önemli. Sırtınızdaki sepete ne kadar insan atarsanız geleceğe o kadar emin yürürsünüz. Araba işi sıkıntılı bir iştir. Her işin bir sıkıntısı var ama bizim işimizde sıkıntı biraz daha fazladır. Km düşüren galericiler vardı. Tek aracı üç kişiye satanlar

oldu. Galerici-lik mesleğinin adını bu tip insanlar kötüye çıkarıyor.

Sermaye gücü önemli

Galericilikte müşteri memnuniyeti tamamen sermaye gücüyle alakalıdır. Küçük sermaye ile bizim yaptığımız işlere dayanmak çok zordur. Yaşım 28 ama saçlarım beyazladı. Başarı kazanmak çok önemli. Bizim sektörde insanları o kadar üzmüşler ki hala etkileri var. İnsanlar bazı ihtiyaçlarından eksiltilip araba alıyor. Bu insanların üstünden abartılı para kazanmaya çalışmak da çok yanlış.



Galericiler kendi aralarındaki iletişimi kestiği için, daha doğrusu kendi bindikleri dalı kestiklerinden, şu anda tutunacak dal arıyoruz

Müşteri de Galerici de İnternette Alım Satım Yapıyor

KARTAL'DA 35 YILDIR galericilik yapmakta olan ve baba mesleğini sürdüren İşletme fakültesi mezunu **Murat Şenol Şahinoğlu**, eskiden sabit, çekirdek müşterileri bulunduğunu, ancak şimdi sözün, mevcut internet sitelerinin olduğunu söyleyerek şu sözlere veriyor:

Eskiden galericilerin sözü geçiyordu. Şimdi teknolojiye ayak uyduran müşteri ve galerici internet siteleri üzerinden alım yapıyor. Eskiden her esnafın çalışmış olduğu, onlara güvenen insanlar

vardı. Şimdi ise böyle bir güven ortamı kalmadı.

Maalesef hepimiz sahibinden.com'dayız

Galericiler kendi arasındaki iletişimi kestiği için, daha doğrusu kendi bindikleri dalı kestikleri için şuan da tutunacak dal arıyoruz. Neredeyse hepimiz sahibinden.com dayız. İlginç olan şudur ki; hepimiz de bu durumdan şikayetçiyiz. Ama alternatiflerimiz sınırlı. Bizim kendi web sayfalarımız

var. Ama birçok galericinin ne kendilerine ait bir sayfaları var ne başka bir siteye üye oluyorlar. Hepimiz sadece telefonumuzun çalması için sahibinden.com'u bekliyoruz. Bu site insanların aklında yer edindi. Her konuda olduğu gibi otomobil noktasında da insanların aklında yer edindi. İnsanlar otomobil alacaksa sadece oraya bakıyorlar. Müşterim arıyor, araba hakkında bilgi ver de internette arabaya bakalım diyor. Oysa orada göreceği şey sadece bir resim. İnsanlar artık ucuza gidiyor. Alternatif var. Senin araban Afyon'da daha ucuz diyebiliyor. 2 bin lira daha ucuz diye Mardin'e araba almaya gidenler var.

Çalıntı araç sorunu var

İnternet üzerinden satışlarda aslında büyük sorunlar yaşıyoruz. Örneğin biz, noterde fark etmesek, bir arabanın 3. sahibi olacaktık. İnternet üzerinden alınmış ancak parası ödenmemiş lüks bir aracı almak üzereyken olayın farkına vardık. Parası ödenmemiş, ama nasılsa vatandaş bir şekilde aracın devrini vermiş. Noterde bir gün arayla satış yapıldığını fark etmeseydik, durup dururken zarar edecektik. Bu aracı satın aldıktan sonra ne olurdu? Savcılık araca el koyar, paramız da havaya uçardı. Hatta mahkeme o kişilerle birlikte olduğumuz suçlamasında dahi bulunabilirdi.

İkinci el oto alım satımı arz ve talep noktasında sonu gelmeyecek, geleceği parlak bir iş. Yalnız; yeniliklere, teknolojiye, çağa da ayak uydurmak lazım.

Üniversiteli Galerici

FAHRETTİN GENÇ, soyadı gibi genç bir işletmeci. 1985 Rize Çayeli doğumlu. 2007 yılında Fatih Üniversitesi İşletme Fakültesi'nden mezun olduktan sonra, Göztepe Ziverbey'de faaliyet gösteren Araba Otomotiv'in başına geçmiş. O yıla kadar bu işi sürdüren babasını ise inşaat bölümüne terfi ettirmiş kendi deyimiyle.

Arabaları Seviyorum

İkinci el oto galericiliğinin geleceği ile ilgili görüşlerine başvurduğumuz Fahrettin Genç, dergimize yaptığı açıklamada şu sözlere yer verdi: Ben öncelikle arabaları seviyorum. Renk, model, marka fark etmez. Dört tekeri olsun yeter. Portföyüme aldığım her araba ile ayrı ayrı, adeta kızım gibi ilgilenirim. Temizliği, bakım onarımı, aksesuarı vs. en ince ayrıntısına kadar dokunurum arabaya. Ve ben beğenmeden önce müşterilerime asla sunmam. O yüzden, bu mesleği severek, zevkle yapıyorum.

Ticarette Hak Gözetmek Önemli

Yaptığım işte, ne olursa olsun kazanayım diye düşünmem. Benim için, işin hakkı ile, yalansız, dolansız helali ile yapılması önemlidir. Sattığım arabada müşteri benden kaynaklanan herhangi bir kusur bulursa o aracı tereddütsüz geri alırım. İşimi en iyisi ile yapmak isterim.

Hizmet Anlayışı Yenilenmeli

Bizim jenerasyonumuz, bilinen klasik ikinci el oto alışverişinin dışına çıkmalı ve işi geliştirmelidir. Örneğin ben kendi bünyemde, alım satım ile birlikte özel oto servisi, bakım onarım, aksesuar hizmetleri de veriyorum. Bu hizmetler satış sonrasında da sürüyor. Birebir müşteri ilişkisine özel önem veririm. Geçmişte, sektör ile ilgili olumsuz

Bu Mesleğin Geleceği Var

imajlar oluşmuş. Yeni jenerasyonun rolü, geçmişin yanlışlarını terk edip, iyi taraflarını geliştirerek geleceğe taşımasıdır.

Sektörün Geleceği Parlak

İkinci el oto alım satımı arz ve talep noktasında sonu gelmeyecek, geleceği parlak bir iş. Yalnız; yeniliklere, teknolojiye, çağa da ayak uydurmak lazım. Yakın gelecekte dükkan önündeki tezgahlar önemini yitirecektir. Alışverişin ağırlığı sanal ortamda gerçekleşecektir. Şunu da ön görmek gerekir; AB'ye girdiğimizde, ticaretimiz uluslararası bir boyut kazanacak, ticaret hacmimiz genişleyecektir. Dolayısı ile bu işi yapanların da daha donanımlı olmaları gerekecek. Bir ya da birkaç yabancı dil bilmek, işin gereği haline gelecektir.

Oto Kasaba Vizyon bir Proje

Sektör olarak kurumsallaşmak zorundayız. Nitekim İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği bu yönde ilk ciddi adım oldu. Derneğimizin projelendirdiği Oto Kasaba da, geleceği karşılayan vizyon bir proje. İkinci el oto alım satımı yapan esnafın, bir arada, kurumsal bir yapı içerisinde bulunmasının özel avantajları var. İnsanlar bu konudaki ihtiyaçlarını, oluşan bu zengin pazarda gidermeyi tercih edeceklerdir.

Örneğin ben evlenirken mobilya almak için 35 – 40 kilometre yol kat ederek, hem de 5 kez MASKO'ya gidip geldim. Araba alım satımı için de insanların davranış biçimi böyle olacak. Oto Kasaba ticaretimize ivme kazandıracak.



Her şeyden önce iyi insan, adam olmak lazım. İnsan, yaradılış gayesini bilirse, bu dünyada misafir olduğunun bilinci ile ticari ve insani ilişkilerini düzenlerse; ne bu dünyada ne de ahirette sıkıntı yaşamaz.

İyi Esnaf Olabilmek İçin Önce İyi İnsan Olmak Lazım

AHMET YAZICI Pendik Seyit Burhan Toprak Caddesi üzerinde faaliyet gösteren İlke Otomotiv'in işletmecisi. İkinci el oto alım satım işinde 25 yıldır hizmet veren bir esnaf. Kendisi ile sektör üzerine sohbet ettiğimizde, Yazıcı bizlerle işin farklı bir boyutunun da altını çizerek konuştu. İşte onun penceresinden baktığımızda karşımıza çıkan manzara:

Her Meslekte İyi Ve Kötüler Var İkinci el oto galericiliği, kamuoyunda olumsuz imajlarla da anılıyor. Fakat bu olumsuzluğun sanki sadece galericilik dünyasında varmış gibi düşünülmesi doğru olmaz. Her meslekte işini iyi ya da kötü yapan, yanlış tercihlere yönelen insanlar mevcut. Bunun için bir terzi, mobilyacı ya da galerici olmanız özel bir fark oluşturmaz. Dolayısı ile her şeyden önce iyi insan, adam olmak lazım. İnsan, yaradılış gayesini bilirse bu dünyada misafir

olduğunun bilinci ile ticari ve insani ilişkilerini düzenlerse; ne bu dünyada ne de ahirette sıkıntı yaşamaz. 'İşini düzgün yap. Helale haram katma!' Rızık şüphesiz Allah'tandır. Yalan söyleyerek, yanıltarak, hak yiyerek ticaret yapmak, kısa gün karını gözeterek menfaatler temin etmek; reddetmemiz, varsa terk etmemiz gereken bir anlayıştır. Bununla birlikte, bizim sektörümüzde işini düzgün yapan, saygıdeğer, muhterem arkadaşımız da mevcut.

Uhuvvat Geliştirilmeli

Bizler, uhuvvat yani karşılıklı dostluk – muhabbet – kardeşlik ilişkilerimizi geliştirmeli ve devamlı kılmalıyız. Meslektaşlarımız arasında maalesef büyük kopukluklar var. Hemen herkes yalnız. Esnafımızın her fırsatta birbirlerini ziyaret etmesi, hal hatır sorması, birlik beraberlik ve dayanışma duygularımızı pekiştirecektir.

Dernek Birleştirici Güç Oldu

Bu anlamda derneğimiz birleştirici bir rol oynadı. Birlik olduğumuzda güç olduğumuzu, var olan problemlerimizi çözebileceğimizi, kendimizi ve sektörü daha iyi noktalara taşıyabileceğimizi gördük.

Zaman kurumsallaşma zamanı. Dernek çatısı altında bu noktada da mesafe aldık ve çok daha iyi şeyler yapabileceğimize inanıyorum.

Sektör olarak kimliksiz bir konumdan; saygın – kimlikli - geleceği olan bir sektöre dönüşüyorsak, bunda derneğimizin rolü var. Tüm meslektaşlarıma, bereketli, hayırlı kazançlar ve gönül ferahlığı dilerim.



Ünlü şairimiz Orhan Veli Kanık oto ithalatı yapan firmaların durumunu anlatan bir şiir yazacak olsa; herhalde 'Kitabe-i Seng-i Mezar' adlı şiirine benzer bir şeyler yazar ve durumu: 'Çekmemişti dünyada/ÖTV ve KDV'den çektiği kadar/Hatta bürokrasinin yıldırmasından dahi/O kadar müteessir değildi' sözleri ile özetlerdi.

ALİ AKÜZÜM Kadıköy/ Feneryolu Bağdat Caddesi üzerindeki Efes Otomotiv Ltd. şirketinde 1982 yılından bu yana yani 30 yılı geçkindir oto ithalatı yapan ve 'duayen' unvanı ile anılan bir isim. Otomotiv ithalatı yapan firmaların sektör içindeki pozisyonları ve mevcut durum ile ilgili olarak, dergimizin kendisine yönelttiği soruları; deryasından bir damla akıtarak cevaplayan Ali Aküzüm, oldukça çarpıcı bilgiler aktardı bizlere. Zaten konuya girişimizin biraz da şairane olması, onun tetiklemesi ile gerçekleşmiştir. İşte Ali Aküzüm'ün değerlendirmesi:

İthalat Mevzuatı Yamalı Bohça Gibi

Biz ağırlıklı A segmentli oto ithalatı yapan bir şirketiz. Sektörde bir ömür denecek kadar da uzun süredir hizmet vermekteyiz. Oto ithalatı, ülkemizde henüz kabul edilebilir, makul kriterlerle buluşturulamamıştır. Mevzuat ile ilgili olarak bu güne kadar hemen her yıl birçok kanun, kanun hükmünde kararname, tebligat yayımlandı. Uygulamada sürekli değişikliklere gidildi. Ama ithalat işi bu değişikliklerle düzene kavuşmak yerine, adeta yamalı bir bohçaya döndü.

Açıklık Yok

Çıkarılan kanun, kararname ya da tebligatlar da çoğu zaman yoruma dayalı şeyler. Açık – anlaşılır söylem yok. Bu da çeşitli sıkıntılara yol açıyor. Bunun yanı sıra, ithal edilen araçların değer tespitini sağlıklı olarak yapabilecek ihtisas sahibi kurum ya da kişilerin azlığı – yetersizliği ithalatçı firmaları sıkıntıya düşüren önemli bir ayrıntı.

Bürokrasi Ağırlandırıyor

Bürokrasi hem dışarıda hem içeride işimizi zorlaştırmakta. Öncelikle AB ülkeleri bize üçüncü dünya ülkesi gibi

100 Bin Euro'luk İthal Otomotiv 289 Bin Euro'ya Çıkıyor

muamele yaptığından, işimizi aracı firmalarla sürdürmek zorunda kalıyoruz. Bizim yaşadığımız zorlukları AB ülkelerindeki firmalar kendi aralarında yaşamıyorlar. AB'ye girdiğimizde umarım bu sorun ortadan kalkacaktır. Otomobili ithal edip yurtiçine soktunuzda da problem bitmiyor. Maliye, TSE, trafik, vb derken bir kurumdan ötekine koşturup durmak zorunda kalıyoruz. Dolayısı ile üç beş gün bilemedin bir haftada bitmesi gereken işlemler, 20 – 30 gün hatta daha fazla uzayabiliyor. Bu noktada bürokrasinin azaltılması, kontrolün bir elde toplanmasının çok daha doğru olacağına inanıyorum.

Devlet Distribütörleri Kayırıyor

Bütün bunlar biraz da devletin distribütörleri kollamasından kaynaklanıyor. İthalatçı firmalara çıkarılan güçlükler, tekelleşmenin önünü açıyor. Bu da özellikle, zincirin son halkası olan vandaşlarımızın aleyhine bir işleyiş.

Her Önüne Gelen Oto İthalatı Yapamamalı

Şunu da ifade etmek gerekir. İthalat işini her önüne gelen yapamamalı. Bir bakıyorsunuz inşaat şirketi otomobil ithalatına soyunmuş. Olmamalı böyle bir şey. Bu iş, yeterliliği – geçmişli olan firmaların işi. Devlet bu tür firmaların önünü açmalı.

100 Bin Euro, Oluyor 289 Bin Euro

Abartılı vergiler ithal otomobil fiyatlarını şişiriyor. Örneğin yurtdışında 100 bin euro olan A segmentli bir otomobili Türkiye'ye ithal ettiğinizde; %145 ÖTV artı %18 KDV uygulanıyor. 100 bin euro oluyor 289 bin euro! Vergi oranlarının indirilerek rehabilite edilmesi şart. En azından, vergiler ithal edilen otomobilin bedelini geçmemeli. Bu konuda söylenecek çok şey var. Ama o zaman da derginizin tüm sayfalarını bize ayırmanız gerekir...



Oto danışmanının rolü; sizi en doğruya, sağlıklı olana yönlendirmesi; alışverişinizi, sonradan pişmanlık duymayacağınız bir çerçevede gerçekleştirmenize yardımcı olmasıdır.

Herkesin bir 'oto danışmanı' olmalı

Bu ayki dergimizde; son söyleyeceğimi, baştan söyleyerek bir tartışma konusu açmak istiyorum.

HERKESİN BİR OTO DANIŞMANI OLMALI!

'Nereden çıktı bu' diye sorabilirsiniz. Cevabım hazır: Değişim ve gelişimin ortaya çıkardığı ihtiyaçtan.

Dayanağı da **'Akıl yolu birdir'** şeklindeki atasözümüz.

Eskiden; gelen geçen at arabalarını saydığımız caddelerimiz, sokaklarımız ve hatta kaldırımlar otomobil kaynıyor artık.

Türkiye, kişi başına 1 otomobil düşen bir ülke olma yolunda hızla ilerliyor. Oto alım satımındaki ticaret hacmimiz bir çok ülkenin ekonomisi kadar büyük bir bütçe ile ifade edilmekte.

Hal böyleyken; bu sektörün **'Aldım bitti – Sattım gitti'** mantığı ile devam ettirilmesi düşünülemez.

Geldiğimiz noktada; daha profesyonel yaklaşımlar şart.

Her kurumun; maliye ile ilişkilerini düzenleyen bir muhasebecisi – mali danışmanı nasıl varsa, daire – işyeri – arsa vb. gayrimenkul alışverişlerinde emlak danışmanlarına nasıl ihtiyaç duyuluyorsa, gerekli olduğunda başvurduğunuz - danıştığınız avukatınız, sigortacınız, özel doktorunuz nasıl varsa; herkes için, bir oto danışmanı da o kadar şart artık.

Bana – aileme – işime en uygun araç hangisidir? Oto pazarlarının, internet sitelerinin yeterince güvenilir olmadığı malum. Öyleyse; daha sonra memnuniyetsiz kalacağım, gizli hasarlı, değerinin üstünde para ödeyeceğim, karşıma hesap etmediğim masraflar çıkarabilecek bir araç almaktan kendimi nasıl koruyacağım. Bu konuda, doğru – isabetli karar verebilmek için ne yapmalıyım? Benzer durumlar ve benzer sorunlar,

otomobilimizi satarken de söz konusu elbet.

İşte **'Oto Danışmanı'** kavramı, bu soruların cevabını karşılayabilecek yeni bir anlayış olarak önümüzde durmaktadır.

Oto danışmanının rolü; sizi en doğruya – sağlıklı olana yönlendirmesi, alışverişinizi sonradan pişmanlık duymayacağınız bir çerçevede gerçekleştirmenize yardımcı olmasıdır.

Oto danışmanı, aracınızı aldıktan sonraki süreçte de, sizi yönlendirici, bilgilendirici kimliği ile **'bilir kişi'**

niteliğindeki çözüm ortağınızdır.

Unutmayınız ki, bir otomobil sahibi olmaya karar verdiğinizde, işportacıdan 10 -20 TL'ye saat almıyorsunuz. Bu noktada 30 – 50 – 100 bin TL ve daha büyük rakamlar söz konusu olacaktır. Ve ekonomik veriler gösteriyor ki; bilinçsiz yapılan alışverişler, hem bireyin hem de devlet ekonomisinin hanesine, toplamda milyar dolarlarla ifade edilen **'zarar'** olarak yansımaktadır.

Dünya değişirken, Türkiye değişirken, toplumun sosyal – kültürel – ekonomik

alışkanlıkları değişirken; bizler eskimiş alışkanlıklarımız ile devam edemeyiz. Bu yüzden, her sektörde olduğu gibi, otomotiv sektöründe de, ihtiyaç hasıl olduğunda işini kişisel oto danışmanı aracılığı ile halletme yoluna gitmek; **eşğini sağlam kazığa bağlamak isteyenler için**, pratik, karlı ve güvenli bir çözüm yolu olacaktır.

Hüseyin Erdem



**YAKIT EKONOMİSİ TECH
PERFORMANSI TECH
YENİ PEUGEOT 308
BENZİNLİ 1.2 L 130 HP PURETECH**



Edirne'den Ardahan'a 1.718 km'lik parkurda
Sadece 1 depo yakıt tüketimi!
ŞİMDİ, BENZİNLİ TAM OTOMATİK SEÇENEĞİYLE TÜRKİYE'DE!



Yeni Peugeot 308, yeni motoruyla sınıfına fark atıyor. Motor üretiminde öncü Peugeot tarafından geliştirilen Yeni PureTech motoruyla yakıt tüketimini azaltırken performansından ödün vermiyor. Volkan Işık Akademi ve TOSFED tarafından yapılan testte, Edirne'den Ardahan'a toplam 1.718 km'yi, 100 km'de sadece 3.2 L yakıt tüketerek gitmeyi başaran Yeni Peugeot 308 1.2 L Benzinci PureTech 130 hp, yetkili satıcımızda sizi bekliyor. Üstelik şimdi, benzinli tam otomatik seçeneğiyle Türkiye'de!

twitter.com/PeugeotTurkiye

facebook.com/peugeotturkiye

Yeni Peugeot 308 1.2 L Benzinci PureTech 130 hp CO₂ emisyon değeri 107 g/km'dir. İlanda kullanılan görsel Türkiye ürün gamı ile farklılık gösterebilir. Yakıt tüketimi testi Edirne'den Ardahan'a olan rotada, fabrika seri üretimi ve trafik şartlarına tamamen uygun olan Peugeot 308 1.2 L Benzinci PureTech 130 hp düz vites versiyonu ile gerçekleştirilmiştir. Şehir içi ve şehirler arası trafik koşullarında gerçekleştirilen test sonucunda 3.2 L/100 km yakıt değerine ulaşılmıştır.

YENİ PEUGEOT 308

MOTION & EMOTION

DKY OTOMOTİV

E-5 Üzeri İçmeler Mahallesi Reis Sokak No: 20 34947 Tuzla / İstanbul Tel: (0216) 447 27 00

**EN YENİ VE
HEYECAN VERİCİ
PEUGEOT
MODELLERİ
DKY'DE!**



Beklentinizi yükselten ileri teknoloji donanımları, güçlü performansı ve göz alıcı tasarımlarıyla hayalinizdeki Peugeot'lar DKY'de! Satış ve satış sonrası hizmetlerde müşteri memnuniyetini ilk sırada tutan anlayışımızla sizi DKY'ye bekliyoruz.



PEUGEOT

Oto Kasaba Projesi Türkiye Markası

Oto Kasaba'da, açık ve kapalı sergileme alanlarına – ofislere sahip ikinci el binek oto, hafif ve ağır ticari araç ve sıfır otomobil galerileri olmak üzere 750'nin üzerinde oto galerisi bulunacak.

Tamamlayıcı ünitelerle birlikte, toplamda 1000'e yakın işletme yer alacak.

Dört mevsim alışverişin gerçekleştirileceği Oto Kasaba, sadece oto galerilerinden de oluşmayacak.

Konsepte uygun olarak, banka, sigortacı, muamele işlemleri yapacak birimler, servisler, oto aksesuarcılar, yedek parçacılar, oto kuaförleri, kafeler, restoranlar, esnaf lokantaları,

bay – bayan kuaförler, giyim mağazası, spor ve gezi alanları, çocuk oyun parkları, ibadethane ve konsepti tamamlayıcı benzeri sosyal birimler de mevcut. Oto Kasaba 'hem ticaret, hem ziyaret' tabirine uygun olarak, alışveriş için de gezi için de en çok ziyaret edilen merkez konumunda olacak.





Avrupa'nın En Büyüğü

Oto Kasaba, Avrupa'nın en büyük en işlevsel oto galerisi niteliğinde. Aynı anda ve bir arada 15 bine yakın otomobilin bulunacağı kasabada 2. el oto alım satımı yapan esnafımız araçlarını rahatlıkla sergileme imkanı bulabilirken, vatandaşlarda gerçek bir kasabada dolaşır havasında düz ayak yürüyerek işlerini görebilecekler.



Kartal Oto Sanayi Sitesi Başkanı Hüseyin Demirhan, “Bizim sitemiz 602 dükkan ve 3 bin civarında çalışanı ile adeta küçük bir şehirdir” diyor ve ekliyor: Bu şehirde hastaneden postaneye kadar her şeyi bulmak mümkün. Ama sanayi sitesinin içine girdiğinizde yolunuzu da kaybedebilirsiniz

Kartal Oto Sanayi Sitesi Küçük Bir Şehirdir

KARTAL OTO SANAYİ Sitesi yönetim Kurulu başkanı **Hüseyin Demirhan**, arkadaşlarının zorlamasıyla 5 yıl önce 545 üyenin bulunduğu yönetim kurulunun başkanlığını yapmaya başlamış bir esnaf. 1992 yılından itibaren oto sanayinde oto boya ve cam kilit işi yapan Demirhan’ın ilk işi sanayi sitesinin gri duvarlarını beyaza boyatmak olmuş. Demirhan, “Biraz hastane gibi oldu ama burası da otomobil hastanesi sonuçta “ diyerek esprili bir yaklaşımda bulunuyor. Site yönetimi olarak ilk hedeflerinin kiracı olarak iş yapan esnafı dükkan sahibi yapmak olduğunu söyleyen Demirhan; “ 115 dönüm olan bu arazi de 602 müstakil tapulu dükkan var. Bu alanın kaldırılacağı sürekli söylenir. Ancak bugüne kadar bu konuyla ilgili görüşelim mi diyen olmadı. Bizim esnafımızın birçoğu kiracı. Gariban esnafı da dükkan sahibi yapma düşüncemiz var. Bir arsa bulursak onları da dükkan sahibi yapmayı düşünüyoruz. Burası çok zor bir yer.

İş güvenliği yasası sıkıntı oldu

Oto sanayi sitesinde bugüne kadar hiçbir şekilde büyük bir kazanın yaşanmadığını ve yaşanma olasılığının olmadığını ifade eden Başkan Demirhan; “Yerel yönetimle ilgili hiçbir problemi-miz olmadığı gibi öncelikle Büyükşehir Belediyesi’ne ve Kartal Belediyesi’ne teşekkür ediyorum. Her isteğimizi kurallar içerisinde yapıyorlar. Tek sıkıntımız iş sağlığı ve iş güvenliği yasası. Şu anda en büyük sıkıntı bu. Ben geldiğimden beri sağlık ocağı olsun istedim. Maalesef olmadı. Biz özel mülk olduğumuz için sağlık ocağı hizmeti alamayacağımızı söylediler. Kendiniz kuracaksınız dediler. Özel hükümlerle benden vergimi alıyorsun. Stopajı, tabela vergini alıyorsun. Benden her şeyi alıyorsun da, bana hizmet yapmaya gelince mi özel mülk oluyoruz onu anlamadım. Bununla ilgili il sağlık müdürlüğü ile tartışmalarımız da oldu. Siz 50 -100 kişilik bir mahalleye sağlık ocağı yapıyorsunuz.

Sanayide çalışan sayısı 2500-3000 kişi. Eğer amaç halka hizmetse bende niye bir sağlık ocağı yok. Yeri hazırlayalım, cihazları alalım. Siz bir doktor bir hemşire bir eleman verin. Ama maalesef siz özel mülksünüz dediler, başka bir şey demediler. İş sağlığı kanunu çıkınca artık sağlık ocağı kuramıyorsunuz. Bir firmayla anlaşıp hizmet almak zorundasınız. Bunu yaptık. Revir yaptık. Bir firmayla anlaştık. Şu anda başladı. Ne kadar faydalı olacağını zaman gösterecek. Hem sağlık ocağının yaptığı işi yapacak, hem çıkan yasayla ilgili kural yerine getirecek. İş güvenliği elemanları dükkanları tek tek geziyor, oradaki eksikliği esnafa anlatıyor, eğitim veriyor. Doktor ve hemşire de sağlıkla ilgili blok blok sağlık taraması yapıyor.

Eller esnafın cebine uzandı

Ben bu yasanın yürüyeceğini düşünmüyorum. Devlet küçük esnafa zaten alacağını alıyor. Esnafın eli cebinden çıkmıyor. Sen devletsin bu hizmeti yapmak zorundasın. Bir sağlık ocağı kurulabilirdi. Kalıcı olur ve yaptırımı olur. Bunu devlet yapsaydı ciddiyet söz konusu olacaktı. Bunu ilgili bakanlık ve siyasi partilere ilettim. Bakanlar kurulu kararı uyulması gerekiyor diye yazı geldi. Bugüne kadar küçük kesiklerin haricinde 23 yıldır ciddi bir kaza görmedim. Çok fazla iş kazamız olmadığı halde esnafın eli cebinden çıkmıyor. Esnafın cebine uzandı eller. Devlet kendi sorumluluğunu bir iş güvenliği firmasına vererek, kendisini sorumluluktan kurtardı. Yeni bir sektör yaratıldı. Alakasız insanlar iş güvenliği elemanı oldu.

Bizim sanayimizde çalışanları sanatkardır

Eskiden biz sanatkar edasıyla karşılanırdık. Maalesef günümüzde tamirci. Üzerinde tamirci elbisesi olanlara aşağılayarak bakılıyor. Sanatçıyla sanatkar karıştırılıyor. Çıracı olduğum dönemdi. Maltepe’den parça almak için minibüse bindim. Bir kadın ile minibüste yan yanayız. O arada araba hareket edince kadın bağırırmaya başladı. Pis adamları arabaya alıyorsunuz diyerek tepki gösterdi. Şöför sakinleştirmeye çalıştı ama kadın durmuyor. Ben de çocuğum, utandım yerin dibine girdim. Şöför minibüsü durdurdu ve ‘Bunlar olmasa sen bu arabalara binebilir misin’ diyerek o kadını aşağı indirdi. Beni de yanına oturttu. Bana ‘Siz olmasanız biz bu araçları kullanamayız’ dedi. Maalesef bu bakış günümüzde kalmadı. İddia ediyorum ki her sanatkar bir üniversite mezunudur.

Pert olmayan araçlara pert raporu veriliyor

Günümüzde artık her şey ranta dönüştü. Sigorta şirketleri artık perte çıkmayacak araçlara pert raporu veriyor, sonra satıyorlar. Eskiden pert araba yoktu. Esnaf arkadaşlarımız arabaları piyasaya kazandırıp ticaret yapıyordu. Pert aracı alan kasko yaptıramıyor, elinde kalıyor. Vuruk araba alan herkes ekmek yiyordu. Hasarlı araç vardı. Kasko da sigorta da yapılıyordu. Geliş-

meler, sanayideki birçok esnafı perişan etti. Pert araç alınıyor. Oysa pert araç piyasaya sürülmez. Satmaya kalkınca pert olduğu için kasko da olmuyor. Hiç bir şey yok satamıyorsunuz. Hurda olana kadar kullanacaksın mecburen.

Artık çıracı yetişmiyor

Sanayi sitesinde bulunan bir dükkanda en az beş kişinin çalıştığını belirten Demirhan artık çıracı yetişmediğini belirterek eğitim sistemini de eleştirdi: Meslek liselerinde verilen çıracılık eğitimi teorik. Çıracılık eğitimi alan öğrenciler burada 2 aylık çıracı kadar bilgi sahibi değil.

Artık oto sanayinde çalışan çıracılar yok. Okulu bırakan öğrenciler soluğu oto sanayinde alırdı. Artık çıracı yetişmiyor. Meslek liselerimiz var. Bizim iki aylık çıracımız o okulu bitirmiş arkadaşımızı cebinden 100 kez çıkarır. Öğrenci sanatkâr terbiyesi almıyor. Usta terbiyesi almıyor. Civata nasıl sökülür bilmiyor. Pratik bilgi alamayan öğrenciler yaz tatilinde oto sanayine gelerek el becerilerinin gelişmesi için çalışabilirler. Çıracılık yaşı 11-15 yaş arasındadır. 16 yaşında ki bir çocuğu çıracı yapamazsınız. 16 yaşında ki çocuğa şunu yap bunu yap diyemezsiniz.

20 yıl sonra çıracı altın değerinde olacak

Şimdi baktığınızda, çocuk zaten oku-

yorum diyor. Bizler bir hata ettik. Çocukları dükkânlara getirmedik. Aman okusunlar, parayı bilmesinler dedik. Bence yanlış. Üniversiteyi bitiren bir kişi ki buna benim oğlum da dâhil. Muhasebecide çalışıyor, ayda aldığı maaş bin 500 lira. Benim dükkânımda otursa o paranın üç katını kazanır. Yeni eğitim sistemimiz nedeniyle tatillerde çocuklar mutlaka işe yönlendirilmeli. Artık çocuklarda merak da kalmadı.

Okullarda motor sökölüp takılacak ki öğrenciler ilerleme gösterebilir. Ancak öyle değil, teorik olarak öğretiliyor. Bizim nesil elini eteğini bu sektörden çeksin, 20 yıl sonra ülkemizde bizim işimiz altın değerinde olacak. Bizim sanayimizde çıracı sayılıdır. Önceden çıracı için gelenleri geri yollardık. Şimdi ise yok. Bir süre sonra büyük bir ihtiyaç doğacak. Ben 4+4+4 eğitim sisteminin getirileri olduğu gibi götürüsü olduğuna da inanıyorum. Meslek okullarında verilen eğitimler bir oto sanayi sitesi ortamında yapılmalı. Yoksa araçlar çoğalırken bu meslek yok olup gidecek.





Türkiye Otomotivde Vites Yükseltiyor

Türkiye otomotivdeki yüksek satış rakamlarına üretimdeki yüzde 34'lük artışı da ekledi



2 ayda 160 bin araç ürettik

BU YILIN ilk iki ayında 95 bin adet araç satılan Türkiye'deki üretim 160 bin adeti buldu. Üretimin 99 bin adeti otomobil olurken, ihraç edilen araç sayısı 121 bine yaklaştı. Buna karşılık Türkiye'ye iki ayda 46 bini otomobil 59 bin adet araç ithal edildi. 2 ay içinde en yüksek üretim rakamını 59 bin adette Oyak

Renault yakalarken, Ford Otosan'ın üretimi 52 bin adetin üzerine çıktı. Üçüncü büyük üretim rakamına TOFAŞ, 40 bine adete yaklaşan imalatıyla imza attı. Hyundai Assan, ocak ve şubat aylarında 33 bin adet i10 ve i20 modelinden üretirken, Toyota Türkiye'nin üretimi 19 binde, Honda Türkiye üretimi ise 2 bin adete kaldı. Türkiye'de otobüs ve kamyon üreten Mercedes'in rakamı ise 4 bin adete yaklaştı.

DÜNYA MARKALARI KAPIMIZIN ÖNÜNDE

Türkiye'de Dünya'nın otomobilde marka olan tüm ülkelerinin araçları mevcut

10 AYDA 417 BİN OTOMOBİL SATILDI

Türkiye pazarında satılan otomobillerin yüzde 74'ü ithal modellerden oluşuyor. Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) verilerine göre, Ocak-Ekim 2014 döneminde 417 bin adet otomobil satıldı.

DÜNYA MARKALARI

Ocak ayında trafiğe kaydı yapılan 88 bin 533 adet otomobilin yüzde 17,8'inin Renault, yüzde 11,9'unun Volkswagen, yüzde 8,4'ünün Hyundai, yüzde 7,2'sinin Fiat, yüzde 6,7'sinin Dacia, yüzde 6,5'inin Opel, yüzde 6,3'ünün Ford, yüzde 6,3'ünün Toyota, yüzde 3,7'sinin Nissan, yüzde 3,5'inin BMW olduğu, yüzde

21,8'inin ise diğer markalardan oluştuğu görüldü.

VOLKSWAGEN LİDERLİĞİNİ KORUDU

Mevcut kampanyalar rekabetin daha da hızlanacağını ipuçlarını verirken, markalar arasında geçen yılın satış birincisi Volkswagen binek otomobilde ve toplam pazarda 80 bin 675 adetlik satışla liderliğini korumaya devam ediyor. Volkswagen'den sonra ikinci sırada 68 bin

482 adetle Renault yer alırken, Renault'yu 61 bin 203 adetle Fiat takip ediyor. Dördüncü sırada 58 bin 236 adetle Ford, beşinci sırada ise 33 bin 659 adetle Hyundai var.



Bu Arabalar Bir Dünya Para!

Forbes dergisi, dünyanın en pahalı arabasını 1,61 milyon avro değerindeki Koenigsegg Trevita olarak belirledi

Fransız Le Point gazetesinin haberine göre, Forbes, dünyanın en pahalı arabaları listesinde **1.sırada** 1.018 beygir gücünde ve 1,61 milyon avro değerindeki Koenigsegg Trevita'yı yerleştirdi. Aracın dünyada yalnızca üç adet üretimi bulunuyor. **2. sırada** 1,46 milyon avro değerindeki Bugatti-Veyron 16.4 Grand Sport bulunuyor. Yalnızca 150 adet üretimi bulunan araç, W16 motor sayesinde saatte 374 kilometre hız yapabiliyor. Aracın Coupe versiyonunun ise 1,20 milyon avro olduğu belirtiliyor. **3. sırada** Pagani Zonda Cinque Roadster'm ise 1,3 milyon avro değerinde

olduğu ifade ediliyor. 678 beygir gücündeki araç, 3,4 saniyede 100 kilometre hıza çıkabiliyor. **4. Lamborghini Reventon Roadster** - 1,15 milyon avro **5. Lamborghini Reventon** - 1,037 milyon avro **6. Maybach Landaulet** - 1 milyon avro **7. Koenigsegg CCXR** - 950 bin avro **8. Koenigsegg CCX** - 731 bin avro **9. Leblanc Mirabeau** - 559 bin avro **10. SSC Aero** - 541 bin avro





Dizel otomatik otomobil rehberi

Trafik karmaşası arttıkça, metropollerdeki araç talebi dizel ve otomatik araçlara yöneldi.

TÜKETİCİLERİN yakıtı yüksek bedeller ödemek yerine, benzine göre daha insafli fiyata sahip motorinle çalışan araçlara yönelmesi de bunu destekledi. Toplam satışlar içinde yüzde 50'yi geçen paya sahip dizel-otomatik araç seçeneklerine 2015 itibarıyla yeni modeller katılıyor.

İşte onlar

Skoda Fabia, nisan ayında 1.4 TDI 90 beygir DSG şanzımanla tercih edilebilecek.

Citroen C4, yılın ikinci çeyreğinde 92 beygirlik 1.6 HDI motorla kavuşturulmuş otomatik seçeneği olacak.

Honda CR-V, 9 ileri otomatik şanzımanlı 1.6 i-DTEC versiyonuyla ağustosta yollara çıkacak.

Passat'ın 240 beygirlik 1.6 HDI motorla kavuşturulmuş otomatik DSG şanzımanla piyasaya sunulacak.

Jaguar XE, 2.0 lt dizel otomatik kombine yaptı.

Mazda CX-3, yılın ilk yarısında 1.5 litre dizel SKYACTIVE motorla ve otomatik şanzımanla

mayısta geliyor.

Opel Mokka, nisan'da 1.6 litre dizel otomatikle satışa çıkıyor. İkinci çeyrekte 1.6 lt dizel otomatik üçlüsü Astra'da ve üçüncü çeyrekte Insignia'da kullanılacak. **Seat Leon X-PERIENCE**, yılın ilk yarısında 110 beygir gücündeki 1.6 TDI 4Drive otomatik seçeneğiyle tüketicinin huzuruna çıkacak.

Land Rover Discovery Sport, 2.0d seçeneğiyle bu segmentte imaj ve lüks arayanlara seslenmek istiyor.

Subaru Forester bu ay 2.0 litre dizel otomatikle satışa.

Volvo XC 90 yılın ikinci yarısında 225 beygir güç ve 470 Nm tork üreten D5 AWD 2.0 litre dizel motor ve 8 ileri şanzımanla ithal edilecek.

Peugeot 308, 1.6 Blue HDi dizel motor EAT6 otomatik şanzımanla birlikte satışa sunuluyor.

508, ETG6 otomatik şanzımanla kombine edilen 115 beygirlik 1.6 e-HDi dizel motoruyla 103.575 TL'den başlayan fiyatlarla satışa.

Kia Sorento, nisan'da 185 hp gücündeki 2 lt dizel otomatik kombinasyonu Türkiye yollarına çıkacak.

Trafikteki araç sayısı çıldırıyor

Trafiğe kayıtlı araç sayısı, Ocak ayı sonu itibarıyla 18 milyon 955 bin 588 oldu. Araç sayısının çokluğu sıkışıklığa ve kazalara yol açarken, bu durumdan daha çok bayan sürücülerin rahatsız olduğu belirtiliyor

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), Ocak 2015 'Motorlu Kara Taşıtları'nı açıkladı. Buna göre; Ocak ayı sonu itibarıyla trafiğe kayıtlı toplam 18 milyon 955 bin 588 adet taşıtın yüzde 52,5'ini Otomobil, yüzde 16,3'ünü kamyonet, yüzde 14,9'unu motosiklet, yüzde 8,6'sını traktör, yüzde 4,1'ini kamyon, yüzde 2,3'ünü minibus, yüzde 1,1'ini otobüs, yüzde 0,2'sini ise özel amaçlı taşıtlar oluşturdu. Ocak ayında trafiğe kaydı yapılan toplam 137 bin 334 taşıt içinde otomo-

bil yüzde 64,5 ile ilk sırada yer aldı. Bunu sırasıyla yüzde 20,8 ile kamyonet, yüzde 5,1 ile motosiklet, yüzde 3,9 ile kamyon takip etti. Taşıtların yüzde 5,7'sini ise minibus, otobüs, özel amaçlı taşıtlar ve traktör oluşturdu. Ocak ayında 137 bin 334 adet taşıtın trafiğe kaydı yapıldı, 10 bin 467 adet taşıtın ise trafikten kaydı silindi. Böylece trafikteki toplam taşıt sayısı 126 bin 867 adet arttı. Araç sayısının artışı öncelikli olarak trafiği olumsuz olarak etkiliyor.

Özellikle işe gidiş ve dönüş saatlerinde yarım saatlik mesafeler ikibuçuk saate kadar çıkıyor. Trafik kazaları, tartışmalar, kavgalar manzaranın bir parçasını teşkil ediyor. Yapılan bir araştırmaya göre, bu durumdan en fazla rahatsız olanlar ise bayan sürücüler. Trafikte rahatlatma sağlama amacı ile Büyükşehir Belediyesi'nin metro, Marmararay gibi önemli çalışmaları ise problemin kökten çözümü için yeterli olamıyor.

SEVDİĞİM KAR BEYAZDIR

Ocak ayında trafiğe kaydı yapılan 88 bin 533 adet otomobilin yüzde 61,3'ü beyaz, yüzde 16,9'u gri, yüzde 9,8'i siyah ve yüzde 4,6'sı kırmızı iken yüzde 7,3'ü diğer renklerde oldu.



SİSTEM GÖZ MERKEZİ

Pendik

SSK / BAĞKUR / EMEKLİ SANDIĞI ve DEVLET MEMURLARI ile ANLAŞMAMIZ VARDIR

GÖZ CHECK-UP'IMIZ

BİLGİSAYARLI GÖZ MUAYENESİ
BİYOMİKROSKOPLA GÖZ İNCELEMESİ
BİLGİSAYARLI GÖZ TANSİYON ÖLÇÜMÜ
BİLGİSAYARLI GÖZLÜK TESPİTİ
ŞAŞILIK MUAYENESİ
GÖZ DİBİ İNCELEMESİ
(ŞEKER HASTALIĞI, HİPERTANSİYON)

TETKİKLERİMİZ

BİLGİSAYARLI GÖRME ALANI
FFA (GÖZ ANGIOĞRAFİ)
PENTEGAM (TOPOGRAFI)
PAKOMETRİ
PUPİLLOMETRİ
GÖZ ULTRASONOGRAFİSİ
OCT (OPTİK SINIR TOMOGRAFİSİ)
PLUS OPTİK (ÇOCUK GÖZ ÖLÇÜM CİHAZI)
RENK KÖR LÜĞÜ TESTİ
DERİNLİK TESTİ
GÖZ KURULUŞU TESTLERİ
KONTAKT LENS UYGULAMASI

AMELİYATLARIMIZ

EXCIMER LASER TEDAVİSİ
WAVEFRONT
LASİK
LASEK
KATARAKT (FAKO)
ŞAŞILIK
CROSSLINKING
(KERATONOKUS TEDAVİSİ)
YAG LASER
ARGON LASER
CLEAR LENS
MULTIFOKAL LENS
FARKLI İOL
SECONDER İOL
VİTREKTOMİ
GÖZYAŞI KANAL AMELİYATLARI
PROTEZ
GÖZ KAPAĞI AMELİYATLARI
ESTETİK CERRAHI
BOTOX
KAPAK BOZUKLUĞU (PTOZİS)
ŞEKLİ BOZUKLUKLARI
TUMÖRLER
KIRIK DÖNMELERİ
(ENTROPIYUM, EKTRIOPIYUM)



Batı Mah. Vigne Sok. No:3 PK: 34890 Pendik
Tel: 0216 364 58 50 Fax: 0216 390 21 82

www.sistemgoz.com.tr

Lütfen randevu alınız



Otomobil Sektöründe Bir Ayrıntı: Araç Asansörleri

Otomobil sektörü büyüdükçe ihtiyaçlar da farklılaşıyor. Özellikle kalabalık şehirlerde araç asansörleri boy göstermeye başladı bile

ASANSÖR YÖNETMELİĞİ kapsamında kapalı kabin olarak tasarlanan araç asansörlerinde kabin kapısı zorunludur. Eğer asansör, yarı açık platform şeklindeyse Makine Emniyet Yönetmeliği dikkate alınmalıdır. Araç asansörlerinin proje aşamasında, araçların genişliğine dikkat edilmesi önemli bir husustur. Araç asansörleri genellikle otoparklarda, araç servislerinde, otomatik

firmalarında kullanılmaktadır. Araba asansörlerinde her yüksekliğe ve her ağırlığa uygun üretim yapılabilmektedir. Genelde araç asansörlerinde kabin butonu sürücünün araçtan inmesine gerek kalmayacak şekilde konumlandırılmıştır. 2 duraklı asansörler butona gerek kalmadan çalışır. Bir asansör satın alırken uzun süre ilişkide olacağınız, dostluklar kuracağınız

nız bir organizasyon satın alırsınız. Bu nedenle satış sonrası servis hizmeti en önem verilmesi gereken kısımlardan biridir.

Resmi Gazete'de yayınlanan Asansör Yönetmeliği'nde konu şu şekilde yer alır:

Madde 24: "Her asansör işletmeye alınmadan evvel sürekli kontrol altında tutulabilmesi için muhakkak bakım ve onarım sorumluluğu taşıyacak bir asansör firması ile yazılı anlaşmaya bağlanacaktır. Bu firma genelde asansörü tesis eden firma olabileceği gibi bakımçı firma da olabilir. Ancak garanti süresi içinde bakımçı firma muhakkak asansörü yapan firma olmalıdır." Yönetmelik garanti süresi içinde bakım asansörü yapan firmanın yapmasını öngörmektedir.



Kadın Ne İster?

Toplu taşıma araçlarında pek çok zorlukla karşılaşan kadınların, kazandıkları parayla ilk aldıkları şey otomobil oluyor. Bazı kadınların araba sahibi olmak tutkusu öyle yüksek ki neredeyse maaşının hepsini otomobiline yatırıyor.

KÜÇÜK VE OTOMATİK vitesli araçları kullanmayı tercih eden kadınların otomobilden beklentileri erkeklerden farklı. Onlar için arabalarının kaç beygir gücünde olduğu, markası ve motoru değil, nasıl görüldüğü, rengi, iç döşe-

mesinin ne kadar şık olduğu önemli. Mesela koyu renk arabaları pek sevmiyorlar. En gözde renkleri beyaz. Erkekler otomobiller hakkında konuşmaya başlayınca ortamı terk eden, eşinin kullandığı otomobilde sağ koltuğa kurulan kadınlar artık kendi

arabasını kullanıyor. Emniyet Genel Müdürlüğü kayıtlarına göre son on yılda Türkiye’de ehliyet sahibi kadınların sayısı iki kat artmış. Ülke genelinde küçük otomobil satışlarının yükselmesi de dikkat çekiyor. Şehir dışına yapılan konutlar ve alışveriş alışkanlıklarının

değişmesi de kadın sürücülerin artmasına sebep olmuş. Kadınların otomobil kullanmasının temel sebebi aslında ekonomik iyileşme. Bir başka sebebi de daha çok kadının iş hayatına girmesi. Çünkü toplu taşıma araçlarında pek çok zorlukla karşılaşan kadınların, kazandıkları parayla ilk aldıkları şey otomobil oluyor. Bazı kadınların araba sahibi olmak tutkusu öyle yüksek ki neredeyse maaşının hepsini otomobiline yatırıyor. Taksit ve benzin masrafları maaşlarıyla neredeyse aynı!

Kadın otomobilleri

Son yıllarda erkek müşteriler için üretilen ve kadını çizgilerin hakim olduğu arabaların yanında, kadınların beklentileri göz önüne alınarak geliştirilen otomobiller de piyasaya çıkıyor. Öyle ki markaların bazı modelleri “kadın otomobili” olarak nam salıyor. Mesela vişne çürüğü rengindeki Ford Fiesta. Sonra VW Polo, Opel Corsa, Nissan Micra... Kullanıcılarının yüzde 63’ünün erkek olmasına rağmen MINI Cooper kadın otomobili olarak bilinir. Fakat MINI’nin modelleri arasında kadınlar en çok MINI One’yi tercih ediyormuş.

Eğlenceli kadın sürücüler

Kadın sürücüler de kendi içinde gruplara ayrılıyor. **Birinci grup**, Otomobillerini babaları alan öğrenciler ve 25 yaş altı sürücüler.. Üniversite ortamında araba kullanan bu tipler eğlenceli ve renkli modelleri tercih ediyor. **İkinci grup**, çalışma hayatına giren ya

da çocukları sebebiyle trafiğe çıkmak zorunda kalan anneler oluyor. Bunlar genellikle evin ikinci otomobillerini kullanıyor. Dolayısıyla daha ekonomik modelleri tercih ediyorlar. ‘Az benzin yakсын ve otomatik vites olsun, park etmesi kolay olsun’ diyorlar.

Üçüncü grubu orta seviye yönetici kadınlar oluşturuyor. Daha çok şirket otomobilleri kullandıkları için kadınların pek tercih etmediği sedan otomobillere biniyorlar. **Dördüncü grubu** ekonomik gücü yüksek kadın sürücüler oluşturuyor. SUV sınıfı (sportif amaçlı araç) araçları, özellikle cipleri tercih ediyorlar.

Son grup ehliyeti olup da toplu taşıma araçlarını kullanan kadın sürücüler. Bunların hayallerini süsleyen bir otomobil var: Küçük, otomatik vitesli, içi geniş ve kullanışlı, mesela çanta gözü olan kırmızı renkli bir otomobil.

Türk kadınları ya cip ya da küçük araba kullanıyor; arası yok

Burcu Çetinkaya, ralli şampiyonu bir kadın sürücü. Pistlerin dışında Peugeot 3008 kullanıyor. Sürüş keyfi ve donanımından dolayı bu modeli seviyormuş. Bagajının geniş olmasından da pek memnun. Yüksek bir araba olmasına rağmen yere yakın otomobil hissi verdiğini söylüyor. Yarışlarda hız tutkusunu yaşadığı için trafikte güvenli ve sakin bir otomobil kullanmaktan yanaymış. Türkiye’de kadınların ya cip ya da küçük otomobilleri tercih ettiğini vurgulayan Çetinkaya, “Arası yok.” diyor.

Kadınlar, otomobillerinin küçük, bagajının büyük olmasını istiyor

Kadın sürücülerin satın alacakları otomobilden beklentileri erkeklerden farklı. Mesela erkekler, öncelikle markaya karar veriyor. Çünkü seçeceği markanın kimliği olacağını düşünüyor. Sonra motor gücüne, ne kadar benzin yaktığına, fiyatına ve dayanıklılığına en son da rengine ve iç mekânının tasarımına bakıyor. Otomobil almaya niyetlenen Türk kadınları ise öncelikle otomatik vites olup olmadığını soruyor. Küçük yani kolay park edilebilecek modelleri tercih ediyorlar. Sedan modelleri zorda kalmadıkları sürece almıyorlar. Küçük otomobil istiyorlar ama bagajlarının geniş olmasına dikkat ediyorlar. Her kadın sürücü için bagaj aynı zamanda gardırop demek. Bagajda mutlaka yedek ayakkabılar ve kıyafetler vardır. Otomobilin görüntüsü kadınlar için çok önemli. Ferah ve iç açıcı olmalı. Koyu renk otomobilleri pek beğenmiyorlar. Son yıllarda beyaz en gözde renkleri. Artık mavi ve uçuk kahverengi tonları da talep görüyor.

En çok bu otomobilleri alıyorlar

- 1- Nissan Micra
- 2- Honda Jazz
- 3- Hyundai Getz
- 4- MINI One
- 5- Audi A3
- 6- Alfa Romeo MiTo
- 7- Citroen C1 ve C3
- 8- VW Polo
- 9- Toyota Yaris
- 10- Peugeot 3008



Geri Park Yapamayana Ehliyet Yok!

Ehliyet alacaklar dikkat! Sürücü adaylarının kâbusu olabilecek değişiklikle; geri park edecek araçların sürücülerinin, aracın bir buçuk katı uzunluğunda ve aracın genişliğinden 50 santimetreden fazla olan iki araç veya konilerin arasına, tek hamlede girmesi isteniyor.

MİLLÎ EĞİTİM Bakanlığı, Özel Motorlu Taşıt Sürücüler Kursu Direksiyon Eğitimi Dersi Sınav Yönergesi'nde değişikliğe gitti. İllere gönderilen yeni yönergeyle, sınav sürecinin daha sağlıklı şekilde yürütülmesi, sınavda yaşanan aksaklıkların önüne geçilmesi ve ehliyet sınavlarında denetimin artırılması amaçlanıyor.

Yönergeye göre, "A1", "A2" ve "H" (motosiklet) sınıfı araçlar hariç, geri park edecek araçların sürücülerini, aracın bir buçuk katı uzunluğunda ve aracın genişliğinden 50 santimetreden fazla olan iki araç veya konilerin arasına yatay ve dikey çizgilerle belirlenen alana tek hamlede girmeye çalışacak. Direksiyon uygulama sınavlarında, denetim maarif müfettişlerince yapılacak. Maarif müfettişlerini de il milli eğitim

müdürü ve maarif müfettişleri başkanı kontrol edecek.

Bakanlık, ehliyet sınavlarında, usta öğreticilerin değerlendirme komisyonu üyelerine müdahalesini önlemek için de tedbir aldı. Direksiyon eğitimi dersi sınavında, sınav uygulama ve değerlendirme komisyonuna müdahale ederek, komisyonunun çalışmasını engelleyici davranışlarda bulunan direksiyon usta öğreticileri, bu dersin sınavlarında bir yıl görev alamayacak. Sınavlarda komisyonların veya diğer görevlilerin çalışmasını tehdit veya zor kullanarak engelleyen ya da engeltiren kursiyerler de 4 ay sınavlara giremiyor.



Ah Şu Kadın Sürücüler

Erkekler ve kadınlar arasında bazı konularda bir çekişme söz konusudur. Bu iddialaşma ve tartışmalardan en önemlilerinden biri de şoförlük üzerinedir.

Birçoğumuzun en çok merak ettiği konulardan biridir bu. Erkekler erkeklerin, kadınlar da kadınların daha iyi sürücü olduklarını söyler dururlar. Acaba hangi grup haklı?

Gelin birlikte inceleyelim.

Bu arada hatırlatmadan geçemeyeceğim; bir de şu internette sürekli dolaşan "ah şu kadın sürücüler" fotoğrafları ve videoları vardır. Gördünüz mü hiç bilmem. Mesela benzin istasyon pompası hala takılı iken otobanda giden bir kadın sürücü. Ya da geri manevra ile dokuz denemede park edemeyen bir kadın sürücüyü beklemekten sıkılan bir erkek sürücünün tek manevrada park etmesi. Hepsini internette dolaşır.

Dönelim konumuza.

Erkek sürücülere "usta şoför" nasıl olmalıdır diye sorsanız birçoğu size formula 1 pilotlarını örnek göstereceklerdir. Pati çekerek arabayı kaldırmayı bilen, virajlarda hafif savurarak ama devirmeden aracı döndüren, el freni ile spin attıran sürücüler, bazı erkek sürücülere göre usta şoförlerdir. Bu durumda kadın sürücülerin bir kaç istisnası dışında hepsi sınıfta kalır değil mi?

Kadınlara göre "usta şoför" kavramı biraz daha değişiktir. Çoğu kadın, trafik ortamını germeden, yani bariz hatalar yapmadan araba kullanmanın usta şoförlük olduğu fikrinde birleşirler. Zira biraz hareketli araba kullanan kadın sürücülerin erkek sürücüler tarafından rahatsız edilmeleri hemen söz konusu olacağından, dikkat çekmemeye özen gösterirler.

Bir de trafik suçu işleme oranı var ki benim yüksek lisansımda araştırma alanlarımdan biriydi. Aşırı hız, alkollü araç kullanma ve 100 ceza puanını doldurma parametrelerine göre erkek suçlu oranı kadın suçlulara oranla %98'lerde geziyordu. Yani toplam trafik suçlularının, araştırma zaman dilimi ve bölgesinde, sadece %2'si kadın sürücü idi (kadın sürücü belgesi oranı %15, erkek sürücü belgesi oranı %85 /EGM istatistikleri).

Bir örnek daha verip konuyu toparlayalım. Şehir içi hız limiti 50 km/s iken, geniş bir bulvarda giden araçların hız ortalaması 80 hatta 90 km/s'e kadar çıkmaktadır. Sürücülerin çoğu bu hızlarda araç kullanırken, bir kadın sürücünün 50 km/s hız sınırına uymaya çalışması diğer sürücüler tarafından, özellikle erkekler ama bazı kadınlar da dahil, korna sesleriyle yuhalanarak karşılanır. Kurala uymak suç olur!

Peki kim haklı?

Size göre usta şoför hangisi? Formula 1 pilotu gibi araç kullananlar mı, normal trafik akışına uyanlar mı, trafik suçu işlemeyenler mi yoksa trafik kurallarına harfiyen uyanlar mı?

Ben cevabımı bir sonraki yazıda vereceğim. Kazasız günler dilerim!

Dilek Altunöz



sahibinden.com'a Mart ayında

33,5 MİLYON

tekil ziyaretçi geldi.



Peki bu 33,5 milyon ne yaptı?

Toplam

118,6 MİLYON

ziyaret gerçekleştirdi.



4 MİLYAR

sayfa görüntüledi.

DURUM BÖYLE OLUNCA
ALMAK, BAKMAK, SATMAK VE
KİRALAMAK İSTEYENLER YİNE
sahibinden.com'DA BULUŞTU.



sahibinden.com

Vay Canına Ne Arabalara Biniyorlar Be!

Ünlülerimiz hangi arabaları tercih ediyorlar. Sizin için araştırdık bulduk ve bir araya getirdik.

Bakın bakalım sevdiğiniz ünlü ile sevdiğiniz araba örtüşüyor mu?

TELEVİZYONLARDAKİ dizilerde, yeşil sahalarda, sahnelerde boy gösteren birçok ünlü isme hayranlık duyuyoruz. Bu hayranlık söz konusu ünlülerin performanslarına, yeteneklerine, güzelliklerine ya da yakışıklılıklarına duyulan bir hayranlıktan ibaret değil belkide. Bilinç altımızda; sahip

oldukları ünlü beraber elde ettikleri maddi imkanlara da bir özentiler içinde. Yazlıklar, kışlıklar, son model arabalar, lüks yaşam çekiyor bizleri. Belki de “ben bir Tarkan hayranıyım, ya da Aysun Kayacı’ya bayılıyorum” derken aklımızdan Rolls Roselar, Range Rover Jeepler, Mini Cooperlar

geçiveriyor. Ve hatta bilinç altımızdaki bu özentiler tiyatro sahnelerinin unutulmaz gösterileri arasına gizleniyor. ‘Lüks Hayat, Lüks Hayat. Yan gel de keyfine bak” diye...



NBA de fırtınalar estiren milli basketbolcumuz Hidayet Türkoğlu’nun Bentley marka bir oyuncuğu var



Anadolu Efes basketbol takımının oyuncusu Kerem Gönülüm ismiyle soy isminin baş harflerinden oluşan KG plakalı Ferrari 599 model otomobili var.



Fehriye Evcen’in otomobil tercihi BMW 116i 2009.



Galatasaray’da kaptanlık görevinin ve 10 numaralı formanın sahibi olan yıldız futbolcu Arda Turan, Aston Martin’in DB 9 modeline biniyor



Megastar Tarkan’ın tercihi Chevrolet. Çevreci bir arabayı tercih eden Tarkan, Chevrolet’in Tahoe Hybrid’ini kullanıyor.



Hande Yener’in araba seçimi yeni kasa BMW 530.



Ebru Şallı’nın Dodge Magnum’u var.



Lamborghini ve Cem Yılmaz.



Aysun Kayacı ve Range Rover Jeep.



Yağmurlu havada araç kullanmak

Uсталık İster

Yağmurda araç kullanırken dikkat edilmesi gereken noktalar 7 maddede bir araya getirildi.

İLERİ SÜRÜŞ teknikleri uzmanı Murat Tosun, geçtiğimiz günlerde İzmit Körfez Pisti'nde Kosifler Oto BMW kullanıcılarına verdiği eğitimde yağışlı havada araç kullanılırken dikkat edilmesi gereken noktaları şöyle anlattı:

DİREKSİYON AYARI

Direksiyon ayarı ve oturma pozisyonuna dikkat edin. Özellikle soğuk havalarda kullanıcıların kalın kıyafetlerle araç kullanması nedeniyle hareket kabiliyeti ve buna bağlı olarak görüş açıları azalır.

CAMLAR

Görüş açılarınızı iyileştirmek için camlarda buğu olmamasına dikkat edin. Havalandırmanın doğru kullanılması ile tüm camlarınızdaki buğuyu kısa sürede çözebilirsiniz. Günümüzde klimalı araçların neredeyse tamamında ön camlar için buğu çözme fonksiyonu sunuluyor. Bu özellik ile birkaç saniyede buğudan kurtulmak mümkün. Ayrıca yolda ilerlerken havalandırmayı da doğru kullanmalı ve iç mekan çok sıcak yapmamalısınız. Isınan hava yükseleceği için havalandırmayı ayaklara vermek araç içinin daha kısa sürede homojen olarak ısınmasını sağlayacaktır.

LASTİK SEÇİMİ

Aracınızda mutlaka üreticinin önerdiği ölçüde lastik olmalı. Yanlış jant ve lastik seçimi nedeniyle hem aracınızın yol tutuş kabiliyeti hem de fren perfor-



mansı azalacaktır. Standart lastikler 7 derecenin altında etkisini yitireceği için kış lastiğini tercih etmekte fayda var.

Şu an için ticari araçlarla birlikte yolcu taşıyan araçlarda zorunlu olan kış lastiği uygulaması 1 Aralık itibariyle yürürlüğe girdi.

TAKİP MESAFESİ

Takip mesafesi kuru havalara göre artırılmalıdır.

OTURMA POZİSYONU

Direksiyon tutuşu 9:15 olarak ayarlanmalı. Doğru oturma pozisyonu kışın daha da önemli bir hal alır. Seyir halinde olası sert rüzgarlar nedeniyle aracınız şerit değiştirme eğiliminde olabilir. Bu nedenle direksiyonu iki elle ve özellikle saat 9:15 pozisyonunda tutmak olası tehlikelerden sizi korur.

ŞERİT DEĞİŞTİRME

Sürüş esnasında ani şerit değişimlerinden uzak durun. Islak zeminde aracın yol tutuş karakteri değişeceği için olası ani şerit değişimleri isteği sizin yoldan çıkmanıza neden olabilir. Ayrıca sert ve ani frenlerde, fren mesafesinin uzayacağını unutmayın. Bunun yanında ani gaz ya da ani fren yapmak otomobilin tepkilerini farklılaştırır.

SU BİRİKİNTİLERİ

Su birikintilerinden mümkün olduğunca uzak durun. Aquaplaning de denilen suda kızaklama sonucu direksiyon tepkileriniz geçersiz olup aracın kontrolünü kaybedebilirsiniz. Özellikle sol şeritte biriken sulardan geçerken yüksek bir dikkat gerekir.

O Bir Uçan Araba!



DÜNYA henüz uçan araçlara hazır değil. Hem psikolojik, hem fiziksel, hem de -genellikle- kanuni olarak.

Araç da gelişimini tam olarak tamamlamış zaten; firma, Aeromobil'in henüz yeterince hafif olmadığını açık

açık belirtiyor. Hem hafif, hem de gerekli sağlamlığı sunan materyali bulma konusunda çalışmalar devam ediyor imiş.

AeroMobil'i uçurmak için, özel bir pilotluk lisansına sahip olmak gerek... Ancak bu lisans olsa bile otobanda giderken birden uçmaya başlayan bir aracın devlet otoriteleriyle arasındaki ilişki nasıl olur tahmin edemiyoruz. AeroMobil'i salt uçuş aracı olarak kullanmak -en azından kısa vadede- kulağa en mantıklı gelen şey. İlk olarak sınırlı sayıda üretileceği belirtilen AeroMobil, herhangi bir terslik olmaması durumunda 2017'de satışa çıkacak. Sonrasında olacakları, gerçekten biz de merak ediyoruz.



ERDOĞANLAR
OTOMOTİV

estetik ruhlu, yenilikçi ve kurumsal



Erdoğanlar Otomotiv sizlere farklı bir hizmet sunabilmek için çağdaş yaşamın bireylere sunduğu otomotiv konusundaki tüm yenilikleri günü gününe izliyor. Modern bir çizgi taşıyan şirketimiz müşteri memnuniyeti odaklı hizmette beklentilerinizi karşılamakta oldukça titizdir. Kalite konusundaki azami özeni satış ve uygulama aşamasında da göstermektedir. Bu noktadan hareketle otomotiv ticaretinde oldukça geniş ürün yelpazesıyla seçenekler sunmaktayız. Müşteriye sadece ürünü satan değil aynı zamanda sattığı ürünün kalitesine de inanan ve uygulamasını bizzat yapan estetik ruhlu yenilikçi kurumsal bir şirketiz.



Dr.Erkin Cad. No: 16/1 Göztepe /Kadıköy/ İst.
Tel: 0216 566 65 65(Pbx) Gsm: 0532 283 44 72
www.erdoganlaroto.net



Ataşehir Küçük Şeyler **Anaokulu**



Atatürk Mah. Girne Cad. Ölmez Sk. No: 183464
Ataşehir/ İst
atasehir@gmail.com
Tel: 0216 580 99 90
www.kucukseyleratasehir.com



Biz aileler ve çocuklar
için yola çıktık ve onlar
için büyümeye devam
ediyoruz





www.eryetissaglik.k12.tr

www.balkanlarkoleji.k12.tr/lise

**Doğum Mah. (Tavşantepe Mevkii)
Çamlık Sok. No: 1 Pendik / İST**

Tel: 0216 511 16 61 - 511 11 41



Özel Eryetiş Reis Denizcilik Meslek Lisesi

E-5 Yanyol Barış Sokak No:9 Pendik / İST

Tel: 0216 390 64 14 - 390 64 77

www.eryetisdenizcilik.k12.tr

Anaokulundan Üniversiteye Biz Eğitim İçin Varız



Özel Eryetiş Reis Denizcilik Meslek Lisesi

2007 - 2008 Eğitim Öğretim Yılı başında hizmete başlayan Özel Eryetiş Reis Denizcilik Meslek Lisesi Türkiye'nin ilk ve tek Özel Denizcilik Meslek Lisesidir. Okulumuz, denizcilik alanı gemi yönetimi dalında eğitim veren 4 yıllık Anadolu Lisesi statüsünde bulunmaktadır.



EN GÜZEL MESLEK İÇİN EN DOĞRU ROTA

2014-2015 Eğitim Yılı sonunda 5. dönem mezunlarını veren okulumuz denizcilik eğitimi vermek için gerekli simülator ve laboratuvarlara sahip olup, her 2 yılda bir Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'na denetlenerek güverte vardiya zabiti eğitimi vermek üzere yetkileri yenilenmektedir. Okulumuzda planlı ders saatlerine ilave olarak, simülatorlerde özel bir program ile 4'er kişilik gruplar halinde uygulamalı eğitimler gerçekleştirilmektedir.

Denizciliğin temel eğitimi olarak kabul edilen "Denizde Güvenlik Eğitimlerinin" uygulamaları ise protokol dahilinde İTÜ Denizcilik Fakültesi Tuzla Kampüsünde ve üniversitenin eğitimcileri tarafından verilmektedir. Öğrenciler okulumuza 8. sınıftan sonra MEB tarafından merkezi olarak yerleştirilebildiği gibi, boş kontenjan olması durumunda sınavsız yerleştirilmektedir. Ancak öğrenciler bedeni yeterlilik ve mülakat sınavında başarılı olmak ve yetkili bir hastaneden "Gemi Adamı Olur" raporu almak kaydıyla kesin

kayıt hakkını kazanmaktadırlar. Ayrıca öğrenciler boş kontenjan olması durumunda 10. sınıf başında kayıt olmak için okulumuza müracaat edebilirler.

Özel Eryetiş Reis Denizcilik Meslek Lisesi, denizcilik eğitimine büyük önem verdiği gibi, Milli Eğitim Bakanlığı'na Türkiye'nin her tarafında açılan yaklaşık 60 civarındaki Denizcilik Meslek Lisesinin yanında, Türkiye'nin ilk ve tek Özel Denizcilik Meslek Lisesi olmanın ayrıcalığını ve gururunu taşımaktadır.

İletişim ve Bilgi için: Bahçelievler Mah. E-5 Yan Yol Barış Sk. No:9 Pendik/ İST.
Tel: 0216 390 64 77 - 390 64 14 www.eryetisdenizcilik.k12.tr - info@eryetisdenizcilik.k12.tr

rektiği anlamına geliyor. Normal bir insanın yılda 20 bin km yol yaptığını düşünürsek; verdiği ekstra ücreti çıkarması 3,5 yıl süreceği için aslında dizel motorlu bir otomobil almak kulağa pek de mantıklı gelmiyor. Biz de markaların en çok tercih edilen A, B ve C segmentindeki otomobillerinin baz versiyonlarında benzinli ve dizel motor seçeneklerinin fiyat farklarını bir araya getirdik.

İşte dizel / benzinli otomobillerin fiyat farkı

Alfa Romeo Guilieta’nın giriş seviyesindeki benzinli motor seçeneği 76.950 TL. Dizel ise 82. 650 TL.

Audi’nin en küçük yıldızı A1’in 1.4 litrelik TSFi motor 71.080 TL. 1.6 litrelik 90 HP güç üreten TDi motor ise 75.050 TL.

Audi A3 benzinli 81.745 TL, dizel ise 88.360 TL.

Fiat Punto’nun giriş seviyesindeki benzinli seçeneği 43.150 TL. Dizelde ise 52.650 TL.

Linea benzinli 43.950 TL. Dizel 52.950 TL

Ford Fiesta 41.400 TL’den başlayan fiyatlarla sunulurken, dizel versiyon 53.640 TL fiyat etiketine sahip.

Ford’un B-Max’i ise benzinlide 52.775TL fiyata sahip.

Dizel versiyonda ise 65.960 TL.

Ford Focus 55.700 TL’lik benzinli, 69.595 TL dizel fiyatına sahip.

Honda Civic HB’in giriş seviyesindeki benzinli seçeneği 62.160 TL fiyata sahip. Dizel motor ise 75.660 TL’den başlıyor.

Yeni Hyundai i20’nin benzinli seçeneği 39.900 TL. Dizel motor ise 49.900 TL fiyata sahip.

Hyundai Accent Blue 47.050 TL benzinli, 57.550 TL’lik dizel seçeneği fiyatına sahip.

Hyundai i30 54.850 TL’den başlayan fiyatlarla sunuluyor. Dizel 63.850 TL’ye yükseliyor.

Citroen C3’ün benzinli fiyatı 46.850 TL iken dizel fiyatı 60.750 TL.

C-Elysee ise 43.900 TL benzinli 53.900 TL dizel başlangıç fiyatına sahip.

Citroen C4 ise 55.200 TL’den satın alınabiliyor. Dizel tercih edildiğinde ise 66.050 TL

Dacia Sandero 35.950 TL fiyat etiketine sahip. Dizel versiyon ise 42.300 TL’den başlıyor.

Kia Rio HB 42.600 TL’den satılıyor. Dizel motor istenildiğinde fiyat 50.400 TL’ye çıkıyor

Yeni MINI Cooper ise 80.974 TL başlangıç fiyatına sahip. Dizel versiyon ise 86.728 TL’den başlayan fiyatlarla

Nissan Note 46.650 TL baz fiyatına sahip. Dizel motor istenildiğinde bu fiyat 54.850 TL’ye kadar çıkıyor.

Yeni Corsa’nın fiyatı ise 47.350 TL. Dizel 59.496 TL

Opel Astra ise 61.313 TL’lik bir fiyata sahip. Dizel motor 71.513 TL’den satın alınabiliyor.

Fransız Peugeot 208 ise 38.560 TL başlangıç fiyatına sahip. Dizel seçeneği ise 49.675 TL’den satılıyor.

Peugeot 301’in benzinli 42.560 TL. Dizel 51.070 TL.

308 ise 51.990 TL’den başlayan fiyatla, Dizel 62.490 TL.

Renault Symbol 39.400 TL benzinli, 49.700 TL dizel

Renault Clio ise 40.350 TL benzinli , Dizel 50.250 TL.

SEAT Ibiza’nın benzinli versiyonu 35.900 TL iken dizel motorlu Ibiza ise 50.900 TL.

SEAT Toledo’nun benzinlisi 47.900 TL. Dizel versiyon ise 59.900 TL.

SEAT Leon’da 49.900 TL’lik benzinli versiyon. Dizel ise 62.900 TL

VW Golf ise 55.000 TL’den başlayan fiyatlarla satışa sunulurken, dizel 68.600 TL.

Volvo V40’da ise ilginç bir istatistik var. Modelin T5 benzinli motoru 132.480 TL iken, D4 dizel motor 85.210 TL’den satılıyor.



Yok Aslında Birbirimizden Farkımız Ama Biz Dizeliz

TÜRK TÜKETİCİLERİN otomobil alırken ilk kriteri aracın dizel olup olmaması. Hatta öyle ki bütçelerini dizel alabilmek için zorluyorlar. Peki; gerçekten dizel motor, benzinliye göre daha mı tasarruflu? Sorunun cevabı “evet” olmasına rağmen ödenen 5 - 6 bin TL’lik fark tüketiciyi gereksiz strese sokabiliyor. Bu 6 bin TL’yi geri kazanmak için tüketicinin kaç km yol yapması gerekiyor? Yaklaşık 70 bin km civarında. Bu da verdiğiniz ekstra ücreti bir yılda çıkarmak istiyorsanız, sürekli otomobil üzerinde olmanız ge-



müşteri memnuniyet karnesi

Müşteri memnuniyeti endeksinde 2015 son çeyrek sonuçları yayınlandı. Sonuçlara göre Samsung, Siemens, Volkswagen, Anadolu Sigorta ve Vakıflar Bankası, müşteri memnuniyetinde lider markalar oldular.

TMME çalışması kapsamında, 2014 yılının 4. çeyreğinde Televizyon, Beyaz Eşya, Binek Otomobil, Sağlık Sigortası/Kasko, Ulusal Kargo Dağıtım, Zincir Marketler, Bireysel Bankacılık ve Emlak ve Gayrimenkul (Aracı Kurumlar) sektörleri ölçüldü.

2014 yılı 4. çeyrekte ölçülen 8 sektörün skorları 64 ile 82 arasında seyretti. Televizyon sektörü 82 puan ile 2014 yılı 4. çeyrekte ölçülen sektörler arasında en yüksek TMME derecesine

sahip sektör oldu. Beyaz Eşya sektörü 80 puan ile ikinci sırayı alırken, Binek Otomobil 78 puanla üçüncü, Sağlık Sigortası/Kasko sektörü 77 puanla dördüncü, Zincir Marketler ve Ulusal Kargo Dağıtım sektörleri 75 puan ile beşinci, Bireysel Bankacılık sektörü 72 puan ile altıncı ve 2014 yılı 4. Çeyrek döneminde TMME’de ilk kez ölçülen Emlak ve Gayrimenkul (Aracı Kurumlar) sektörü 64 puan ile son sırada yer aldı. Araştırma 81 ilde, 7 bin 307 tüketici ile bilgisayar destekli telefon anketi yapılarak ve özel ekonometrik analiz modeliyle belirlendi.

Binek Otomobil markalarında memnuniyetler

Geçtiğimiz sene otomobil satış rakamlarının zirve yaptığı sektörde TMME endeks puanı baz senesi itibarıyla en yüksek seviyeye ulaşmıştı. Bu sene sektör puanı geçtiğimiz sene ile aynı seviyede seyretti. 2014 yılının ilk altı ayında düşük bir performans gösteren otomobil satışları üzerinde ÖTV artışı, kur, faizler ve BDDK’nın kredi sınırlaması etkili oldu. TMME endeksinde, geçtiğimiz yıllarda olduğu gibi yabancı markalar arasında yerel üretime ağırlık verenler aşağı sıralarda yer alırken, çoğunlukla ithal araçlar olan markalar sıralamada yukarı sıralarda yer aldı.

TÜRKİYE MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ ENDEKSİ

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Binek otomotiv	76	75	75	76	76	76	76	78	78
Volkswagen	82	80	79	79	81	81	81	82	83
Ford	74	76	77	75	76	80	75	80	80
Toyota	79	79	81	79	82	82	81	80	79
Hyundai	75	69	74	75	76	75	74	75	79
Opel	79	74	73	76	75	75	77	75	75
Fiat	73	72	71	75	74	73	67	76	72
Renult	75	73	76	73	71	70	70	76	71
Diğer	75	77	75	78	77	77	77	77	79

Sayısal Büyüklük İnsanı Mutlu Eder mi?

İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici-leri Derneği Yönetim Kurulu üyesi ve “galerici” dergisi Genel Yayın Yönetmeni kıymetli hemşerim Sayın Hüseyin ERDEM’i ziyaretimde dergi için bir makale yazmam rica edildiğinde, İstanbul’da yaşamını sürdüren bir vatandaş ve bir kamu görevlisi olarak bundan büyük bir memnuniyet duydum.

İstanbul şehrinin nüfusunun ve ekonomisinin her yıl büyümesi, bizleri çoğu zaman heyecanlandırmakta, belki de bazen düşünmeden yaptığımız karşılaştırmalarda gurur duymaya yol açabilmektedir. Dünyanın kaçınıcı büyük kenti, Avrupa’da şu kadar devletten daha büyük nüfusa ve ekonomik değerlere sahip bir kent vs. Hâlbuki değişik uygarlıklara ev sahipliği yapmış bir kentin üstünlüğünü ve “yaşam kalitesini” betimlemek için sosyo-ekonomik, sosyo-kültürel ve fiziki açıdan bu büyüme ile birlikte ve doğru orantılı olarak neler yapmak, hangi düşünce ekseninde değerlendirmede bulunmak gerekiyor?

Şehirler netice itibarıyla tek tek bireylerin toplamından oluştuğuna göre, kent halkının temel belirleyicisi kanaatimce tek tek her bireyin kendisi; diğer bir tanımla “insan”dır.

Şehirlerin inşası, imarı ve ihyası ile görevli uzmanların ve teknik elemanların ilgi ve yetki alanları ile ilgili bir şeyler söylemek hem bu yazının hacmi ile hem de mesleki etik ile bağdaşmaz. Bu nedenle bu kentte yaşayan bir birey olarak bireysel düşünce ve kanaatimi belirtmek bağlamında görüşlerimi değerli okuyucularımla paylaşmak isterim.

“İnsanı yaşat ki, devlet yaşasın.” inancından hareketle şunu söyleyebiliriz. Bütün kamusal düzenlemelerin ve tasarrufların mihenk taşı insan ve insanın mutluluğu olmalıdır. Bundan dolayı toplum hayatını düzenleyen bütün kurallar ve kamu hizmetinin temel amacı halkın mutluluğunu yani insanın mutluluğunu sağlamak olmalıdır.

İnsanın inşası, gerek nüfus, gerekse ekonomik değerler bakımından büyümesi gerçekten insanımızı mutlu etmekte midir? Sabahleyin yeni bir güne merhaba diyen insanımız, akşam evine gerçekten mutlu olarak mı dönmekte, hayatını tükettiği bu şehirde dinlenmekte mi yorulmakta mıdır? Kentin bu kalabalığı ve büyüklüğü, buna bağlı olarak doğan zorunlu sonuçlar bence insanımızı tüketmektedir. Kentin büyüklüğü, binaların büyüklüğü, ekonomik hareketlerin baş döndürücü seyri bence insanımızı “cüce”leştirmektedir, insanımız bu büyüklükler karşısında

ezilmektedir.

Bu büyüklüklerin insanların tahammül edebileceği sınırlarda tutulması, insan mutluluğunu temin edecek optimal ölçeklere göre tanzim edilmesi gerekir. Kanaatimce sayısal büyüklükler iftihar vesilesi olmamalı, insanların mutluluğuna yaptıkları olumlu katkılarına göre değerlendirilmelidir.

Dünyanın en yüksek kulesinin veya binasının insan mutluluğuna katkısı nedir? Bu yüksek binalar gerçekten insan mutluluğuna bir değer katmakta mıdır? Yoksa hem insanımızı hem de insanlığın hayrına harcanabilecek ekonomik zenginliklerimizi gösteriş duyguları için tüketmekte midir? Dünyanın harikaları arasında sayılan piramitler gerçekte kaç kişiyi mutlu etmiştir? Kaç kişinin acısını arttırmıştır? Sahi onlar gerçekten dünyanın harikası mıdır?

Hacca ve/veya umreye gidenler bilir. Kabenin yanı başında bir heyula gibi duran saat kulesi gerçekte bir iftihar vesilesi midir, yoksa hem meslek etiği ile hem de edeple bağdaşmayan acayip bir eser midir? Bu görüntü kimleri memnun etmektedir?

Yukarıda verilen örneklerden hareketle bir öneri olarak İstanbul ilimizin yeniden il ölçeğinde değerlendirilmesi, en azından Anadolu Yakası ve Avrupa Yakasında optimal ölçeklere göre yeni illerin kurulması, buna bağlı olarak ilçelerin yeniden yapılandırılması zikredilebilir.

İdari yapılanmanın yeniden tanzim edilmesi ile birlikte meskun mahallerde artık yüksek binaların yapımına dur denmeli, yeşil alanlar korunmalı ve artırılmalı, başta Büyükşehir Belediyemiz olmak üzere belediyelerimizin takdire şayan sosyal tesislerinin halkımızın hizmetine sunulması uygulamaları, zenginleştirilerek devam ettirilmeli, kent bütününde sunulan her türlü ulaşım ve temizlik hizmetlerinde standartların temini için Büyükşehir Belediyemizce koordinasyon sağlanmalıdır.

Kentin inşası, imarı ve ihyası konusunda ilgili ve yetkili olan bilim insanlarına, teknik elemanlara, uzmanlara ve uygulayıcılara görevlerinde üstün başarı dilekleriyle birlikte not defterlerinin bir sayfasına “insanı mutlu etme odaklı” hizmet prensibini hatırlamak amacıyla not etmelerini diliyorum.

Bu vesile ile İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici-leri’nin yeni taşınacakları “Oto Kasaba”nın da meslek mensupları ve tüm kent halkımız baş döndürücü temennisi ediyor, siz değerli okuyucularımıza hürmetlerimi sunuyorum.



Osman ATEŞ
İstanbul
Vali Yardımcısı

“Toplumun ihtiyacı, din ve vicdanlarımıza göre ilahi adaletin gerçekleşeceği günü beklemeye tahammül etmez. Adaletin hemen tecelli edebilmesi için ilahi değil, günümüz sosyolojik ve hukuk kurallarına göre; hemen etkisini gösterebilecek ve kesin olarak uygulanabilecek karakterde olması gerekmektedir.”

Öbür Tarafa Bırakılmaması Gereken Çok Şey Var

BU SAYIMIZDA son zamanların gündemde yerini üst sıralarda muhafaza eden ‘Adalet’ kavramı ile ilgili bir röportaj gerçekleştirdik. Röportaj konugumuz olan Türkiye Adalet Akademisi Onursal Başkanı ve Yargıtay Onursal Üyesi **Kamil ACAR** bizlere konu ile ilgili son derece doyurucu ve çarpıcı bilgiler aktardı. İlgi duyanların keyif ile okuyabileceği ve aydınlanacağı bu röportajı sizlere sunmaktan onur duyuyoruz.

İşte sorularımız ve Kamil Acar’ın cevapları.

Adalet kavramının sosyo-kültürel, sosyo-politik ve sosyo-ekonomik açıdan toplum hayatına etkileri nelerdir?
Bu sorunun cevabının iyi anlaşılabilmesi için öncelikle ADALET ve SOSYAL ADALET kavramlarının kısaca açıklanması gerekir.

Adalet: üstün hukuk kuralları ve ideale uyumludur. Adalet kavramı yalnızca örf ve adete, hukuka ve yasalara uygunluktan ibaret görüldüğü takdirde bir ahlaki kavram olma niteliğini yitirir. Oysa adalet, en ulvi, nesnel ve mutlak bir değer anlatımı olarak insan davranışını ahlaki açıdan incele-

yen ve eleştiren bir düşünceyi içerir.

İslam kültüründe adalet: 2. Halife Hz. Ömer’in “Adalet mülkün temelidir” özdeyişinde ifadesini bulduğu üzere, toplumun (devletin) her yönden sağlam temellere oturup, ebet-müebbet olmasının buna bağlı olduğunu gösterir.

Eflatun’a göre; adalet üst düzeydeki uyumlu bir düzen anlamında, en yüce ve kapsamlı bir erdem, insanın ve adaletin temel davranış kuralıdır.

Aristo ise; adaletin tanımladığı erdemin eşitlik ve ölçülülük anlamını taşıdığını ileri sürmüştür. Yani bir hukuk düzeni kendiliğinden adaletli olmaz. Adaletli olması, zayıfları koruyucu bir güvenlik sistemine sahip olması ile mümkündür.

Büyük düşünürlerden **Kant**; “Hukukçular hala hukukun tanımını aramaktadırlar” demektedir.

Adaletle hukuk düzeni çoğunlukla örtüşmez. Nitekim hukuk adaletle hizmet etme aracını güderse de, bunu çoğu zaman gerçekleştiremez.

Aristo’dan beri kabul edildiği gibi adaletin 2 türü vardır;

**1: DENKLEŞTİRİCİ,
2: DAĞITICI ADALET.**

Denkleştirici adalet “alış-veriş adaleti” de denmekte olup, aritmetik eşitliğe dayalı bir adalet türüdür. Yani edime karşı eşit edim, mala karşı eşde-

ğer fiyat, zarara karşı eşit tazminat vs. biçimde gerçekleştirilen adalettir.

Dağıtıcı adalet ise; herkese hak ettiğini verme adaleti olup, orantılı eşitlik ürünüdür. Buna göre, eşitler eşit, eşit olmayanlarda farklı işlem görmeli ve böylece herkes hak ettiğine kavuşmalıdır. Bu iki hususu birlikte değerlendirdiğimiz takdirde; güçlü ile güçsüzü eşit görür ve eşit işlem yapar isek, adaletsizlik o zaman doğar. Mesela; kazanç üzerinden alınan doğrudan vergide adalet olduğu halde, tüketim malları üzerinden alınan dolaylı vergide ise (zayıfı koruyucu başkaca tedbirler almadan) eşitlik kuralını uygulamaya kalkar isek bu adaletsizlik doğurur. Günümüzde dağıtıcı adalet anlayışı daha da ağırlık kazanmış olup; sosyal adalet kavramının doğuş nedeni olmuştur.

Sosyal Adalet: İktisadi, içtimai ve kültürel zenginliklerin dağılımındaki dengesizliklerin giderilmesini öngören ilkedir. Toplumda zayıf olanlara toplum ve devletçe yardım edilmesi amacına yöneliktir. Bir başka anlatımla: belli bir zamanda zıtlaşan menfaatlerden, güçlü olanın değil en fazla korunmaya muhtaç olanın korunması esasına dayanır. Bu mücerret ilkenin etten kemiğe büründürülmesi, yani tatbik mevkine konulması yapılarına göre toplumdan topluma değişiklikler arz edip, farklı muhtevalar kazanmıştır. Modern kavramıyla bir kapitalist toplum ürünüdür. Sermaye sahipleriyle emekçiler içerisinde doğan dengesizliklerin 19. yy’ın 2. yarısındaki halk hareketleri mahsulüdür. Dünyada aşırı uç uygulamaları benimseyen toplumlar mevcut olmakla birlikte, Devlet’imiz Anayasa’nın başlangıç bölümündeki “T.C. ... sosyal bir hukuk devletidir” ilkesi ile en ılımlı ve insancıl olanını seçmiştir.

Bu kavramlar çerçevesinde sorunun değerlendirilmesine gelir isek: Bütün insanlığın toplum halinde yaşamaya başlamasından itibaren bugüne kadar adaletle ihtiyaç duyduğu; yönetimde adaletin gerçekleştirilebildiği oranda sulh ve sükunun kalıcı olduğu; gelişmesini daha hızlı tamamladığı; toplumu oluşturan fertlerin imkan ve fırsatlardan daha fazla yararlanabilmek için dayanışmalarını ve örgütlenmelerini kolayca gerçekleştirdikleri; gerek sivil toplum kuruluşlarına ve gerekse devletlerine daha güçlü iradelerle bağlı oldukları genç kuşakları ideal ilkeler doğrultusunda daha kolay yönlendirip, kolay sonuç aldıkları anlaşılmaktadır.

‘Adalet’ kavramını neye göre, kime göre, niçin, ne şekilde soruları ile

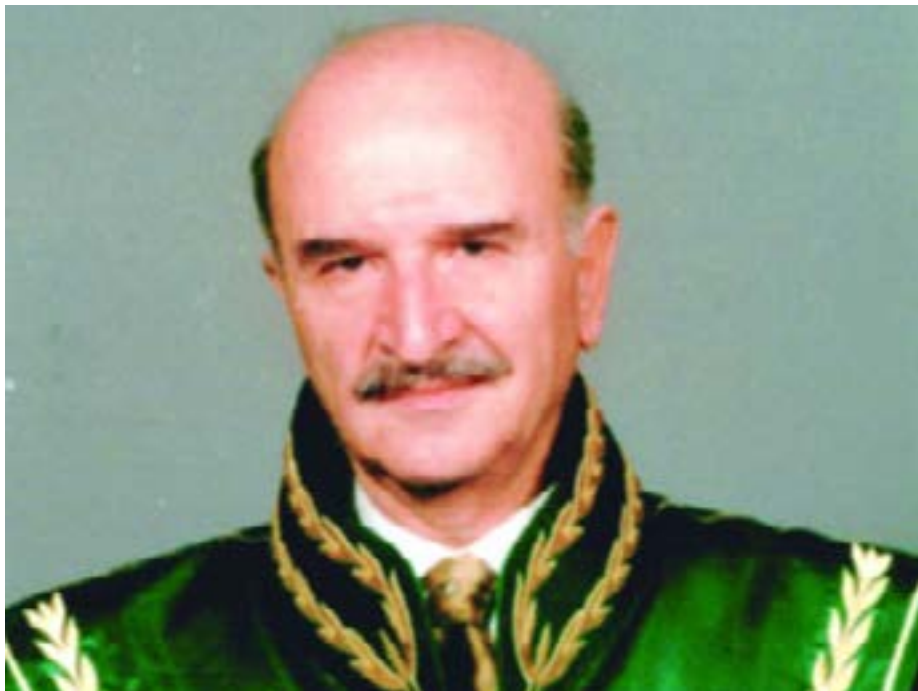
sorarsak; ortak kabuller oluşturabilmemiz mümkün müdür?

Önceleri Adalet kavramının kaynağının ilahi olduğuna inanılırdı. Elbette bugün bile dini inanış sahibi her bir insan, kutsal değerleri çerçevesinde en son hesap gününde, En Yüce güç karşısında ilahi adaletin tecelli edeceğine inanır. Ancak toplumun ihtiyacı, din ve vicdanlarımıza göre ilahi adaletin gerçekleşeceği günü beklemeye tahammül etmez; adaletin hemen tecelli edebilmesi için ilahi değil, günümüz sosyolojik ve hukuk kurallarına göre hemen etkisini gösterebilecek ve kesin olarak uygulanabilecek karakterde olması gerekmektedir.

Daha sonra adalet kavramının, yönetenlerin tek taraflı ve keyfi olarak koyduğu kurallarla oluştuğu dönemler oldu. Bunlar “Kralın adaleti”, “Tiranın adaleti”, hatta “Zalimin adaleti” diye adlandırılacak yönetim şekilleri olarak, işin doğası gereği yönetilenler için adil olamayacak kurallara olduğundan, adaleti temsil edemezdi. Günümüz dünyasında ise, adaletli toplumlar yönetim şekline ve yöneticilerin kimler olacağına ilişkin kuralların yanı sıra, yönetimle ilgili kuralların da katılımcı demokratik usullerle oluştuğu rejimlerdir. Devletlerin Anayasa denilen hukuk kuralları ile, o ülkedeki temel insan hak ve özgürlükleri belirler; bunlar güvenceye alınır; ardından da yasama, yürütme ve yargı erklerinin millet adına kim tarafından ve nasıl kullanılacağı düzenlenir. Düzenleme yapılırken esas alınması gereken en temel normlar, insanların birbirleriyle eşit olup, aralarında herhangi din, dil, ırk cinsiyet, düşünce, inanç, zenginlik vs. bakımlarından bir fark olmaması, hukukun üstünlüğü ile devletin bireylere eşit ve adil davranması ilkesi gelmektedir. Kazanılmış haklara saygı ilkesi de adaletin korunmasında önem taşımaktadır. Dolayısıyla artık modern devletlerde yönetenlerin değil, herke-

sin kabul edebileceği ortak bir adalet anlayışının hâkim olduğu Anayasa ve hukuk düzeninin oluşturulması gerekmektedir. Yine bu Anayasaya konulmuş kurallar doğrultusunda, yönetilenlerin (seçmenlerin) adil bir seçim düzeni içerisinde kendi temsilcileri olarak seçip yetki verdiği yasama organının da Anayasa ile teminat altına alınan adil ve eşitlikçi bir düzen içerisinde Kanun yapması; yürütmenin de bu kanunların lafzına ve ruhuna uygun biçimde kanunlar doğrultusunda ülkeyi yönetmesi gerekmektedir. Ülkenin adil yönetilebilmesi için sadece kanunların adaletle yapılması yetmez, uygulamanın da kanunların çıkarılış amacına uygun yani herkes için eşit ve adil bir şekilde uygulanması şarttır. Bunu teminat altına alacak olan da bağımsız mahkemelerdir. Kanunlara uygun davranılmaması halinde ihlal eden hakkında kanunla düzenlenen yaptırım kararlarını nihai olarak bağımsız Mahkemeler verirler. Adaletin tecellisi için Mahkemelerin yürütmeye bağlı olmaması, hiçbir Makam ve otoriteden emir ve talimat almadan tamamen kanunlar doğrultusunda ve Türk Milleti adına vicdani kanaatlerine göre karar vermesi son derecede önemli olduğundan, mahkemelerin bağımsızlığı ve hâkimlerin tarafsızlığı Anayasa ile güvence altına alınmıştır.

Bir ülkede Anayasa usulüne göre bu güvenceyi sağlayabilecek hükümlerle donatılmış olarak Milletin büyük bir çoğunluğu tarafından kabul edilip yürürlüğe girdikten sonra, artık onun toplumun ortak adalet anlayış belgesi olarak kabulü gerektiği söylenebilir. Unutulmamalıdır ki, Anayasalar gerektiğinde yasama organının dahi, kendisine Milletçe verilmiş olan yasama yetkisini kullanırken, Anayasa’ya konulmuş temel kuralları ihlal ettiği



iddialarını da Anayasa Mahkemesi aracılığıyla denetleyen hükümler taşımakta olduğundan, adaletin gerçekleşmesinde sadece kural koyan değil, adalet kurallarını her düzeyde gözetken tüm erkeklerin uyması gereken ortak temel normlardır.

Adalet ve güven kavramları genel anlamda birlikte anılan iki kavram. Bu ikilinin yolları ayrılırsa ne olur?

Toplumda adalet mutlak gerçekleştirilmesi gereken ve beklenen bir kavram olduğu gibi, bu beklentinin bir şekilde zedelenmesi halinde yönetime ve devlete olan güven kaybolur. Adaletsiz uygulamaların arttığı bir düzende sadece mevcut yönetimlerin meşruiyeti değil, aynı zamanda devlet yönetiminin yani rejimlerin meşruiyeti de sorgulanır hale gelecektir. İnsanların adil ve eşit bir düzen kurmak iddiasıyla kendilerine en adaletli rejim olarak seçtikleri bir yönetim biçiminin, adil olmayan sonuçlar vermesi halinde bunun sorgulanması sadece doğal değil, aynı zamanda sağlıklıdır. Eğer gerçekten demokratik bir rejim kurulmuş ise, toplumlar bu sorgulama sayesinde adil olmayan sonuçların kanun yapma – uygulama ya da denetleme aşamalarından hangisinde ve hangi sebeplerden meydana geldiğini ortaya koyabileceği gibi, tespit edeceği bu aksaklığı da yine aynı karar alma yöntemleriyle giderebilir. Bu da toplumların kendini yönetme haklarına sahip çıkma bilinciyle doğru orantılıdır. Hukuk düzenlerinin ve etkin bir uygulamanın gerektiği gibi yapılmaması ve özellikle bağımsız Yargı denetiminin sağlanamaması halinde anayasalarınızda hangi hükümlerin yazılı olduğunun hiçbir önemi olmaz. Önemli olan, bunların etkili sonuç yaratacak biçimde uygulanması ve sadece bireylerin değil, özellikle yöneticilerin hukuka ve adalete mutlak saygılı olmalarıdır.

İçişleri Bakanlığı'nın 21.12.2008 tarihli ve 71 sayılı genelgesi ile oto galericilerinin şehir dışına taşınması istenirken; valilerin ve belediye başkanlarının, oto galerici esnafına yardımcı olmaları ve yer tahsis etmeleri de vurgulanmakta. Bu doğrultuda İl Özel İdarelerine ve belediyelere Genel Bütçe Vergi Gelirleri'nden pay verilmesi hakkında kanun ile belediyelere ek mali kaynakların da sağlandığı belirtilmekte. Diğer taraftan oto galericileri, şehir dışında 'galericiler sitesi, oto pazarı, Oto Kasaba' vb. şekilde tesis oluşturma yoluyla bir araya gelebilecekleri arsa – arazi bulmakta zorlanmakta, bulsalar da; söz konusu yapılanma için resmi prosedürler noktasında gerekli yardımı – kolaylığı görememekteler. Konu ile ilgili olarak Adalet kavramı açısından bir durum

değerlendirmesi yapar mısınız?

Bir devlet yönetiminde toplumun tüm kesimlerinin hak ve menfaatlerinin dengelendiği anayasal düzenin kurulmuş olması esastır. Anayasa ile teminat altına alınmış olan hak ve özgürlüklerin, yine Anayasa'da düzenlenmiş kurallara göre oluşmuş organlar eliyle kullanılacak yetkiler çerçevesinde korunması gerekmektedir.

Anayasa'mız kişilerin çalışma ve sözleşme hürriyetini 48. maddesinde düzenlemiştir: Bu hükme göre; "herkes, dilediği alanda çalışma ve sözleşme hürriyetine sahip"tir. Aynı maddenin ikinci fıkrası hükmüyle, Anayasa, Devlete "özel teşebbüslerin milli ekonominin gereklerine ve sosyal amaçlara uygun yürütmesini, güvenlik ve kararlılık içinde çalışmasını sağlayacak tedbirleri alma görevini de vermiştir. Devlet bu görevini, Anayasa'yla verilmiş diğer görevleri ile birlikte en iyi şekilde yerine getirmekle mükelleftir. Devletin kastımız, yine bu Anayasa'ya göre Türk Milleti adına yasama yürütme ve yargı erklerini kullanan anayasal organlardır. Zira Millet, egemenliğini yani kendi kendini yönetme gücünü, keyfi olarak değil, yine Anayasa'da düzenlenmiş kurallara uygun olarak ve ancak kendisine yetki verilmiş olan organlar aracılığıyla kullanır. Hiçbir makam, mevki organ ve kişi, kaynağını Anayasa'dan almayan bir yetki kullanamaz. Anayasa'da yetkilerin kimlere verildiği belli olduğu gibi bunların ne şekilde kullanılacağı kanunlarla düzenlenir. Ancak yasama yetkisine sahip olan Türkiye Büyük Millet Meclisi'nce usulüne uygun olarak çıkarılan ve herkese eşit ve adil bir şekilde uygulanması gereken kanunların da Anayasa'ya aykırı olmaması gerekir. Kanunların uygulanması için yetki verilen idari organlar da yönetmelikler çıkarabilirler. Onların da kanunlara uygun olması zorunludur. Kanunları uygulamak Yürütme Organı'nın görevidir. Merkez (Bakanlar Kurulu ve Bakanlıklar ile taşra teşkilatı) ve Mahalli İdare (Belediyeler ve Özel İdareler) olarak iki ayrı kısma ayrılan Yürütme Organı da kanun ve yönetmeliklerde yer alan düzenlemelere göre kararlar alır ve soyut kuralları somut olarak bireylerin işlemlerinde uygularlar.

Bu ilkeler çerçevesinde fiili durumun değerlendirilmesi gerekir ise; otomotiv sektörü bugün için inşaat sektörü gibi ülke ekonomisini (hem iç, hem de dış piyasa itibarıyla) ayakta tutan sektörlerin başında gelmektedir.

Üretim ve satım olarak 2 ayaktan ibaret bulunan bu sektörde oto galericileri satım ayağının ana unsurunu teşkil etmektedirler. Oto ihtiyacı olanların

büyük bir çoğunluğunun kendi durumlarına uygun otuyu bilmesinin ve buna ulaşmasının güçlüğü dikkate alınacak olur ise, oto galerilerinin halk yönünden çok önemli bir toplumsal ihtiyacı karşılamakta oldukları ve böyle bir ihtiyacı sivil bir irade olarak yerine getirdikleri açıktır. Hal böyle oluncadır ki, oto galericilerin bu görevlerini ifa edebilmelerini sağlayacak kamusal bütün ihtiyaçlarının da devlet ve onun adına kamu yetkisini kullanan bilimum kamu kuruluşlarınca hem karşılanması ve hem de bu işlemler yapılırken kendilerine mevdu bulunan önemli yükümlülüklerin (olumlu sonuçları idari ve siyasi olarak kendilerine yansıyacak olan işlemlerin) onlar tarafından gerçekleştirilmekte olmasından dolayı memnuniyet duyulması gerekir.

Bu nedenledir ki sorunuzda bahsi geçen mevzuat hükümlerinin de, kendilerine yüklemekte olduğu yükümlülüklerle, idarecilikleri icabı sahip bulundukları inisiyatif kullanma imkanını da ekleyerek oto-galericilerinin bilimum sorunlarını çözmelerinde yardımcı olmaları sadece gerekmeyp, yasal ve idari zorunluluk olmaktadır.

Bir hukuk devleti olan Ülke'mizde bu tür sorunlar zaman zaman aksıyor ve gecikiyor olsa da genel de, yukarıda ifade ettiğimiz ilkeler çerçevesinde çözümler üretildiğini gözlemliyor olmamız ile, bu sorunun da en kısa bir süre içerisinde hem otoyol ihtiyacı duyan HALK ve hem de OTO GALE-RİCİLERİ yönünden en ideal çözüme kavuşturulacağına inancımız tamdır.

YILDIRIM OTOMOTİV

Honda & Nissan Özel Servis - Satış



**30 yıllık
tecrübe**

**kaporta - boya - mekanik
elektrik - yedek parça**



Kartal Oto Sanayi Sitesi C-3 Blok No: 14-15-16 Kartal/ İst.
Tel: 0216 374 18 06 Fax: 0216 389 34 55 Gsm: 0532 241 00 13
www.yidirimotomotiv.com.tr - yildirimotomotiv@msn.com





Ali Kemal Güngör Usta, Mustafa Aydın, Hayrettin Kamar ve Uzman Ekibi ile Hizmetinizde

35 yıllık
tecrübe

**A'dan Z'ye Oto Tamir,
Bakım, Onarım
Hizmetleri**

**Boyasız Kaporta,
Göçük Düzeltme PDR
Dolu Hasar
Park Hasar
Boyalı Onarım
Mini (lokal) Onarım
Tampon Tamirâtı
Pasta/Cila
İç Temizlik**

**Komple Kaporta Boya
Motor Bakım
Araç Kaza Ekpertizi
Oto Elektrik**



Cevizli Mah. Fil Yokuşu Sk. No:18 Maltepe Tel: 0216 457 51 61
GSM: 0532 471 74 96 - 542 413 94 64 www.teknikeloto.com - teknikel61@gmail.com



15 yıldır, otomobil alırken bizi tercih edenlerin yüzleri hep güldü

- Son model lüks spor arabalar
- Jipler
- Arazi araçları
- Salon tipi araçlar
- Ticari araçlar

Her türlü lüks, binek ve ticari araçlarınıza nakit alımı yapılır

Sıfır hata ile A'dan Z'ye ekspertiz yapılır



Fahrettin Kerim Gökay Cad. No:125 Ziverbey Kadıköy / İst
Tel: (0216) 336 03 36 Faks: 414 00 53



Başarımızın sırrı budur: Hedef koymak, planlı ve çok çalışmak, işin başında durmak ve takip etmek, verilen sözleri yerine getirmek. Bir de rahmetli Sakıp Sabancı'nın şu sözü kulağıma küpe olmuştur hep; "Çalışmak, çalışmak, çalışmak. Tasarruf, tasarruf, tasarruf"

Bu Günlere Her Şeyin Bir Tık Fazlasını Hedefleyerek Geldik

İBRAHİM DUMANKAYA, bugüne kadar 15 binin üzerindeki konuta imza atan, Türkiye'nin en büyük şirketlerinden biri konumundaki İbrahim Dumankaya Holding'in Onursal Başkanı. Aynı zamanda; Dünya Ticaret Merkezi, İstanbul Ticaret Odası, Pendik Haseki Sağlık ve Eğitim Vakfı, Kızılay Kartal Şubesi gibi bir çok dernek ve vakıfta yönetim ve başkanlık pozisyonlarında bulunan seçkin bir isim **Dumankaya** ile kişisel serüveni ve inşaat sektörü ile ilgili temel konularda, 'duayen' sıfatından dolayı bir röportaj gerçekleştirdik.

İbrahim Dumankaya; sorularımıza verdiği samimi, yalın cevapları, mütevazı tavrı, söylemlerine yansıyan yılların birikimi engin donanımı ile de bizleri hayli etkiledi. İşte ilgi ile okuyacağınızı umduğumuz ve içerisinde bir çok dersi de barındıran o çarpıcı röportaj.

İnşaat sektöründe başarılı bir isim ve şirketsiniz. Bu başarının sırrı, sizi ayrıcalıklı yapan şey nedir? Bize biraz kendinizden bahseder misiniz? 1941 Rize doğumluyum. İstanbul'a 1953 yılında geldim. Bu tarihlerde inşaat işçisi yani amele olarak çalışmaya başladım. Baktım ki amelelik bana göre değil, 4 gün sonra çırak olarak iş değiştirdim. Uсталık, kalfalık derken sektörün her kademesinde kendi kendimi yetiştirdim. Tecrübemi artırdım. 1960'lı yıllardan sonra ufak tefek devlet ihalelerine girdim. Her yıl bir adım ileri gitmeyi hedefleyip, bunu gerçekleştirdim. Müteahhit olarak 5 daireden oluşan ilk binamı yap-sat şeklinde Üsküdar'da bitirdim. Daha sonra 10 daire, 20 daire derken bu günlere gelindi. Ben basamakları teker teker çıktım. İşe başlarken sıfır sermayem vardı.

Ama çok çalıştım. İşimin hep başında oldum, takip ettim. Ve en önemlisi, iş hayatım boyunca verdiğim her sözü tuttum, tutamayacağım sözleri de vermedim. Dolayısı ile müşteri portföyü ile aramızda sarsılmaz bir güven duygusu oluştu. Bizden daire alan insanlar, yıllar sonra yine yeniden daireler satın aldılar. Eşlerine, dostlarına, akrabalarına bizi tavsiye ettiler. Bu müşterilerimizin evlatları da, bazılarının torunları da şimdilerde bizim müşteri portföyümüz içindeler. Artık ikinci ve üçüncü kuşaklara da daire satıyoruz. Başarımızın sırrı budur: Hedef koymak, planlı ve çok çalışmak, işin başında durmak ve takip etmek, verilen sözleri yerine getirmek. Bir de rahmetli **Sakıp Sabancı**'nın şu sözü kulağıma küpe olmuştur hep; "Çalışmak, çalışmak, çalışmak. Tasarruf, tasarruf, tasarruf"

DKY İnşaat Şirketi bünyesinde kaç kişi istihdam ediyorsunuz? Son projeniz DKY Kartal ne durumda? Nerelerde inşaatlarınız var? Yurtdışı girişimleriniz mevcut mu? Şuan devam eden önemli projelerimiz DKY Kartal, Lokum Evler. Suadiye ve Göztepe'de de inşaatlarımız sürüyor. DKY Kartal 331 daire, 24 bin metrekare ofis bloğu, 7 bin 500 metrekare metro market, 2 bin 500 metrekare dükkan, 7 bin metrekare yeşil alanı bulunan ve her şeyin bir tık daha üst düzeye taşındığı eşsiz bir proje. Bu projemiz çok büyük ilgi görüyor. Yıl sonuna doğru Sultanbeyli'de konut ve işyeri ve Kağıthane'de iki ayrı projemiz başlayacak. Çok yakın bir zamanda start almasını beklediğimiz **Oto Kasaba Projesi** de Türkiye için örnek bir proje olacak. Holdingimizde 120 kişi beyaz yakalı olmak üzere dolaylı olarak 500'ün üzer-

inde çalışmamız var. İnşaat ile ilgili olarak yurtdışından da talepler alıyoruz. Görüşmelerimiz sürüyor. Ama yurt içinde fazlası ile yoğunuz.

Çok konut yapıyor. Yapılan konutlar ihtiyaç duyulandan fazla mı? Dışarıdan bakıldığında öyle görünüyor. Ama kiralık yer arayanlar yer bulamıyorlar. Meselenin sosyolojik bir boyutu da var. Aileler küçüldü. Bireysel yaşam ön plana çıktı. Eskiden 10 – 15 kişi bir evde yaşırdı, şimdilerde bu sayı ikiye hatta bire düşmüş bulunuyor. Bu da konut ihtiyacını artırıyor. Yani inşaat sayısının fazla olması arz talep dengesinin bir sonucu.

Kamuoyundaki yaygın düşünceye göre, konut fiyatları maliyet esas alındığında yüksek karlarla satılıyor. Siz bu konuda ne diyorsunuz? Aslında konut fiyatları yüksek değil, arsa fiyatları yüksek. Örneğin 600 bin TL'ye bir daire satın aldığınızda bunun 300 - 350 bin TL'sini arsaya vermiş oluyorsunuz. Şunu da ifade etmek gerekir ki; bizler marka konutlar üretiyoruz. İdeal konum, kaliteli malzeme, sosyal tesisler bir bütün olarak değer oluşturuyor. Sonuçta, sattığımız sadece daire değil, bir yaşam standardı. Öte yandan, ürettiğimiz daireler marka

değeri taşıdığı için, alıcısına iki yıl içerisinde %40'dan fazla kar sağlayabiliyor.

İnşaat şirketleri arasındaki rekabet ne durumda? Son yıllarda birçok inşaat şirketi ortaya çıktı. Dolayısı ile rekabet ortamı da kızıştı. Ama artık ne yaparsan satılıyor dönemi gerilerde kaldı. Nicelik değil, nitelik önemli yani. Bu yüzden asıl rekabet marka firmalar arasında söz konusu. Herkes daha iyi bir proje üretmek istiyor. Örneğin biz tüm dünyada ilgili fuarları geziyoruz. Son yenilikleri projelerimize taşıyoruz. Bizim için her şey sadece para kazanmak değil. Ürettiğimiz projelerin beğenilmesi – kabul görmesi önemli. Kazandığımız para ile değil, projelerimizin kalitesi ve üstünlüğü ile övünebiliriz. Aksi taktirde mahcup olurum. Sonuç olarak marka firmalar arasındaki rekabet, şehrin mimarisine ve yaşam kalitesine olumlu olarak yansıyor.

İnşaat sektörünün Türkiye ekonomisine yansımaları nasıl? İnşaat sektörü ekonomimizin olmazsa

olmazı – lokomotifidir. İnşaat sektörü ile ilgili 18 bin kalem malzeme üretilmekte olduğunu söylersem bu daha net anlaşılır. Sektör, iş ve istihdam açısından da önemli bir misyon üstlenmiş durumda. Bu noktada şunun da altını çizmek isterim: Türkiye'de ara ve kalifiye eleman sıkıntısı var. Problemin çözümü için de acil projeler hayata geçirilmeli.

Oto Kasaba Projesi ne durumda? İkinci el oto alım satımı yapan kuruluşların şehir dışına çıkarılması; şehrin temizlenmesi, düzene kavuşması bakımından da önemli. Bununla birlikte esnaflarımızın bir araya gelerek pazar oluşturması da hem vatandaşlar hem de oto alım satım işi yapan esnaflar açısından müspet sonuçlar getirecektir. Devletimizin bu tip projeleri desteklemesi son derece doğaldır. Oto Kasaba Projesi de üst düzey örnek bir proje. Projenin biran evvel hayata geçmesini bekleyen esnaflarımıza kısa bir süre sonra müjdeli haberi vereceğimizi umuyorum.



Erol Kaya: 2015 seçimleri Yeni Türkiye'ye giden en önemli virajlardan birisidir. Bu seçim, Yeni Türkiye'yi ihya ve inşa edecek kadroları oluşturacağı için büyük önem taşıyor.

AK Parti İstanbul Milletvekili ve yeni dönem 3.sıra milletvekili adayı Erol Kaya, partisinin bu seçimlerde hedeflediği 400 milletvekilini gerçekçi bir hedef olarak görüyor. Kaya, Başkanlık Sistemi ve Yeni Anayasa için halkın AK Parti'ye gerekli desteği vereceğine de inanıyor

400 Milletvekili Hedefini Yeni Türkiye Vizyonu İçin Koyduk

İSTANBUL MİLLETVEKİLİ

Erol Kaya, siyasi donanımı ile Türkiye'nin yetiştirmiş olduğu seçkin politikacılar içerisinde yer alan ve bölgemizde de sevilen, saygı duyulan bir isim. Çekirdekten yetişen ve yakın siyasi tarihimizin her aşamasını yaşayarak, üst düzey sorumluluklar alarak içine sindirmiş Erol Kaya ile önümüzdeki seçimleri, Türkiye'nin geleceğini, AK Parti'nin politikalarını konuştuğumuz bir röportaj gerçekleştirdik. Röportajın son sorusu da 2. el oto alım satım işi yapan galerici esnafının Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği çatısı altında gerçekleştirmek üzere projelendirildiği 'Oto Kasaba' hakkında oldu.

Röportaj sorularımıza içten ve doyurucu cevaplar veren Kaya'ya yürümüş olduğu yolda başarılar diliyor ve okurlarımızı onun ile baş başa bırakıyoruz.

AK Parti'nin, "Bu seçimler, Türkiye için her zamankinden çok daha önemli" söylemi mevcut. Nedir bu seçimleri farklı ve önemli kılan?

AK Parti kurulduğu günden bugüne kadar gerek siyasete gerekse Türkiye'ye çok önemli değişim ve dönüşümler yaşattı. Bunları tek tek sayacak değilim ancak ekonomi alanında, sağlık, eğitim, ulaşım gibi vatandaşa birebir dokunan alanlarda geldiğimiz noktayı düşündüğümüzde geçmişle kıyaslanmayacak bir durumdayız. Elbette bunu öncelikle vatandaşlarımızın AK Parti'ye güvenmesine ve AK Parti'nin de yenilik ve reformlarına borçluyuz. Kısaca geçmiş 12 yıla baktığımızda Türkiye'nin bugüne kolay gelmediğini, atlatılan badireleri, e-muhtıraları, kapatma davalarını, 367 krizini kısacası

AK Parti'nin ve dolayısıyla ülkemizin gelişmesinin önüne konulan engelleri sayabiliriz. Son olarak gezi parkı olaylarını ve 17-25 aralık darbe girişimini düşündüğümüzde, verdiğimiz mücadelenin önemini daha net anlayabiliyoruz. Biz istiyoruz ki Türkiye'de bir daha bu saydıklarımız gibi kara günler yaşanmasın, ülkemizin yakaladığı kalkınma ve büyüme süreci sekteye uğramasın. Bu sebeple geleceğin güçlü ve lider Türkiye'si için "Yeni Türkiye" anlayışının benimsenmesini, ülkemizin 2023, 2053 ve 2071 vizyonunda koyduğu hedeflere ulaşmasını son derece önemsiyoruz. 2015 seçimleri de Yeni Türkiye'ye giden en önemli virajlardan birisidir. Yeni Türkiye'yi ihya ve inşa edecek kadroları oluşturacağı için büyük önem taşıyor.

AK Parti 400 milletvekili hedefini ortaya koydu. Bu hedef ne kadar gerçekçi?

Her seçimden önce mutlaka eline kalemi alan yazarlar çeşitli matematiksel hesaplar yapar. Bir de eline oy pusulasını alan vatandaşımız sandıkta bir hesap yapar. Türkiye'nin geçmiş tecrübelerine baktığımızda 400 sandalyeden daha fazla milletvekiline sahip hükümetleri ve partileri görebiliyoruz. Yani teknik olarak bir sorun yok. Burada esas vurgulanması gereken husus, halkın "Yeni Türkiye" vizyonuna sahip çıkarak 2015 seçimleriyle oluşacak meclise bir Kurucu Meclis hüviyeti kazandırıp kazandırmayacağıdır. Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın ve bizim söylemlerimizde diilendirdiğimiz 400 milletvekili sayısı da oluşturulacak olan meclisin köklü reformlara imza atabilecek, Yeni

Anayasa'yı ve Başkanlık sistemini Türkiye'ye hediye edebilecek çoğunlukta olmasıdır. Cumhurbaşkanlığı seçimini, 2007 ve 2010 referandumlarını dikkate alarak vatandaşlarımıza Yeni Türkiye vizyonunu doğru ve yeterli şekilde anlattığımızda 400 milletvekili sayısının gerçekçi olduğunu düşünüyorum. Elbette kararı halkımız verecektir.

Başkanlık sistemi ile Türkiye'de ve millet meclisinde ne değişecek?

AK Parti'nin 15 Nisan'da açıkladığı Seçim Beyannamesi'nde Başkanlık Sistemi özel bir başlık olarak detaylı bir şekilde açıklandı. Orada da ifade edildiği gibi Yeni Türkiye için etkili işleyen bir hükümet modeli elzemdir. Özellikle 1960 askeri darbesinden sonra bürokrasinin siyaset üzerinde vesayet kurması kurumsallaşmıştır. Mevcut sistem; siyasetin sorun çözme kapasitesini zaafa uğratarak Türkiye'yi koalisyon hükümetlerine mahkumetmekte, Cumhurbaşkanlığı makamına vesayetçi aktörler adına hükümeti denetleme misyonu biçmektedir. Çok fazla geriye gitmeden 2001 yılında yaşadığımız anayasa krizini ve 2007 yılındaki 367 sorununu düşündüğümüze mevcut sistemin sakatlıklarını hemen sayabiliyoruz. Ayrıca Cumhurbaşkanı ve Başbakanın farklı siyasi geleneklerden gelmeleri durumunda kriz üretme potansiyeli de her an mevcuttur. Diğer taraftan halk tarafından seçilen Cumhurbaşkanı ile Başbakanın siyasal sistem içindeki yetki ve görev paylaşımı yeni bir düzenlemeyi zorunlu kılmaktadır. Dünyaya baktığımızda güçlü ekonomiye sahip birçok demokratik ülke bu modelle yönetilmektedir. Ben şahsen Başkanlık sistemi ile

Yasama ve Yürütme erkinin görev tanımının ve kuvvetler ayrımının daha da netleşeceğini düşünüyorum. Burada dikkat edilmesi gereken nokta şu ki; muhalefet partileri tartışmayı ilkeler üzerinden yürütüp katkı sunmak yerine kişiler üzerinden hareket etmektedir.

Siz siyasi geçmişiniz, 3 dönem belediye başkanlığı, 1 dönem de milletvekilliği ve 2 sene başbakan başkanışmanlığı yapmış olmanız dolayısı ile önemli bir tecrübeye ve üst düzey donanıma sahipsiniz. Peki, tecrübe ve donanınızı, sistemin mevcut yapısı içerisinde reel olarak icraatlarınıza yöneltme imkânı bulabiliyor musunuz?

Elbette. AK Parti siyasetini vefa ve vizyon üzerine inşa ettiği için başarısının temelinde ülkemizin yetiştirdiği önemli ve deneyimli kişilerin bilgilerinden en üst düzeyde istifade etmesi bulunmaktadır.

Bizler de şimdiye kadar gerek siyasette, gerek yerel yönetimlerde, gerek başbakanlıkta ve TBMM’de edindiğimiz tecrübeleri komisyon çalışmalarımızda, parlamentodaki kanun yapım süreçlerinde ve genel merkezimizdeki faaliyetlerimizde arkadaşlarımızla paylaşıyoruz.

Bu noktada özellikle Genel Merkezi-

mizdeki görevimiz dolayısıyla, yerel yönetimler ve çevre ve şehircilik alanındaki tecrübelerimiz ile tüm Türkiye’deki belediye başkanlarımızla istişare etme ve fikir alışverişlerinde bulunma imkânı elde ediyoruz. Örneğin son dönemde gerçekleştirdiğimiz Büyükşehir ve İl Belediye Başkanları toplantıları, yerel yönetimler bölge toplantıları, yerel yönetimler mevzuat çalıştayları, yerel yönetimlerde gençlik ve eğitim politikaları çalıştayları, kültür sanat politikaları çalıştayları gibi toplantılarda gerek bakanlarımız, gerekse yerel yönetimlerdeki belediye başkanlarımızla çalışma imkânı bulduk.

Bildiğiniz gibi oto galericileri ile ilgili olarak İçişleri Bakanlığı’nın ‘şehir dışına taşınmaları yönünde’ kararı var. Bu karar doğrultusunda Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği, üyeleri ile birlikte ‘Oto Kasaba’ adı altında kendileri ne bir mekân – pazar oluşturmak için harekete geçmiş ve bu yönde hayli mesafe almış bulunuyorlar.

Oto galerilerinin bir çatı altında toplanarak cazibe merkezi oluşturma fikrine nasıl bakıyorsunuz?

Türkiye geliştikçe olaylara ve durumlara karşı gösterdiği refleksler de gelişmiş ülke reflekslerine dönüşüyor. Bu durum elbette meslek örgütleri ve sivil

toplum kuruluşları ile halkımızın birlikte hareket etmesinin de bir neticesi. İçişleri Bakanlığı’nın 2008/71 sayılı genelgesi ile şehir içinde hizmet veren oto galericilerinin meskûn mahallin dışına çıkmaları istenmiştir.

Bakanlık, genelge gerekçesinde, şehir içi bina altlarında yapılan galeri çalışmalarının kaldırım işgallerine dönüşen olumsuz görüntüleri ve yaya trafiğine olumsuz etkilerini ortadan kaldırmak için, aynı zamanda alıcı ve satıcının rahatça buluşacağı ve zengin alternatiflerin sunulacağı mekânlar öngörmüştür. Dolayısı ile bir tarafta geliştikçe ve bilgi seviyesi arttıkça talepleri değişen, diğer tarafta daha kaliteli hizmet sunmak için arz yollarını çeşitlendiren ve kolaylaştıran sektör temsilcileri var. Ülkemizde de meslek örgütlerinin daha iyi çalışma ortamlarında hizmet sunmaları alıcı ve satıcılar açısından çeşitli avantajlar sağlayan bir durum.

Diğer taraftan kayıt dışı alım-satım işiyle uğraşanlara karşı kurumsal bir kimlik ortaya çıkmış olacaktır.

NAZLI OTOMOTİV

www.nazliotomotiv.com

0216 343 67 67

NAZLI OTOMOTİV



1988 yılında otomotiv sektöründe firmamızın kurucusu **Mehmet NAZLI** liderliğinde, İstanbul’un Üsküdar semtinde **NAZLI TİCARET** tabelası altında faaliyete geçen **NAZLI OTOMOTİV** ilerleyen yıllarda yeniden yapılandırılmasıyla birlikte; şu an merkezi ofis olarak kullanılan Altunizade şubesi de açarak seçkin ve üstün bir anlayışla geniş bir alanda hizmet vermeye başlamıştır.

Türk Otomotiv Sektörü’ndeki gelişmelere paralel olarak, ülkemizin her geçen gün artan otomotiv ihtiyacına cevap vermek üzere; gelişimi ve büyümesi devam eden **NAZLI OTOMOTİV**, halen Altunizade’deki merkez ofisi ve araç deposuyla birlikte sizlere kesintisiz hizmet vermektedir.

Volkswagen, Opel, Ford, Honda, Toyota gibi dünyanın önde gelen markalarının en son modellerinden, en çok tercih edilen ikinci el arabalara kadar geniş bir ürün yelpazesine sahip olan **NAZLI OTOMOTİV**, üstün hizmet anlayışı ve uzman personeliyle müşterilerine her geçen gün yeni seçenekler sunmaya devam etmekte ve yeni kurmuş olduğu **NZL SİGORTA** ve **NZL FİLO KİRALAMA HİZMETLERİ** şirketleri ile operasyonel hizmet ağına da genişleterek büyümesine devam etmektedir.

Satış sonrası verdiği hizmetlerle de müşteri memnuniyetini en üst seviyede sağlamaya çalışmak ise firmanın en büyük başarı anahtarları arasında yer almaktadır.



Altunizade Mah. Mahir İz Caddesi No: 51 Üsküdar-İst.

Tel: 0216 343 67 67

Gsm: 0532 256 44 57

E-mail: tugrulnazli@nazliotomotiv.com

Web Site : www.nazliotomotiv.com



Erol Kaya Selfisi

Erol Kaya katıldığı her toplantıda ilgi odağı oluyor. Özellikle gençler, Kaya ile selfi yapmaya bayılıyor.



AK Parti Milletvekili
Metin Külünk: 07 Haziran
seçimleri her zaman olduğu
gibi, milletimizin en doğru
kararı vereceği, istikrar,
büyüme ve hizmeti
ödüllendirdiği bir
tarih olacaktır

Külünk: Milletin Kararı En Doğru Karardır

GEÇTİĞİMİZ DÖNEM sergilediği performans ile hem AK Parti camiasının hem de kamuoyunun takdirini kazanan Ak Parti İstanbul Milletvekili **Metin Külünk**, bu dönem 1. Bölge'den tekrar aday gösterildi. Hem iç siyaset, hem de dış ilişkilerde deneyimli olduğunu bildiğimiz Metin Külünk ile bu doğrultuda bir röportaj gerçekleştirdik. Külünk, bilinen dosdoğru imajına uygun olarak sorularımıza da net cevaplar verdi. Röportajı yayımlıyor ve yorumu okurlarımızın takdirine bırakıyoruz.

Önümüzdeki seçimlerde AK Parti'nin nasıl bir sonuç alacağını ön görüyorsunuz?

Bizim yetiştiğimiz siyasi geleneğin düsturu ve liderimizin siyaset anlayışı her seçimi yeniden milletin huzuruna çıkıp kendimizi anlatmak ve hesap vermek için bir fırsat görür. Açıkçası biz AK Parti olarak hergün seçim olacakmış gibi, milletimizin huzuruna çıkacak ve hesap verecekmiş gibi çalışmaktayız. Başarı ter kokar diye güzel bir söz var bilirsiniz. Biz seçimden seçime terleyen bir hareket değil, liderimiz ve devlet başkanımız başta olmak üzere, genel başkanımız ve başbakanımız ile birlikte tüm AK Parti ailesi olarak hergün hizmet aşkıyla koşan bir siyasi hareketiz. Dolayısıyla 07 Haziran seçimleri Demokrasiye inanan bir meşru hükümet ve parlamentonun kendini yenilemesi, güveni tazelenmesi, varsa eksiklerin farkına varması için iyi bir fırsattır. Ancak bu seçimin diğer tüm seçimlerden önemli bir farkı var. Türkiye'de 2002 den sonra Sn Recep Tayyip Erdoğan liderliğinde AK Parti kadrolarıyla ve milletimizin güven ve desteğiyle

elde edilen istikrarlı, huzurlu ve gelişen Türkiye ikliminin her türlü saldırıya maruz kaldığı bir seçim olacak 07 Haziran.

Gezi olayları ile başlayan ve 17-25 Aralık darbe girişimi ile devam eden Türkiye'yi istikrarsızlaştırma ve itibarsızlaştırma girişimlerinin son kozunun oynanacağı bir tarihtir 07 Haziran. 07 Haziran seçimleri Yeni Türkiye ile Eski Türkiye kararları üzerinden şekillenecektir. 07 Haziran seçimleri Başkanlık sisteminin konuşulduğu, koalisyon ve zayıf hükümetlerin geride kalacağı yeni anayasanın karar tarihidir. 07 Haziran seçimleri Millete hizmet edenlere iftira atan ve Millete ihanet edenlerin millettan alacağı cevabın bir tarihidir. Tüm bu sebeplerle 07 haziran seçimlerinin her zaman olduğu gibi Milletimizin en doğru kararı vereceği, istikrar ve büyümeyi ve hizmeti ödüllendirdiği bir tarih olacaktır. Millete ihanetin, paralel çetelerin, üst aklın hizmetinde olanların, çözüm sürecine karşı olanların ve 2023 hedeflerini hazmedemeyenlerin millettan cevabını alacağı bir seçim olacaktır. Söz de karar da millettindir. Egemenlik kayıtsız şartsız millettindir. Sandık her şey değildir diyenlere inat, sandık bizim için siyasetin ve demokrasinin namusudur. Milletimiz ne takdir ederse biz ona boyun eğerez. Bazıları milletin iradesini beğenmemekte; “göbeğini kaşıyan adam” “çoban ile benim oyum bir mi” “makarnacılar” diyerek aşağılamakta, küçümsemektedir. Bizim için Milletimizin kararı en doğru karardır. İnanıyorum ki milletimiz Devlet

Başkanımızın izinde yürüyen AK Parti kadrolarına desteğini güçlü bir şekilde yineleyecek; 2023 ve 2071 hedeflerine koşmamız için, 3 havaalanı için, 3. köprü için, Çanakkale köprüsü için, Körfez geçişi için, Büyük İstanbul tüneli için, Tarihiyle değerleriyle barışan bir Türkiye için Barış ve Çözüm Süreci için, Kanal İstanbul için, Güçlü Türkiye için, Yerli uçak, otomobil, tank, uydu vb yatırımlar için durmak yok yola devam! diyecektir.

Barış sürecinde AK Parti'nin kararlı tutumunu görüyoruz. Bu süreç ne zaman ve nasıl sonlanır?

Süreçte HDP'nin oynadığı rol nedir? Barış süreci bir milli birlik ve kardeşlik projesidir. Bu sürecin sahibi milletimizin bizatihi kendisidir. Barış sürecini risk alarak yöneten AK Parti ve Devlet Başkanımız ve liderimiz Recep Tayyip Erdoğan'ındır. Siyasi çıkarlarını değil milletin çıkarlarını önceleyen ve gerekirse “balıran zehiri içerim diyen”, “milletim kazanacaksa ben kaybetmeye razıyım” diyen Recep Tayyip Erdoğan'dır.

Bu konuda milletimiz barışa olan inancını ve kararlılığını AK Partiye verdiği destekle defalarca ortaya koymuştur. Açıkça söylemeliyim ki Barış Süreci PKK terör örgütünün emrinde olan, kandilden talimat alan HDP'ye rağmen ilerlemektedir. HDP nin silahtan şiddetten ve terörden beslenen BASS'cı demokrasi! anlayışı aslında kendi kitesine zulmeden diktatöryal bir anlayıştır. Kürt halkının temsilcisiyiz diye ortaya çıkan HDP, kendisi dışında hiçbir görüş ve düşünceye hayat hakkı tanımamakta tehdit şantaj ve haraçla kendi halkına zulmetmektedir. KOBANİ bahanesiyle başvurdukları şiddet ve kaos ortamına hep birlikte şahit olduk. Güya Ayn

el-Arap'ta yaşayan sivil Kürt kardeşlerimizi savunma adı altında birçok Kürt kardeşimizin ölümüne sebep olmuştur. Ve sonuçta Ayn el-Arap tan kaçan kardeşlerimize yine Türkiye Cumhuriyeti Devleti sahip çıkmıştır. Bu süreç yeni anayasa ve başkanlık sistemi ile güçlü siyasi iradenin oluşacağı Yeni Türkiye ile nihayetlenecektir. Bölgede şiddet ve kaosa prim veremeyen sağduyulu Kürt kardeşlerimize hitab eden birinci parti AK Parti'dir. AK Parti dışında maalesef diğer ana akım siyasi partiler karşılık bulamamaktadırlar. Batıda olduğu gibi doğuda da birinci parti AK Parti'dir ve Türkiye genelinde her il ve ilçede tüm milletimiz tarafından sahip çıkılan tek Türkiye partisi AK Parti'dir. Çözüm HDP ye ve diğer marjinal partilere rağmen Milletimizin desteği ile AK Parti iktidarı ve Devlet Başkanımız Recep Tayyip Erdoğan tarafından kararlılıkla sürdürülecek ve ne pahasına olursa olsun nihayetlenecektir.

AK Parti'nin 'komşularla sıfır sorun politikası' ne durumda? Dış dünyada Türkiye'nin imajı nasıl?

Türkiye 100 yıllık cumhuriyet döneminden bu yana ilk defa bölgesinde ve dünyada özgün ve milli bir dış politika üretebilmektedir. Yani Batı sistemi ve ittifakının doğu da bir karakolu olma

ve biçilen rolü oynamak zorunda bırakılan bir ülke olmaktan çıkmıştır. Bölgesinde ve hinterlandında insan merkezli, barış ve halkların iradesini önceleyen bir dış politika anlayışı ile Afrika'da, Asya'da, Ortadoğu'da ve Amerika kıtasında da iddiası olan büyük devlet gibi düşünme yeteneklerini hatırlayan bir ülke olmuştur. Bölgemiz de ki olumsuzlukların kaos ve savaşların sorumlusu Türkiye imiş gibi göstermeye çalışan ve insan onurunu ayaklar altına alan sadece çıkar odaklı bir dış politikayı reddetmektedir. Biz 1990 da Kuzey Iraklı kardeşlerimize nasıl kapımızı açtıysak, Bosnalı kardeşlerimize, Ahıskalılara, Çeçenistan gibi Kafkaslara, Filistinliler gibi Suriyeli kardeşlerimize de kapımızı açmak zorundayız. Türkiye'yi anavatan belleyen tüm komşularımızla yurdumuzu ve ekmeğimizi paylaşmak Çanakkale'den, Kut-ül Amare'den kalan vefa borcumuzdur. Bakınız biz dünyada bazı odakların kışkırtmasına rağmen Türkiye'yi dost ülke kabul eden yüz bin Ermeni kardeşimizi ülkemizde konuk ediyoruz. Dolayısıyla zor gününde Suriyeli kardeşlerimizi geri göndereceğim diyenlere inat Türkiye üzerine düşeni yapmıştır yapacaktır. Mısır'da ne demişsek, Ukrayna'da Filistin'de Somali'de Brüksel'de, Moskova'da Washington'da aynı şeyi

söyledik. İnsan hayatını hiçe sayan ve sadece petrol ve doğal kaynak çıkarları üzerinden bir siyaset yapmamaktayız. Dünya sistemine eleştiri de bulunan, “dünya 5 den büyüktür” diyen bir Türkiye var artık. Şu anda G20 dönem başkanınız, G-20 dediğimiz yapı, dünya nüfusunun tam üçte ikisini(%65), Dünya ticaretinin yüzde 75'i, dünya ekonomik büyüklüğünün de yüzde 85'ini kapsıyor, yani temsil gücü çok yüksek. Bu nedenle de siyasi meşruiyeti çok güçlü. O masa etrafında bir mutabakat olduğu anda o bilin ki bu mutabakat arkasında güçlü bir siyasi meşruiyeti barındıran bir mutabakat, bu çok önemli. Türkiye, 2009-2010 yıllarında, BM Güvenlik Konseyi geçici üyeliği yapmıştı. BM Güvenlik Konseyi'nin 5'i daimi, 10'u geçici olmak üzere toplam 15 üyesi bulunuyor. ABD, Çin, Rusya, Fransa ve İngiltere'den oluşan daimi üyelerin Konsey kararlarına karşı veto yetkisi bulunuyor. BM'nin Filistin, Suriye, Ukrayna gibi sorunlu bölgelerde ki çözüm kapasitesinin ne kadar zayıf olduğunu gördük. BM nin bu zafiyetinden dolayı Ukrayna ve Suriye konusunda NATO daha etkili oldu, Libya'da NOTA kapsamında müdahale edildi. Dolayısıyla Dünya siyasi sisteminde BM'nin tıkanan ve meşruiyeti sorgulanan yapısı yerine G20 gibi meşruiyeti ve temsiliyeti daha



yüksek uluslararası bir yapının daha fonksiyonel ve icracı duruma gelmesi önemli. Türkiye'nin hiçbir komşusuyla Ermenistan dahil Türkiye'den kaynaklanan bir sorunu yoktur. Tüm farklılıklarımıza rağmen bizim ortak çıkarları ve dostluğu öne çıkardığımız İran, Rusya, Yunanistan ile gayet başarılı ilişkilerimiz var.

Mesela AB'ye üyelik için müzakereci ülkeyiz, bu sürecin uzamasının sorumlusu Türkiye değildir. Bu durumu herkes biliyor hatta birçok AB ülkesi bile Türkiye'ye karşı uygulanan çifte standardı eleştirmektedir. Dolayısıyla Türkiye sıfır sorun politikasında kendi açısından sorumluluklarını yerine getiren ilkeli dış politikasını sürdürmektedir. Sıfır Sorun Politikası kavramını; hiçbir gelişmeye ses çıkarmayan, edilgen olan, kendisine biçilen rolü kabul etmekten başka düşüncesi olmayan, ilkesiz, hedefsiz ve iddiasız bir dış politika anlayışı olarak görenlerin eleştirileri maalesef Türkiye adına üzücüdür.

AK Parti Türk halkına nasıl bir gelecek vaat ediyor?

AK Parti 13 yılda; Türk insanına, Türk Milletine ve Türkiye Cumhuriyeti Devleti devlet aygıtına ve bu gücü kullananlara Büyük olmayı, Büyük düşünmeyi ve istersek kendimize güvenirse neleri başarabileceğimizi gösterdi. AK Parti bu millete "başarabiliriz" dedi, başarıları ile da milletin güvenini kazandı. Ancak aslında milletimiz AK Parti ile ve liderimiz Tayyip Erdoğan ile kendi rüyalarını, hayallerini hatırladı. Yıllarca ezikliğe mahkûm edilmiş, onlar yapar Türk bakar diyerek karamsarlığa mahkûm edilmiş bir milletin psikolojik olarak tedavi süreciydi bu. Titremesi ve kendine gelmesi yeniden tarih sahnesinde özne olması, dünyada varlığını hissettirmesi için bir psikolojik restorasyon dönemi idi 13 yıl.

İşte bu süreç tamamlandı yani milletimiz kendine ait gerçek başarı hikayelerini hatırlamaya başladı, Vecihi Hürkuş yapmıştı yeniden yapabiliriz dedi. Devrim arabası yürümüşü, onu çürümeye terk edenlere inat yeniden yapabiliriz dedi. ATAK helikopteri ile milletimizin morali yükseldi. MARMARAY ile milletimiz National Geographic de Discovery Chanell de yayınlanan uluslar arası Mega Projeler arasında MARMARAY'ı dünyaya izletmenin gururunu yaşadı.

Tüm bunlar "bir inanmış adamın", "bir cesur yürekli insanın etrafında toplanan AK Parti kadrolarıyla" başarıldı. Malcolm X in dediği gibi, "tüm uyuyanları uyandırmak için bir uyanık yeter". İşte Recep Tayyip Erdoğan bu milleti uyandıran, kendini hatırlatan ve

milletimizin bakınca kendisini gördüğü sahici, samimi, akılcı, gerçekçi ama iddialı kişiliğini benimsedi. Aslında onun şahsında Milletimiz kendini sevdi, kendini bulmayı, kendini hatırlamayı, tarihi misyonunu, insanlık için önemli olan iddialarını sevdi. Recep Tayyip ERDOĞAN sevgisi bu milletin onda kendisini görmesindenir. Recep Tayyip Erdoğan 2000 yılında kuruluşunda demişti ki; AK Parti Milletin Partisidir. Milletimizi bekletileri, istekleri ve değerleriyle buluşturan partidir. Bizler bu çerçevede ancak ve ancak hizmetkâr olabiliriz. Bizler size sadık kaldıkça, AK Parti milletin partisi olmaya devam edecektir. İşte bu anlayışı bugün millet devlet başkanlığına taşımıştır. Yani aslında milletimiz kendisini oraya taşımıştır.

Sizin için İstanbul Mv. olarak 24 dönem nasıl geçti? Yeni dönem için neler düşünümaktesiniz.

Metin KÜLÜNK olarak benim siyasi mücadelem 40 yıllık bir geçmişe sahip, AK Partinin kuruluşunda görev almış bir kardeşinizim. Demek istediğim ben siyasete milletvekili olarak başlamadım. Milletvekilliği öncesinde nasıl bir mücadele içerisinde olmuştum, insanımıza hizmet için, teşkilatımızla nasıl omuz omuza yürümüşsem bu 4 yılı aynı şekilde durmadan yorulmadan hizmet aşkıyla koşarak geçirdim. Bakın size bazı kısa bilgiler vereyim, Milletvekili olarak TBMM Genel kurul çalışmalarının yanı sıra, TBMM "Sanayi, Ticaret Enerji ve Tabi Kaynaklar, Bilim ve Teknoloji Komisyonu" Üyesi ve AK Parti Dış İlişkiler Başkan Yardımcısı ve Türkiye-Tunus Parlamentolar Arası Dostluk Grubu Başkanı olarak görev yaptım. Ayrıca İstanbul da seçim bölgemde ve Partimin görevlendirdiği sorumlu olduğum ilçeleri ihmal etmedim. Ayrıca bildiğim kadarıyla İstanbul'da siyasi ofisi olan tek milletvekilim. Bunların dışında Türkiye Gençlik Klupleri Konfederasyonu Danışma Kurulu Başkanı olarak ve Küreselden Yerel Platformu Başkanı olarak, birçok araştırma ve seminer ve konferansa imza attık.

4 yıllık dönemi kısaca özetlemeye çalışırsak; Yasama görevim kapsamında milletvekili olarak; 29 kanun teklifi, 3 meclis araştırma önerisi verdim. Birçok kez gündem dışı ve gündem ile ilgili TBMM Genel Kurulu'nda söz aldım. Türkiye genelinde 19 ilde 29 konferans ve toplantı ile Anadolu insanımızla buluştum.

Yurtdışı görevim sebebiyle de 25 ülke de binlerce vatandaşımızla, sivil toplum kuruluşlarımızla bir araya geldim ve Türkiye'nin diasporası olan yurtdışında yaşayan vatandaşlarımızın sorunlarını Ankara'ya taşıdım, çözüm için

adımlar attım. 150 den fazla sadece yurtdışında seyahatim olmuş, gittiğim ülke içi tren ve otomobil seyahatlerim hariç.

İstanbul'da da her fırsatta ilçe ziyaretleri, esnaf ziyaretleri, teşkilat çalışmaları, STK buluşmaları ve sorumlu olduğum ilçedeki faaliyetlerimizle her daim seçmenimizle hemşehrilerimizle birlikte olduk.

Bu dönem de birebir insanımızın dertleriyle ilgilenmek için mekandan bağımsız her an çaba içinde olduk. Yani mail, sms, telefon, faks, mektup, sosyal medya üzerinden gelen mesajlar ve İstanbul daki ofisime gelen taleplerle birebir ilgilendik, gerekli müdahaleleri vatandaşımız için gerçekleştirdik. Tabi çözebildiklerimiz olduğu gibi arzu edilen sonucu alamadığımız konular oldu. Ama gayreti ve samimiyeti hiç terk etmedik.

Sizlerle, yani Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği ile olduğu gibi, toplumu ilgilendiren konularda ve esnaf örgütleriyle yakın çalıştık. Taksiciler Odası, Servis Araçları Odası, Halk Otobüsçüleri, Hafriyatçılar Birliği, Güzellik Uzmanları Odası, Sürücü Kursları Federasyonu, Ölçü cihazları ve Takograf Üreticileri gibi tüm toplumu ilgilendiren ve Türkiye genelinde karşılığı olan sorunlar ile ilgili TBMM de ve Hükümetimiz nezdinde adımlar attık.

Bu vesileyle özet olarak anlatmaya çalıştığım 24 dönem milletvekilliğimizi yoğun bir gayret içinde geçirdik. Eğer milletimiz 07 Haziran'da sandıkta yeniden AK Partiye yola devam kararı verirse, -ki ben bu desteğin artarak devam edeceğini sokakta ve sahada görüyorum-, ben de milletvekili olarak daha fazla koşmak için partimizin ve milletimizin emrinde olmaya devam edeceğim.

Bu vesileyle oto galericileri sektör temsilcilerine bu dergi aracılığıyla selam ve saygılarımı sunarım.

SET OTOMOTİV

HASARLI OTO ALIM SATIMI

Bedrettin ŞİMŞEK



İçerenköy Mah. Huzur Cad. Söğütdalı Sok. No:6 Ataşehir / İST.
Tel: 0216 575 28 07 Gsm: 0533 343 84 89



SET OTOMOTİV

Renault, Dacia Sıfır ve Çıkma Yedek Parça



Abdurrezzak ŞİMŞEK | Tayyar ÇORAPÇI

Müşteri
Hizmetleri

0535 320 80 53

Kartal Esentepe Mah. E-5 Yanyol Tavsatmaz Sanayi Sitesi

No:19 D:6 Kartal/İST.

Tel.: 0216 306 7085 - 389 41 08 Fax: 0216 488 54 02

CHP İstanbul 1. Bölge Milletvekili adayı Diş Hekimi Gamze Akkuş İlgezdi, CHP'nin iktidar olması ve hedefini büyütmesi için aynı amaç uğruna bir ekip halinde mücadele vermek gerektiğini söylüyor.

Klişe Aday Ve Milletvekili Olmayacağım

ÖN SEÇİMDEN büyük bir başarı ile birinci olarak çıkmış ve milletvekili listesinde 2. sıradan yerini almış olan CHP İstanbul 1. Bölge adayı **Gamze Akkuş İlgezdi** dergimizin röportaj konuklarından birisi oldu. Özellikle ön seçin çalışmalarındaki üstün performansı ile tüm dikkatleri üzerine çeken İlgezdi, millet meclisinde de benzer bir performans göstermesi halinde; Türkiye'nin marka politikacılarının arasında yer alabilecek bir isim olarak gösteriliyor. Ataşehir Belediye Başkanı Battal İlgezdi'nin eşi olarak aday adayı olmadığını, kendisinin de bir birey olarak bu yarışa girdiğini her platformda dile getirmiş olduğunu özellikle belirten İlgezdi de zaten; alışılmışın dışında bir aday ve milletvekili olacağını bizzat ifade ediyor.

İşte sorular ve işte Gamze Akkuş İlgezdi:

Türkiye'nin bugün içinde bulunduğu durumu nasıl değerlendiriyorsunuz?

YENİ BİR İSTİBDAT DÜZENİNE HAYIR DİYECEĞİZ
Türkiye, tarihinin en karanlık dönemlerinden geçiyor. Bu topluma ileri demokrasi diye yutturulan 'Yeni Türkiye'nin sırları döküldü. Dökülen sırların altından baskıcı bir polis rejimi çıktı. Çocuklarımız için hazırladıkları yeni rejimin gerçek adı 'Yeni istibdat düzeni'. Bugün AKP iktidarının attığı her adım, çıkardığı her kanun, ağızlarından çıkan her cümle bu yeni istibdat döneminin taşlarını döşüyor.

Karanlık bir tablo çiziyorsunuz. Size göre bir çıkmazda mıyız?

UMUDUMUZU HER ZAMAN KORUYACAĞIZ

İşçisi, köylüsü, öğretmeni, öğrencisi, doktoru, esnafıyla her meslekten; Sünni'si, Alevi'si, Ermeni'si, Yahudi'si, Süryani'si ile her inançtan; Türk'ü, Laz'ı, Kürt'ü, Çerkez'i ile her millettense insan, 1915'te Çanakkale'de; 1919-1923 Kurtuluş Savaşı'nda umudun adı oldular. "Hepsi birden 'Biz Anadolu'yuz bizi yok edemezsiniz' diye haykırmadılar mı? Şimdi niye yitirelim umudumuzu?

CAN KAVGASINA HERKESİ DAVET EDİYORUM

Şiddet, taciz ve tecavüz tehdidiyle karşı karşıya kalan kadınların, utancımız haline gelen çocuk gelinlerin, parasız eğitim istiyoruz dedikleri için coplanan öğrencilerin, işsiz gençlerin, atanamayan öğretmenlerin sesi olmak için aday oldum. Benim adaylığım bir makam kavgası değil bir can kavgasıdır. Bu can kavgasına siz değerli arkadaşlarımı da davet ediyorum. Bütün dünyada rüzgâr soldan esiyor. Bu rüzgârla, emek, barış ve adalet gemisinin yelkenini dolduracağız. Yunanistan yaptı, İspanya yapıyor. Biz de yapabiliriz.

KADIN MAĞDURİYETLERİNİN ÖNÜNE GEÇECEĞİM

Ülkeyi diktatörlerden kurtarmak, kimsesizlerin kimsesi olmak, yolsuzluğun önüne geçmek için dostluğu, barışı kardeşliği sağlamak için ve kavgasız, sorunsuz bir ülkenin önünü açmak için artık diktatör korksun. İstersek tekrar yapabiliriz ve diktatörü yerinden edebiliriz. Tarih bunun örnekleriyle dolu. Biz de yapabiliriz. Yaşasın sol yaşasın sol demokrasi yaşasın CHP. Bir kardeşiniz olarak meclise girdiğimde kadınların mağduriyetinin önüne geçmek için yoğun çaba sarf edeceğim.

Sol Partiler uzun süredir iktidar olamıyor bunu neye bağlıyorsunuz?

SAĞ-SOL DENGEDİR
Demokratik bir ülke olduğumuzu söylüyoruz. Demokratik bir ülkede sağ ve sol yapılanması olmalıdır. Bu dengedir. Çünkü özellikle CHP'nin solda toparlayıcı olması adına burada var olacağımı da ifade etmek istiyorum. Bugün solda ciddi bir dayanışma anlamında alan daraldı. Bunu güçlendirmek, geniş solu kaplamak kapsamak önemli. Belki bu daralmanın nedeni yıllardır iktidara gelememenin huzursuzluğudur. Ancak ben umuda ve zafere çok yakın olduğumuza inanıyorum. O zaferin tüm solun toparlanmasıyla merkez bir sol oluşmasıyla tam hakkını vererek bir sol oluşmasıyla olacağına inanıyorum" dedi.

Bir kavga ve kaos ortamının varlığından söz ediliyor. Bu konuda ne diyorsunuz?

HUZURA VE BARIŞA İHTİYACIMIZ VAR
İnsanlarımız bir isyan halinde. Ve bizim huzura ihtiyacımız var bu ülkede. Huzur hep birlikte huzurlu olmaktan geçiyor. STK ların pasifize edilmiş olduğunu görüyoruz. Bu beni çok yaralayan bir konudur. STK'lar bir toplumun varlığıdır, dinamiğidir. Bunlar adına var olacağımı söylemek isterim. Huzursuzluk, kavga ve kaos ortamının mimarı AKP'dir. Ama AKP'nin ortaya çıkardığı yapı çökmüştür. CHP iktidarı ile Türkiye özlediği barış ortamına kavuşacaktır.

Bir kardeşiniz olarak meclise girdiğimde kadınların mağduriyetinin önüne geçmek için yoğun çaba sarf edeceğim.



“İktidara sahip olanlar, gaflet ve dalalet ve hatta hıyanet içinde, Türkiye düşmanları ile el ele dolaşırken, Milliyetçi Hareket yükselmeyecek de kim yükselecek?”

MHP Adayı Ahmet Turgut: Türkiye Bizimle Yürüyecek

MHP bu seçimlerin yükselen değeri olarak kamuoyu anketlerine yansımakta. İstanbul 1. Bölge Milletvekili adayı Ahmet Turgut da MHP'nin donanımlı isimlerinden biri. Seçim çalışmaları boyunca gerek vatandaşlarla kurmuş olduğu diyalog, gerek söylemleri, gerekse ilkeli duruşu ile dikkat çeken Ahmet Turgut ile seçime yönelik bir röportaj gerçekleştirdik. En hassas konulara açıklık ile cevap veren MHP milletvekili adayı Ahmet Turgut'un röportajını keyifle okuyacağınızı umuyoruz.

Kısaca özgeçmişiniz?

1968 yılında Antalya'nın Kumluca ilçesinde dünyaya geldim. İlk ve orta öğrenimimi babamın astsubay olarak görev yaptığı Malatya, Bilecik ve Ankara'da tamamladım. 1989 yılında İstanbul Yıldız Teknik Üniversitesi Mimarlık Fakültesi Şehir ve Bölge Planlama Bölümü'nden Şehir ve Bölge Plancısı olarak mezun oldum. Aynı üniversitenin Fen Bilimleri Enstitüsü'nde yüksek lisans eğitimimi, “Türkiye’de Konut Sorunu” üzerine tamamladım. 1991-2007 yılları arasında TMMOB Şehir Plancıları Odası İstanbul Şube Başkanlığı görevini yürüttüm. 2005-2010 yılları arasında Yıldız Teknik Üniversitesi, Mimarlık Fakültesi Şehir ve Bölge Planlama Bölümü'nde ders verdim. Yıldız Teknik Üniversitesi Mimarlık Fakültesi Eğitim ve Kültür Hizmetleri Derneği'nde 1999-2005 yılları arasında yönetim kurulu üyeliği ve yönetim kurulu başkanlığı yaptım. 2001-2006 yılları arasında ise İstanbul III Numaralı Kültür ve Tabiat Varlıkları Koruma Kurulu Başkan Yardımcılığı görevinde bulundum. 2009 yılında MHP İstanbul Büyükşehir Belediye Başkan adayı oldum. Bir kız, bir erkek çocuk babasıyım.

MHP'nin bir yükseliş trendinde olduğunu görüyorsunuz. Bu yükselişi neye bağlıyorsunuz?

İlginçtir, sorunuzun cevabı da bir soru biliyor musunuz? Türkiye’de, son yıllarda, Türk Milleti’nin bütün değerlerine hakaret yağdırma özgürlüğü sorumsuzca ve sınırsızca kullanılırken, bu değerler yerle bir edilirken, bu hadsizliği yapanlara kalkan olan bir hükümet varken, milli bir refleks olarak Milliyetçi Harekete yöneliş olmayacak da, kime olacak? Binlerce insanın katili bir mahkumun mektupları, mesajları ulu orta okunabiliyor ve ülkemizdeki iç gelişmelere bu sözler ve bu akıl(!) yön verebiliyorken, iktidara sahip olanlar, GAFLET ve DALALET ve hatta Hİ-YANET içinde, Türkiye düşmanları ile el ele dolaşırken, Milliyetçi Hareket yükselmeyecek de kim yükselecek? Bakın benim uzmanlık alanım Şehir-hircilik.. Bununla bağlı olarak yerel yönetimler. Büyükşehir Yasası diye, bazı kentlerin sakinlerinin ağzına bir parmak bal çaldıkları düzenlemelerle, ÖZERKLİK yolunun taşları döşenirken, yani Türkiye önce federatif bir yapıya, ardından da terörün 90 yıllık hedefi olan BÖLÜNMÜŞ TÜRKİYE tehlikesine doğru hızla yol alırken, Türk Milleti, Türk Milliyetçilerinin çatısı altında toplanmayacak da nerede toplanacak? 13 yıldır süren ekonomik tahribatla, ülkede 6 ay içinde yüzde 40’ı bulan devalüasyon yaşanırken ve milletin hazinesine bağlanan hortumlarla milyarlık cirolara sahip zenginler yaratılırken, bu sorumsuzlukla ekonomik kriz kapıya dayanmışken ve TÜKETİM üzerine kurulu ekonomik serüven, sanayiden tarıma bütün sektörlerimizi tehdit eder hale gelmişken, Türk Milleti, ÜRETEN EKONOMİ diyen Türk Milliyetçilerinin gözüne içine bakmayacak da, nereye bakacak? Birkaç başlıkla saydığım bu riskler

ve tablo dile kolay. Ama bir ülkenin iflasına ramak kalmış farkında mıyız? Kültürel olarak, sosyal olarak, siyasal olarak, ekonomik olarak ciddi bir riskle karşı karşıyayız. Bütün bu unsurların sağlıklı işleyebilmesini sağlayacak olan vazgeçilmezimiz, BÖLÜNMEZ BİR BÜTÜN OLAN VATAN, zaten bu alanlardaki gerileme ve çöküşle hayati bir tehdit altında. O yüzden ben size sorayım, “ÜLKEMİZİN BUGÜN GETİRİLDİĞİ NOKTADA, MEV-ZUBAHİS VATANSA, BU VATANI KARŞILIKSIZ SEVEN TÜRK MİLLİYETÇİLERİ UMUT OLMAYACAK DA, KİM OLACAK?” İşte bu yüzden “BİZİMLE YÜRÜ TÜRKİYE” dedik. İşte bu gerekçelerle Milliyetçi Harekete yöneliş.. Türk Milleti, inanıyorum ki bu yüzden “BİZİMLE YÜRÜYECEK.”

Kürt – Türk, Alevi – Sunni, Laik – Antilaik başlıklarına bakış açınız nedir?

Bakın burada saydıklarımız, bizim BÜ-YÜK TÜRK MİLLETİ diye tanımladığımız büyük sevdanın renkleri. Ancak, birilerinin anlattığı gibi, çeşitli renklerdeki taşların yan yana ve rastgele dizilmesi ile oluşturulmuş bir MOZAIK değil, rahmetli Başbuğumuz Alparslan TÜRKESŞ beyin belirttiği gibi, birbirinden kıymetli desenlere sahip bir MERMER. Bu sözde büyük bir anlam yüklü. Başka başka taşların bir araya gelişi değil, aynı taşın renkleri. İşlerine geldiği zaman “ÇANAK-KALE’de birlikte savaştık” deyip, eşbaşkanı oldukları BOP gereği, bu ruha ihanet edenler ve yıllardır onların iktidarını büyük bir özlemle bekleyenlerin, fırsatçılığın tanıklık ediyoruz. Türkiye’de sürekli 36 etnik kökenden bahsediyor birileri. Ama Genel Başkanımız Devlet BAHÇELİ beyin ifade ettiği gibi “Altıdan fazlasını da sayamıyorlar.” Milliyetçi Hareket’in

bu konuya nasıl baktığını en iyi anlatan sözlerden biridir, Alparslan TÜRKESŞ beyin şu tarifi, “Onlar ne kadar Kürt ise ben de o kadar Kürdüm. Ben ne kadar Türk isem, onlar da o kadar Türk.”

Bunun yanında, Genel Başkanımız Devlet BAHÇELİ beyin yıllar önce Kürt kökenli vatandaşlarımıza yaptığı bir çağrı, maalesef medya tarafından yeterince değerlendirilmemiş ama çok önemli bir çıkış formülüdür; “Kürt kökenli kardeşim, geçmişte bazı sorunlar yaşanmış olabilir, sorunların olabilir. Bu sorunlar Türkiye’nin dört bir köşesinin de sorunlarıdır. Oturur konuşur, çözümü buluruz. Ama bu terör örgütünün ve onunla yürüyen proje partisinin peşinde koşma. Bu yol, sorunu çözmez, bizzat kendisi sorundur.” Bu sözler, bu çağrı Milliyetçi Hareketindir. Ve Türkiye’nin bütünlüğünü hedef almak üzere üretilen sorundan kurtuluşun reçetesidir.

Alevi-Sünni mevzuu ise, bakın mesele demedim, mevzuu dedim, Milliyetçi Hareket Partisi için, art niyetlilerin sömürmek üzere kullanmaya çalıştığı bir alandır. Zenginlik olarak tanımladığımız ne varsa sömürmeye, kanatmaya çalışanlar için de özellikle seçilmiş bir alandır bu alan. Bizim ısrarımız ve duruşumuz ise özetle “YA MUHAMMED YA ALİ” seslenişinde saklıdır. Daha açık nasıl ifade edeyim ki. Sevgililer sevgilisinin adı ile, Allah’ın aslanının adını birarada anabilen bir siyasi duruşun bakış açısı ile ilgili daha açık ne denebilir ki? Ayrıca Seçim Beyannamemizde “Cemvlerine Devlet desteği”, Diyanette “Alevi İslam inancına” göre yeni bir yapılanma gibi hazırlıklar var. Bu kadar özet ve net. Ayrıca seçim beyannamemizde imamsız ve müezzinsiz cami kalmayacağı da karar altına alınmıştır. Laik-Anti Laik sorusuna gelince. Dikkat ederseniz hep kaşınmak üzerine kurulu bir farklılaştırma ve kutuplaşma gizli bu tanımlarda. E farklılaşma ve kutuplaşma sözleri başlı başına hayırlı sözler değil ki, böyle bir ikilemi ciddiye alalım. Türkiye Cumhuriyeti, Anayasal güvence altına alınmış haliyle “Laik bir Cumhuriyet’tir.” Ve buradaki Laiklik tanımı, “İnananı da, farklı inançları da güvence altına alması gereken” bir anlayışı tariflemelidir. Bizim lügatımızda böyle yazıyor.

MHP’nin, halkı ekonomik anlamda rahatlatmaya yönelik projesi var mı?

Genel Başkanımız Sayın Devlet Bahçeli, partimizin ekonomik vaat ve hazırlıklarını beyannamemizde açıkça sıraladı. Madem bu soruyu sordunuz, size bu beyannameden bir kaç başlık aktarayım. -ASGARİ ÜCRET 1400 LİRA OLACAK. Asgari Ücretten VERGİ ALINMAYACAK. Asgari Ücretlilere aylık 100 Lira ulaşım desteği sağlanacak Evi olmayanlara aylık 250 lira kira desteği verilecek -Tüm maaşların ASGARİ ÜCRET tutarı olan 1400 Liralık bölümü vergiden muaf tutulacak. Böylece her çalışanın maaşına 230 LİRA ZAM gelecek -EMEKLİLERE YILDA İKİ KEZ “DESTEK” AYLIĞI ÖDENECEK Emekliler, Mart ve Eylül ayında 1400 Lira alacak -Üniversite öğrencilerine 10.000 Lira “YÜKSEK ÖĞRENİM KUPONU” verilecek. Öğrenci krediyi, iş girdikten sonra 4 yılda faizsiz geri ödeyecek. -MUHTAÇ AİLELERE HER AY 700 LİRA AİLE DESTEĞİ SAĞLANACAK. Her ailenin en az bir ferdine iş imkanı sağlanacak. -EVLENECEK GENÇLERE MÜJDE ! İhtiyaç sahiplerine 10.000 Lira faizsiz kredi verilecek -ESNAFA MÜJDE ! Esnafımız emekli aylığından “DESTEK PRİMİ”

ödemeyecek

Nasıl bir seçim sonucu ön görüyorsunuz?

Bu sorunun cevabını, röportajımıza başlarken zaten siz verdiniz. Hatırlayın ne dediniz; “MHP’nin bir yükseliş trendinde olduğunu görüyoruz. Bu yükselişi neye bağlıyorsunuz?” E sizin de sorunuzdan anlıyoruz ki, Türk Milleti, Türk Milliyetçilerine yöneliyor.. Bu ne demek? Bu “İKTİDAR YÜRÜYÜŞÜ” demek.. Bu yürüyüş dolayısıyla “BİZİMLE YÜRÜ TÜRKİYE” diyoruz zaten.. Ve biliyoruz ki Milletimiz bizimle yürüyecek.



METE car

A'dan Z'ye
Son model
lüks arabalar



HAKKIMIZDA

Rize İyidereli **Ali Mete** ve **Süleyman Mete** kardeşlerin bir kuruluşu olan **Meteler Otomotiv** 14 yıldan bu yana İstanbul Göztepe'de hizmet vermekte. Müşteri memnuniyetini esas alan Mete kardeşler, **Mete Car**'da ikinci el oto alım satımı yapmaktadır.

Fahrettin Kerim Gökay Cad. No:253/1
Göztepe / İst
Tel: (0216) 368 15 25 (pbx) Faks: 386 92 94
www.metecar/sahibinden.com

METRONOM FİLO



FİLO KİRALAMA

Ritme Ayak Uydur

Çobançeşme mevkii Ayamama Sk. EFS Tesisleri No:1 Bakırköy / İST.

Günlük Araç : 444 0 676
Filo Kiralama : 444 0 676
Teknik Servis : 444 0 676
(Dahili : 14)
E-Mail : info@mrmfilo.com

Artık belediyeçilik sadece çöp toplamının, yol yapmanın ötesine geçti. Metropollerde yurttaş ihtiyaçlarının karşılanmasını belediyelerden bekliyor. Biz de her yaşa, her ihtiyaca dönük projeler hayata geçiriyoruz.

Belediyeçilik Çöp Toplamak Yol Yapmak Değildir

KADIKÖY Belediye Başkanı Aykurt Nuhoğlu göreve başladığından bu yana başarılı çalışmaları, halkla ilişkileri ve beyefendi kimliği ile dikkat çeken bir isim oldu. Kadıköylülerin onu, onun da Kadıköylüleri sevdiği aşikar. Bu başarılı performansın sırrı biraz da buradan kaynaklanıyor. Biz Kadıköy'ü, Belediye Başkanı Aykurt Nuhoğlu'nu ve ilçenin geleceğini merak ettik. Bu vesile ile dergimize misafir ettiğimiz Nuhoğlu bizlere keyifli bir röportaj verdi. Sizlerin de ilgi ile okuyacağınızı umuyoruz.

Kadıköy Türkiye'nin en önemli ilçelerinden birisi. İlçe son dönem itibarı ile bölünerek küçüldü. Bu durum ilçeyi nasıl etkiledi?

2009'da Ataşehir'in ilçe olmasıyla birlikte Kadıköy hem fiziki olarak hem de nüfus olarak küçüldü. Diğer yandan kentsel yenileme ile birlikte nüfus azaldı. Geçtiğimiz yıl 506 bin Kadıköy nüfusu şu anda 482 bin civarında. Kadıköy'de çok fazla çekirdek aile yaşıyor. Yaşlı nüfus neredeyse yüz bini bulmuş durumda. Biz de yerel yönetim olarak bu nüfusa yönelik politikalar ve hizmetler üretiyoruz.

Kadıköy Belediyesi'nin son dönemdeki önemli hizmetleri neler oldu? Göreve başlatalı bir seneyi geçti. Bu bir yılda öncelikle belediyemizi tanıma ve katılımcı bir belediye için yepyeni bir yapı kurma çabasıyla başladık. Aklımızda bir Kadıköy vardı. Bunu gerçekleştirmek için de gerekli maddi koşulları sağlamamız gerekirdi. İşe önce kendimize çeki düzen vererek başladık. Geçmişteki kaliteden ödün vermeden tasarruf ederek yeni kaynak yaratılmalıydı. Biz de bunu yaptık. Bu tasarrufları, projelerimiz için kaynağa dönüştürdük. Bir kuruluşumuzu da bir

dakikamızı da dikkatle kullandık. Örnek bir belediyeçilik anlayışı yaratmak ve geliştirmek için öncelikle ortak akla güvenmek, Kadıköy'ün sorunlarına birlikte çözüm üretmeyi sağlamak gerekiyordu. Bu doğrultuda belediyelerin anayasası ve icraat planı olan Stratejik Plan'ın hazırlanmasında farklı bir yöntem denedik. Kadıköy'de farklı bileşenlerle oluşturduğumuz iletişim ve toplantılarla beklentileri öğrendik, ortak hareket platformları oluşturmaya çalıştık. Ayrıca 1 yıllık süre içinde Kadıköy'de mahalle ziyaretleriyle doğrudan Kadıköylülerin istek, beklenti ve önerilerini dinledik. Sorunları yerinde tespit ettik, çözümlemek için adımlar attık. Muhtarlarımızla her ay düzenli olarak toplantı yapıyor. Mahallelere ilişkin sorunları tespit ediyoruz. Atacağımız her adımdan önce Kadıköylülerin görüşlerini alıyoruz.

BELEDİYEÇİLİK ÇÖP TOPLAMAK, YOL YAPMAK DEĞİL Artık belediyeçilik sadece çöp toplamının, yol yapmanın ötesine geçti. Metropollerde yurttaş ihtiyaçlarının karşılanmasını belediyelerden bekliyor. Biz de her yaşa, her ihtiyaca dönük projeler hayata geçiriyoruz. Kadıköy Anadolu yakasının kültür sanat talebini karşılayan bir merkez durumunda. Biz de bu ihtiyaca yönelik çalışmalar yaptık. Yaz döneminde parklarda açık hava sinema ve tiyatro festivali gerçekleştirildi. Yarıyıl tatilinde çocuklarımızı kitapla buluşturduk. 5 kültür merkezimizde ülkenin önde gelen sanatçı, yazar ve akademisyenlerini ağırladık. Bir yılda kültür merkezlerimizde yüzlerce oyun sahnelendi, seminer ve konferanslar verildi, konserler düzenlendi. Eğitim ve sosyal alanlara gelince, 78 okulumuzun boya, badana ve onarı-

mını yaptık. Aynı şekilde ilçemizdeki camilerin temizlik ve onarımı da yine belediyemiz tarafından yapıldı. Üniversite sınavlarına ilçemiz dâhilinde giren çocuklarımızın ailelerinin heyecanlı bekleyişinde oradaydık. Kuzey Irak'ta yaşanan insanlık dramına kayıtsız kalmadık, yardımlarımızı Süruç'a ulaştırdık. Kardeş şehirlerimizi arttırdık. Bu çerçevede kardeş şehrimiz olan Bingöl/Yayladereli çocuklarımızla İstanbul'da buluştuk. Somali çocuklarımızın çektikleri fotoğrafları bir sergiyle, İstanbul basını ve kamuoyu ile paylaştık. Şimdi de kardeş şehir Bolu/Mengen Kültür Merkezi'nin mimari çizim ve tasarımını tamamladık.

Geleceğe ilişkin gerçekleştireceğiniz önemli projeler var mı, nelerdir?

Kadıköy için gözümüzü geleceğe çeviriyoruz. Projelerimizle, yatırım ve uygulamalarımızla Kadıköy'e çağdaş, katılımcı bir yerel yönetim anlayışının imzasını atmaya hazırlanıyoruz. 1 senelik yoğun hazırlık ve çabalarımızın ardında artık projelerimizi adım adım hayata geçirmeye başlayacağız. Bunlardan birisi Kadıköy'deki tarihi eserlerin Kadıköylülere kazandırılması. Tarihi mirasımıza sahip çıkma refleksimizle tarihi köşkerimizi sahiplenmeye ve her birini kültür, sanat ve becerinin merkezi haline getirmeye karar verdik. Tarihsele ve mimari hafızası son derece güçlü olan Kadıköyümüzün her biri birer değer olan binalarını hem koruyor hem de halka açıyoruz. Bunlardan biri Kadıköy Akademi, Mart ayında kent düşünce ve kültür- sanat merkezi olarak hizmete açıldı. Hasanpaşa'daki Tarihi Özdemiroğlu mektebi binasını restore ettikten sonra burayı Gençlik Sanat Merkezi olarak hizmete açacağız. Rasimpaşa Mahallesi'nde, Ahmet Haşim'in bir dönem eserlerini gerçekleştirdiği ev restore edilecek. Hasanpaşa'da daha önce alın-

mış olan köşk, Karikatürevi'ne dönüştürülecek. Yine Feneryolu mahallesi'nde bulunan tarihi bina Haldun Taner Öykü Evi olarak hizmete açılacak. Suadiye Camii'nin bahçesi sınırları içinde yer alan 9 dükkanı kiralayan belediye, restorasyon başlattı. 106 yıllık bu tarihi zenginlik, caminin atmosferine uygun bir çarşıya dönüştürülecek. Kadıköy rıhtımında Mal Müdürlüğü olarak bilinen bina, belediyenin oldu. Burası da müzeden sergi salonlarına, konferanslardan atölye çalışmalarına kadar farklı işlevlerle Kadıköylülere açılacak.

HER YAŞ İÇİN PROJE

Yerel yönetimler ailenin bir ferdi daha doğrusu insanların ailesi olmalı. Biz bu anlayışla hareket ederek her yaş için projeler ürettik. Bunlardan bazıları şöyle; Sürdürülebilir çevre ve ekoloji mimarı doğrultusunda hazırlanan Bahriye Üçok Yeşil Anaokulu, ekolojik kreş için tasarım ve mimari projesini tamamladı. Nüfusunun yüzde 17'si 65 yaşın üzerinde olan Kadıköy'de, Alzheimer Merkezi açılacak.

Gençlerin sanat becerilerini geliştirmek için Gençlik Sanat Merkezi kurulacak. İbrahimağa arazisi, bir spor ve yüzme havuzu kompleksi olarak hizmete girecek. İnönü Caddesi üzerinde 3265 metrelik yeni bir bisiklet yolu için çalışmalara başlandı. Marmara Üniversitesi'ne, öğrencilerinin en önemli gereksinmelerinden biri olan çamaşırhane kurulacak. Kadıköylülük kimliğinin pekişmesi, ilçeye dair hafızanın canlı tutulması amacıyla Kadıköylü ürünler tasarlandı. Bu ürünler, Kadıköy'ün farklı mekânlarında sunulacak. Bostancı ve Erenköy meydanları, ihtiyaçlara uygun ve çağdaş biçimde düzenlenecek. Her 2 meydan da örnek bir tasarımla Kadıköy'ün model meydanlarına dönüştürülecek.

İktidarda AK Parti hükümetinin olması hizmetlerinizi olumsuz olarak etkiliyor mu?

“ANKARA'DAN BAKIP KADIKÖY'Ü GÖREMEZSİNİZ” Bu sadece bizimle ilgili bir sorun değil. Hepinizin de hatırlayacağı üzere geç-

tiğimiz aylarda Büyükşehir Belediye Başkanı sayın Kadir Topbaş bir takım bakanlıkların ve kurumların İstanbul üzerinde plan yapma yetkisinin İstanbul'dan kalkması gerektiği üzerine bir açıklama yapmıştı. Sayın Topbaş ” İstanbul'a yapılan birçok yapının faturası yerel yönetimlere kesilmekte. Yerel yönetimler tarafından yapıldığı zannedilmekte. Bunların doğru olmadığını her yerde söyleme imkânımız olmuyor. Burada kent bütünlüğünü tek otorite ile katılımcı şeffaf bir yönetim anlayışı ile hazırlayabiliriz. “ Demişti. Sayın Topbaş'ın da belirttiği gibi kente yönelik kararlar Ankara'dan değil yerelden verilmelidir. Kadıköy'de neye ihtiyaç olduğunu, Kadıköy halkının ne istediği Ankara göremez. Yerel yönetimlerin bütün dünyada güçlendiği bir dönemde merkezi hükümet tüm yetkileri elinde toplayarak 50-60 yıl önceki yönetim şekline dönmüştür. Buna bir an önce son verilmelidir. Siyasi iktidar yerele dair plan ve kararları yerel yönetimlere bırakmalıdır.



Dr. Şadi Yazıcı'nın göreve başlaması ile birlikte gerçekleştirilen ve projelendirilen hizmet başlıklarına baktığınızda; Tuzla'da olağanüstü bir durum olduğunu fark ediyorsunuz

Tuzla İlçesi Bir Dünya Markası Olma Yolunda

TUZLA İSTANBUL'UN başlangıç noktası. Ve ne mutlu ki; İstanbul'u Tuzla'dan başlayarak gezmeye başlayanların ilk izlenimleri, çalışan Belediye Başkanı **Dr. Şadi Yazıcı**'nin müthiş performansı sayesinde hep olumlu oluyor.

Dr. Şadi Yazıcı, göreve başladığı günden bu yana birbirinden değerli proje-

lerle ilçeye zenginlik katmış bulunuyor. Hizmet başlıklarına şöyle bir göz attığınızda karşımıza marina, Türkiye'nin ilk deniz oteli, amfi tiyatro, olimpik bay - bayan havuz, araba müzesi, bilim ve teknoloji müzesi, lunapark ve trafik eğitim köyü, rasathane, hayvanat bahçesi, havaray, kültür merkezleri, sosyal tesisler, dijital kütüphane, gemi

gençlik merkezi, spor sahaları, hastaneler, sağlık merkezleri, eğitim kenti, seyir kulesi, teknopark, fuar ve kongre merkezi, engelli koordinasyon merkezi, su sporları merkezi, nostaljik tren gibi birbirinden çarpıcı hizmetler çıkıyor. Bu başarılı belediye başkanımız ile Oto Galerici Dergisi olarak gerçekleştirdiğimiz röportajı sizlere sunuyoruz.

Türkiye'nin ilk deniz oteli Tuzla Marina'da olacak

Tuzla ilçesi bir taraftan hızla modern bir ilçe olma yolunda ilerlerken, diğer taraftan sakin, huzurlu bir belde olma özelliğini de muhafaza ediyor. Bu nasıl mümkün oluyor?

Dr. Şadi Yazıcı: Her kentin bir kimliği, ruhu vardır. Kentler coğrafik, ekonomik, kültürel değerleri çerçevesinde kimlik kazanır. Dünyada bir çok kent kimliğindeki özellikleri ile tanınır ve bilinir. Kimliğini koruyamayan şehir, tarih sahnesinde kaybolmaya mahkumdur. Şehrin kimliğini kaybetmesi, insanın hayati fonksiyonlarını kaybetmesi ile eşdeğerdir. Biz de Tuzla'da buna özellikle dikkat ediyoruz. Tuzla'nın kent kimliğini yansıtan yapılaşmasını, tarihi dokusunu, estetiğini, şehir mimarisini ve şehirle özdeşleşen donanımı değiştirmiyoruz. Tuzla'da hizmetlerimizle tarih yazıyoruz ama Tuzla'nın tarihini de koruyoruz. Huzurlu, sakin bir yapıyı bozacak her yatırım, şehrin kalbine vurulacak bir hançer olur. Parayla her yatırımı yapabilir, imkanlarımızla her yeniliği sağlayabilirsiniz ama kaybolan huzuru asla geri getiremezsiniz. Dünyadaki hiçbir yatırım, kaybolan huzurun yerini dolduramaz. Bu konuda çok dikkatli, titiz bir hizmet anlayışını sürdürüyoruz.

Görev yaptığınız dönemde Tuzla ilçesiyle ilgili hayata geçirdiğiniz marka projeler neler?

Dr. Şadi Yazıcı: Türkiye'de AVM, tema park ve otel konseptini aynı çatı altında bulunduran tek marina olan Tuzla Marina, benzersiz özellikleriyle hizmete hazırlanıyor. 185 bin metrekare yeşil alanı ile Tuzla Marina içinde 840 yat parkı, 240 odalı otel, 200 tekne kapasiteli balıkçı barınağı, alışveriş, hizmet ve servis alanları, Türkiye'nin ilk deniz oteli, kafe ve restoranlar ile oyun alanları yer alıyor. Tuzla Marina, Mayıs 2015'te hizmete açılıyor. Aydınlanma yolunda 11 dönümlük atıl alanı Türkiye'nin en fonksiyonel parkına dönüştürdük. Tuzla Şelale Park'ta 3.000 kişilik amfi tiyatro ve kulisi, olimpik bay ve üstü açılıp kapanabilen bayan havuzu, spa merkezi, Şelale Restaurant & Cafe, süs havuzu ve yeşil alan düzenlemeleri yer alıyor. Araba Müzesi'nin yerini Bilim ve Teknoloji Müzesi olarak değiştiriyoruz. Şelale Park'ta lunapark ve trafik eğitim köyü oluşturuyoruz. Planetaryum 2 aya kadar hizmete girmiş olacak. Gündüz güneşe, gece yıldızlara bakılacak rasathanesiyle bilimsel ve teknolojik

bir birim olacak. Seçim vaadimiz olan Corpus (İnsan Vücudunu Görerek Tanıma) projesini de parktaki iki dükkanı birleştirerek dijital ortamda gerçekleştireceğiz. 1 dükkanı dünyadaki ve ülkemizdeki depremlerin simülasyonu ile deprem evi şeklinde düzenliyoruz. Parkta üç boyutlu görüntülerle 4 noktada dijital bir hayvanat bahçesi ile Nuh'un gemisini oluşturuyoruz. Şelale için kaplanan alana da güneş panelleri koyarak bütün Şelale Park'ın enerji ihtiyacını karşılayan çalışmamızı da gerçekleştiriyoruz. Vatandaşımızın daha rahat bir ortamda hizmet alabilmesi için merkezi idare taşra birimlerinin de içerisinde olduğu Tuzla Kaymakamlığı binasını yaptık. Tuzla Belediyesi Ek Hizmet Binasını kullanıma açtık. Tuzla İlçe Emniyet Müdürlüğü'nün yapımını ve iç mekan düzenlemelerini gerçekleştirdik. Orhanlı Polis Karakolu'nun tadilatını gerçekleştirdik.

İstanbul'da kent trafiğini rahatlatmak amacıyla yapılacak "Havaray" için Tuzla'da düğmeye basıldı. Tuzla Belediyesi ile Tuzla Marina arasında yaklaşık 5 kilometrelik hattı kapsayan Tuzla Havaray Projesi'nin ihalesi yapıldı. Hayali bile kurulamayan iki muhteşem proje Tuzla'da kucaklaşacak. Haziran 2012'de çiftlerin imzalarını atmaya başladığı Kültür Merkezi ve Nikah Sarayı'nda 517 ve 200 kişilik olmak üzere 2 adet Nikâh Salonu, 3 adet gelin odası, nikah memuru odası, fuaye, 12 adet büro yer alıyor. Leb-i derya konumuyla İstanbul'un sayılı mekanları arasında yer alan Tuzla Belediyesi Nikâh Sarayı ve Kültür Merkezi, kültürel ve sosyal faaliyetlere de ev sahipliği yapıyor.

Tuzla Belediyesi Ayyıldız Sosyal Tesisleri; Tuzla sahilde denize nazır bir konumda yer almaktadır. Hijyenden ödün vermeden, kaliteli hizmeti uygun fiyata sağlayan Tuzla Belediyesi Ayyıldız Sosyal Tesisleri, açık hava organizasyonlarına da ev sahipliği yapıyor. Tuzla'nın denizi en güzel gören yerlerinden Aydıntepe Mahallesi'nde her kattan deniz manzarası görebilecek şekilde planlanan bir sosyal tesisi daha yaptık. E-5 üstü mahallelerimizin rahatlıkla ulaşabildiği, bütün Tuzlalılar'a ve İstanbullular'a hizmet veren tesisimiz, Tuzla koyuna hakim manzarasıyla görülmeye değer.

Tuzla Sahili'nde hizmete açılan Palmiye Restaurant'ta vatandaşlar sakin, huzurlu ve kaliteli bir ortamda, leziz balık menülerini tatma imkanına kavuştular. Taze, kaliteli ve ekonomik hizmeti ile tüm vatandaşlarımızın gönül rahatlığı ile hizmet alabileceği Tuzla Belediyesi Palmiye Balık Restaurantı, denize sıfır konumuyla Halk Plajı yanında hizmet veriyor. İlçemize 4. sosyal tesisi Orhanlı Ma-

halesi'nde kazandırdık. Orhanlı Sosyal Tesisleri, 60 kişilik iç mekanı, 100 kişilik açık alanı ile hizmet vermeye başladı. Sıcak yemekler, ızgaralar ve bol çeşitli salatası ile Tuzla Belediyesi'nin kaliteli, hijyenik hizmetini uygun fiyatlarla sunuyor.

Tuzla Belediyesi Sosyal Tesisleri'nin 5. Hizmet birimi olan Şelale Restaurant&Cafe, Türkiye'nin en fonksiyonel parkı Tuzla Şelale Park'ta bulunuyor. Şelale Restaurant & Cafe'nin 150 kişilik restaurant bölümünde döner, iskender ve kebab çeşitleri, cafe bölümünde ise sıcak, soğuk içecekler ve çeşitli specialler servis ediliyor. Tuzla Belediyesi Gönül Elleri Çarşısı'nın düzenli yardımında bulunduğu, evini temizlediği engelli, yaşlı ve bakım muhtaç kişiler, artık Tuzla Belediyesi'nin Aşevi hizmetinden de yararlanıyor. Tam donanımlı aşevinde günlük hazırlanan 3 çeşit yemek, 2 servis aracıyla ihtiyaç sahibi vatandaşlara evlerinde ulaştırıyor.

Dijital Kütüphane kurduk. 28 kategoride 10.000 kaynak ve Görme Engellilere Özel Bilgisayar ile Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdik. Dijital kütüphanede çeşitli kurslar açarak öğrencilerimizin ve yetişkinlerin kitap okuma ve yazarlık alanında gelişmelerine katkı sağlıyoruz.

Bütün Rumelililer için manevi değeri olan Ayazma bölgesinde Rumeli Kültür Merkezi kuruyoruz. Rumelili hemşehrilerimizin kültürel mirasını gelecek kuşaklara ulaştırması için 3 katlı binayı hizmete sunuyoruz Ayazma Rumeli Kültür Merkezi sosyal ve kültürel etkinliklere de ev sahipliği yapacak. Tuzla Belediyesi Gençlik Merkezinde Toplumsal sorumluluğun gereği olarak hayatı ve mutluluğu paylaşmayı öğretilip, geliştirecek aktivitelere yer veriyoruz. Gençlerimizin serbest zamanlarını yetenek ve ilgileri çerçevesinde Eğitici, Kültürel, Sanatsal faaliyetler ile değerlendirmesine olanak sağlıyoruz. İstanbul Şehir Hatları'nda uzun yıllar hizmet veren ve İBB'den devralınan Mehmet Akif Ersoy gemisini Türkiye'nin ilk gemi Gençlik Merkezi'ne dönüştürdük. Tuzla Belediyesi Mehmet Akif Ersoy Gençlik Gemisi, sanat, kültür ve spor kulüpleriyle ilçe gençliğine hizmet veriyor.





Tuzla Marina’da hedeflenen yıllık 25 milyon ziyaretçiyi Tuzla’nın içine nostaljik trenle ulaştıracacağız. Ücretsiz hizmet verecek olan Nostaljik Treni, kısa zaman sonra Marina ile birlikte hizmete açacağız.

Şifa ve Mimarşinan Mahallesi’nin sosyal ihtiyaçlarını karşılamak için yapımını sürdürdüğümüz ŞİFA AVM’de işletmesi Tuzla Belediyesi tarafından yapılacak düşün salonu, ATM’ler, market, banka şubesi, alışveriş mağazaları, restoranlar, sinema ve oyun salonları

ile açık ve kapalı otopark yer alıyor. Tuzla Belediyesi, bölgenin ihtiyacını değerlendirerek sosyal ve sportif etkinliklerin düzenlenmesine uygun şekilde Salon Tepeören’i hizmet sundu. Salon Tepeören, basketbol sahası, masa tenisi salonu, giyinme odaları ile çok amaçlı kullanıma ve özel etkinliklere uygun düzenlemesiyle yeni bir yaşam merkezi oldu. Tüm bürokratik işlemlerini yakından takip ederek ihale sürecini kolaylaştırdığımız yeni Tuzla Devlet Hastanesinin yapımı devam ediyor. Poliklinik sıkıntısı yaşanan Tuzla Devlet Hastanesi’ne ek bina yaptık. 10 adet Aile Sağlığı Merkezi ile 4 Adet 112 Acil Servis İstasyonu’nu yaptık. Belediyemiz ve Tuzla Devlet Hastanesi işbirliği ile sürdürdüğümüz evde sağlık hizmetinde Türkiye’nin performans şampiyonu olduk. Tuzla’nın yıllardır devam eden İçmeler trafik problemini çözmek için farklı

bir adım atarak İstanbul’daki Yerinde Kentsel Dönüşümün ilk örneklerinden birine imza attık. Belediyemizin kasasından para çıkmadan yerinde davullu zurnalı dönüşüm gerçekleştirdik. Vatandaşımızın hakkını koruduk, İçmeler’de trafik sorununu çözdük. Tuzla’da ortaya koyduğumuz vizyonun ilk adımı olan Eğitim Kenti Tuzla hedefinde 7 üniversite ile iş birliği protokolü imzaladık ilçemizdeki tüm okulların ihtiyaçlarını karşılıyor, okullarımızın sosyal, kültürel ve sportif alanlardaki etkinliklerine destek veriyoruz.

Yeni projeler var mı?

Dr. Şadi Yazıcı: Tuzla Kule ile Marina’nın yanı başında; 75 m. yükseklikten Tuzla ve doyumsuz manzarasını izleyebileceğiz. Nikah Sarayı’ndan çıkan çiftlerin unutulmaz kareler yakalayabilecekleri terası, şık restoranlar

ve toplantı odaları ile Tuzla’ya vizyon katacak bir eseri hizmete sunacağız. İçmeler Mahallesi’nin E-5 cepheli kısmında, geniş kapsamlı kentsel dönüşüm başlatıyoruz... Tuzla Belediyesi & İstanbul Teknik Üniversitesi işbirliğiyle Tuzla’ya araştırmacı nitelik sahibi insan gücü, yeterli bilgi birikimi, yeterli finansal kaynak kazandıracak ve Tuzla’yı programlı bir şekilde AR-GE çalışmaları merkezi haline getirecek Teknopark kuracağız. Aydınlı Mahallesi’nde, Anadolu yakasının en büyük fuar alanı kurulacak. Sosyal Kültürel Tesisler, Eğlence Yerleri, Spor Tesisleri, 5.000 Konutluk Yerleşim Alanı ile ileri teknoloji alanlarıyla, fuar ve kongre turizmde uluslararası organizasyonlara ev sahipliği yapacağız. E-5 güzergahında, demiryolu ve askeri alan çevresinde rahat erişilebilir, çağdaş ve örnek mekânlar oluşturan kentsel yenileme projesine başlayacağız.

Tuzla’da ikamet eden fiziksel, zihinsel, görme ve işitme engelliler, tüm hizmetlere tek merkezden ulaşacak. Engellilerimiz ve ailelerine ücretsiz danışmanlık, eğitim, etkinlik vb. hizmetler için Engelli Koordinasyon Merkezi’ni ilçemize kazandıracaktır. Denizden her alanda daha çok yararlanacağız. Üniversitelerimizin spor kulüpleri ile birlikte, Tuzla-Bayramoğlu bağlantı yolunun kenarında Su Sporları Merkezi kuracağız. Tuzla’da ikamet eden yaşlılarımızın kendi akranları ile eğlenceli vakit geçirebilecekleri, hobi bahçelerinde doğayla, toprakla baş başa hoşça vakit harcayabilecekleri bir alan oluşturacağız... TOKİ Konutları’nın merkezine, bölgenin kültürel hayatına katkı sağlamak amacıyla, internet evinden meslek kurslarına, aile merkezinden çocuk merkezine birçok etkinliği bir arada barındıracak merkez yapacağız.

Sosyal Tesislerimizin hizmet ağını genişletiyoruz. Muhtarlık, sosyal olanaklar, fitness, dijital kütüphane, internet, çocuk merkezi vb. donatıları ile Evliya Çelebi Mahallesi’ne de Sosyal Yaşam alanı kazandıracaktır. Bayramoğlu (Kocaeli) ile sahil bağlantısını sağlayarak Tuzla’ya ulaşım alternatiflerini çeşitlendiriyoruz. Tuzla Marina ile Bayramoğlu arasında ilave dolgu alanı yapacağız, ulaşım aksımıza 1.5 km uzunluğunda yeni bir yol kazandıracaktır. Tuzla Marina’da hedeflenen yıllık 25 milyon ziyaretçiyi Tuzla’nın içine nostaljik trenle ulaştıracaktır. Ücretsiz hizmet verecek olan Nostaljik Treni, kısa zaman sonra Marina ile birlikte hizmete açacaktır. Aydınli-Orhanlı bölgesinde, Tuzla ve çevresine hizmet edebilecek 250.000 m2’lik park yapacağız. Panoramik noktaları ile 360 derece manzara ayaklarınızın altında olacak. Şifa ve Mimarşinan Mahallesi’ne gençlerimizin kaliteli zaman geçireceği tam donanımlı bir alan kazandıracaktır. 17.000 m2’lik Komplekste Kafeterya, Soyunma odaları, Koşu parkuru, Otopark ve 2 adet prefabrik yapı yer alacak. Gençlere, emeklilere, engellilere, ev hanımlarına, ihtiyaç sahiplerine yönelik birçok değerli projeyi gerçekleştirdi; yeni, farklı ve geliştirilmiş projelerle bunlara devam edeceğiz. Tuzla’da yaşam kalitesini en üst düzeyde tutmak için kendimiz ile yarışıyoruz.

Verdiğiniz bilgiler için teşekkür ederiz. Keyifli ve doyurucu bir röportaj oldu. Başarılarınızın devamını dileriz.

Dr. Şadi Yazıcı: Ben teşekkür ederim. Sizin de kaleminize sağlık olsun.

Maltepe’de yapılması planlanan Uluslararası Maltepe Fuar, Kongre ve Yaşam Merkezi (M’Expo) sayesinde 25 bin kişiye iş imkanı sağlanacak.

Bir Türkiye Projesi M’EXPO

MALTEPE Belediyesi öncülüğünde Maltepe kurulacak olan ve M’Expo Center adı verilen ‘Uluslararası Maltepe Fuar, Kongre ve Yaşam Merkezi’ projesi destek bulmaya devam ediyor. Maltepe’de yapılması düşünülen ve bölge halkı için de bir prestij projesi kabul edilen Uluslararası Maltepe Fuar, Kongre ve Yaşam Merkezi (M’EXPO) için imza kampanyasına destek çığ gibi büyüyor.

900 milyon avroya mal olacak M’EXPO hakkında bilgi veren Kılıç, “Bu projede golf sahaları ve kongre merkezleri de yer alacak. Buraya iş adamları gelecek, esnafımız-Maltepeliler kazanacak, en az 25 bin insanımız

iş bulacak. Hedefimiz 500 bin imza” dedi.

“M’Expo ile 14 ilçe kalkınacak” Maltepe’nin, İstanbul’un hatta tüm Türkiye’nin en önemli sorununun işsizlik olduğunu ifade eden Ali Kılıç, “M’Expo projesi bir hayalin ürünü değil. Bu tüm Türkiye’nin projesi. Anadolu Yakası’na, Avrupa kadar yatırım getirilmiyor. buraların kalkınması için böylesi bir projeye ihtiyaç var. Ayrıca bu proje dünyada bir ilk olacak, hem fuar hem de kongre merkezini, yetmedi bir de yaşam merkezini bünyesinde barındıracak. Bu proje sizlerin de desteğiyle gerçekleşirse Anadolu Yakası 14 ilçesiyle beraber ihya olacak.

Buraya gelecek işadamları için bir golf sahası da yapıyoruz, işadamları burada ne kadar çok vakit geçirirse esnaf da, Anadolu Yakası ilçeleri de kazanacak” dedi.

“25 bin insanımız iş bulacak” Maltepe’nin diğer ilçeler arasına sıkışmış turizm ve sanayi potansiyelinden yoksun kendi haline bırakılmış bir ilçe görünümünde olduğuna dikkat çeken Başkan Kılıç, şöyle konuştu: “Bu proje ne Maltepe Belediyesi’nin ne de Ali Kılıç’ın projesi. Bu bölge halkımızın da yararlanacağı bütün Maltepelilerin projesi. Bu anlamda bir imza projesi başlatarak halkın da M’Expo’ya sahip çıktığını göstermek istiyoruz” dedi. 900 milyon avroya mal olacak M’Expo hakkında bilgi veren Kılıç, “Bu projede golf sahaları ve kongre merkezleri de yer alacak. Buraya iş adamları gelecek, esnafımız-Maltepeliler kazanacak, en az 25 bin insanımız iş bulacak. Hedefimiz 500 bin imza” dedi. Kılıç; TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Sony, Hollanda, Almanya ve İngiltereli firmaların da projeye destek verdiğini söyledi.

“Türkiye kazanacak” Projenin ilk etabını 2017 yılında bitirmeyi planladıklarını da ifade eden Kılıç, “Fuar alanımız 200 bin metrekare kapalı alanı barındıracak. Bu alanda kurulacak M’Expo, birçok ilki bünyesinde barındıracak bir proje olacak. Bu anlamda Türkiye’nin yeşile değer veren ilk çevreci fuarı olacağı gibi, merkezimizde sadece fuar alanı değil 4 bin kişilik bir kongre salonu ve golf sahası da yer alacak. Yine fuar alanımızda güneş enerjisi ve yağmur suyunun faydalanmak istiyor ve projemizi buna göre şekillendiriyoruz. Ayrıca M’Expo’yu bir Türkiye projesi olarak düşünüyoruz. Bu anlamda Anadolu Yakası’ndaki tüm belediyelerimizi, işadamlarımızı ilçemize bekliyoruz. Bu proje gerçekleşirse sadece Maltepeliler değil, başta Anadolu Yakası olmak üzere tüm Türkiye kazanacak” şeklinde konuştu.





20.000 kişiye sağlayacağı iş olanağı ile geleceğin güvence altına alınması demektir!

BİR İMZA DA SEN VER!

M'EXPO
İstihdam, ekonomi ve turizm alanında canlılık, TÜRKİYE için prestij demektir.

Geleceğine imza at!



MALTEPE BELEDİYESİ





[/maltepebeltr](https://www.maltepe.bel.tr)

www.maltepe.bel.tr



0216 457 06 60
457 06 61

Ataşehir Belediyesi; 65 yaş üstü, yatalak hasta, engelli ve yaşlılar için yeni bir hizmet daha hayata geçirdi.

Ataşehir Belediyesi Engelli ve Yaşlılara Evde Kuaförlük Hizmeti Veriyor



ATAŞEHİR Belediyesi Sosyal Yardım İşler Müdürlüğü tarafından "Evde Kuaförlük Hizmeti" ismiyle başlatılan çalışmayla, Ataşehir sınırları içerisinde yaşayan bakıma muhtaç "65 yaş üstü, yatalak hasta ve engelli vatandaşlar" için evde kişisel bakım hizmeti sunulmaya başlandı.

Vatandaşların yaşam kalitesini artırarak daha sağlıklı bir toplum oluşmasına katkı sağlayacak bu uygulama ile başta kuaförlük olmak üzere bay-bayan saç kesimi, kaş-bıyık alımı, saç-sakal tıraşı, saç boyama ve el-ayak tırnak kesim hizmeti veriliyor.



Ataşehir
Belediye Başkanı
Battal İlgezdi

Evde bakım hizmeti hakkında detaylı bilgi almak ve randevu başvurusunda bulunmak isteyen vatandaşlar, Ataşehir Belediyesi'nin (0216) 570 50 00 numaralı telefon hattından "Evde Kuaförlük Hizmeti" hakkında ayrıntılı bilgilere ulaşabiliyorlar.



Türkiye'nin önemli lezzetlerinden Tarihi Kanlıca Yoğurdu'nun tanıtımı için ilk kez festival düzenlendi. Kanlıca Meydanı'ndaki festival kapsamında 5 ton yoğurt ücretsiz dağıtıldı.

BEYKOZ Belediyesi, kökeni yüzyıllar öncesine dayanan Tarihi Kanlıca Yoğurdu'nun adını taşıyan renkli ve eğlenceli bir festival düzenlendi. İlk kez düzenlenen festival folklor gösterisiyle başladı. Nasrettin Hoca, jonklör, Hacıvat-Karagöz ve uzun adam çocukları için eğlenceli gösteriler yaparken, ücretsiz dağıtılan 5 ton yoğurt yarım saat içerisinde vatandaşlar tarafından tüketildi.

Folklor gösterisinin ardından başlayan sağanak yağmur kısa bir süre festivalde zor anlar yaşatırken, alandan ayrılmayan vatandaşlar festivalin devam etmesini istedi. Ev hanımlarının ve çocukların katılımıyla gerçekleştirilmesi planlanan yarışmalar iptal edilirken, sağanak yağmurun sona ermesinin ardından Belediye Başkanı Yücel Çelikkalek ve temsili Nasrettin Hoca, denize maya çalmak için tekneyle Bo-

Beykoz'da Tarihi Kanlıca Yoğurdu Festivali

ğaza açıldı. Başkan Çelikkalek, 'Kanlıca Yoğurdumuz sadece bizler için değil yerli ve yabancı turistlerin de ilgi gösterdiği, nesilden nesile taşınan bir lezzet markamız. Bu markayı korumak amacıyla ilk kez bir festival düzenledik. Bu etkinliğimiz geleneksel hale gelecektir. Ayrıca 'Tertemiz Boğaz'ın yanı sıra kardeşlik ve dostluk mesajı vermek için de Boğaza maya çaldık" dedi. Kardeş Payı oyuncularını ve Suzan Kardeş renk kattı. Kanlıca'da çekimleri yapılan Kardeş Payı dizisinin oyuncularından Ayhan Taş, Kadir Polatçı, Ahmet Dursun ve Ahmet Arslan da festivale katılarak vatandaşlarla birlikte oldu.

Gün boyunca Emirgan-Kanlıca arasında ücretsiz tekne turunun yapıldığı etkinlikte sahne alan Suzan Kardeş de Balkan ve Rumeli türkülerıyla festivale renk kattı. Belediye Başkan Yardımcısı Muharrem Kaşıtoğlu Suzan Kardeş'e çiçek ve Kanlıca Yoğurdu takdim etti.



Beykoz
Belediye Başkanı
Yücel Çelikkalek



Üsküdar Belediye Başkanı Hilmi Türkmen, Cumhuriyet Mahallesi'nde bir araya geldiği toplantıda Alevi vatandaşlara cemevi müjdesi verdi

Üsküdar Belediyesi'nden Cemevi Müjdesi

ÜSKÜDAR Gençlik Akademisi Merkezi'nde organize edilen yemekli toplantıya Alevi vatandaşlar ve mahalle sakinlerinin yanı sıra farklı siyasi partilerden temsilciler de katıldı.

Samimi bir sohbet ortamında geçen programda AK Parti İstanbul Milletvekili adayları Osman Boyraz ve Coşkun Koç masaları dolaşarak vatandaşlarla yakından ilgilendiler.

BAŞKAN TÜRKMEN'DEN CEMEVI MÜJDESİ

Üsküdar Belediye Başkanı Hilmi Türkmen, salonda bulunan vatandaşlara bir yandan birlik ve beraberlik mesajı verirken diğer yandan da alevi vatandaşlar için cemevi müjdesi verdi. Başkan Türkmen, Üsküdar Belediyesi olarak dil, din, ırk, mezhep farkı gözetmeden herkese hizmet vermek

gayesinde olduklarının belirtip, "Alevi vatandaşlarımızın inançlarını daha rahat yaşabilmesi için her türlü desteği yapıyoruz ve yapmaya devam edeceğiz. Daha önceki mahalle ziyaretlerinde bizden istenen cemevi yapılması talebini yerine getirmek için

çalışma yapıyoruz. Şu an uygun bir yer araştırıyoruz. En kısa zamanda Alevi vatandaşlarımızın istedikleri cemevinin temelini birlikte atacağız" diye konuştu.



Kartal Kaynarca Metro inşaatında incelemelerde bulunan Kadir Topbaş, yıl sonuna doğru vagonları indirip test sürüşlerinin yapılacağını hep birlikte göreceğiz dedi

ANADOLU yakasının ilk metrosu Kadıköy-Kartal metro hattının devamı olan Kartal-Kaynarca metro tünelinin kazı çalışmalarında sona yaklaşıldı. İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı **Kadir Topbaş** Pendik Belediye Başkanı **Dr. Kenan Şahin** ile birlikte metro Yakacık İstasyonu inşaatını yakından inceledi ve basın mensuplarına bilgi verdi.

Topbaş şunları aktardı: Şu an Kartal-Kadıköy devam olan Kartal-Kaynarca Metrosunun Yakacık istasyonundayız. Ulaştırma Bakanlığımız Kaynarca-Sabiha Gökçen Havaalanı'nın metro hattı ihalesini tamamladı. Biz de yine Kaynarca'dan Tuzla'ya uzanan metro hattına başlayacağız. Metro hattı, Çamçeşme, Kavakpınar ve Esenyalı Mahalleleri'nden geçerek Tuzla'ya ulaşacak. Bu hattımızın ihalesini yıl sonuna doğru gerçekleştirmeyi hedefliyoruz. Yine Kaynarca'dan Pendik merkeze de 3 kilometrelik ek bir hat yapacağız. Tüm İstanbul'un her

noktasına ulaşabilecek sistem oluşturuyoruz. Yıl sonunda bu metro istasyonuna vagonları indirip test sürüşlerinin yapılacağını hep birlikte göreceğiz. Böylelikle önemli bir adım daha atmış olacağız.

Pendik'e 20 metro istasyonu

Her yere metro her yerde metro sloganı ile çıktıkları yolda çalışmalarını sürdürdüklerini ifade eden İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, güzergah belirlemelerine Pendik Belediye Başkanı Dr. Kenan Şahin'in de bizzat katıldığını belirtti. Başkan Topbaş konuşmasını şöyle sürdürdü: "Kenan Bey, halkın en çok



yaşadığı, beklentilerin çok olduğu şu noktalara istasyonları alalım dedi. Biz de bunu dikkate aldık, sistemi buna göre geliştirdik ve Kaynarca-Tuzla arası metro hattı istasyonlarının kuzeye kıvrılarak ilçe mahallelerine yönlendirdik." dedi.





Polonezköy

POLONEZKÖY, yeşilliklerin binbir tonunun hakim olduğu doğası, kır restoranları, butik otelleriyle tam bir cennet... Polonyalı siyasi sürgünlerin 1800’lerde kurduğu Polonezköy, Anadolu Yakası’nda Beykoz’un kalbinde yer alıyor. Burası baharda renk cümbüşüne dönerken, sadece kahvaltı etmek için bile gelinebilir. Zira şehrin en iyi sofraları

burada kuruluyor. Ama elbette Polonezköy’de kahvaltıdan fazlası var. Mesela Zofia Teyze’nin Hatıra Evi’nde eski fotoğraflara dalıp köyün tarihini öğrenebilirsiniz. Burasının nasıl Polonya Köyü’ne dönüştüğünü anlamak için, yıl boyunca pek çok aktivitenin, serginin ev sahibi Kültür Evi de iyi bir kaynak sunacak. Hemen önündeki ağaç oyma heykel sergisi ve 1914’te yapılan Czestochowalı Meryem Ana Kilisesi de mini kültür turunuz için bire bir.



Poyrazköy

GİDİLECEK Yerler listelerinde Anadolu Kavağı Anadolu Feneri hattındaki orta durak. Yılların değiştiremediği balıkçı köyü Poyrazköy, Boğaz’dan Karadeniz’e çıkışta en güzel manzaraya sahip olan bölgelerden birinde. Uzun yıllar askeri bölge olması nedeniyle dokusunu fazla yitirmemiş bir sahili var. Restoranları ve manzarası nedeniyle tercih edilebilir. Coğrafi olarak Karadeniz ve Marmara’nın kesiştiği son nokta olması burayı özel kılıyor.



Maşukiye

İSTANBUL’DAN yola çıkıp 1,5 saat sonra Sapanca Gölü’nde haşmetli ağaçların, kuş cıvıltılarının ve özgürce koşuşturan kazların arasında olmak nasıl fikir? Üstelik civardaki tesislerde SPA masajı ve rahatlatıcı banyolarla bahar yorgunluğunuzu atabilirsiniz. Bu rotada öğlen gölün çevresinde sakın bir

yürüyüş, kıyıdaki tesislerde öğle yemeği, ardından hamak keyfi sizi bekliyor. Yolunuzu biraz daha uzatıp Maşukiye’ye vardığınıza da pişman olmayacaksınız. Çünkü ucu bucağı görünmeyen ormanları ve tomurcuklanan kiraz ağaçlarını herkes sever. Hatta oksijene hala doymadıysanız Kirazlı Yaylası ve Kuzu Yaylası da çevrede görebileceğiniz yerler arasında.



Kilyos

YAKIN ZAMANDA popüler beach club’ları ve lüks villalarıyla “Eyyvah”

uğramadı. Adının Rumca kum anlamına gelen “Kilya”dan veya güzel boğaz anlamına gelen “Killa”dan türediği varsayılan beldede, Cenevizlilerin yaptırdığı ve Sultan II. Mahmut’un restore ettirdiği Kilyos Kalesi görülmeye değer. Köyün eski evlerinin arasından tepeye ulaştığınızda karşınıza çıkan panoramik manzara da büyüleyici. Kilyos’ta bugüne ulaşabilen üç su terazisi, iki taş iskele, kayıkthane ve İstanbul’un Fethi anısına 1453’te dikildiği söylenen büyük çınar ağacı da ziyaret edilebilir

dedirtse de, İstanbulluların Sarıyer’deki kapı komşusu Kilyos’a baharda bir şans verin. Çünkü malum yaz partileri henüz başlamadı ve Karadeniz’in en tehlikeli denizi Kilyos henüz akına





Ferhatpaşa Yolu, Büyükbakkalköy,
Maltepe/İstanbul
0216 441 07 07
0216 305 32 32
0216 427 90 69
0216 441 07 07
Email: info@yesil-cennet.net
Web : http://www.yesil-cennet.net

Şehrin İçinde Bir Köy Köyün İçinde Bir 'Yeşil Cennet'

Yeşil Cennet; şehrin görüntüsünden ve gürültüsünden uzak, bir o kadar da şehre yakın, şehrin merkezinde mis kokan cam ağaçlarının altında, doğanın tüm çiçekleri ve yeşilliği içerisinde yer alan bir mekan düşünün. Her adımda cennet bahçelerini aratmayan 42 bin metre karelik alana kurulmuş, 50 kişiden 5000 kişiye kadar açık, 30 kişiden 300 kişiye kadar kapalı alanda hizmet veren bir tesis.

BETON YİĞİNLARI içerisinde sıkışmaya başladığımız son yıllarda hafta sonları kendimizi atacak doğal ortamlar ihtiyacı hissetmeye başladık. Bazen böyle bir yer bulmak için kilometrelerce yol gidiyoruz. Ancak Maltepe Büyükbakkalköy'de bulunan YEŞİL CENNET TURİSTİK TEŞİSLERİ bu ihtiyaca cevap veriyor.

İş adamı **Hüseyin Koca** böyle bir ihtiyaca cevap vermek için öyle bir yer hazırlamış ki gün bitmesin istiyorsunuz.

Doğa içerisinde, ana yollara yakın ve şehrin görüntüsünden ve gürültüsünden uzak, bir o kadar da şehre yakın, şehrin merkezinde mis kokan cam ağaçlarının altında, doğanın tüm çiçekleri ve yeşilliği içerisinde yer alan bir mekan düşünün.

Yeşil Cennet; her adımda cennet bahçelerini aratmayan 42 bin metre karelik alana kurulmuş, 50 kişiden 5000 kişiye kadar açık, 30 kişiden 300 kişiye kadar kapalı alanda hizmet veren bir tesis.

Resturant kısmında; günümüzün popüler sanatçılarından her akşam canlı müzik ziyafeti,

size özel oto park, oto kuaförü, jeneratör, klima, kır düğünü, kır kahvaltısı, piknik alanları, 3-12 yaş çocuk oyun parkları ve daha birçok imkan mevcut Yeşil Cennet'te.

Bu mekan; düğün organizasyonu, nişan, kına gecesi, sünnet düğünü, özel yemekler, kokteyl ve davetler, nikah kokteyli, okul piknikleri, mezuniyet töreni, doğum günü partisi, fuar, konser, festival, şenlik ve defilelere ev sahipliği yapmakta.

Güler yüzlü personeli ile sizi karşılayan, açık büfe kahvaltı, odun fırınında özel tatlar ve lezzetlerle size hizmet veren, Yeşil Cennet, ailece de mutlaka gidip görmenizi tavsiye ettiğimiz çok özel bir tesis olarak bölgemizde 1 numarada yer alıyor.

İŞ YERİ ADI	TELEFON	ADRES
ACAR OTOMOTİV	05324903737	MALTEPE
ADEM OTOMOTİV	0533 4823241	KADIKÖY
ADİL ZENGİN OTOMOTİV	02165659090	KADIKÖY
AHMET OTOMOTİV	0532 7739700	ATAŞEHİR
AHMET OTOMOTİV	0532 2703025	KADIKÖY
AHMET OTOMOTİV	05323260223	KADIKÖY
AK OTOMOTİV	0532 7162121	KADIKÖY
AKAN OTOMOTİV	02165673971	KADIKÖY
AKAN OTOMOTİV	05327125815	KADIKÖY
AKAR OTOMOTİV	02165669654	KADIKÖY
AKAY MOTORLU ARAÇLAR	02165675023	ÜSKÜDAR
AKÇELİK OTOMOTİV	02164420706	MALTEPE
AKGÜN OTOMOTİV	0216 3900496	PENDİK
AKKAYA OTO	02164734434	KARTAL
AKSA CAR	05322931219	ATAŞEHİR
AKYILDIZ OTOMOTİV	02165410241	KADIKÖY
ALBA MOTORS	02165653635	KADIKÖY
ALBAYRAK OTOMOTİV	02164495204	KADIKÖY
ALBAYRAK OTOMOTİV	02165891233	MALTEPE
ALBAYRAK OTOMOTİV	02163485858	KADIKÖY
ALFA BAYRAK OTOMOTİV	02163804081	KADIKÖY
ALFA CENTER	02164674550	KADIKÖY
ALO KC EMLAK BİLİŞİM	0216 3908900	PENDİK
ALPAY OTO	05324335251	KADIKÖY
ALTINDAŞ OTOMOTİV	02165891650	MALTEPE
ANADOLU OTOMOTİV	02165662121	KADIKÖY
ANKARA OTOMOTİV	0216 3858598	KADIKÖY
ANT OTOMOTİV	02163904314	PENDİK
ARABA OTOMOTİV	02164148757	KADIKÖY
ARABA OTOMOTİV	02164148758	KADIKÖY
ARAYLAR OTOMOTİV	02164914846	PENDİK
AREL OTOMOTİV	0216 3520344	MALTEPE
ARENA OTOMOTİV	02164911360	PENDİK
ART MOTORS	0216 3483030	KADIKÖY
ASM MOT.ARAÇ.	05325491221	KADIKÖY
ATEŞ OTOMOTİV	02165676436	KADIKÖY
ATİLA OTOMOTİV	0532 4175191	KADIKÖY
AUTOGAR OTO.AŞ.	02163147978	ÜMRANIYE
AUTO CORNER	05323509707	KADIKÖY
AUTO STORE	0216 4145353	ÇEKMEKÖY
AUTO STORE	02164145353	KADIKÖY
AVŞARLI OTOMOTİV	02164698622	ATAŞEHİR
AYBER OTO	0216 4166457	KADIKÖY
AYBER OTOMOTİV	02164166457	KADIKÖY
AYDIN OTOMOTİV	05324369429	KARTAL
AYDOĞDU OTOMOTİV	0216 3114515	KARTAL
AYDOĞDU OTOMOTİV	0216 5675858	KADIKÖY
AYDOĞDU OTOMOTİV	0216 5675858	KADIKÖY
AYTEL LTD.ŞT.	0216 4919565	PENDİK
BABACAN OTOMOTİV	02164275656	MALTEPE
BAĞCILAR OTOMOTİV	0532 2853326	KAVACIK
BALDEN GRUP	2164515410	KARTAL
BAMBI	05327344676	KADIKÖY
BARAN OTOMOTİV	0532 6815404	MALTEPE
BARIŞ OTOMOTİV	0216 4500606	KADIKÖY
BATIGÜN&TUTKU OTOMOTİV	02164781162	KADIKÖY
BATIGÜN&TUTKU OTOMOTİV	02165201114	ÜMRANIYE
BATIGÜN&TUTKU OTOMOTİV	02164781162	KADIKÖY
BATUHAN OTOMOTİV	0216 3695793	KADIKÖY
BAYRAK OTOMOTİV	02165503250	KADIKÖY
BAYRAMLAR OTOMOTİV	0216 4574485	MALTEPE
BENİCE OTOMOTİV	02163870101	KARTAL
BENİCE OTOMOTİV	05337610418	KARTAL
BERAT OTOMOTİV	02163681470	KADIKÖY
BEŞİKCİLER OTOMOTİV	05323237727	MALTEPE

İŞ YERİ ADI	TELEFON	ADRES
BEŞİROĞLU OTOMOTİV	05324305953	ÜSKÜDAR
BEŞLER OTOMOTİV	0216 4832771	PENDİK
BEYZA OTOMOTİV	02164671887	KADIKÖY
BİLGİN OTOMOTİV	0216 4279901	ATAŞEHİR
BİMEXCAR	02163383040	ATAŞEHİR
BİRLİK OTOMOTİV	02163681313	KADIKÖY
BONCUK OTO	02163544454	PENDİK
CAKRATUR	05323178841	MALTEPE
CAR KING A CAR	0532271 6589	KADIKÖY
CAR OTOMOTİV	02164674050	KADIKÖY
CARETTA OTOMOTİV	02165773400	ATAŞEHİR
CEM OTO TEST	0216 5655486	KADIKÖY
CESUR KAYALAR OTOMOTİV	02165892851	MALTEPE
ÇAĞDAŞ OTO	02163271829	KADIKÖY
ÇAĞDAŞ OTOMOTİV	02163271829	KADIKÖY
ÇALIŞKAN OTOMOTİV	0216 3543250	PENDİK
ÇALIŞKANLAR OTOMOTİV	021637815340	PENDİK
ÇAMAŞ OTOMOTİV	0532 2219226	KADIKÖY
ÇAVUŞOĞLU .OTO.	0216 3541418	PENDİK
ÇAVUŞOĞLU HACIOĞLU	02163842424	KADIKÖY
ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV	0216 3541418	PENDİK
ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV	0216 4108747	KADIKÖY
ÇAYIROĞLU OTOMOTİV	0216 4915255	PENDİK
ÇETİNERLER OTOMOTİV	02164670025	KADIKÖY
ÇİFTÇİ OTOMOTİV	02163918771	ÜSKÜDAR
ÇİFTÖZ OTOMOTİV	0216 6516510	ÜSKÜDAR
ÇİLEK OTOMOTİV	02163451792	KADIKÖY
D&D OTOMOTİV	02164700303	ATAŞEHİR
DAMLA OTOMOTİV	05336265586	KADIKÖY
DEMİR AUTO	02164882183	KARTAL
DEMİR OTOMOTİV	0216 5892600	MALTEPE
DEMİR OTOMOTİV	0216 3779326	KARTAL
DOLPHIN CAR	02163638660	KADIKÖY
DURAK OTOMOTİV	02163575170	KADIKÖY
EFE MOTORS	02165756556	ATAŞEHİR
EKELER OTOMOTİV	02163782647	PENDİK
EMİN ÖZTATLI OTOMOTİV	0216 4278080	MALTEPE
EMİNLER OTOMOTİV	02164112812	KADIKÖY
EMİRHAN OTOMOTİV	0532 7037540	MALTEPE
EMRE OTOMOTİV	0533 2668886	MALTEPE
EMRECAN OTOMOBİL	0212 5791350	K.ÇEKMECE
EMRON OTOMOTİV	02165660106	KADIKÖY
ENERJİ OTOMOTİV	02163378484	KADIKÖY
ENKAYLAR OTOMOTİV	0216 6551141	GEBZE
ER BURAK OTOMOTİV	0216 3760101	MALTEPE
ER GÖLOVA OTOMOTİV	0216 5655558	KADIKÖY
ER OTOMOTİV	05322355010	ÜSKÜDAR
ERÇAL OTOMOTİV	02165645200	SANCAKTEPE
ERDEM OTOMOTİV	02163545151	PENDİK
ERDEM OTOMOTİV	05326755494	PENDİK
ERDEM OTOMOTİV	02164577620	MALTEPE
ERDOĞAN OTOMOTİV	05323144864	KADIKÖY
ERDOĞANLAR OTOMOTİV	02165666565	KADIKÖY
ERDOĞANLAR OTOMOTİV	02165666565	KADIKÖY
EREN PARKE OTOMOTİV	02164208583	ATAŞEHİR
ERENLER OTOMOTİV	0532 7676707	MALTEPE
ERGİN OTOMOTİV	0216 4423824	MALTEPE
ERGİN OTOMOTİV	02164598755	MALTEPE
ERLER OTOMOTİV	0216 5661046	ÜSKÜDAR
ERNUR OTOMOTİV	0532 2537507	ÜMRANIYE
EROL OTOMOTİV	0216 3900068	PENDİK
EROL OTOMOTİV	0216 4883676	KARTAL
ERSOY OTOMOTİV	02165618861	SANCAKTEPE
EYMEN OTOMOTİV	02163175253	ATAŞEHİR
FARAH OTO	02165892974	MALTEPE
FATİH OTOMOTİV	0216 4115950	KADIKÖY

İŞ YERİ ADI	TELEFON	ADRES
FATİH OTOMOTİV	02165674621	MALTEPE
FAZLIOĞLU OTOMOTİV	0216 6404541	ÇEKMEKÖY
FAZLIOĞLU OTOMOTİV	02164759191	KARTAL
FENERBAHÇE OTOMOTİV	02163591919	KADIKÖY
FIRAT OTOMOTİV	0216 4413744	MALTEPE
FUAT KAMYON PAZARI	02164419090	MALTEPE
GALERİ 24	0216 6522899	KARTAL
GALERİ 59	0532 3839301	KADIKÖY
GALERİ YİĞİT	02163736828	KADIKÖY
GALLERY UÇAR	02165654347	KADIKÖY
GAP KAMYON PAZARI	0216 3112563	SANCAKTEPE
GAP KAMYON PAZARI	02163112563	SANCAKTEPE
GEDİK OTOMOTİV	05349476497	KADIKÖY
GENÇ OTOMOTİV	02164417769	MALTEPE
GENÇLER OTOMOTİV	02163604935	KADIKÖY
GENKO OTOMOTİV	02164118756	KADIKÖY
GERZ OTOMOTİV	02163427989	ÜSKÜDAR
GERZ OTOMOTİV	02163427989	ÜSKÜDAR
GOLD CAR	02163464829	ATAŞEHİR
GOLD CAR OTOMOTİV	05322248193	KADIKÖY
GÖKALP OTOM.	05073065275	ÜSKÜDAR
GÖKHAN GÜRKAN OTOMOTİV	05326911819	KADIKÖY
GÖKTUĞ OTOMOTİV	02165655060	KADIKÖY
GÖLOVA OTOMOTİV	05337757171	ÜSKÜDAR
GÜLER OTOMOTİV	02165669325	KADIKÖY
GÜLER OTOMOTİV	02163455136	KADIKÖY
GÜLOVA OTOMOTİV	02163442344	ÜSKÜDAR
GÜNDOĞANLAR OTOMOTİV	02126734848	AVCILAR
GÜNDÜZLER OTOMOTİV	02163455617	KADIKÖY
GÜNEY MOTORLU TAŞITLAR	02163398619	KADIKÖY
GÜNEY OTOMOTİV	02165669627	KADIKÖY
GÜRAY OTO	05356231293	KADIKÖY
GÜRSU OTOMOTİV	05324535898	ÜSKÜDAR
GÜVEN ALTAN MOTOR	0216 4411630	MALTEPE
HAKİM OTO	02164575738	MALTEPE
HANEDAN OTOMOTİV	02164784013	KADIKÖY
HASAĞDAŞ OTOMOTİV	02164276669	MALTEPE
HASBAL OTOMOTİV	02126734344	BAĞCILAR
HASCAR OTOMOTİV	02165650504	KADIKÖY
HASÇAĞLAR OTOMOTİV	02164989785	SULTANBEYLİ
HASGÜL OTOMOTİV	02165899555	MALTEPE
HAŞİMOĞLU OTOMOTİV	02165911332	MALTEPE
HAYIRLI OTOMOTİV	02164677149	TUZLA
HİCRET OTOMOTİV	02164279595	MALTEPE
HİDO OTOMOTİV	02163607902	KADIKÖY
HİDO OTOMOTİV	02163607902	MALTEPE
HÜREL OTOMOTİV	05332904922	KADIKÖY
HUZUR OTOMOTİV	2167089032	MALTEPE
İKANLAR OTOMOTİV	02163858196	KADIKÖY
İKİLER OTOMOTİV	02164783499	MALTEPE
İLKE OTOMOTİV	05324089798	PENDİK
İLKUNUR OTOMOTİV	05322828015	MALTEPE
İLŞAH OTOMOTİV	02164731590	KARTAL
İNALLAR OTOMOTİV	02163359573	ÜMRANIYE
İNALLAR OTOMOTİV	05353125047	TUZLA
İREMAY TUR.OTOMOTİV	02165981904	PENDİK
İSMET OTOMOTİV	02165892173	MALTEPE
İSTANBUL ELİT MOTOR	02165751800	ATAŞEHİR
İSTANBUL OTOMOTİV	02165736100	ATAŞEHİR
İSTANBUL OTOMOTİV	0216 4490650	MALTEPE
İŞTİRAK OTOMOTİV LTD.	02164675270	KADIKÖY
İŞYERİ ÜNVANI YOK	05326343536	ÜSKÜDAR
İŞTİRAK OTOMOTİV	02165673871	KADIKÖY
KAAN BİLGE OTOMOTİV	02164112852	SANCAKTEPE
KAÇMAZ OTOMOTİV	02164276145	SANCAKTEPE
KADIOĞLU GRUP	02163456565	KADIKÖY

İŞ YERİ ADI	TELEFON	ADRES
KAMELYA	02163536787	KARTAL
KAPLANLAR OTOMOTİV 1	02164112314	KADIKÖY
KAPLANLAR OTOMOTİV 2	02164112315	KADIKÖY
KAR OTOMOTİV	02164943155	TUZLA
KARABAĞ OTOMOTİV	0216 3686862	KADIKÖY
KARAÇAYIR OTOMOTİV	02164116491	KADIKÖY
KARADAŞ OTO.	02164964430	SULTANBEYLİ
KARAKAYA OTOMOTİV	02163573382	KADIKÖY
KARAKAYA OTOMOTİV	02164115268	KADIKÖY
KARAKAYA OTOMOTİV	02163155880	ATAŞEHİR
KARAL GRUP	0216 3710902	MALTEPE
KARATAŞ OTOMOTİV	02166516666	ÜSKÜDAR
KARDEŞLER OTOMOTİV	02164594882	MALTEPE
KARMA OTOMOTİV	02163386789	KADIKÖY
KASIM OTOMOTİV	02165890256	MALTEPE
KAYA OTOMOTİV	02164924437	ÜSKÜDAR
KELKİT OTOMOTİV	02163387167	KADIKÖY
KERM OTOMOTİV	05322136355	KADIKÖY
KILIÇER OTOMOTİV	02165676107	KADIKÖY
KILIÇOĞLU OTOMOTİV	02165663597	KADIKÖY
KIRAL OTOMOTİV	02163856087	KADIKÖY
KISMET OTOMOTİV	02163587474	KADIKÖY
KLC	02163632929	KADIKÖY
KOÇ-SAR OTOTİC LTD ŞT.	02164953090	ÜSKÜDAR
KOLATLAR OTOMOTİV	02163304000	KADIKÖY
KONYALI OTOMOTİV	02163894904	KARTAL
KORKMAZOĞLU GROUP	02164423893	MALTEPE
MALKOÇOĞLU OTOMOTİV	05322851940	KADIKÖY
MARCA OTOMOTİV	02163302030	KADIKÖY
MARKA OTOMOTİV	02163888414	MALTEPE
MARS CAR	02163309060	KADIKÖY
MAZLUMOĞLU OTOMOTİV	02163858617	KADIKÖY
MERCANLAR OTOMOTİV	02165757675	ATAŞEHİR
MERVE OTO EMLAK	05323565033	PENDİK
METAŞ OTOMOTİV	02163995465	MALTEPE
METE CAR OTOMOTİV	0216 3681525	KADIKÖY
MRT MOTORS	0216 3483104	KADIKÖY
MERTOTO İNŞ.OTO.	02164960590	SULTANBEYLİ
MURAD OTOMOTİV	02163858952	KADIKÖY
MUSLUOĞLU OTOMOBİL	0216 4945750	TUZLA
MUSLUOĞLU OTOMOTİV	0216 4945750	TUZLA
MUSLUOĞLU OTOMOTİV	0216 4945750	TUZLA
MUSTAFA OTOMOTİV	02165892784	ATAŞEHİR
MUSTAFA SARIOĞLU	02164504500	KADIKÖY
MUZAFFEROĞLULLARI OTO	02163588282	KADIKÖY
MYM OTOMOTİV	02163157679	KADIKÖY
MYPRESTİGE AUTO	02164697143	ATAŞEHİR
NAZLI OTOMOTİV	02163436767	ÜSKÜDAR
NEV ADNAN OTOMOTİV	05326925721	MALTEPE
NOKTA OTOMOTİV	02164428722	MALTEPE
OBJE OTO	02165650258	ATAŞEHİR
OFİS TRAFİK	02164188947	KADIKÖY
OFTAŞ	02164275497	MALTEPE
OKUMUŞLAR OTOMOTİV	02163897474	KARTAL
OMSA İNŞ.OTOMOTİV	05357456646	ATAŞEHİR
ONUR OTOMOTİV	02165899703	MALTEPE
ORAS OTOMOTİV	0216 4674358	PENDİK
ORAS OTOMOTİV	02165664876	KADIKÖY
ORTAKLAR OTOMOTİV	02165890222	MALTEPE
OTAĞ JAPON CENTER	02164145131	KADIKÖY
OTO GAR	02164223959	ÇENGELKÖY
OTO GAR	05325815468	KADIKÖY
OTO SÜREKLİ	02164429900	MALTEPE
OTOKİSMET-GÖLOVA	05323216236	SARIYER
OTOMOBİLCİ	02164450761	KADIKÖY

İŞ YERİ ADI	TELEFON	ADRES	İŞ YERİ ADI	TELEFON	ADRES
OZAN OTOMOTİV	0216 6518912	ÜSKÜDAR	SUHIP ZENGİN OTOMOTİV	02165659164	KADIKÖY
ÖLMEZ OTOMOTİV	02165664446	KADIKÖY	SÜMER OTOMOTİV	02165653248	SANCAKTEPE
ÖZ ATAKLAR OTOMOTİV	0216 5664040	KADIKÖY	SÜMERLER OTOMOTİV	02165650434	KADIKÖY
ÖZ HUZUR OTOMOTİV	0216 5892773	MALTEPE	SÜREKLİ OTOMOTİV	02164429900	MALTEPE
ÖZ KARAKAYA OTOMOTİV	02164115269	KADIKÖY	SYS OTOMOTİV	02164283729	ÜSKÜDAR
ÖZATALAR	02165178171	KARTAL	ŞAHİNLER SU ŞEHİRİ OTO.	02165663090	KADIKÖY
ÖZCAN OTOMOTİV	05322615199	KADIKÖY	ŞAHİNOĞULLARI OTOMOTİV	02163536490	KARTAL
ÖZCANLAR OTOMOTİV	02163780808	PENDİK	ŞAMNU OTOMOTİV	02165503222	KADIKÖY
ÖZDEMİR KAMYON	02163050102	MALTEPE	ŞAMPIYON OTOMOTİV	0216 3217697	KADIKÖY
ÖZDEMİR OTOMOTİV	02164559395	ATAŞEHİR	ŞARK OTOMOTİV	02163695006	KADIKÖY
ÖZDEMİR OTOMOTİV	02163507709	KADIKÖY	ŞENSES OTOMOTİV	02164962765	SULTANBEYLİ
ÖZDOĞAN OTOMOTİV	05323429369	MALTEPE	TAN MOTORS	02164943880	TUZLA
ÖZER OTOMOTİV	0216 5892492	MALTEPE	TARHANLAR OTOMOTİV	0262 6420140	GEBZE
ÖZER OTOMOTİV	02164110430	KADIKÖY	TAŞCILAR OTOMOTİV	05383721592	ÜMRANIYE
ÖZGÜLEN OTOMOTİV	0216 6112012	MALTEPE	TAŞKIN OTOMOTİV	02163526499	MALTEPE
ÖZGÜN CAR	02163681369	ÜMRANIYE	TAŞTAN OTOTİV	02163768830	MALTEPE
ÖZGÜVEN OTOMOTİV	02163682319	KADIKÖY	TAYLAN AUTO	02165652020	KADIKÖY
ÖZKAN OTOMOTİV	02165301660	ÜSKÜDAR	TB OTOMOTİV	02123517702	BEŞİKTAŞ
ÖZKAR OTOMOTİV	0216 3753077	PENDİK	TEKNİKEL OTOMOTİV	02163068323	KARTAL
ÖZKINACI OTOMOTİV	02163537293	KADIKÖY	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05323016233	MALTEPE
ÖZLEM OTOMOTİV	02164885380	KARTAL	TELLİOĞLU OTOMOTİV	02163838110	MALTEPE
ÖZLEM OTOMOTİV	02164885380	KARTAL	TELLİOĞLU OTOMOTİV	02164429890	MALTEPE
ÖZSU OTOMOTİV	0216 3710424	MALTEPE	TELLİOĞLU OTOMOTİV	05323236587	MALTEPE
ÖZSU OTOMOTİV	02165187248	MALTEPE	TETİK OTOMOTİV	02164427980	KARTAL
ÖZTÜRK OTOMOTİV	02164834795	PENDİK	TUGAY OTOMOTİV	02165669191	KADIKÖY
ÖZTÜRK OTOMOTİV	05324233363	KADIKÖY	TÜREN OTOMOTİV	02164747222	ATAŞEHİR
ÖZYİĞİT OTOMOTİV	0216 3838440	MALTEPE	TÜRKER MOTORS	02163455353	KADIKÖY
ÖZYURT OTOMOTİV	02163543703	PENDİK	TÜRKOĞLU GRUP	02163996864	MALTEPE
PARK GARAJ OTOMOTİV	02165655454	KADIKÖY	ULAK OTOMOTİV	05323245996	KADIKÖY
PELİN OTOMOTİV	02163508544	KADIKÖY	ULUGÖL OTOMOTİV	02166550220	ATAŞEHİR
PLATİN OTO	02164112835	KADIKÖY	ULUS KAMYON PAZARI	0216 3767979	SANCAKTEPE
PLUS OTOMOTİV	0216 3688788	KADIKÖY	UYSAN OTOMOTİV	02164100808	KOZYATAĞI
PLUS OTOMOTİV	05322744098	KADIKÖY	UZMAN GRUP OTOMOTİV	02164274024	MALTEPE
PNR OTOMOTİV	02163461561	KADIKÖY	UZUNLAR 2 OTO	05325525171	ÜSKÜDAR
PRESTİJ OTOMOTİV	02164140653	KADIKÖY	UZUNLAR OTOMOTİV	02165736100	ÜSKÜDAR
PRESTİJ OTOMOTİV	02164504500	KADIKÖY	ÜMİT OTOMOTİV	02164786413	KADIKÖY
PRO OTOMOTİV	0533 4848488	KADIKÖY	VADİ OTOMOTİV	02165679797	KADIKÖY
RAVZA OTOMOTİV	02163660453	KADIKÖY	YAĞCI OTOMOTİV	02166613541	MALTEPE
RECEP OTOMOTİV	05323304660	KARTAL	YAKUP SARİOĞLU	02164504500	KADIKÖY
REDLINE OTOMOTİV	02164146050	KADIKÖY	YAKUP YEŞİLLİ	02165675113	KADIKÖY
REX OTOMOTİV	05322000559	KARTAL	YALVAÇ GRUP	02165651515	KADIKÖY
S CLASS OTOMOTİV	02163360336	KADIKÖY	YALVAÇ OTOMOTİV	05324670737	EYÜP
SABAH OTOMOTİV	02163687001	KADIKÖY	YANIK OTO EMLAK	02164270027	MALTEPE
SAĞLAM OTOMOTİV	02165671455	KADIKÖY	YAŞA OTOMOTİV	05327801920	ÜMRANIYE
SAYLAMLAR OTOMOTİV	02163450550	KADIKÖY	YAŞAR OTOMOTİV	02165892937	MALTEPE
SBB OTOMOTİV TURİZM	02162900831	ATAŞEHİR	YAVUZLAR OTOMOTİV	02164786409	KADIKÖY
SEDAT OTOMOTİV	02166518700	SANCAKTEPE	YAYLACI OTOMOTİV	02163863230	KADIKÖY
SGA KOZMETİK OTO.	02165201114	ÜMRANIYE	YENER OTOMOTİV	02165669648	KADIKÖY
SNG OTOMOTİV	05334943346	PENDİK	YILDIRIM OTOMOTİV	0216 3741806	KARTAL
SERKAN OTOMOTİV	0216 5678484	SANCAKTEPE	YILDIRIM OTOMOTİV	02164173232	MALTEPE
SERKAN OTOMOTİV	02165678484	KADIKÖY	YILDIZ OTOMOTİV	02165675330	KADIKÖY
SERLAS OTOMOBİL	02163059095	MALTEPE	YILKAR OTOMOTİV	02163603545	KADIKÖY
SETA AUTO	02164184680	KADIKÖY	YILMAZ ERTEN	02163521052	MALTEPE
SEYİTOĞLU OTOMOTİV	02164576195	MALTEPE	YİĞİT OTOMOTİV	05354102323	ÜSKÜDAR
SEZEM OTOMOTİV	02164785219	KADIKÖY	YİĞİT OTOMOTİV	02163553611	KADIKÖY
SIRMA OTOMOTİV	02165664606	ATAŞEHİR	YÜKSEL OTOMOTİV	05322326576	MALTEPE
SİMGE OTOMOTİV	02163601585	KADIKÖY	ZABİT OTOMOTİV	02165892958	MALTEPE
SİVRİKAYALAR OTOMOTİV	05333908857	KADIKÖY	ZENGİN OTOMOTİV	02163525335	KARTAL
SONCUL OTOMOTİV	02165892496	MALTEPE	ZEYREK OTOMOTİV	02163215128	KADIKÖY
SONGURLAR OTOMOTİV	02164112307	KADIKÖY	ZİRVE OTOMOTİV	02164490931	KADIKÖY
SÖNMEZ OTOMOTİV	02163523083	KARTAL	ZİVERBEY OTOMOTİV	02165652314	KADIKÖY
SPEED OTOMOTİV	02163808485	KADIKÖY	911 AUTO	02165506911	ATAŞEHİR
SSA LOJİSTİK OTOMOTİV	02164670026	ÜSKÜDAR			
STELLA MOTORS	02163174040	KADIKÖY			
STOK BİLİŞİM OTOMOTİV	05325103743	KADIKÖY			